

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【DXで業績12倍】塗装業界を変革させる最新DXセミナー お問い合わせNo. S122332

講座	セミナー内容
第1講座	元請け塗装事業者が行うDX戦略 「競合が増えて業績が伸びない」「会社を成長させたいけど方法がわからない」「伸びている会社の噂は聞くけど実際どうなの」そのような塗装会社の悩みをDXにより全て解決する講座です。 株式会社船井総合研究所 外装グループ 外装チーム チーフコンサルタント 上仁 友輝
特別ゲスト講師 第2講座	DX導入により業績が伸びたノウハウ大公開 DXにより年商3,000万円から反響型3年で12倍の急成長を遂げた理由と成功ノウハウを、特別ゲストより徹底的に解説していただきます。 株式会社結建装 代表取締役 有水 諒氏
第3講座	塗装業者が今後行うべきDX 業績を飛躍させるために、全国の塗装会社が今取り組むべきDX戦略をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 外装グループ マネージャー 東海 聡太

開催要項

全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。

オンライン開催
2025年 **1月20日・21日・29日・30日**
開催時間(各日)
13:00▶15:30
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料 **一般価格** 税抜 30,000円(税込**33,000円**)/一名様 **会員価格** 税抜 24,000円(税込**26,400円**)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/122332 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に右上検索窓に「122332」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日正午~2025年1月7日まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。



塗装専門店の新しい経営法

オンライン開催

2025年 **1月20日・21日・29日・30日**
全日程13:00~15:30(ログイン開始:開始時刻30分前~)

先行き不透明な**塗装業界**の中でも

原価削減で
「業績アップ×高収益経営」を実現
ザ・ベストモデル企業

時代遅れ・非効率なアナログ塗装経営から脱却!
顧客管理から経営判断までを効率化!

利益改善の仕組みを大公開!

●あらゆるデータを一元化し素早い経営判断に活かす!
リアルタイム業績・経営管理

●目に見えにくい労務・経理などを効率化
バックオフィス業務効率化

●広告費用対効果を向上!
AIチャットボットによるWEB集客数増加

特別
講師

株式会社結建装
代表取締役 **有水 諒氏**

「高収益経営のポイント」とは?

詳しくは
中面へ

【DXで業績12倍】塗装業界を変革させる最新DXセミナー

お問い合わせNo. S122332

主催

サステナブルな成長を促す
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

今すぐスマホでチェック⇒



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ **122332**

ザ・ベスト
モデル

先行き不透明な塗装業界でも『業績アップ』と『高収益』の両方を実現させるポイントを

大公開

このような方に
オススメ

- ✓ 持続的な業績アップを目指したい方
- ✓ どんぶり勘定から抜け出し、収益向上を目指したい方
- ✓ 競合と差別化し、WEB集客を増やしたい方
- ✓ 紙やエクセルで煩雑な情報管理にお悩みの方
- ✓ 業界の将来に不安や危機感を持っている方

DX導入前

課題1 どんぶり勘定で数字が不透明

毎月の販促費や販促費用対効果・完工金額の把握等、経営において必要な数字をリアルタイムで把握ができていなかった。



課題2 一人当たりの業務量が多い

アナログ作業が多く社内の情報共有に時間がかかる、情報の二重登録で時間がかかるなど、無駄な業務で一人当たりに対して多くの業務量があった。



DX導入後

改善1 経営数字をリアルタイムで把握

毎月の販促費の把握・販促費用対効果の把握、入金や完工の把握ができるようになったので適切な投資判断が可能になった。



改善2 バックオフィス業務の生産性UP

ボタン一つで帳票類を出力できたり、社内コミュニケーションが円滑になったことにより、無駄な業務がなくなり、一人当たりの生産性を高めることができた。



当日聞ける! 株式会社結建装のここがスゴイ!

- ◆元請けへ転換後3年で売上4,000万円から4.5億円に成長
- ◆高収益化を実現するための一元化による経営の見える化と業務効率化
- ◆競合の多いエリアでも安定して新規顧客を獲得する集客

特別ゲスト講師

株式会社結建装

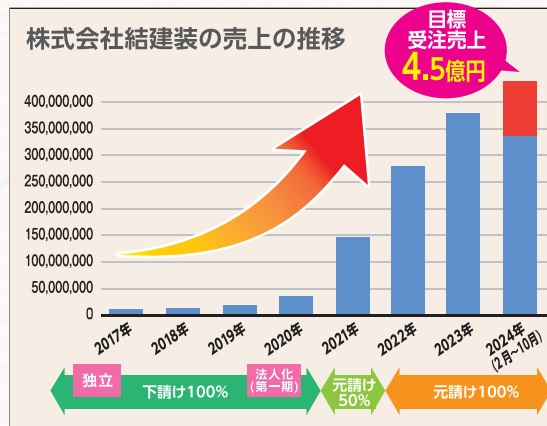
業績アップと高収益化を実現する秘訣とは!?



株式会社結建装のご紹介

株式会社結建装は愛知県名古屋市と尾張旭市を拠点に戸建て塗装工事を得意に活動しています。元々は下請け工事のみでしたが、2021年3月に戸建て塗装の元請けに参入をきっかけに、現在は名古屋市守山区と尾張旭市の2拠点でショールームを展開しています。

株式会社結建装
代表取締役 有水 諒氏



1

リアルタイム業績・経営管理
数字の見える化で
“脱”どんぶり勘定

あらゆるデータを一元化し、素早い経営判断に活かす

経営数字の見える化が可能に!

経営数字を確認するとき、毎回数字を集計することから始めていませんか? 経営数字の見える化により、問題点の早期発見と迅速な対応・的確な意思決定・経営の効率化が可能になり、業績・収益性向上につながります。



2

バックオフィス業務効率化
バックオフィス業務の
工数が1/3に!

目に見えにくい労務・経理などを効率化

ボタン一つで帳票類の出力が可能に!

見積書作成は1/3の時間に削減され、その分営業スタッフはお客様対応に時間を費やすことが可能になります。また、その他の書類もボタン一つで出力が可能になり、コスト削減・業務効率化につながります。



3

AIチャットボットによる集客数増加
WEB集客数が
例月+5件の増加!

問い合わせまでの疑問点を解消することで集客数増加

WEB集客数増加により業績UP!

AIチャットボットは顧客満足度向上や集客数増加に期待できます。時間や曜日に関係なくいつでも顧客の質問に自動で回答できるほか、問い合わせ前の不安や疑問点を解消することができるため集客数増加につながります。

