

“成長市場”のレンタカービジネスに興味のある方にオススメ

- ✓ レンタカー事業に参入したい方
- ✓ 観光向けレンタカーを強化したい方
- ✓ 長期レンタカーで新規顧客を獲得したい方
- ✓ レンタアップ車両で車販収益を拡大したい方

講座内容&スケジュール

2024年11月22日(金)

お申込み期限：2024年11月18日(月) 23:59まで

開催時間 11:00～17:30 (受付開始10:30～)

集合：新山口駅
解散：福岡空港

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。

●会員価格は、各種経営研究会、経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へのご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

開催4日前までに下記記載の振込先口座へご入金いただきますようお願い申し上げます。
《お振込先》
三井住友銀行(0009) 近畿第一支店
(974) 普通 No. 5785754 口座名義：カ)
フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ

受講料

一般価格

30,000円(税込33,000円) / 一名様

会員価格

24,000円(税込26,400円) / 一名様

●お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。
●ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。
キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。
なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
●添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
●最少催行人数5名
(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用します。
●詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
●当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み取消時期

取消料

開催日の前日から起算して11日前まで

いただきません

開催日の前日から起算して8～10日前まで

旅行代金の20%

開催日の前日から起算して2～7日前まで

旅行代金の30%

開催日の前日

旅行代金の40%

開催日の当日

旅行代金の50%

ツアーの開始後の解除または無連絡不参加

旅行代金の100%

第1講座

新車販売店のレンタカー事業拡大の成功ノウハウ大公開

新車販売店がレンタカー専門店の複数展開で業績拡大を実現する成功ノウハウを紹介いたします。
【内容①】レンタカー専門店を出店した理由 【内容④】車販事業や整備事業との相乗効果
【内容②】レンタカー専門店の売上拡大手法 【内容⑤】DXで生産性アップを実現する方法
【内容③】フランチャイズ加盟のメリット
株式会社高野山スズキ 代表取締役 松本秀樹 氏

第2講座

中古車販売店の長期レンタカー事業拡大の成功ノウハウ大公開

中古車販売店がレンタカー貸出で売上2.0億円以上を実現する成功ノウハウを紹介いたします。
【内容①】中古車販売店がレンタカー事業を拡大した理由 【内容④】下取車両のレンタカー活用やレンタアップの中古車販売の取り組み
【内容②】中古車販売店とレンタカー事業の相乗効果 【内容⑤】DXで売上アップ/効率アップを実現する方法
【内容③】長期レンタカーで新規貸出を増やす方法
株式会社メーカーズ 代表取締役社長 白井剛 氏

第3講座

レンタカー業界の時流講座

レンタカー業界の市場動向や好調企業の取り組みについて解説いたします。
【内容①】レンタカーの市場動向
【内容②】好調企業の動向
【内容③】自動車販売店や整備工場がレンタカー事業を拡大すべき理由
【内容④】レンタカー事業拡大のためのステップ
株式会社船井総合研究所
モビリティ支援部 マネージャー 新村雅也

第4講座

視察企業の成功ノウハウ解説講座

視察企業の成功ノウハウについて、具体的な取り組みや事例を解説いたします。
【内容①】売上拡大を実現するプラン設計
【内容②】新規貸出を増やすための集客手法
【内容③】受注率や貸出単価を高めるための営業手法
【内容④】店舗づくりのポイント
株式会社船井総合研究所
モビリティ支援部 チーフコンサルタント 宮原拓司

お申込みはこちら！

【PCからのお申込み】

下記セミナーページから
お申込みください。

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121757

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索してご確認ください。
船井総研研究会事務局 (autobiz@funaisoken.co.jp) 【TEL】03-4223-3166 (平日9:30～17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.と視察ツアータイトル」をお伝えください。
旅行企画・実施：東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所 〒104-0028東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 TEL: 03-4356-0271 FAX: 03-4546-0271

業界を代表する店舗の「現場」から学ぶ現地視察型ツアー

中古車販売店向け レンタカー事業拡大の 成功ノウハウ大公開！

ゲスト①

株式会社高野山スズキ

ゲスト企業のここがスゴイ！

・バジェットレンタカー3店舗を運営し
レンタカー売上1.2億円を達成

・ポータルサイト経由の
集客比率3割の秘訣を大公開

株式会社高野山スズキ
代表取締役 松本秀樹 氏

ゲスト②

株式会社メーカーズ

ゲスト企業のここがスゴイ！

・本格着手から4年で売上3億円達成

・レンタカー台数700台

・ホームページ問合せ数
100件/月の秘訣を大公開

株式会社メーカーズ
代表取締役社長 白井剛 氏

2024年11月22日(金)

集合：新山口駅 解散：福岡空港

開催時間 11:00～17:30 (受付開始10:30～)

主催 2024年秋レンタカー経営研究会繁盛店視察クリニック お問い合わせNo. S121757

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
内容に関するお問い合わせ：新村雅也 (ニムラヤ) 申込みに関するお問い合わせ：鈴木利依奈 (スズリイ)

【Webサイト】

121757

当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

レンタカー事業のポイント／視察のポイント

- 1 独自のビジネスモデルで**大手と差別化**
- 2 効率化を徹底し他事業と**兼務の人員で運営**
- 3 **WEB集客対策**を徹底し安定した新規獲得
- 4 長期レンタカーで**法人顧客を開拓**
- 5 **最新のDXを導入**し、人時生産性アップ
- 6 **車販事業の下取り車を活用**し収益性アップ
- 7 **観光需要開拓**のために駅前に**専門店出店**
- 8 レンタアップ車両による**販売事業とのシナジー**

視察／講演の内容を一部公開！

1. 新規事業を付加するうえで**なぜレンタカー事業だったのか**
2. 既存事業と兼務で伸ばすために**長期貸出し**に至った背景
3. レンタカー事業参入後、**既存事業との相乗効果**はどうか
4. ペーパーレスを実現するための**システム活用方法**とは
5. 利用客は**どのようなお客様が多いのか**
6. **WEB集客**で圧倒的な反響を出すポイントとは
7. **レンタカー専門店出店**時に苦労した点は何か
8. **フランチャイズ加盟/非加盟**のそれぞれのメリットとは

視察店舗の紹介

【株式会社高野山スズキ】

バジェット・レンタカー 新山口駅前店



店舗タイプ

台数

メイン商品

客層

月商

専門店

100台

観光向け
レンタカー

新山口駅を利用する
観光客

500万円

【株式会社メーカーズ】

ユナイテッドレンタカー やはた店 & 福岡空港店



店舗タイプ

台数

メイン商品

車販併設

360台

長期レンタカー

客層

月商

個人・法人・
車販と整備
の既存客

600万円



店舗タイプ

台数

メイン商品

専門店

370台

観光向け
レンタカー

客層

月商

福岡空港を利用する
観光客

1,500万円

視察ツアー参加の4つのメリット

- 1 経営者や幹部によるリアルな実体験から**目に見えない成功の秘密**を知ることができる
- 2 繁盛店舗の**現場**や**オペレーション**、**マーケティング手法**を生で見ることができる
- 3 繁盛店舗を**経営者の解説付き**で体験できる
- 4 コンサルタントによるポイント解説で明日から使える**具体的なノウハウ**がわかる