

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

2025年最新!大規模修繕業界成功事例大連発セミナー

お問い合わせNo. S121938

講座	セミナー内容
第1講座	2025年以降勝ち残るための大規模修繕業界時流予測講座 人材不足、原価高騰、競合の増加など、厳しい状況が見込まれる大規模修繕業界で、2025年も勝ち続けるための商品戦略・集客戦略・営業戦略を徹底解説。不動産オーナーやマンション管理組合から新規受注をするための実施すべき戦略・戦術をお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 塗装チーム リーダー 松原 和紀
第2講座	大規模修繕業界の成功事例15連発 全国50社以上の大規模修繕に取り組む企業の具体的な成功事例を徹底解剖。明日から取り組むことができる超具体的なノウハウ、事業を成功に導くために押さえておくべきポイントを解説いたします。 株式会社船井総合研究所 塗装チーム 森川 生啓

開催要項

開催日時	2025年 1月17日(金) 1月18日(土) 1月22日(水) 16:00~18:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)	開催方法	オンライン開催
		お申込み期日	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。
受講料	一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。	
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121938 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に 右上検索窓に「121938」をご入力し検索ください。	
船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30) ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。		

【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日正午~2025年1月7日まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

塗装・防水
建設業界向け

オンライン開催

2025年 **1月17日(金)・18日(土)・22日(水)**

大規模修繕

成功事例15連発大公開セミナー

ゼロから売上5億円の第二本業をつくる

客単価1000万円のマンション修繕ビジネス

成長期マーケットで
新たな事業を始めたい会社

高単価工事を
受注したい会社

下請けを
脱却したい会社



池田聡氏



岡本仁氏



山崎雅裕氏

2025年最新!大規模修繕業界成功事例大連発セミナー

お問い合わせNo. S121938

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 121938

大規模修繕事業で成功するノウハウを大公開します

成功事例を当日は一挙公開します!

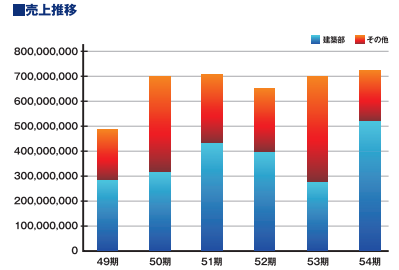
元請け大規模修繕参入事例15連発を徹底解説します!

競争が激しくなる塗装業界で安定的な成長を模索されている皆様必見!
「大規模修繕」で高収益高単価ビジネスの「解」を公開

成功事例企業を一部紹介

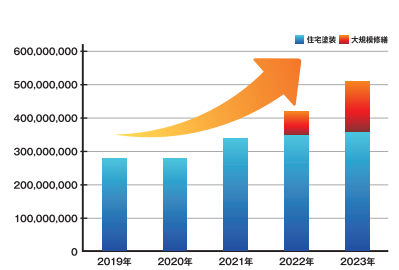
成功事例①
ベストウイングテクノ株式会社

営業から管理まで
3名で売上5億円



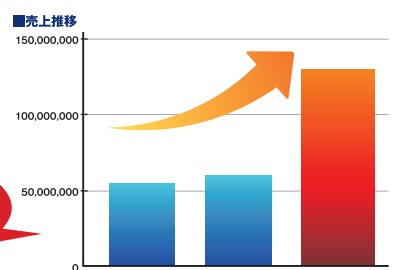
成功事例②
株式会社池田塗装

新規立ち上げで
事業部売上1.3億円



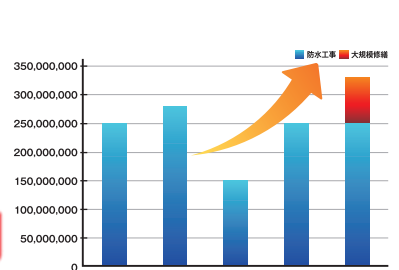
成功事例③
株式会社
カイトホーム

たった3ヵ月で
売上1億円



成功事例④
共有技建工業株式会社

立ち上げ初年度で
見積もり総額1億円



セミナー当日、成功事例15連発大公開

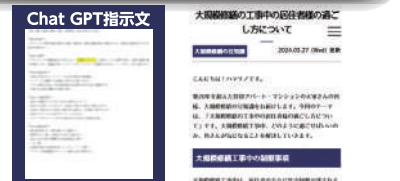
DM×Webで年間60件集客



オーナー向けセミナーで月間6名集客



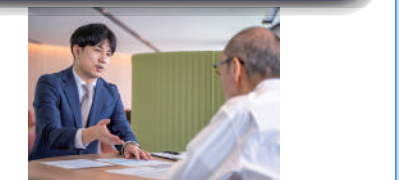
AIを活用したSEO対策



不動産買合会社開拓で3ヵ月で
売上1億円を達成するプレゼン手法



成約率60%を実現する
オーナー営業手法



年間52件/CPA2.5万円のWeb集客



見どころ1 低投資で客単価1000万円のアパマン大規模修繕を集める集客術!

point 1 アパート・マンションオーナーを集客できるようになる集客戦略を大公開!

point 2 自社のターゲットだけに絞り込んだオーナー名簿作りの手法とは!?

point 3 毎月安定した新規集客を発生させるDM×Webの具体事例を大公開!

見どころ2 未経験でも大規模修繕の契約率60%を達成する営業戦略!

point 1 大規模修繕で売れるための営業ツール・マニュアル大公開!

point 2 反響から1ヵ月で受注するための修繕プランの作り方とは?

point 3 大規模修繕に必須!? 長期修繕計画の立て方を大公開!

新規立ち上げに必要な 大規模修繕ビジネスの各種 ツールを大公開!

point 1 大規模修繕を安定的に集客するための
デジタル×アナログ集客ツール



point 2 賃貸オーナーでも成約率60%を達成する
営業ツール



当日大公開
マニュアル&ツール

これほどの成功事例を聞くことができるのは本セミナーだけ!ぜひこの機会にご参加ください!