新規事業検討中の　事業主の方必見！

市場
急拡大

初期投資
20万円以下

営業利益
30%超

国内&海外

人材紹介立ち上げセミナー

国内外の人材を総取りし、丸ごと収益に変える

JAPAN　ASIA

派遣社員から起業し独立。

行政書士から新たな挑戦。

特別ゲスト講師

正社員2名で1億円達成。

株式会社DANDL　代表取締役 田中 教善氏

毎月1,200万円のストック収入で2億円達成。

株式会社KMT　取締役 大房 明良氏

実例から学ぶ！

未経験から人材紹介事業で大成功した2社が登壇！

【全業界向け】日本と海外の二刀流！人材紹介立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S121656

主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。）

121656

人材不足を追い風に変える新規事業

これから確実に伸びる超有望マーケット

なぜ今国内＆海外人材紹介ビジネスなのか？

事業主の皆様からよくお聞きするお悩み

- ☑仕事はあるが人手不足が原因で売り上げが伸び悩んでいる
- ☑コロナも落ち着いたので新しいことにチェレンジしたい
- ☑時流に乗った、市場が拡大している業界に参入したい
- ☑少子高齢化を見据え、外国人の採用ノウハウも身につけたい

これらすべて人材ビジネスで解決できます

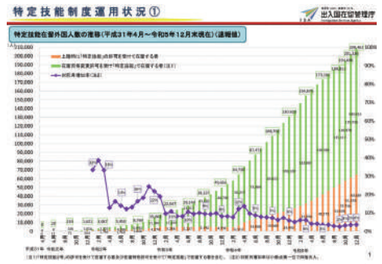
今、絶対に立ち上げるべき3つの理由

理由①　手数料ビジネスなので営業利益30%超

“お仕事を探している人”と“採用をしたい法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、成功報酬で年収の約30%（例：年収400万円の場合は120万円）を売上とするビジネスモデル。

理由②　人口が減るほど需要は高まり10年で242%成長＆海外からの大量人材流入

ご存知の通り、日本では少子高齢化が進み、今後人手不足になること、採用需要が高まることは明快な事実。厚生労働省が発表している最新の市場規模のデータでは、2010年は2,163億円、そして、2020年は5,240億円と急成長。※出典：職業紹介事業の事業報告の集計結果について - 厚生労働省



人手不足解消のため2019年に受け入れが開始された「特定技能外国人」はわずか5年で20万人を超える規模で急成長。約34万人だった受け入れ数上限も82万人まで拡大され、今後も”確実”に伸びていく超狙い目マーケットである。

※出典：特定技能制度運用状況 - 出入国在留管理庁

理由③　立ち上げに必要な費用はたったの20万円

	日本人人材紹介	外国人人材紹介
職業紹介責任者講習　受講料	約1万円	
免許申請 手数料	約14万円	
登録支援機関申請手数料		約3万円
＜事業の立ち上げ後＞	人件費（正社員1名、パート2名） 販促費	＜事業の立ち上げ後＞ 人件費（正社員2名） 営業交通費・販促費

日本人 Vs 外国人

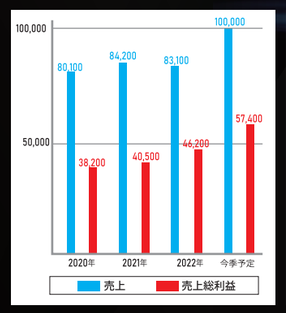
	日本人	外国人
市場規模	◎	○
将来性	○	◎
紹介料	◎	△
収益性	◎	△

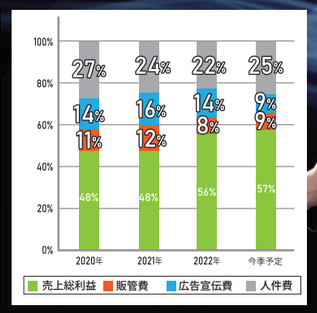
ミックスにすることで現状の高収益と将来の成長性を両取り！

【市場規模】
（日）市場規模は約6,000億円。
（外）市場規模は急拡大中で、2023年には外国人労働者数が初めて200万人を突破。
【将来性】
（日）少子高齢化の影響で労働力人口が減少し、需要が急拡大。
（外）労働力不足を補うため、外国人労働者の需要は増加傾向にあり、将来性が高い。
【紹介料】
（日）紹介料が上がり続けており収益性が高い。
（外）紹介料は比較的低めだが、今後の市場拡大に伴い上昇する可能性が高い。
【収益性】
（日）現在は市場規模が大きく、紹介料も高いため収益性が高い。
（外）市場が拡大中であり、将来的に高い収益性が期待される。

