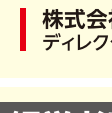


講座	セミナー内容
第1講座	整骨院業界の今後と、これからのAI集客トレンド セミナー内容抜粋① 多店舗企業が実施するWebマーケティングの裏側 セミナー内容抜粋② 絶対にやってはいけないWeb集客の落とし穴 セミナー内容抜粋③ マーケティング組織で押さえるポイントはシンプルにこれだけ セミナー内容抜粋④ 徹底分析！集まる会社と集まらない会社  株式会社船井総合研究所 カスタマーマーケティング室 ディレクター 松本 治 出身は福島県二本松市の専業農家。市場規模が1/10になった状態で、経営を立て直す両親を見て育つ。デジタルマーケティングを用いた即時業績アップ・新ビジネスモデルの創出に強い。WEB広告・DX分野のコンサルティングを最前線で実践するとともに、2018年からは船井総合研究所全体の「WEBマーケティング責任者」、2024年からはアドテック・WEB事業を牽引するディレクターとしても活躍中。
第2講座	売上10億円超え整骨院グループが、集客を倍増させた経営者の決断とリアル セミナー内容抜粋① 新規数20店舗7,375名からたった29店舗16,284名まで伸びた理由 セミナー内容抜粋② Webで集まると言われて集まらなかった過去の失敗秘話 セミナー内容抜粋③ マーケティング組織を作る際の失敗と成功ポイント セミナー内容抜粋④ 経営者が押さえる数値はたったこれだけ！ セミナー内容抜粋⑤ 多店舗経営者はWeb集客の何を任せて何を握るべきか？  株式会社ONE FOR ALL 代表取締役 十亀 誠治 氏 「元気」「笑顔」「全力」をモットーに、「本物の治療を提供する」、九州で鍼灸整骨院を30院以上展開している「むさし鍼灸整骨院」を経営。業界でもいち早くマーケティング部門を重要部門に位置づけ、本内でマーケティング人材を育成している。「接骨院にいたら健康になれる」と地域の人々の間で噂になる社会を実現するために「挑戦」し続けている。
第3講座	AI集客革命！AIを活用した新しいWeb集客戦略 セミナー内容抜粋① まだまだ謎が多いAI集客を丸裸にします セミナー内容抜粋② 広告代理店は教えてくれないAI広告 セミナー内容抜粋③ 10院以上で1院50名以上集客している整骨院グループがやっているAI集客事例 セミナー内容抜粋④ AI集客で経営者が知るべき戦略 セミナー内容抜粋⑤ 全部見せます！多店舗のオンライン集客成功事例  株式会社船井総合研究所 カスタマーマーケティング室 ディレクター 松本 治
第4講座	経営者に「今」考えて欲しいこと  株式会社船井総合研究所 カスタマーマーケティング室 ディレクター 松本 治

オンライン 開催	2025年 1月25日(土)	2025年 1月26日(日)	お申込み 期日	銀行振込み :開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。
	13:00~15:30	10:00~12:30		
	2025年 2月 5日(水)	2025年 2月 9日(日)		
	13:00~15:30	13:00~15:30		
※ログイン開始:開始時刻30分前～ ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。				

受講料	一般価格 税抜 15,000円 (税込 16,500円) / 一名様 会員価格 税抜 12,000円 (税込 13,200円) / 一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
-----	---

お申込み方法	
 【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。	
 【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/122078 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に 右上検索窓に「122078」をご入力し検索ください。 船井総研 セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30) ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。	

【年末年始休業のお知らせ】 2024年12月26日正午～2025年1月7日まで
 ※休業期間中は電話がつながらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

新規7,375名→16,284名に伸びた 究極の整骨院Webマーケティング AI集客 革命

多店舗整骨院事業者向け
AI集客革命セミナー2025

オンライン開催

2025年 1月25日(土)

13:00~15:30

2025年 1月26日(日)

10:00~12:30

2025年 2月 5日(水)

13:00~15:30

2025年 2月 9日(日)

13:00~15:30



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken



むさし鍼灸整骨院グループ

集客についての
本音をお話します！

株式会社ONE FOR ALL

代表取締役 十亀 誠治 氏

整骨院 AI集客革命セミナー2025

お問い合わせNo. S122078

主 催



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

今すぐスマホでチェック⇒



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **122078**

AI集客革命!
目からウロコの
Web集客スキーム
を提案!

劇的に集客力を向上させるAIノウハウ

99.9%の
経営者が知らないAI集客
今のタイミングに始めよう!

STEP1 AIを使わないWeb広告にお金をかけない!

よくある集客についてのお悩み

- Web広告の費用対効果が悪く、売上が伸び悩んでいる
- 競合増! 広告単価が上がり、経費が圧迫されている
- 反響もないのに、他の手段がないから広告を出さざるを得ない
- 代理店、コンサル、集客担当に任せすぎてよくわからなくなっている
- 本当は、もう無駄な広告にお金を払いたくない

同じことを繰り返しながら、
違う結果を望むこと、
それを狂気という。
アインシュタイン

成果が出ないのに、Web広告に繰り返しお金を払っている...

いつまで無駄にお金を使い続けるんですか?

今すぐAIを使わない広告、
無駄な広告出稿を停止せよ!

STEP2 成功事例を徹底的に真似する!

新規数が倍増した多店舗集客の裏側

・新規数20年度7,375人
→21年度11,002人
→22年度12,378人
→23年度16,284人に

・本当は教えたくない、AIだからできる
多店舗集客が劇的に変わるポイント

・広告代理店は教えてくれないAI広告

そもそも広告で
AIって使えるの?

よくわからないし、
全然上手く使えない...

当日
全て解決
します!

専門のコンサルタント提唱 成功事例連発のAIを用いた集客スキームの構築!

Web集客を劇的に改善させるAI集客3つの特徴

- 特徴① AIで自動的に相性が良い顧客をマッチングできる!
- 特徴② 検索?動画?データを元にAIが最適な媒体を選択する仕組み!
- 特徴③ データが多いほど集客力UP!多店舗ほどAIを使わないと損失が!

Google YouTube Yahoo! SNS
↓
自社HP
自社のサービスにマッチした顧客と媒体をマッチングし、
自動的に配信できる超画期的なシステム

船井総合研究所の300社を超える整骨院の事例から成功法則をお伝えします!

人口2万人の地方都市で
毎月60名集まる?

産後・妊婦の方限定配信!?

1人集客コスト5,000円以下事例

まだまだ当たるGoogle広告

自賠責患者がSNSで
1万円~3万円が集まる!?

30店舗以上で
1院平均60名集まっています!

1人当たり集客コスト
3,000円以下の新媒体

新店OPEN時もAI販促で新規400名!

今、ポータルサイトは出す?出さない!?

3店舗で毎月400名
集まっています

1店舗のHPと
多店舗HP戦略は全く違う!

多店舗企業に有利なアルゴリズム

外注?内製化?マーケ組織の活用法