

生産性アップを実現したい仕出し店向けセミナー

【Webセミナー】

スマートフォン・パソコンがあれば
どこでも視聴できます。

効率の悪い営業を見直しませんか？

仕出し店の 業務改善セミナー

人を増やさず顧客の利用頻度を高め、
注文数を上げ、バックオフィス業務を減らし、
売上をアップさせる方法を教えます。

この様な方に
お奨めの
Webセミナーです！

- ☒ 年々、売上が伸びず悩んでいる
- ☒ バックオフィス業務に時間が取られている
- ☒ どのように販促をしたらよいのかわからない
- ☒ 人件費の圧迫に困っている

バックオフィス業務のDX化による

仕出しの利用頻度を高める

生産性の向上 × 顧客管理体制の徹底

電話受注→WEB受注の時代

～仕出し店はこれから何に取り組むべきなのか～

デジタルが苦手な仕出し店でもできた
生産性アップをするための**具体策**をお伝えいたします。

【仕出し店向け】バックオフィスの業務負担を解決！

お問い合わせNo. S121845

主催



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

121845

今、業績を伸ばしている仕出し店は、何に取り組んでいるのか？

集客率
アップ

LTV向上による
売上アップ

有効顧客数
アップ

バックオフィス
業務の工数削減率

⚠ **エクセルにとりあえず入力する顧客管理はもう終わりです!** ⚠



購入情報より当日の受注商品数がわかるので、
必要材料の算出までもが可能! いちいち計算する必要無し!

登録されたメールアドレス・電話番号から既存顧客に販促が可能。
購入日より1日・1週間・1ヵ月など期間を設定することで自動で配信。

最後にいつ購入された方なのか何度目の購入なのかがわかるので、
「LTV」が見える化できる。

受発注の自動化

販促活動の自動化

経営数値の一元管理

セミナーにてお伝えいたします。

講座	講師・内容紹介
第1講座	仕出し店がDXを取り入れるべき理由 仕出し店は保有するデータが多く、それに伴いバックオフィス業務が多い傾向にあります。今後、中食業界が生産性アップをするために取り入れるべきDXについて、DXに苦手意識のある企業でも出来る方法をお伝えをいたします。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 観光フードグループ マネージャー 石本 泰崇
第2講座	仕出し店の生産性アップを実現する「中食グロースクラウド」とは？ 顧客管理・自動販促・受発注管理・LTV分析など、仕出し店の生産性アップを実現する「中食グロースクラウド」について、ご説明をいたします。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 観光フードグループ 中山 樺奈

開催日時

2024年 **12月16日** 月
2024年 **12月17日** 火
13:00～15:00 (ログイン開始: 開始時刻30分前～)

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜5,000円 (税込5,500円) / 一名様

会員価格

税抜4,000円 (税込4,400円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧:FUNAIメンバーズPlus) へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121845>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) の右上検索窓に「121845」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。