


**講座** | **講座内容**

**第1講座** 2024年の時流を踏まえた整体事業の持続的成長戦略


- 講座内容抜粋 ① これから整体事業を成長させていく上での戦略とDX・AI
- 講座内容抜粋 ② 成長を支える人材戦略・育成のDX化
- 講座内容抜粋 ③ 持続的成長のためのシェア獲得戦略
- 講座内容抜粋 ④ ハイスピード出店を実現する専門業態



株式会社船井総合研究所 治療院・エステ支援部 マネージャー **平松 勇人**

**第2講座** 商品力×継続の仕組づくりで顧客がずっと通いたくなる店舗づくりとは


- 講座内容抜粋 ① 業界平均4倍以上の顧客継続率を実現した商品作りとは
- 講座内容抜粋 ② 顧客来店期間平均10か月以上を生み出す顧客購買導線の作り方
- 講座内容抜粋 ③ 稼働率50%でも正社員生産性230万円を作り出す省人化経営の進め方



株式会社 We 代表取締役社長 **岩崎 充倫氏**

**第3講座** 高い事業成長率を維持するサブスク整体事業の作り方


- 講座内容抜粋 ① サブスク整体モデルのビジネスモデル
- 講座内容抜粋 ② 6億を超える事業へと成長させた出店戦略
- 講座内容抜粋 ③ 高い生産性を生み出す商品設計のポイント



株式会社ミラクリフォス 代表取締役社長 **松島 将貴氏**

**第4講座** **まとめ講座**

本日の講座を踏まえて、明日から事業をスタート  
・成長させていくためのポイントとは



株式会社船井総合研究所 治療院・エステ支援部 マネージャー **平松 勇人**

**開催日時** 2024年 **12月17日(火)** 11:00~16:30(受付開始10:30~)

**開催地** 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス

**受講料** **無料** 研究会説明会は受講料無料でご参加いただけます。  
※1社2名まで1回限りのご参加が可能です。

**お申込み期日** 2024年12月13日(金) 23:59まで

**お申込み方法** 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo」と研究会事務局 E-mail:seitai@funaisoken.co.jp

**【QRコードからのお申込み】**

右記QRコードからお申込みください。  
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に  
右上検索窓に「120860」をご入力し検索ください。



**【PCからのお申込み】**

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/120860  
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に  
右上検索窓に「120860」をご入力し検索ください。



**E-mail** seitai@funaisoken.co.jp **TEL** 03-4233-3166(平日9:30~17:30)

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。研究会事務局 (seitai@funaisoken.co.jp) TEL:03-4233-3166(平日9:30~17:30)

リスクを抑えながら新規事業を進めたい方へ

**無料  
開催**

低投資×ハイスピード出店で年商**10億円**

10坪・2ベッドから始められる

# サブスク型 整体事業

## 専門店ビジネスモデル3選



女性特化で差別化できる!  
参入急増の  
**女性専門モデル**



育休産休後の復職に!  
9時~18時営業で高収益  
**産後専門モデル**



無くなることのない  
需要に特化!  
**肩こり腰痛専門モデル**

**初期投資 300万円** **単店年商 5,000万円** **営業利益 50%**


**業界未経験でも参入可能の早い者勝ちビジネス**

業界最高峰の高生産性を **17店舗で実現!**


業界平均約**5倍**の生産性を実現

業界内でも異端な成長を 遂げる急成長企業

超多店舗化×高生産性を実現するビッグゲスト2社が登場!  
その他整体立ち上げで成長を続ける企業も当日参加!



ゲスト講師 株式会社ミラクリフォス 代表取締役社長 **松島 将貴氏**



ゲスト講師 株式会社 We 代表取締役社長 **岩崎 充倫氏**

サステナブルな成長を促す。整体経営研究会説明会 お問い合わせNo.S120860/K099224

**Funai Soken** 研究会事務局 E-mail:seitai@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲セントラルタワー35階

※お問い合わせの際は「研究会説明会タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。TEL:03-4233-3166(平日9:30~17:30)

