

過去20年、全国100教室以上の英会話教室から生まれた

英会話教室生徒募集

来年の春戦線で

劇的に問い合わせ・生徒が増える

2.5時間で全てがわかる

厳選

成功事例

30選

株式会社グローバル・エデュケーター
代表取締役 ホームス泉氏

12年間で
売上3.6倍
生徒数2.1倍



成功事例 /



詳細は中面へ

広告運用



”正しい”広告運用によって運用開始4カ月で
体験授業申込を3件→30件獲得

広告運用



特定ニーズに絞ったInstagram広告で
春戦線の問い合わせ数22件→81件に増加

クチコミ



Google口コミを34件獲得し
問い合わせ数57件→76件に増加

SNS



外部生用LINE導入により
問い合わせ～入会までLINE一元化

SEO対策



戦略的なコラム執筆により
HPアクセス数が半年で1.3倍に増加

「これまで通り」「周りと同じように」では生徒が集まらない時代へ

令和の生徒募集は『Web集客』『SNS集客』の攻略が生命線です!

Web
開催

11月29日(金)、12月16日(月)
ログイン開始開始：時刻30分前～
午前の部 10:00 ▶ 12:30
午後の部 14:00 ▶ 16:30

英会話教室向け 生徒募集成功事例 大公開セミナー お問い合わせNo.S120907

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

120907 🔍

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.120907』を入力ください。)



皆様のスクールはこのようになっていませんか？

- ☑ コロナ以降、生徒数・問い合わせ数が減少して、なかなか生徒数がコロナ前に戻らない英会話スクールの皆様
- ☑ チラシの反響が落ちたのでWebマーケティングやSNS活用に力を入れているが、思うように成果が出ない英会話スクールの皆様
- ☑ 教室長の実力によって繁盛教室と不振教室の差が大きくなっている英会話スクールの皆様
- ☑ 今後の人材不足を考えた時、本部主導で現場営業力に依存しないマーケティング手法を確立したい皆様
- ☑ 5~10年後も今の規模を維持したままで安定して地域に残り続けるスクール運営をしたい皆様

2024年 英会話スクール業界は大きな変革期を迎えています

本セミナーDMを手にとっていただきありがとうございます。

突然ですが英会話教室業界は、2019年までは英語教育改革の流れもあり順調でしたが、2020年以降コロナの影響もあり業界としては衰退期に突入しております。

具体的に「経済産業省 特定サービス産業動態統計調査」では左記の通りです。

2020年	76.7%
2021年	107.8%
2022年	83.9%
2023年	100.8%

2020年と2022年に大きなダメージを受けており、数字が戻っておりません。

本セミナーでは、この時代においても

「生徒募集を成功させるポイント」を

成長企業をお呼びしてお伝えをさせていただきます。



株式会社船井総合研究所
スクールチーム 中川 悠里

業界が
厳しい今

地域トップクラスの 英会話スクールへと成長



株式会社グローバル・エデュ
代表取締役 ホームス泉氏

北海道札幌市中央区で子ども向け英会話教室「English Splash」を2教室運営し、2021年4月に英語学童を新規開校。競合環境が厳しく、且つ教育熱が高い高所得層の家庭が集まる地域で、生徒数は両事業合わせて300名を超える。

道内で1,2を争う生徒募集に苦戦する地域にも関わらず、成功しているポイントは

「アナログとデジタルを融合した時流適応の生徒募集施策」

「現場力に頼らない本部主体のマーケティング」。セミナー当日は、生徒募集成功の秘訣と、地域から選ばれ続ける英会話教室が描くこれからの成長戦略についてお話させていただきます。

