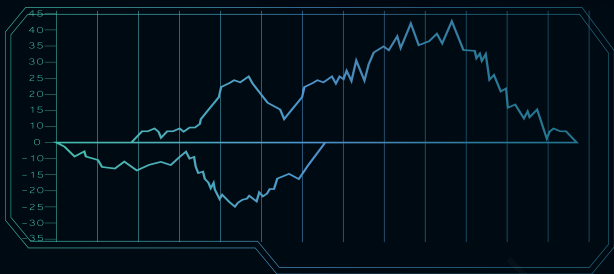


外国人 1割社会の 到来!

OPEN

日本人 ビジネス だけでは



この先も事業を継続したい方は
必ず開いてください。▶▶▶



人口8,700万人



高齢者40%



外国人10%

OPEN

成立しない 時代が すぐそこまで 迫っています。



「いつかやらなきゃ…」と後回しにしている企業がほとんどですが、「外国人」という新たな扉を開くのは「今」です。

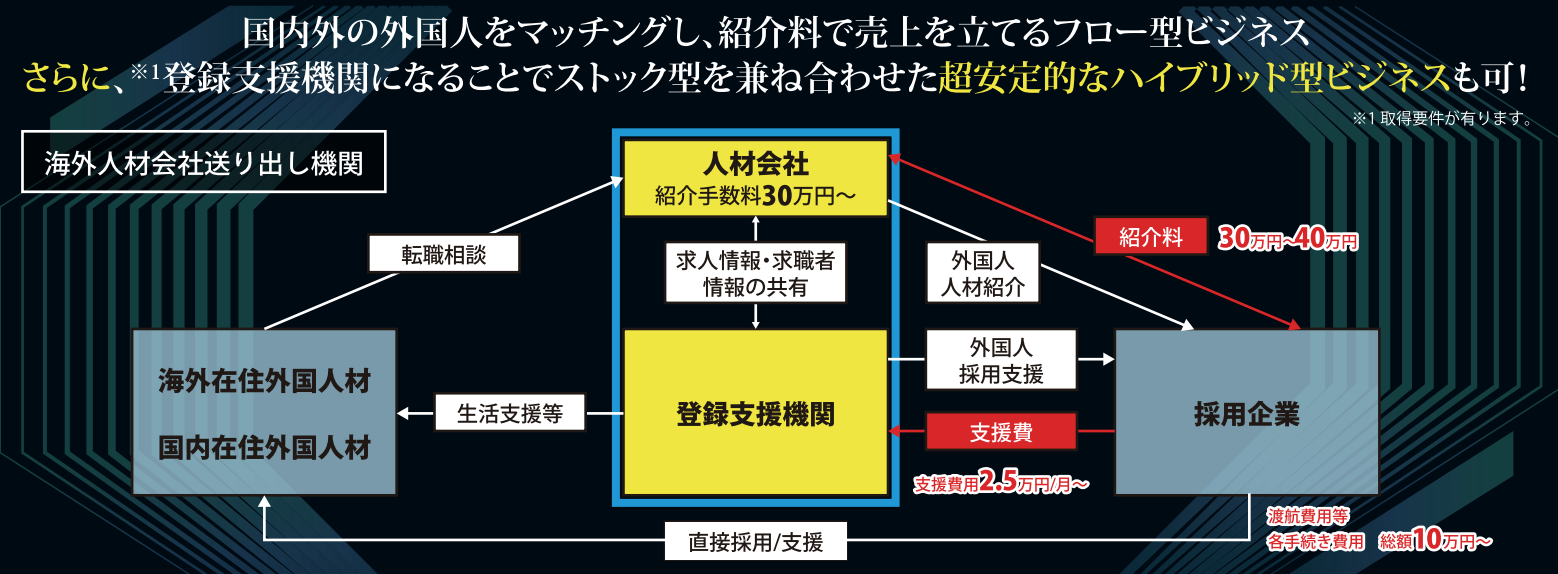
営業利益驚異の30%!日本人人口の5.5倍!7億人のアジアマーケット

全業種向け東南アジア外国人ビジネス新規参入セミナー

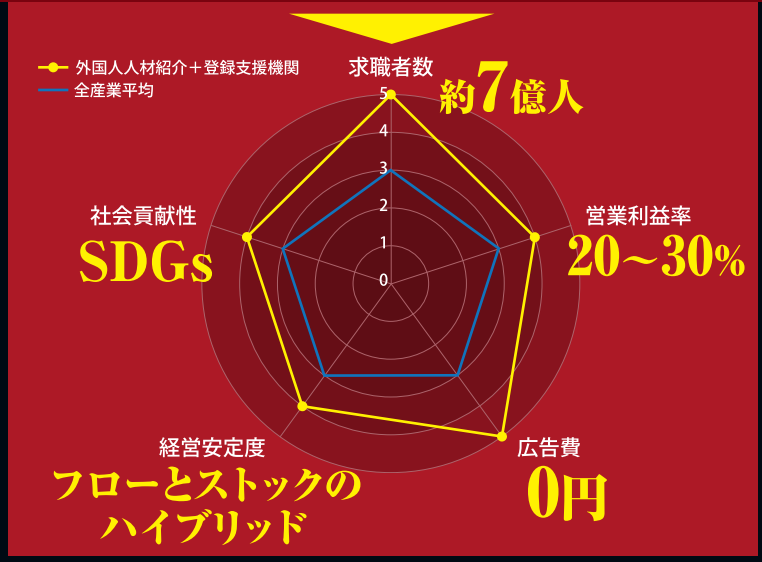
下記に一つでも共感いただける事業主の皆様

- ✓ 本業に余裕が出てきたので新規事業を始めたいが、今、何が成功するのかわからない
- ✓ ニュースや新聞で「技能実習」「協同組合」「特定技能」当、よく見るが、正直よくわからない
- ✓ 日本語以外話せないし外国人雇用経験もないので、外国人ビジネスは無理だとあきらめている・・・
- ✓ 外国人マーケットが伸びていることは近いしているが、具体的なビジネスモデルを知らない・・・
- ✓ 日本人だけでは厳しいので新規事業にいろいろチャレンジしてみたが、どれも中途半端で終わっている・・・