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。→ 120860

「よく店舗を見かけるし今さら整体事業なんて遅いんじゃないの?」

そんな言葉を聞かされたときにもったいないと感じています  
株式会社船井総合研究所が提唱するサブスク型整体モデルとは

整体事業で年商**10億円**を実現できるポイント

原価なし・高収益      専門店化      小規模物件

ドミナント出店      サブスク化      未経験者採用

Point1 収益性の高いPL構造

- PLのポイント
- ① 営業利益**40%**以上の高収益モデル
  - ② 人件費率は**30%**以下
  - ③ スタッフ一人生産性は**100万円**以上

参考  
PL

P/L構造(月間)		
売上		¥4,000,000
スタッフ数		4
生産性		¥1,000,000
人件費	¥1,200,000	30%
広告宣伝費	¥350,000	8.75%
賃貸料	¥300,000	7.5%
通信・光熱費	¥50,000	1.25%
消耗品	¥20,000	5%
その他経費	¥50,000	1.25%
販売管理費	¥1,970,000	49.25%
営業利益	¥2,030,000	50.75%

Point2 専門特化した業態で立地・競合環境に合わせた差別化



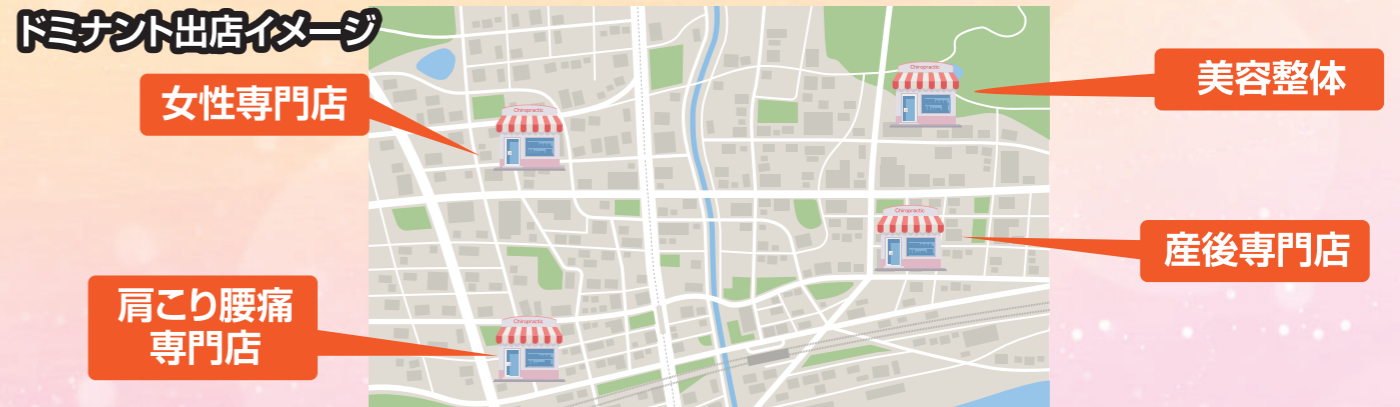
累計モデル出店数  
**50店舗以上!**

Point3 小規模×空中階で出店可能な低コスト事業



~~視認性~~ な物件でも  
出店可能  
家賃も抑えられる  
低コスト事業!!

各エリアの需要を面で押さえるドミナント出店戦略



出店エリアが拡大⇒事業スピードが格段に変わる!