① SNS活用

Instagram活用で
新規問い合わせ者数
10%増加



② SEO対策

コンテンツSEOで
ホームページ訪問者数
昨対比1.2倍



③ 口コミ対策

Google口コミ対策で
新規入会率
23%増加



全国100以上の
英会話教室経営
から生まれた

成功事例 一挙大公開 30選を当日は します

問い合わせ数・入会数アップ Web集客 SNS集客 入会率UP

★ 適切なキーワード設定でのリスティング広告運用により、体験授業の問い合わせ獲得単価12,970円/1人を実現



★ 教室の商圈で何度も春のキャンペーンのInstagram広告を表示させ、新規問い合わせ数が昨対比22件→81件に増加

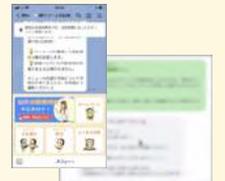


★ Google口コミを34件獲得し、問い合わせ数57件→76件に増加

★ フォロワー数1,000超え！集客力のあるInstagram運用により新規問い合わせ者数110%成長



★ 戦略的なコラム執筆により多くの検索キーワードでSEO順位1位を獲得し、半年でHPアクセス数1.3倍に増加



★ これからの新常識！メールをなくしLINEを導入したことで体験授業獲得率と長期追客による入会率向上

★ 特定中学校の定期テスト対策に絞った「LP×Web広告」の運用により、1教室3カ月で問い合わせ数20件獲得



★ 紙媒体に代わるYouTube広告運用により地域への教室の認知が拡大し、3年間で問い合わせ数2.3倍に増加

★ 既存生の弟妹紹介を強化することで販促コストをかけずに温度感の高い問い合わせを獲得



★ チャットボット導入により「なんとなくHPを見に来た」層に対してアプローチし、HPからの問い合わせ率が向上



★ 新コースの立ち上げ時にスポットで配布しポスティングが1/2000の反響率



過去 20年 全国 100 教室 の生徒募集から生まれた

成功事例を聞けるのは本セミナーだけ！
ぜひこの機会にご参加ください！

Web開催 英会話教室向け 生徒募集成功事例 大公開セミナー

講座内容 & スケジュール

第1講座

業界コンサルから見る「生徒募集に成功している・失敗している」企業の違い

外部環境が大きく変化する中で、生徒募集に成功している企業の共通点を時流と共に伝えます。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム 伊藤 菜央



第2講座

毎年生徒数110%成長を遂げる 英会話教室の生徒募集手法の実態を大公開!

札幌市で最も高所得エリア且つ競合環境が厳しい中央区で、英会話教室と英語学童を2拠点運営し、生徒数は300名を超える。毎年、生徒数、業績共に110%成長し続ける株式会社グローバル・エデュの代表、ホームス泉氏をゲストに、生徒募集成功の秘訣と、地域から選ばれ続ける英会話教室が描くこれからの成長戦略についてお話しいただきます。

株式会社グローバル・エデュ 代表取締役 ホームス 泉氏



第3講座

明日からできる生徒募集の事例30連発 大公開

最先端の教育企業が実践している生徒募集の最新施策を解説いたします。これまでの業界で一般的に行われてきた生徒募集施策にとどまらない、保護者・関係者・地域住民による、リアル～オンラインに至る全ての生徒募集施策を各カテゴリごとに分類して完全解説をします。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム 中川 悠里



第4講座

本日のまとめ

セミナー全体の内容をまとめ、セミナーご受講後すぐに「自社で取り組むべきこと」をお伝えいたします。貴社が飛躍的に成長するきっかけになるよう、本セミナーのポイントをまとめてお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム リーダー 北村 拓也



豪華2大 セミナー特典

01 会員制定期勉強会
(スクール・学習塾ビジネス経営研究会)
への無料ご招待(1社1回限り)

02 無料個別経営相談
英会話スクール専門のコンサルタントが
セミナーの振り返りや経営課題のご相談を承ります

▼ スクール・学習塾ビジネス
経営研究会の様子
全国50社以上の塾・スクール企業が参加されます



開催概要・お申し込みについてはこちら

開催日時

2024年 11月29日(金)、12月16日(月)

10:00～12:30
14:00～16:30

ログイン開始:
開始時刻30分前～

お申込み期限 ・銀行振込み:開催日6日前まで ・クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

開催場所

Web開催

ご参加
対象者

英会話教室を
運営されている法人の事業主

※経営に関する内容が多いため、決裁権者の方のご参加をお勧めしております。

料金

一般価格 税抜 15,000円(税込 16,500円) /1名様

会員価格 税抜 12,000円(税込 13,200円) /1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

Webのお申し込みについて… お申し込みはQRコード読み込みが簡単です!!

スマートフォン・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただき、
セミナーページよりお申し込みいただけます。

※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みHP URL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/120907>

お問い合わせNo.
S120907

お問い合わせ 船井総研セミナー事務局mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000 <平日9:30～17:30>

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

