

参加費無料

飲食業界特化 M&Aセミナー

焼肉 ラーメン 居酒屋 カフェ etc...

株式譲渡/事業譲渡で**売却益**確保・
持続的成長・債務保証解除を実現！

このような方にオススメ

Point 1 跡継ぎがおらず自社の
後継者をお探しの経営者

Point 2 自社の適正な企業価値を
知りたい経営者

Point 3 事業承継を行う際の
注意事項を知りたい経営者

Point 4 営業赤字や債務超過で
お悩みの経営者

主催

成長戦略型 飲食業界特化M&Aセミナー

 サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. : S121898



詳細はこちらから

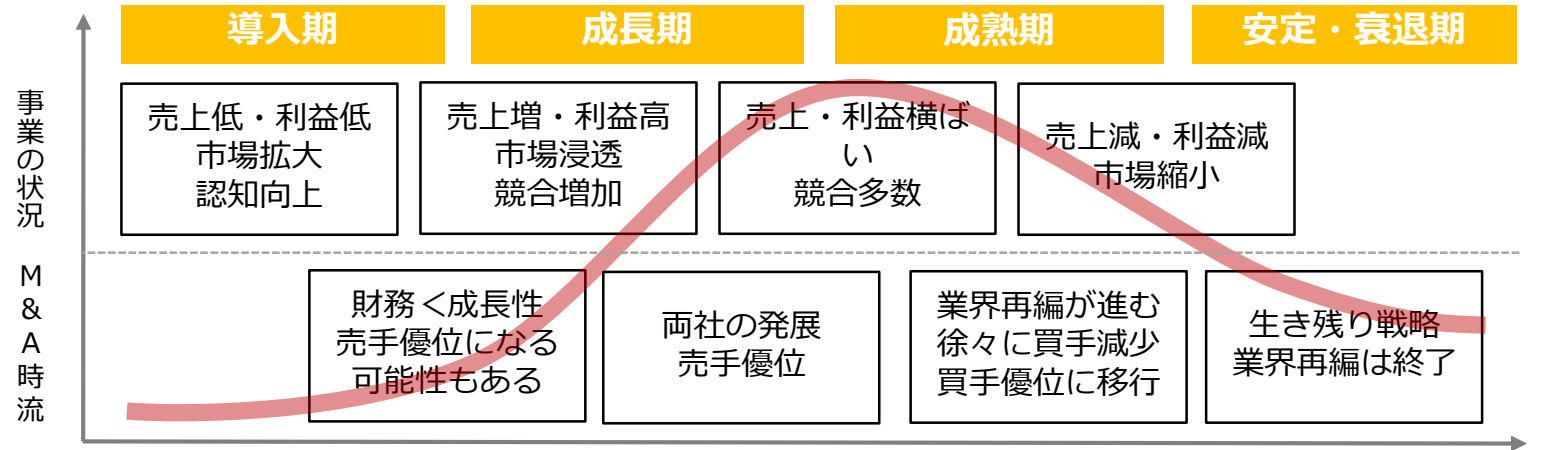
当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

OPEN

2023年、飲食店の倒産件数過去最多！大手企業による買収が活発化！

2024年、大手を中心に事業拡大を目指した攻めのM&Aがより顕著に！

飲食業界のライフサイクルとM&A時流の変遷



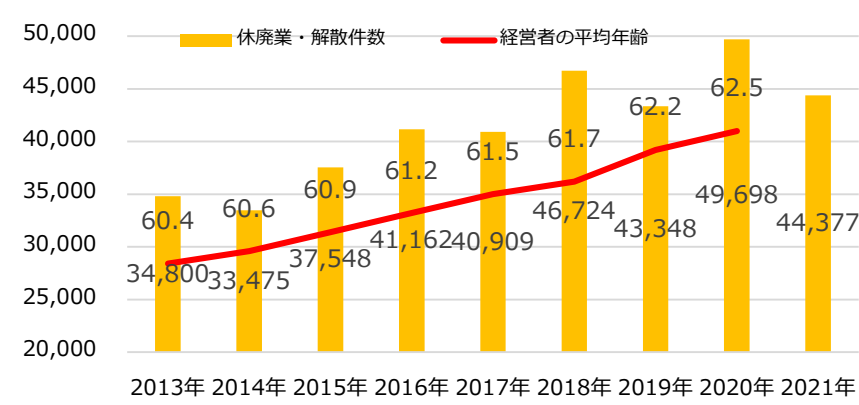
【売り手企業のM&Aのメリット】

- ☆債権がゼロなり、売却益を得ることができる
- ☆有力企業にグループインすることで、経営資源が増え、成長を見据えた投資が可能になる
- ☆社員の雇用を守り、平均給与を持続的に上げることができる
- ☆買い手企業から、資金支援、人材支援を受けることで、成長を加速することができる

【買い手企業のM&Aのメリット】

- ☆M&Aで事業譲渡を受けることで、既存事業で成長するより、成長を加速することができる
- ☆本業の周辺事業を事業譲受けすることで、本業の業績に相乗効果（シナジー）が出せる
- ☆M&Aをすることで、管理職人材、即戦力人材を得ることができる
- ☆仕入れ先や顧客をそのまま引き継げるのでリスクが低い