Point4 平均来店期間10か月以上のサブスク型ビジネスモデル

- I 施術料金の支払いはプリカ
- II プリカへの入金としてサブスク(オートチャージ機能)
- III 不足分は店舗でチャージ



月額約**50%**がサブスク売上!!  
会員が積みあがっていく  
リピート型モデル

Point5 無資格者採用でも2か月で戦力化!異業種参入でも成果に繋がる教育体制



習得期間はたったの1か月!  
受講者の**90%**が無資格未経験からの習得!  
効果◎ 再現性◎ 生産性◎



提携技術「BMK整体」とは 全国**500**院以上の治療院に導入

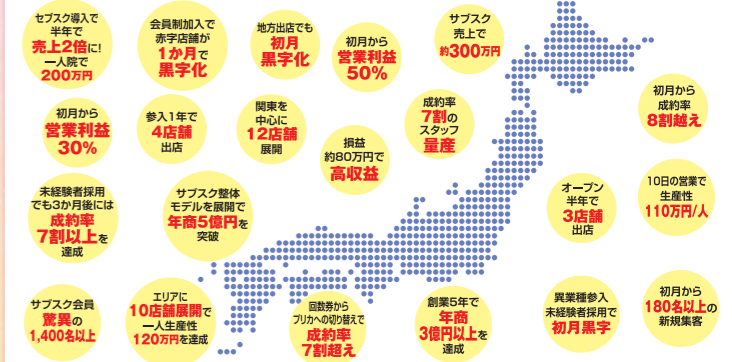
医学学会や医学雑誌にも掲載された効果の高い施術サービスを未経験者でも習得できるように解剖学的理論で作られた整体法

**当日は施術体験も可能!!**



その他ツール・マニュアルが充実で研修がすぐ始められる!

これらのポイントを押さえて 全国で成功する企業が続々!



# 当日は業界を牽引する2社が登壇! 整体事業を始めていく上でのヒントが一日で!

ミラクリフォース事例

## 整体院で超多店舗展開! 年商10億円目の株式会社ミラクリフォースとは?!

静岡県を中心に**17**店舗を展開!  
高い再現を持たせた店舗づくりで  
業界平均約**3**倍の生産性を  
実現している**急成長企業**



### 株式会社ミラクリフォースのヨコが凄い!

スタッフ一人あたり生産性		月間新規数	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォース	一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォース
40~60万円	150万円超	10~30名前後	70名
新規顧客からのサブスク入会率		分単価	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォース	一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォース
30%	70%	100円	200円
教育体制		株式会社ミラクリフォースの月商	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォース	2022年度平均	2022年度最高
見て盗み 真似る	マニュアル化を 徹底して行い 未経験者を 1か月で戦力化	6,000万円 (10店舗)	9,000万円 (10店舗)

## 異業種でも同様の成長を描くための整体院づくりとは?

- ポイント 01** **短時間×高効果で高生産性を実現**  
 分単価200万円以上での商品設計を行い、高生産性を実現。また、この高生産性を無資格者でも実現できる技術としてBMK整体をメインに採用。
- ポイント 02** **【ポジショニング】症状改善の先の“予防”を提供**  
 症状改善のみを目的とする業態が多い中、症状改善の先の健康「予防」を提供し、地域の健康増進を図る。経営面では高継続率で安定経営を実現。
- ポイント 03** **【継続の仕組】業界最先端のサブスクモデルを導入**  
 コンセプトと連動したサブスクモデルで離反率10%前後を実現。顧客のライフパートナーとして、地域密着型経営を実現。

