

新規事業が苦手なあなたでも**成功できる!**

初期投資

初年度
初年 商

50
万円

1
億円

謎のサブスク型新規事業の正体とは?!

初期投資50万で年1億×利益20%!サブスク事業参入セミナー

お問い合わせ No.S121297

Webからのお申込み

主催



サステナブルなカンパニーをもっと

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研本社ビル

セミナーページもしくはQRコードからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121297>



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

121297 🔍

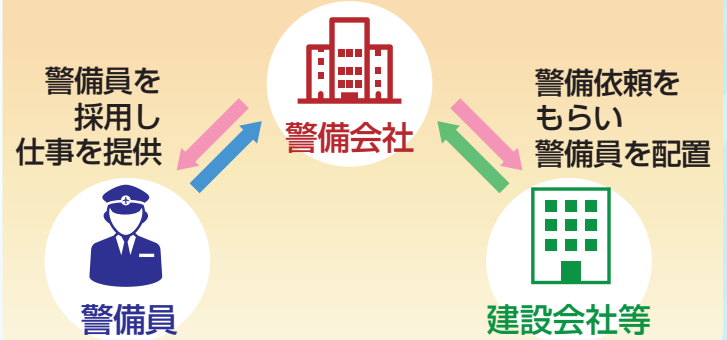
初期投資50万×初年度年商1億円“サブスクビジネス”の正体は…

交通誘導警備業ビジネス

交通誘導警備業は

建設会社などから警備依頼を受け、自社で雇用している警備員をサービスとして提供します。
警備員を採用し、取引先に配置するだけ！

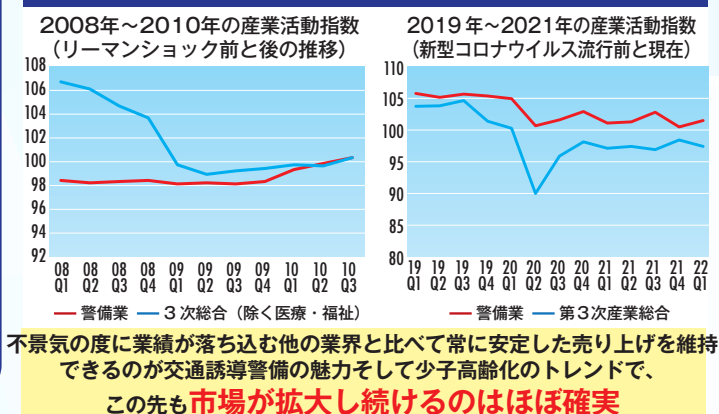
ビジネスモデル



初めての新規事業でも
成功できる!!

5つの魅力

① 不景気でもビクともしない 安定市場



② 驚くほど低い参入ハードル 初期投資がほとんどない

必要社内人員

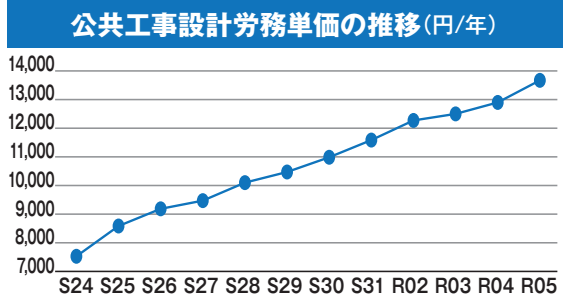
0人

初期費用

50万円

事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、
資格者1名の採用だけでスタートが可能な
超低リスクビジネス

③ 仕事の需要がありすぎて 営業の必要なし!



仕事の数に対して警備員の数が足りない…
警備員がいらないから工事ができない…
そんな情勢だからこそ**営業の必要性は限りなく低い!**

④ 簡単な仕事内容だからシルバー人材含め 幅広く採用可能

建設現場などで
決まった流れで旗を使って
誘導を行う。
20時間の研修を受ければ
誰でも警備員として配置が
可能!



特別なスキルは一切必要なし!
採用するだけでどんどん売上が伸びていく!

⑤ 箱ものビジネスにつくまとう設備や在庫は不要 「働く人を雇うだけ」の事業だから**超高利益**

3.2% vs 5~10% vs 15~20%
全産業 営業利益率 (平均) フランチャイズ ビジネスの 一般的な営業利益率 **交通誘導警備**

※経済産業省「経営産業省企業活動基本調査」より
看板も知名度も特別なリソース一切不要
セルフネームでできる+必要なのは人件費だけだから、
利益率が恐ろしく高い。しかも単発仕事は少なく、
長期案件が多いため**ストック型**でも売上が安定

これだけじゃない!

全国70社以上の参入実績から導き出した**正攻法**
新規参入成功ノウハウの“**希少部位**”を今回のセミナーだけでお届けします

当日セミナーでお伝えすること

警備は集まらないは嘘!? **新採用スキーム活用で応募が殺到!** 職種×地域特化のサイト活用で**年間800名超の警備員を集める方法**

事業責任者は誰でもうまくいく!? 業界知識0でも年間の売上から毎日の行動管理まで行える**警備立ち上げ専門マニュアル**

警備業未経験でも **採用率25%オーバー** 業界知識0の採用担当者でも**求職者の心を鷲掴みにするトークスクリプト**

営業は**悩み必要0%!** 需要>供給だからこそできる**最新警備マッチング式営業方法**

成功企業は**必要最低限のKPIを押さえている** 立ち上げ企業が押さえている**3つのKPI管理法徹底公開**

さらに!!

特別ゲスト
講師

完全新規参入からたった1年で年商1億円

参入を決意してから成功までのサクセスストーリーを
赤裸々に語る!

