

お申込み受付中

有料
お試し

企業価値向上経営フォーラム
戦略財務分科会

2024年12月12日 日 木

会場

船井総研グループ東京本社
サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)
10:00~16:30(受付開始 9:30~) 16:30~17:00(事後ガイダンス)

日時・当日のスケジュールのご案内

日時 2024年12月12日(木) 10:00~16:30(受付開始 9:30~) / 16:30~17:00(事後ガイダンス)

会場 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当日のスケジュール ※当日のスケジュールは変更となる可能性があります。ご了承ください。

10:00~10:20	企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会 事前ガイダンス
10:30~11:00	ゲスト講座:サンフロンティア不動産株式会社
11:05~12:00	ランチ交流会
12:00~12:45	昼休憩
12:45~13:45	フォーラムアワード:6分科会MVP企業様+全体MVP企業様
13:45~14:00	休憩
14:00~15:30	IPO分科会×戦略財務分科会
15:30~15:40	休憩
15:40~16:10	MVP企業講座
16:10~16:30	船井総研統括講座
16:30~17:00	企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会 事後ガイダンス

お申込みの流れ

①QRコードよりお申込み



下記、QRコードを読み取っていただき、必要事項を記入の上、お申込みください。

②弊社からご連絡



事務局または弊社の担当者より当日の詳細に関し、お電話・またはメールにてご連絡を差し上げます。

③当日のご参加



当日は9:30から受付を開始しますので感染対策をしてお越しください。



左記QRよりお申込みください

QRからのお申込みが難しい方はコチラ↓

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119969>

今回のお試し参加に関するお問い合わせ

TEL: 03-4223-3166

(平日9:30~17:30)

- 内容に関するお問い合わせ: 石田武裕 (イシダ タケヒロ)
- 申込み方法に関するお問い合わせ: 堀江 彩花 (ホリエ アヤカ)

お申込み締め切り: 2024年12月8日(日) 23:59まで

※ご注意ください※ 本紙は当社が定期開催している「企業価値向上経営フォーラム-戦略財務分科会 説明会」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。今後のフォーラムご参加も視野に入れていただきながら、お申込み可否をご判断いただけますと幸いです。

- ご参加条件
 - 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
 - 本研究会を有効活用して頂く目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

- 注意事項
 - お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
 - 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。
 - 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
 - ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 - 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

戦略財務分科会 × IPO分科会

ゲスト講座

上場準備を事例から学ぶ

4年で売上約2倍に!
2018年の「TOKYO PRO Market」上場から
「福証Qボード」上場したことによる大きなメリットとは



株式会社フロンティア
代表取締役 山田 紀之 氏

2018年7月 TOKYO PRO Market 上場
2021年11月 福岡証券取引所 Q-Board 上場

講座ポイント

- ✓ TOKYO PRO Marketへ上場することのメリット
- ✓ ステップアップ上場の道のり
- ✓ 上場後の変化

旬な
事業案を
ご紹介

2024年12月12日 日 木

有料お試し

企業価値向上経営フォーラム
戦略財務分科会

ゲスト講師
による
成功の秘訣

【お試し参加】企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会

一般価格 10,000円(税込11,000円)
会員価格 8,000円(税込8,800円)

2024年12月12日 日 木

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

■事前ガイダンス/10:00~10:20
■本講座/10:30
■事後ガイダンス/16:30~17:00
■会場 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)

お申込み締め切り

2024年12月8日(日)
23:59まで



主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲35階(JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由))

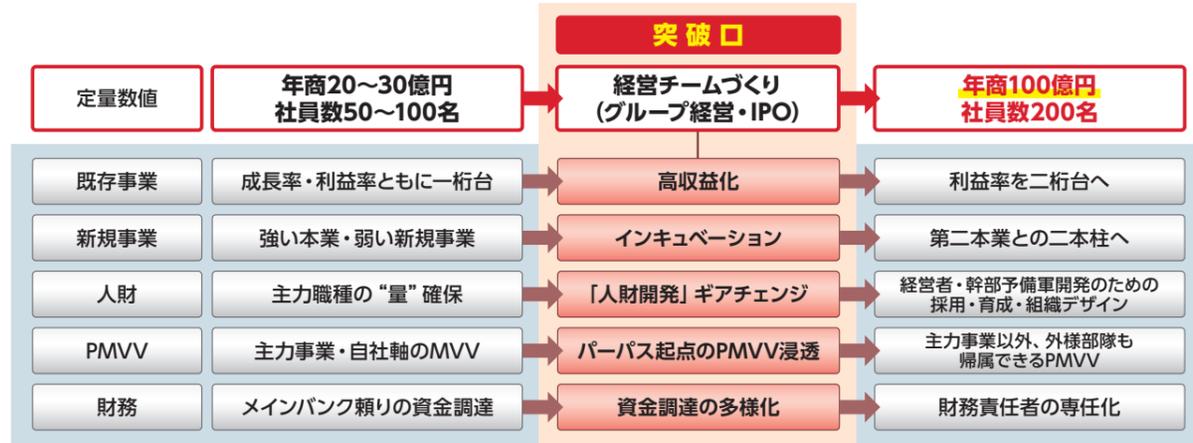
【お試し参加】企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会 お問い合わせNo. S121607/K016224

研究会事務局
E-mail: koushueki@funaisoken.co.jp TEL: 03-4223-3166 平日 9:30~17:30

当社ホームページからお申込みいただけます。(株式会社船井総合研究所ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 121607