休廃業・解散件数と経営者平均年齢の推移



経営者の平均年齢と休廃業の推移は相関性が高い

休廃業・解散件数増加の背景には経営者の高齢化が一因にあると考えられる。市場の変化が早い中で、市場変化に対応するための経営改善や改革が必要だが、気力・体力面の維持が難しく、経営の悪化を招いている企業が多く出ている。（参照:中小企業庁 2022年 小規模企業白書）

セミナー講師

元上場企業、飲食FCチェーン本部の上席執行役員営業本部長。過去1,000店以上の店舗運営及び100店以上のM&Aに携わってきたからこそ分かる、飲食・フード事業に特化したM&Aの時流を徹底解説！



株式会社船井総合研究所
M&A成長戦略グループ マネージャー 山本 瑛

これまで成約した案件（一部抜粋）

- 九州 居酒屋 2021年7月
- 東京 和食 2022年1月
- 関東 ベーカリー 2022年4月
- 東京 料亭 2022年6月
- 中国 スイーツ 2022年8月
- 九州 食堂 2023年1月
- 四国 無人餃子 2023年 3月
- 関西 FC本部 2023年6月
- 九州 お好み焼き 2024年8月

本セミナーは概念だけでなく事例を交えたより実践的な内容です★

第一講座：飲食業に関わる業界のM&A時流

近年の飲食業を取り巻く業界の再編時流、M&Aの特徴をお伝えいたします。
自社の今後の成長戦略や事業承継計画策定にあたり重要なポイントを解説します

第二講座：飲食業に関わる企業の価値算定

飲食業を取り巻く業界がM&Aを行う際に争点となるポイントやどのように株価や事業価値が決まるか等、飲食業に関わる業界のM&Aで起こる事例にもとづいた内容を紹介し

第三講座：M&Aを実践するために準備すること

M&Aを通し、譲り渡し企業が実践すべきこと、譲り受け企業が実践するべきことをお伝えします

▼セミナーテキスト（一部抜粋）

[illegible]

お申込みはこちらから

日時
形式

- | | | | |
|------------|-----|---------|---------|
| ①2025/1/21 | (火) | 16時～17時 | Webセミナー |
| ②2025/1/29 | (水) | 10時～11時 | Webセミナー |
| ③2025/2/6 | (木) | 14時～15時 | Webセミナー |
| ④2025/2/14 | (金) | 16時～17時 | Webセミナー |

※ログイン開始：開始時刻30分前～

参加費用

無料

- お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、**下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。**
- ご参加を取り消される場合は、**開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。**それ以降は**下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。**

申込
期日

開催日 4 日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

お申込み方法

右記QRコードよりお申込みください

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上の検索窓にお問い合わせNo.「121898」を入力、検索ください。

お問い合わせ

E-mail : **seminar271@funaisoken.co.jp**

お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO.・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

【年末年始休業のお知らせ】2024年12月26日正午～2025年1月7日まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております

※Webからのお問い合わせには1月8日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申し込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



▼船井総合研究所がサポートしたM&A案件例

【関東】ベーカリー事業の譲渡

年商：5,000万～6,000万円
営業利益：500～1,000万円
譲渡価格：1,500万円

事業に対する将来性に不安を感じたため
他社に譲渡することを決意

【中国】スイーツ事業の譲渡

年商：3,000万円～5,000万円
営業利益：赤字
譲渡価格：1,000万円

マネジメント人材が離職し、管理できなくなっ
たために譲渡を決意

【四国】無人餃子事業の譲渡

年商：8,000万～1億円
営業利益：赤字
譲渡価格：500万円

開業当初は業績好調だったが、直近の業績
が悪く不採算事業だったため譲渡を決意

【関西】FC本部の株式譲渡

年商：5,000万円～6,000万円
営業利益：1,000～2,000万円
譲渡価格：6,500万円

グループの経営効率化及び組織再編を図る
ために譲渡を決意

船井総合研究所 の強み

日本最大級の総合経営コンサルティング会社 船井総研グループのM&A



着手金・中間報酬0円
完全成功報酬型の料金体系

船井総研は上場しているM&A仲介会社
では唯一、着手金、中間報酬0円です。
また報酬料金も譲渡対価に対する
レバレッジ方式のためお手頃です。



M&Aのスペシャリストと業種専門の
経営コンサルタントの連携

M&Aに特化したコンサルタントと業種に
特化した経営コンサルタントが連携し
貴社の成長戦略を描くためのM&Aを
サポートします。



10万社を超えるデータベースと
ネットワーク

船井総研は50年以上、経営コンサルティ
ング業務を行ってきた中で10万社を
超えるデータベースを築きあげたため
マッチング活動がスムーズにいきます。

無料M&A相談

自社の企業価値やM&Aの基礎知識、
具体的な取り組み等、貴社の状況に
合わせたアドバイスをいたします。

無料M&A相談はこちらから▶▶▶▶▶
お申込みください(所要時間約1分)



お問い合わせ先

☎ 電話：080-9463-2790

✉ メールアドレス：
funaisoken-ma@funaisoken.co.jp

担当者：金嶺一馬(カナミネ カズマ)