We事例

## 業界でも異端なビジネスモデルを展開する株式会社Weとは



職人不要のビジネスモデルで  
単店年商**9,000**万円越えの**高生産性モデル**を構築!  
業界で“今”注目されている**先進企業**

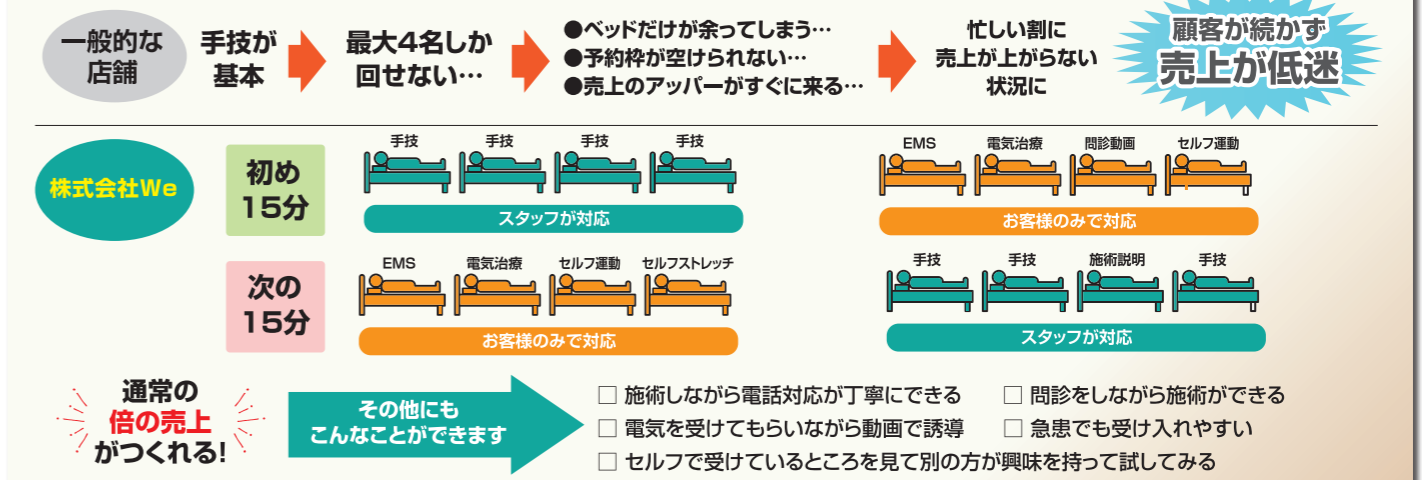
### 高いリピート率で超高生産性モデル

月商(4名体制)		顧客継続期間		正社員生産性	
一般的な施術院	株式会社We	一般的な施術院	株式会社We	一般的な施術院	株式会社We
200~300万円	740万円	3か月~半年	14~15か月	70~90万円	370万円
会員数		会員売上		成約率	
一般的な施術院	株式会社We	一般的な施術院	株式会社We	一般的な施術院	株式会社We
0~50名	450名	0~100万円	530万円	40~50%	81%

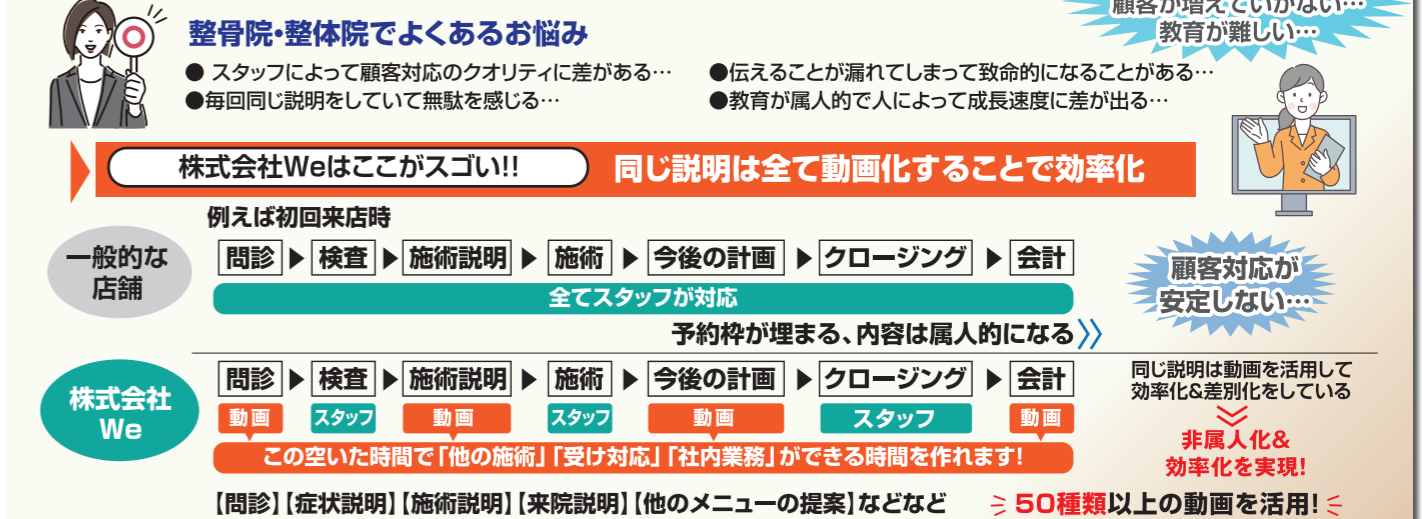
## 多店舗展開にも適した、高い生産性を実現する店舗づくり

### 施術者が稼働せずとも売上がつくれる仕組みでラクに生産性アップ!

例えば、スタッフ4名・ベッド8台の接骨院・整体院の場合...



