

ガソリンスタンド向け車検倍増セミナー

ガソリンスタンド業界向け オンラインセミナー

2024年11月20日(水)/22日(金)

全日程オンライン開催

開催時間 13:00~15:00

ガソリンスタンドのための 車検台数・ 整備収益 増加セミナー

講座	セミナー内容	
第1講座	<p>ガソリンスタンド業界や自動車整備業界の動向</p> <p>ガソリンスタンドの時流やプレイヤーの動向についてお伝えいたします</p> <p>【内容①】ガソリンスタンドの市場動向</p> <p>【内容②】ガソリンスタンドで好調企業の動向</p> <p>【内容③】自動車整備業界の動向</p> <p>【内容④】整備事業者のプレイヤー動向</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 新村雅也</p>	
第2講座	<p>ガソリンスタンドの車検好調企業の紹介</p> <p>全国のガソリンスタンド企業で車検の獲得が好調な事例をお伝えいたします</p> <p>【内容①】SS店舗で車検の獲得が好調な取り組み事例</p> <p>【内容②】SS店舗に指定工場を併設して車検の獲得が好調な取り組み事例</p> <p>【内容③】SS企業が整備工場を専門で構えて車検の獲得が好調な取り組み事例</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 チーフコンサルタント 宮原拓司</p>	
第3講座	<p>ガソリンスタンドが車検強化のために取るべき戦略と具体的な成功事例</p> <p>ガソリンスタンドが車検台数を増やすための戦略と具体的な成功事例をお伝えいたします</p> <p>【内容①】ガソリンスタンドの強みを活かした車検増加のための戦略</p> <p>【内容②】給油客から車検を獲得する手法</p> <p>【内容③】新規車検を増やすためのWeb集客手法</p> <p>【内容④】新規車検を増やすための紹介車検獲得手法</p> <p>【内容⑤】リピート率アップのための顧客向けアプローチ手法</p> <p>【内容⑥】台粗利を高めるための追加整備獲得手法</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 チーフコンサルタント 宮原拓司</p>	
第4講座	<p>業績を伸ばすために実施いただきたいこと</p> <p>セミナーを聞くだけでなく、聞いた内容を実践するために必要な考え方や取り組み方法をお伝えします。</p> <p>【内容①】成長し続ける企業の経営者になるための秘訣</p> <p>【内容②】経営における師と友を見つけるための方法</p> <p>【内容③】明日から実践するための行動計画作成方法</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 新村雅也</p>	

オンライン開催 2024年11月20日(水)、11月22日(金) 両日とも13:00~15:00 (ログイン開始 開始時刻30分前~)

【申込み期限】
・銀行振込み : 開催日6日前まで
・クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格	税抜10,000円(税込11,000円) / 一名様
会員価格	税抜 8,000円(税込 8,800円) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会、経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧 : FUNAIメンバーズPlus) へのご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら！

 <p>【PCからのお申込み】 下記セミナーページからお申込みください。 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/120565 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に、 右上検索窓に「120565」をご入力し検索ください。</p>	 <p>【QRコードからのお申込み】 右記QRコードから お申込みください。</p> 
--	---

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
船井総研セミナー事務局 <seminar271@funaisoken.co.jp> TEL : 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

1. **ドライブウェイ**での車検獲得
2. **楽天Car車検**攻略により車検増加
3. **自社サイト**活用による車検増加
4. **紹介獲得**による車検増加
5. **点検入庫**獲得で接触頻度増加による**リピート率アップ**
6. **ガソリン割引**での**固定客化**
7. **追加整備パック**や**季節商品**、**OBD診断**の獲得で**粗利アップ**



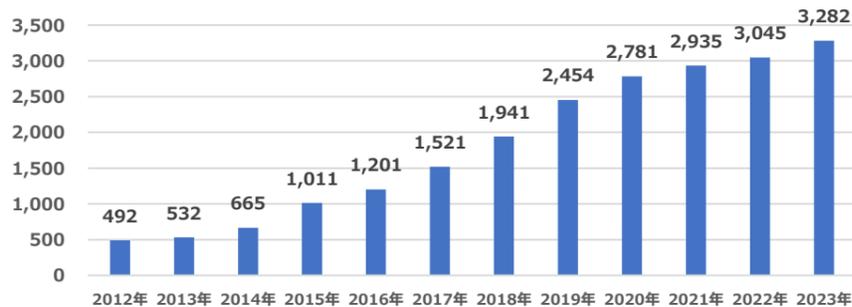
主催	 <p>サステナブルな成長を推進する</p> <p>株式会社船井総合研究所</p> <p>〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル</p>	<p>ガソリンスタンド向け車検倍増セミナー お問い合わせNo. S120565</p>	
----	---	---	---

車検台数アップや収益アップのための成功事例を大公開！

SS企業で車検好調企業をピックアップ！

【九州地方I社】

年間車検台数



好調ポイント

店舗づくりによる
車検のお得さ周知

DM・SMS・電話
でリピート率78%

オイル交換チケット
で固定客化

自社サイトで
月間新規車検20件

楽天Car車検で
月間新規車検10件

紹介車検特典で
顧客から新規獲得

ドライブウェイで
新規車検獲得

当日の内容を一部公開！

ドライブウェイ

ドライブウェイから月20台以上の車検獲得！

ドライブウェイからの車検の獲得はまだ増やすことができます！
ポイントは「声掛けのターゲット選定」と「予約獲得のための特典」、
「キャンセル防止のための接触頻度確保」です！



店舗づくり

通りがかり客へ車検告知で新規獲得！

新規車検を増やすために最も効果的なのが「店舗づくり」です！
のぼりや看板を活用することで、「車検の実施」を
訴求することで、通りがかりからの車検獲得につながります！



Web集客

自社サイトで月間20台以上の新規車検獲得！

車検専用サイトを用意することがポイントです！
リスティング広告やバナー広告を活用して
新規の問い合わせ獲得につながります！



Web集客

楽天車検で月間10台以上の新規車検獲得！

価格設定や口コミ活用、店舗ページの作り込みなど、
競合他社と比較して、自店が選ばれるための
対策を徹底することで、新規の獲得につながります！



リピート率

リピート率75%以上実現の顧客アプローチ

リピート獲得のために車検満期時期に合わせてDMやTELコールの
実施が重要となります！DMデザインやトーク内容を大公開します！

リピート率

リピート率75%以上実現の固定客化術

一度、車検を利用していただいた方には、
オイル交換チケットを配布して、次回車検までに
接触機会を作り、固定客化につなげます！



紹介車検

紹介車検で顧客から新規車検獲得！

広告費をかけずに獲得できるのが紹介車検！
顧客の車検入庫時に家族や友達の車検を
獲得するためにお得な特典の用意がポイントです！



台粗利

追加整備パックの獲得で台粗利アップ！

追加整備をパックにして提案することで、
単品よりお得になるため、獲得率が高くなります！
メニューの作り方から提案ツールまで大公開します！



当日はこれら以外にも成功事例をご紹介します！