

高収益型パーソナルジム×ピラティス立ち上げセミナー

講座内容&スケジュール

※講座内容は、変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

講座

セミナー内容

第1講座

フィットネス業界の時流講座と新規事業立ち上げのポイント

フィットネスの新規事業を立ち上げる際に必要な「フィットネス業界の時流動向」と「高収益のビジネスモデル」について紹介いたします。

【本講座の一部抜粋】

- ①大手企業・中堅企業を中心に全国のフィットネスクラブ、パーソナルトレーニングジムを運営する企業の事例を基に時流情報を公開!
- ②フィットネスの新規事業立ち上げの際におさえるべきポイントを公開!
- ③今、時流ど真ん中のビジネスモデルを紹介!
- ④今後の事業拡大に向けた中長期戦略の描き方について公開!
- ⑤サブスク経営で安定した売り上げ確保が可能!

株式会社船井総合研究所 フィットネスビジネスチーム 藤田 真輝



第2講座

船井総合研究所推奨セミパーソナルジム×ピラティスのビジネスモデル解説

30坪から始められる「セミパーソナルトレーニングジム」×「ピラティス」という新しいフィットネス業態のビジネスモデルについて紹介いたします。

【本講座の一部抜粋】

- ①初期投資1,000万円から立ち上げ可能で投資回収2年以内の説明
- ②売上300万円以上、営業利益率30%を目指す理由について
- ③顧客ニーズど真ん中のビジネスモデルである理由について説明
- ④サブスク経営で売上を安定させるコツについて
- ⑤健康経営を掲げ、従業員満足度を向上させるコツについて

株式会社船井総合研究所 フィットネスビジネスチーム 石場 貴大



第3講座

本セミナーのまとめ講座

本セミナーを通じて、新規事業立ち上げ時に押さえるべきポイントを整理いたします。
「いい情報を聞いて終わり」とならないよう、セミナー後取るべきアクションプランを提示いたします。

株式会社船井総合研究所 スポーツビジネスグループ マネージャー 竹留 将聖



開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

オンライン 開催

2024年 11月 12日(火) 10:00~12:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 19日(火) 13:00~15:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 21日(木) 10:00~12:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 28日(木) 13:00~15:00(ログイン開始:開始時間30分前~)

【申込期日】銀行振込み:開催日6日前まで・クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 5,000円(税込5,500円)/一名様

会員価格 税抜 4,000円(税込4,400円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119968>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「119968」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

時流のビジネスモデルを掛け合わせることがポイント!
異業種からも参入可能!

時流ど真ん中!セミパーソナル×ピラティス
30坪~ possibleの毎月定額売上のサブスクビジネスモデル!
~来月の売上が予測できる~

高収益型

パーソナルジム×ピラティス
立ち上げセミナー

時流ビジネスで異業種からも参入成功している企業続出!
セミナー時に全国の実績事例を公開!!

関東エリア

セミパーソナルトレーニング
+
パーソナルトレーニング

売上:360万円
会員数:220名

関西エリア

セミパーソナルトレーニング
+
ピラティス

売上:200万円
会員数:200名

中部エリア

セミパーソナルトレーニング
+
マシンピラティス

売上:220万円
会員数:180名

【セミナー参加者限定特典】物件ポテンシャル診断付き!

候補ビジネスモデルのポテンシャルと収支シミュレーションを作成し、貴社におすすめのビジネスモデルを提案します!

WEB
開催

2024年 11月 12日(火) 10:00~12:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 19日(火) 13:00~15:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 21日(木) 10:00~12:00(ログイン開始:開始時間30分前~)
2024年 11月 28日(木) 13:00~15:00(ログイン開始:開始時間30分前~)

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S119968



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

119968

異業種参入企業多数！フィットネス後発参入でも営業利益率30%を目指せる高収益型付加事業 今流行りのマシンピラティスを省人運営できるビジネスモデル大公開！

今話題のマシンピラティスとは？

省人・省スペースで行える、時短サーキット型マシンピラティススタジオ



リハビリ目的から始まったピラティス。中でも機械の補助を活用して運動初心者でも取り入れやすいマシンピラティスは、SNSやメディアの影響もあり、特に女性から現在急速にニーズを伸ばしています。大手スタジオも出店速度を早めています。予約困難で新規受付をストップするスタジオも少なくありません。

そんなマシンピラティスは、機械を導入するだけで一度に複数名向けに稼働を行えるビジネスモデルのため、少ないスペース&人員で立ち上げが可能。さらに高単価のため、高収益なビジネスモデルと言えます。

今から参入しても成功できる3つの理由

Point
1

低価格帯×高回転で差別化が出来る

既存のピラティススタジオは単価が高く、月4回のレッスンで1万円後半～2万円台の値付けがほとんどです。一方、船井総合研究所で提唱する省人型ピラティスモデルでは、競合と比べてリーズナブルな価格設定&地域最大級のマシンを配置して収容数を増やすことで、売上を担保しながら他社との差別化を図ることが出来ます。



Point
2

空白マーケットへのアプローチが可能

今話題でピラティスに対して興味関心を持つユーザーが多い反面、高単価な既存のスタジオは運動初心者などのライト層が始めるにはハードルが高いのが実情です。船井総合研究所の提唱するモデルでは、低価格&グループレッスンで初心者でも気軽に始めやすく、需要はあるものの供給が追いついていないマーケットへの訴求が可能です。



Point
3

省人化ならではのスピード立ち上げ

マシンピラティスの事業モデルの中でも、船井総合研究所の提唱する省人型ピラティスモデルでは、通常数か月～数年かかるインストラクターの採用や育成を超短縮可能。既存スタッフの活用も可能なため、競合が出てくる前に高速立ち上げを叶えられます。



全国の成功事例を徹底解説！

セミパーソナル
トレーニング
+
パーソナル
トレーニング

売上:360万円
会員数:220名

セミパーソナル
トレーニング
+
ピラティス

売上:200万円
会員数:200名

セミパーソナル
トレーニング
+
マシンピラティス

売上:220万円
会員数:180名



セミナーだけでしか聞けないポイント & ノウハウ

- 出店ノウハウ 負けない候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ フィットネス素人でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ Web広告から全体の半数近く of 会員獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者
限定特典

【貴社物件で参入成功できるかが分かる】
自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか？のポテンシャル診断を無料で実施いたします！

さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施！

※セミナー内でご案内