## 動画を駆使してとにかく効率的な運営体制に!



## 女性専門整体事例

## <Mt.RAKU合同会社>

<b>施術者生産性</b> <b>100万円/人</b>	<b>店舗数</b> <b>2店舗</b>	<b>リピート率</b> <b>77%</b>
<b>教育期間</b> <b>1か月半</b>	<b>在籍数</b> <b>スタッフ7名</b> <small>※(2024年7月時点)</small>	<b>未経験者採用</b>

立ち上げから  
**1年で多店舗化**  
**2028年**  
**10億円事業へと**  
**出店を計画**



## 多店舗展開事例

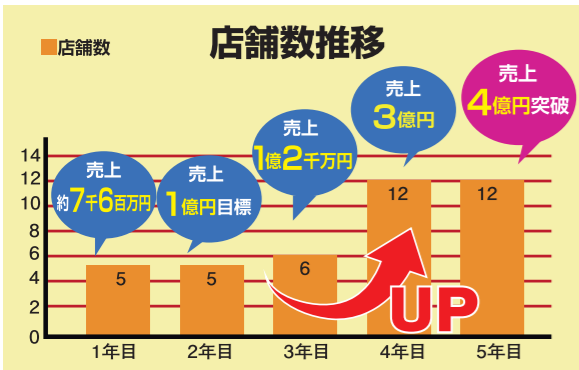
## <株式会社ミラクリフォス>

スタッフ一人あたり生産性		月間新規数	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォス	一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォス
40~60万円	150万円超	10~30名前後	70名
新規顧客からのサブスク入会率		分単価	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォス	一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォス
30%	70%	100円	200円
教育体制		株式会社ミラクリフォスの月商	
一般的な接骨院	株式会社ミラクリフォス	2022年度平均	2022年度最高
見て盗み真似る	マニュアル化を徹底して行い未経験者を1か月で戦力化	6,000万円 (10店舗)	9,000万円 (10店舗)



## 産後専門整体事例

## <関東圏で整体12店舗展開のA社>



事業スタートから  
**5年で年商4億円越え**  
**産後専門整体院の出店で離職率を抑えることに成功!**  
**収益性×社員定着性の向上を実現**

## <その他の出店事例>

事業スタートから1年で多店舗化。生産性100万円/人・営業利益40%を実現!

事業スタートから半年で3店舗出店の急速拡大企業

福島で1号店オープンから1年で多店舗化!慢性専門と女性専門を組み合わせた事業展開を進める

東京を中心に13店舗以上・年商5億円を達成!

静岡県を中心に10店舗以上を展開・年商6億円達成で更なる拡大へ向けた展開を進める

**全国で出店が進む!参入するなら今が最大のチャンス**

## 出店準備から出店後の戦略まで丸わかり! 講座で学べるポイント



### 絶対に外さない立地選定・店舗スペック

- 出店で一番重要な立地基準が丸わかり
- 内装や設計までの店舗づくりを具体的に解説
- 実際の店舗内もわかる!



### 高生産を実現する商品組みと価格設計

- 揃えるべきメニューとメニューの導線設計方法
- 未経験者でも生産性100万円を実現する価格設計
- 継続率で差をつけるサブスク導入方法・価格の考え方からメイン商品の作り方も大公開!



### どんどん集まるオープンから出店後までの販促手法

- 単月黒字化を実現するオープン販促手法・出店後も顧客がどんどん集まる集客戦略
- 実際の集客手法を徹底解説
- 継続して通ってもらえる対応マニュアルも大公開!



### 未経験者でも1か月で治療に入れる教育システム

- 業界未経験者でも1か月で戦略化できる仕組み
- 人が辞めない人財戦略 ●メディカル整体と相性の良い技術場面も公開!
- メディカル整体で採用している評価制度とは?



### 人の問題で困らない採用手法

- メディカル整体院の採用戦略
- 1か月で2名採用できた採用手法 ●採用基準も大公開
- 経験よりも理念先行!?整体院における採用の考え方がわかる!



**「自社で始めるべきなのか?」**  
**「自社が想定している立地での市場環境はどうか?」**

**通常20万円相当の事業相談会を無料でご利用いただけます!**