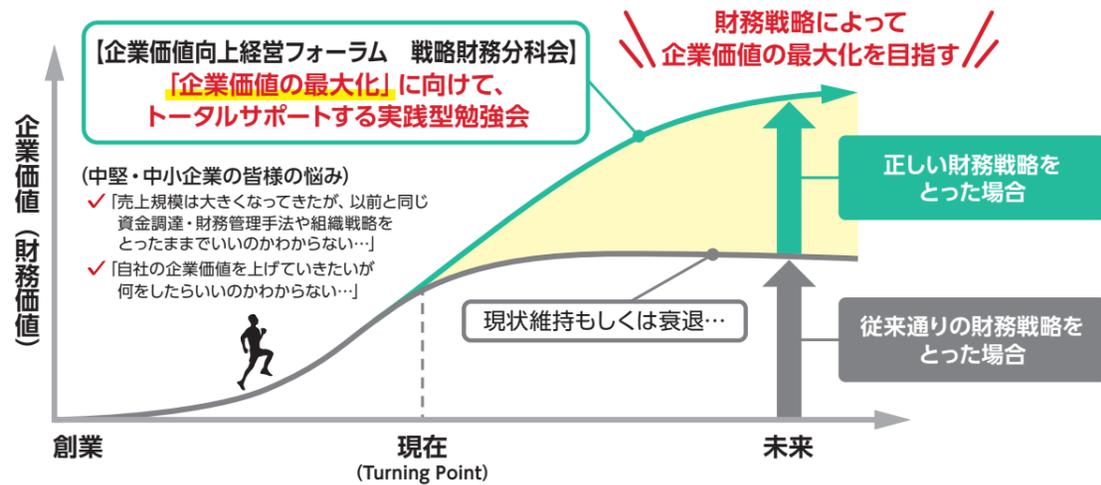
「企業価値向上経営」が求められる背景

中長期的な不景気下・成熟環境でも中堅・中小企業が持続的成長を実現するためには、重要な複数の経営テーマを並行して解決し、企業全体の価値を高める必要があります。



戦略財務分科会とは

企業価値向上のための財務戦略を検討している事業主の交流の場。通常のセミナーと異なる点は参加者自身がグループディスカッション等を通し、自らの考察や施策をアウトプットする実践型の勉強会であるという点です。毎月の資金繰りを心配することがなくなり、企業規模拡大のためにM&A、ホールディングス化、IPOなどを検討されている方が多く参加されています。



戦略財務分科会に参加する4つの理由

1 旬のゲスト講座が聞ける

年5回の例会毎に必ず1名以上のゲスト企業をお招きし、中長期における戦略や新規事業に関する成功・失敗のポイントについて余すことなくお話いただけます。



2 他企業と情報共有ができる

157名*のフォーラム会員とのディスカッションを通じ直近の取り組みについて互いに共有し高めあう場を設定させていただきます。

*2024年9月末現在



3 担当コンサルタントがサポート

会員には弊社コンサルタントが1名担当させていただき、社外の「参謀」として同業界の成功事例や耳より最新トピックなどお役にたてる情報をお届けいたします。



4 師と友づくりの場に

孤独な立場といわれる事業主ですが当フォーラムで知り合い親睦を深めている会員も多くおられます。是非、公私共にお付き合いできる企業が見つければ何よりです。



戦略財務分科会で学べること

CFOの採用・育成

中小企業ではCFOの役割を社長が兼任している場合が多くあります。しかし、さらなる企業成長を目指す場合におけるCFOの役割と存在意義、採用の仕方についてお伝えいたしました。

- ✓ 資金繰り管理の自動化・内製化ができるようになる
- ✓ 月次ベースでの予実管理体制の構築ができるようになる
- ✓ 経営者が事業に専念できる体制を構築できるようになる

企業価値を高めるための資本政策

会社を成長させていくためには、銀行融資や経営者の自己負担といった従来の調達方法に加えて、様々な選択肢をもって置くことが重要です。企業成長を鈍化させないための資本政策についてお伝えいたしました。

- ✓ 上場だけではない自己資本の活用手段が分かる
- ✓ 多様な資金調達手段について知ることができる
- ✓ 銀行だけに頼らない資金調達手段を選択肢として持てるようになる

成長スピードを加速させるM&A手法

M&Aとは成長スピード加速させる事業戦略のカギとも言えます。自社はまだまだM&Aは早いと考えている事業主の皆様になぜ、いまMA戦略を採るべきなのかまた、財務的なM&Aの考え方をお伝えいたしました。

- ✓ 自社にM&Aの体力があるか分かるようになる
- ✓ M&Aの際に気を付けるべき財務視点を知ることができる
- ✓ M&A戦略の立て方がわかる

本フォーラムで取り扱う内容

資金調達トピック

● 取引各社の借入分析方法について

資金調達を行う上で、必要な各金融機関との取引戦略を策定するために融資額やその他付帯取引を総合的に分析することで真のメインバンクを見つけ、今後の取引方針の決定の仕方を開設。

成長戦略トピック

● M&Aにおける注意点の解説

M&Aを実際に進めていく際の注意点として、業種ごとに見なければならぬ財務の特徴を紹介。業種の財務的特徴を把握することでどのようにM&Aを進めていくのかを解説。

● 戦略財務分科会の主催者より

平素より大変お世話になっております。

このフォーラムは「企業価値の最大化をしたい」「自社の成長ステージを押し上げたい」と考える中堅・中小企業の皆様へ、「自社のステージに合わせた財務戦略」から「具体的な資金調達手法や成長戦略のポイント」に至るまでのトータルサポートをさせていただき実践型勉強会になります。

貴重なゲストの講演が聞ける機会となっておりますので、ぜひご参加ください。当日は会場にて、皆様にお会いできることを心より楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所
財務支援部 マネージング・ディレクター 石田 武裕