今大注目の東南アジア人材紹介ビジネスとは？



日本人人材派遣との比較



“初期投資18万円” “人員体制2名” “3ヵ月” で立ち上げるノウハウを3時間で全てお届けします。

大阪会場 2024年11月25日(月) 開催時間 13:00~16:00 株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京会場 2024年11月26日(火) 開催時間 14:30~17:30 船井総研グループ 東京本社 サステナブルスクエア TOKYO

日程がどうしても合わない企業の皆様へ 個別経営相談承ります TEL.0120-958-270

まずは、お問い合わせください。 [平日9:45~17:30] 担当:上田

業界講座 STEP 1

人口減少だからこそ超成長する外国人人材マーケットの魅力

- 人材紹介?人材派遣?話には聞けど詳しくは知らない方向けに人材ビジネス業界の今を徹底解説
- 日本国内の既存事業だけでは危険!今後成長することが約束されている外国人マーケットの魅力
- ここさえ押さえれば必ずうまくいく!外国人人材紹介ビジネスに最適な国の選び方

株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 外国人ビジネスチーム リーダー 上田 竜士

前職ではエンジニア専門人材会社にて約9年間、営業・人事・採用・管理と全ての職種を担当。入社3年目で広島支店の支店長として0から立ち上げを経験し、5年目にはタイ法人の代表取締役として創業以来初めてとなる海外拠点の立ち上げに従事。株式会社船井総合研究所入社後は人材ビジネスグループのコンサルタントとして、医療介護、製造、エンジニア、外国人等多岐に渡るクライアントの業績アップに貢献。

実践講座 STEP 2

知識0/初期投資18万円/2名体制で外国人自社採用と人材ビジネスをわずか3ヵ月で立ち上げる最短ルート

- “営業利益率25%”“低ランニングコスト”で超安定的なビジネスモデル構築方法
- “人脈0”でも優秀な外国人を集めることができるたった2つの手段
- “外国人ビジネス経験0”“人材紹介経験0”でも受注できる最新営業手法

株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 外国人ビジネスチーム 中本 憲次

新卒で株式会社船井総合研究所へ入社。入社以来、約3年間保険業界のコンサルティングに従事。Webマーケティングを中心にマーケティング戦略を幅広く展開してきた。2023年より、企業の人材領域の課題を解決させるべく、人材業界のコンサルティング部隊に異動。マーケティングと人材の両軸の課題解決を得意とし、企業の業績アップに貢献している。

特別ゲスト動画 STEP 3

人材紹介×外国人ビジネスの成功企業が語る! 1年で成約200名を達成するための営業開拓と集客事例

- 全くの異業種から外国人マーケットに参入した当社がなぜ成功できたのか?
- 国と業種とエリアに完全特化!競合に負けない“超”集中特化型戦略
- “テレアボー切なし”でも契約数が急増する営業戦略特別公開

ギホク株式会社 代表取締役 森田 雄一 氏

昭和60年2月、岐阜県山県市にて有限会社岐北測量コンサルタント設立。平成21年4月、ギホク株式会社に變更し、平成26年5月より代表取締役就任。岐阜エリアにて測量・設計事業/介護・医療人材紹介事業/外国人就労者支援事業を行う。医療・介護系求人サイト「岐阜介護転職ジョブ」、外国人系採用担当者向けポータルサイト「GHK-Asia」運営

続括&経営戦略講座 FINAL STEP

全ての経営者に今こそ考えてほしい新規事業の重要性

- 2024年が外国人ビジネス参入の“最適期”である理由
- SDGsも叶える外国人ビジネスが経営に与える好影響
- 外国人ビジネス立ち上げで、本業の派遣事業をさらに伸ばす仕組みのつくり方

株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 HRビジネスグループ マネージャー 大村 在龍

広島県呉市出身。横浜国立大学卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。一般廃棄物・産業廃棄物業界、自動車販売業界、弁護士・社労士業界、物流業界など、BtoC・BtoBに囚われないさまざまなマーケットにおけるコンサルティングに従事。現在では、『ヒト不足の解消と永続的な企業成長』をテーマに、人材開発を専門とし、主に廃棄物業界、建設工事・設備工事・解体工事など、建設業界を中心とした採用コンサルティングを行っている。中でも、中途採用に関する最新のWeb/ノウハウと実際の採用現場で得た知識・経験を織り交ぜ、人不足に悩まされる建設業界の“ヒト”に関わる問題解決、そして業績向上を実現すべく、全国各地を奔走している。

事業開始

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

『全業界対象』0から学べる外国人ビジネス新規参入セミナー お問い合わせNoS120502

開催要項

大阪会場にてご参加

2024年11月25日(月)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(受付開始：開始時間30分前～)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

日時・会場

東京会場にてご参加

2024年11月26日(火)

開始 14:30 ▶ 終了 17:30
(受付開始：開始時間30分前～)

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）]

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただきますことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し等の手数料のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み
期日

- ・銀行振込み：開催日6日前まで
- ・クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料

一般価格 税抜 30,000 円 (税込 33,000 円) /一名様

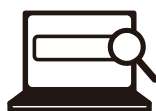
会員価格 税抜 24,000 円 (税込 26,400 円) /一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へ入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/120502>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の
右上検索窓に「120502」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。）

120502