JAPAN 【日本人紹介事業】

業界知識ゼロから脱サラ起業。
人材紹介を皮切りに、
地域の採用プラットフォーマーに。



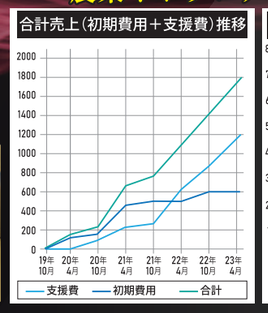


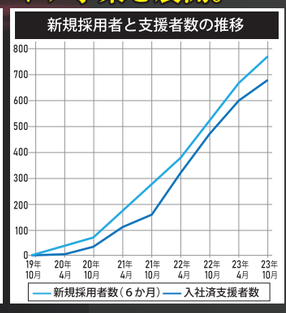
株式会社 DANDL
代表取締役
田中 教善 氏

株式会社 KMT
取締役 大房 明良 氏

ASIA 【外国人紹介事業】

カンボジア語が話せる行政書士として
入管業務開始。外国人紹介事業で
業界上位トップランカーに成長後、
農業やボランティア事業を展開。





開催日 **大阪会場** 2025年1月17日(金) 開催時間 14:30~17:30　**東京会場** 2025年1月20日(月) 開催時間 14:30~17:30

講　座	セミナー内容

第1講座 深刻な人手不足と裏腹に市場が急拡大する“人材マーケット”徹底解説

採用市場が急拡大している理由を具体的な数値を用いて解説し、また人材ビジネスの基本構造と運営体制、効果的な採用戦略、国内外の人材紹介のポートフォリオ戦略についても詳しく紹介します。さらに、既存事業とのシナジー効果によるリスク分散と収益の最大化方法を解説します。

講師
株式会社船井総合研究所 人材派遣・紹介チーム リーダー
田原 康博

第2講座 日本人採用&日本人人材ビジネスの新規立ち上げノウハウ大公開

特別ゲスト講師

知識ゼロからスタートできる国内の人材紹介ビジネスの立ち上げノウハウをお伝えします。人材紹介事業について全く知らない人でも、明日から即実践できる内容。成功するために確実に知っておきたいポイントを事例講座のポイントを踏まえながら解説します。

講師
株式会社船井総合研究所 人材派遣・紹介チーム
佐藤 宏叡

人材紹介を0から粗利1億ビジネスに育てた秘訣

実際に人材紹介ビジネスに新規参入して成功するためには何が必要か？実際に人材紹介ビジネスを0から立ち上げ、数年で社内の主要収益事業になるまで成長した企業の成功事例をお届けします。

特別ゲスト講師
株式会社DANDL 代表取締役
田中 教善氏

第3講座 外国人採用&外国人人材ビジネスの新規立ち上げノウハウ大公開

特別ゲスト講師

語学力も海外経験もゼロでも 3 ヵ月で立ち上げられる外国人人材ビジネスの魅力や広告費無料で、外国人を集める募集手法など、日本人人材紹介ビジネスとの違いも踏まえながら詳しく解説します。

講師
株式会社船井総合研究所 外国人ビジネスチーム リーダー
上田 竜士

人材ビジネスをわずか3ヵ月で立ち上げ 業界上位4.8%の実績まで成長させた秘訣

全くの異業種から外国人マーケットに参入、4年で業界上位4.8%の規模まで成長させた株式会社KMTより、成長できた理由と戦略、失敗しない外国人人材ビジネスの3つのポイントや在留資格、必要な日本語力など、未経験の方でもわかりやすく一から解説いただきます。

特別ゲスト講師
株式会社KMT 取締役
大房 明良氏

第4講座 再加熱する人手不足時代を追い風に、会社を急拡大させるための心構え

経済危機後の転職バブルに、採用企業が“採用強者”になり、かつ今が旬の新規事業を立ち上げ、企業として急成長させるためにすぐに取り組んでほしいことをお伝えします。

講師
株式会社船井総合研究所 HRビジネスグループ マネージャー
大村 在龍

開催日時

大阪会場 2025年1月17日(金) 14:30～17:30（受付開始：開始時刻30分前～）

会場/船井総合研究所　大阪本社
〒541-0041　大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル
［大阪メトロ御堂筋線　「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分］

東京会場 2025年1月20日(月) 14:30～17:30（受付開始：開始時刻30分前～）

会場／船井総研グループ 東京本社　サステナグロースクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲　八重洲セントラルタワー35階
［JR「東京」駅　地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅　地下直結（八重洲地下街経由）］

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日　銀行振込み：開催日6日前まで　クレジットカード：開催日4日前まで　※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料　一般価格 税抜30,000円(税込33,000円)/1名様　会員価格 税抜24,000円(税込26,400円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121656
船井総研ホームページ（https://www.funaisoken.co.jp）の右上検索窓に「121656」をご入力し検索ください。

E-mail　seminar271@funaisoken.co.jp　　TEL　0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。