



料金後納

ゆうメール

WEBオンライン開催

2024年

10月22日(火) 13:00~16:00
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

10月24日(木) 13:00~16:00
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

10月25日(金) 13:00~16:00
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

10月28日(月) 13:00~16:00
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

住宅業界向け

集客不足でも
受注棟数を伸ばす方法

商談
案件

3

倍

凄

営業の

仕組みセミナー

～見込度の低い名簿から優良案件にする仕組み～

50社以上の住宅会社が劇的改善

成功事例 総合展示場の集客が30%減でも
過去名簿 見込薄客 の引き上げで商談数3倍!

成功事例 受注^{ゼロ}棟の戦力外寸前の営業マンが
テレアポのノウハウを体得したら^毎12棟受注!

成功事例 ポータルサイト集客から成果が上がっていない住宅会社が
インサイドセールス専任部門を導入してアポ数4倍!

成功事例 なかなか成果が出ていなかったWEBも資料請求名簿から
セールスステップの抜本的改善で来店アポ数4倍!

集客不足の
特效薬

主催 住宅業界向け 商談案件3倍 凄い営業の仕組みセミナー

お問い合わせNo. S119967



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 119967

【差出人・返還先】〒553-0033 大阪市東淀川区東中島1-8-10 船井総研ロジ株式会社

住宅会社向け 商談案件3倍 凄い 営業の仕組みセミナー

このようなお悩みを抱える経営幹部の方

- ✓ 総合展示場・単独展示場の来場数20%以上の減 !!
- ✓ 自社ホームページで集客しても、受注が上手くいかない !!
- ✓ ポータルサイトで集客しても、営業に繋がらない !!
- ✓ 年々、見学会の集客が減少して、困っている !!
- ✓ 管理客名簿からの見込ランクが上手く上がらない !!
- ✓ 集客を増やす改善策が見つからず困っている !!

ズバリ!

ポータルサイト集客から劇的に商談案件を創出

- ・インサイドセールスの仕組みを取り入れることで商談案件3倍
- ・電話アポのトークスクリプト改善により劇的にアポ率改善
- ・アポ率を決定づける10の必殺切り返しキラートークを大公開

過去名簿は、宝の山! 優良商談へ繋げる秘策!

- ・名簿のランクを可視化するマーケティングDXの仕組み
- ・過去名簿の見込ランクを上げるセールスステップの改善
- ・優良商談案件にするための10のチェックポイントが効果絶大

総合展示場、単独展示場の集客20%減でも受注増する仕組み !!

- ・商談案件を増やす、アンケートの取り方の改善策
- ・見込度が低い客でも、1ヶ月後には優良商談案件にする顧客育成法
- ・セールスマネジメントを变えることで、営業マンの商談件数改善

商談案件3倍にするインサイドセールス専任部門の設置

- ・受注営業と、商談数UPのインサイドセールス専任を分業化で、受注改善
- ・インサイドセールスの仕組みがあれば、パート社員を活用し商談3倍
- ・次回アポの「来場引上げ4つのメソッド」を取り入れれば、劇的に商談件数UP

展示場
集客

自社
ホームページ
集客

ポータル
サイト
集客

インサイドセールス導入

商談数3倍↑

講座	講座内容	講師
第一講座	住宅業界の集客20%減でも受注増するセールス改革 ポイント① 見込度の低い名簿から、優良商談案件にする仕組み ポイント② 商談案件を3倍にするインサイドセールス専任部門の設置 ポイント③ 過去名簿は、宝の山! 優良商談へ繋げる秘策!	 株式会社船井総合研究所 建設・不動産支援本部 マネージング・ディレクター 砂川正樹
第二講座	商談件数3倍にするためのインサイドセールスの成功事例 ポイント① 次回アポの「来場引上げ4つのメソッド」を取り入れれば、劇的に商談件数UP ポイント② 電話アポのトークスクリプトを改善することでアポ率改善の絶大な効果 ポイント③ アポ率を決定づける10の必殺切り返しキラートークを大公開	 株式会社船井総合研究所 事業開発本部 チームリーダー 池内 愛
第三講座	劇的に商談数を増やすインサイドセールス部門の立ち上げ方 ポイント① 名簿の見込度の可視化と、営業プロセスの可視化 ポイント② 劇的に商談数が増えるインサイドセールスのマネジメントの仕組み ポイント③ パート社員でも、商談数を倍増させるテレアポの凄いプロセス	 株式会社プロシード コンサルティング部 部長 菊池正倫
まとめ講座	本日のまとめ～見込度の低い名簿から、優良商談案件にする仕組み～	マネージング・ディレクター 砂川正樹

開催日	2024年10月22日(火) 2024年10月24日(木) 2024年10月25日(金) 2024年10月28日(月)	開催時間	13:00～16:00 ログイン開始: 開始時刻30分前～	開催方法	オンライン開催
受講料	一般価格 税抜 6,000円(税込6,600円) / 一名様 会員価格 税抜 4,800円(税込5,280円) / 一名様 ※ 祝日や連休により変動する場合もございます	お申込み期日	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード : 開催日4日前まで		

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。		
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119967 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に 右上検索窓に「119967」を入力し検索ください。		
E-mail	seminar271@funaisoken.co.jp		TEL
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。			