株式会社辰巳 代表取締役
小林 直樹 氏

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万円超の売上を記録。その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達。年商は1年目にして約1億円を達成。

スタートからわずか2年、 日本全国で衝撃の事例続出

人材サービス・建設・物流・製造・パチンコ・歯科・
介護・自動車・土業・不動産・小売・
飲食・コンサルティング etc...

異業種からの参入100%

初年度
年商 **5,000万円**
達成
Company E
中国地方

初年度
年商 **5,000万円**
達成
Company C
東海地方

Company B
甲信越
地方
たった半年で
月商 **1,000万円**
達成

Company A
関東
地方
初月 月商 **400万円**
初年度 年商 **1億円** 達成
※現在月商1,800万円

Company G
人口10万人の
地方都市で
初年度
年商 **6,000万円**

Company F
九州
地方
3か月で
月商 **300万円** 達成
※現在600万円

Company D
関西地方
初年度
年商 **5,000万円**
達成

全国各地
でスタート **70社以上**
～北は北海道
南は沖縄まで～

ノウハウ0からでも即収益可能な新サブスク事業の全貌を公開

異業種から交通誘導警備業に参入し、1年目から年商1億円達成！

成功企業インタビュー



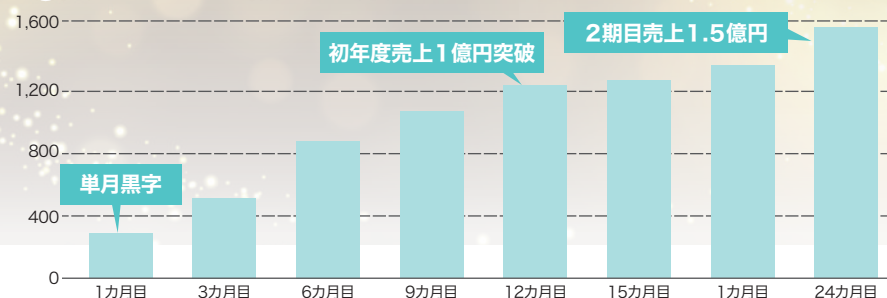
株式会社辰巳 代表取締役
小林 直樹氏

本業で造園業を営む傍ら警備請負業に新規参入

参入直後に初月月商300万超の売上を記録

その後も順調に業績を上げ続け1年で月商1400万円

年商1億円を達成！



Q. 交通誘導警備業に参入を決めた経緯を教えてください

A. 本業が公共工事と関わる仕事で売上の上限があり、新規事業を探していました。その中でも
①設備投資が無く、初期投資が低い、②ランニングコストもかからない③社長自身に関わらなくてできるビジネス
ということで始めました。

Q. 参入してからの売上の推移を教えてください

A. 事業開始後は、初月から300万円の売上に加え、黒字化しました。
更に初年度で1億円、2年で1.5億円まで売上としては達成することができました。
正直、設備投資もほぼないので即初期投資も回収できたのは正直びっくりしたのを覚えています。

Q. 参入して率直な感想を最後教えてください

A. 想定よりも初期投資がかからず、売上も順調に伸びているのでびっくりしています。そしてなにより、
社長の私自身がそこまで関わらず、中途採用した人材だけで事業がここまで大きくなった
ことが一番の驚きです。

初期投資50万で年1億×利益20%！サブスク事業参入セミナー

講座	セミナー内容	講師
第1講座	初期投資50万で初年度1億円を実現できる「流行らないビジネス」とは 初期投資は50万でOK!1年で40社以上が参入した、「流行らないビジネス」交通誘導ビジネスの全貌とは!?	 講師 森海人 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー 主に・警備業界における業績UPコンサルティングを提供している。更に、警備業の新規参入も行っており、1年で40社以上の新規参入を手掛けており、営業から、評価制度等の実務ベースまでコンサルティングを行っている。
第2講座	たった1名から始めて1年で売上1億円を作るためのポイントを大公開! 人員1名・最短30日で立ち上げるためのポイントとは!?初年度1億円を実現するための秘訣を大公開!さらに、数多くの成功事例を持つ2号警備専門のコンサルタントが語る、たった5年で年商10億円を達成するまでの秘訣も教えます!	 講師 櫛谷秀樹 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備・DXチーム リーダー 異業種から警備業への新規参入に従事している。特に事業開始から早期黒字化までに力を入れており、数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、デジタルを活用した数値管理を得意としている。
第3講座 	全くの異業種から一人で立ち上げ初年度約売上1億円を達成したサクセスストーリーとは!? 各地方で成功し続ける異業種からの参入の経営者たちが語る交通誘導ビジネス成功の秘訣とは!?	 特別ゲスト講師 小林直樹氏 株式会社辰巳 代表取締役 本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記録し、その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達という驚異的なスピードで業績を拡大している。年商は1年目にして約1億円を達成し、本業にも迫る規模で成長を続けている。
第4講座	交通誘導ビジネスを“今”すぐ始めないといけない理由 「今」始めないと1年損をする!?よくある失敗と、交通誘導ビジネスを始めるべき時期を徹底解説	 講師 森海人 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

開催日時	東京会場	2024年12月16日(月)	会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 14:30~17:30 (受付開始 開始時刻30分前~) [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]
	大阪会場	2024年12月19日(木)	会場/株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 13:00~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~) [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料 一般価格 税抜30,000円(税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜24,000円(税込26,400円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

[QRコードからのお申込み]

右記QRコードからお申込みください。



[PCからのお申込み]

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/121297>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「121297」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。