

新規事業の決心がつかない
会社ほど見て欲しい

サブスク型

女性専門美容整体事業 オンライン視察セミナー

特別ゲスト

新規事業で失敗経験のある私も
オススメする事業です！

未経験から参入
×
未経験者を採用でも
初年度多店舗化した
成功ストーリー

Mt.RAKU合同会社

代表 林 恒俊氏

繁盛店オンライン視察ツアー ～女性専門整体編～

お問い合わせ No.S119875

〈主催〉



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。→

119875 🔍

省人化 × 高生産性でヘルスケア事業を 拡大させる企業に独占インタビュー！



グループ年商：50億
展開事業：パチンコ・コインランドリー・不動産
エリア：兵庫県姫路市・たつの市を中心に展開

① 元々がパチンコ業を運営
される中で、なぜ整体事業
を始めたのですか？

元々多角化を進めていく中
で「ヘルスケア」「ウェルネ
ス」領域の事業立ち上げを
模索していました。エステ事
業もFCへの加盟で進めて
おりましたが、新規集客や高
額回数券販売の苦戦など、
様々な要因からFCを脱退
した後、採用のしやすさや高
収益、かつ健康産業という整
体事業の案内を見て興味が
わきました。実際にセミナー
後、エステ店舗の跡地で進め
られるという実感も出て、参
入を決意しました。

② 参入にあたってどのよう
に進めていったのか？進め
られる中で感じたことを
教えてください

流れとしては物件を決め、
採用を進めて、教育し、オー
プンという流れだったのだ
ですが、物件は**空中階でも可**

能ということだったので、エ
ステ店舗をそのまま使う形
にしました。同時進行で採
用も進めていったのですが、

月20名ほどの求人応募があ
り、比較的採用も苦勞せず
に進めていくことができま
した。その後教育を進めて
いきしましたが、最初は用意
されていたマニュアルなどに
対して不安もありました。
しかし、**進めていくうちに
確信**に変わっていき、無事
オープンも迎えられ、売上
も順調に推移していきまし
た。

③ 整体事業を進めて行く
中で良かった点は何です
か？

整体事業の魅力は**3つある**
と考えています。まず1つ目
が**収益性**です。今回202
3年5月にオープン後、年末
には**業界平均2倍**の1人当
り生産性100万円を達成
するなど、安定した成長を
遂げられる点です。2つ目は
**無資格未経験者の採用も可
能**ということです。弊社の整
体スタッフは合計9名です
が、**全スタッフが整体業界に
関わりのなかった人材**です。
そうした専門知識やスキル
が無くても順調に成長し、
リーダークラスまで成長し
てもらえる環境がつけれる
のは大きな魅力と感じます。
3つ目は**健康産業という社
会性の高さ**です。地域の人々
の健康を整体を通して支え

ていくことができるというの
は地域貢献ももちろんです
が、何よりも**仕事のやりがい**
に繋がると感じています。

④ 整体事業を通して今後の
展開を教えてください

弊社は2023年5月オー
プンから1年が過ぎ、店舗数
も2店舗までまずは増やす
ことができました。今後につ
いては、2028年までに**20
店舗以上**の展開に向けて動
いています。収益性を高めな
がら、事業拡大に合わせた
**経営人材の育成、雇用の創
出、地域経済の活性化**など、
社内外問わず世の中に良い
影響を与えられる会社を目
指していきます。

⑤ 最後にこちらのDMをお
読みの皆さまに一言お願いし
ます

弊社は業界未経験スタッフ
4名（うち1名は非常勤）
の状態からなんと半年
やつてくれました。
最初は教育体制、販売ツ
ール、お客様の反応が掴めず不
安でしたが、今では**しっかりと
成果が出せるものだと感
じています**。現在は逆に基本
から外れないように都度確
認をしています。
姿勢矯正のニーズも多いで
すし、様々なストレスで不
調を抱えた方々がこんな
にも多いのかと体感し、**やり
がいを感じております**。も
し参入されれば、共に協力
しあつて成長していければ
幸いです。

時流適応×長所一点突破の新業態！女性専門整体ラクリエ

女性専門整体ラクリエ企業紹介

姫路・加古川に展開の女性専門整体グループ。
整体未経験の女性スタッフを採用しながら、1年間で多店舗化。

働きがい

高速展開の
注目企業

女性専門整体モデルとは？

女性にターゲットを絞り込んだ専門業態。クリニックのよう
な内装×個室空間で女性整体師が活躍できる整体院

売上

340万円

※姫路店実績

生産性

100万円

新規数

50名/月

成約率

70%

平均成約単価

42,000円

1回あたりの施術単価

7,700円

女性専門整体ラクリエ 圧巻のビジネスモデル！

オープン半年で
生産性100万円

女性専門整体事業への参入から半年で**生産性100万円/人**を達成。
専門店化×教育の仕組み化で高い利益率を実現しているビジネスモデルです。

未経験者採用でも
入社3か月で成約率70%

女性の未経験者のみを採用でも、**入社3か月で成約率70%**を実現。
人材採用難時代でも、求人の柔軟性を実現しながら、高リピート率の店舗を作ることができる！

初年度で多店舗化の
高速出店モデル

パチンコ業からの参入ながら初年度で**多店舗化**を実現した高速出店モデル。
成長性が求められる時代に適応したモデルです。

院長不在での運営を実現

店舗には院長を置かずに運営でも、高い成長率を実現。
属人的要素を極力排除した運営手法が高速展開を支える秘密！

月20名の求人応募が来る
人気業態

求人競争が激化する中でも**月間求人数20名を実現**。
“人の悩み”から解放してくれるモデルとなります。
求人応募増加の秘密は現場にあり！

当日の講座スケジュール

講座

講座内容

第1講座

整体業界の時流と女性専門整体のビジネスモデル徹底解説

急成長中のヘルスケア市場の中でも、なぜ今整体院業界に参入すべきなのか、今回で紹介するサブスク整体のビジネスモデルはどこが優れているのかを時流とあわせて解説いたします。

セミナー内容抜粋 ① 伸びている健康分野の中でもなぜ整体市場に着目するのか？
セミナー内容抜粋 ② 営業利益30%以上のサブスク整体の立ち上げシミュレーション
セミナー内容抜粋 ③ 大手が参入できないサブスク整体の業界ポジショニングを徹底解説
セミナー内容抜粋 ④ 立ち上げ1年間で多店舗展開を実現する事業計画

株式会社船井総合研究所 整体・エステグループ リーダー **村山 舜**

第2講座

専門業態を徹底解剖!女性専門業態で成功する鍵を徹底公開

視察内容抜粋 ① 高リピート業態を実現する対応を見学!
視察内容抜粋 ② 他社と差別化された集客戦略を徹底解剖
視察内容抜粋 ③ 現場見学でビジネスモデルの商品とターゲットが分かる!
視察内容抜粋 ④ 即戦力化を実現する最新の教育現場が分かる!

Mt.RAKU 合同会社 代表 **林 恒俊氏**

第3講座

時流を捉えて急成長を遂げるビジネスモデルを徹底解説

講座内容 ① なぜ成長を遂げられるのか?ビジネスモデルのポイントを専門のコンサルタントが解説
講座内容 ② ビジネスモデル構築で実際の取り組み事例を解説
講座内容 ③ ビジネスモデルを明日から取り組むべきこと

株式会社船井総合研究所 整体院・リラクゼーションユニット **弓削 裕輝**

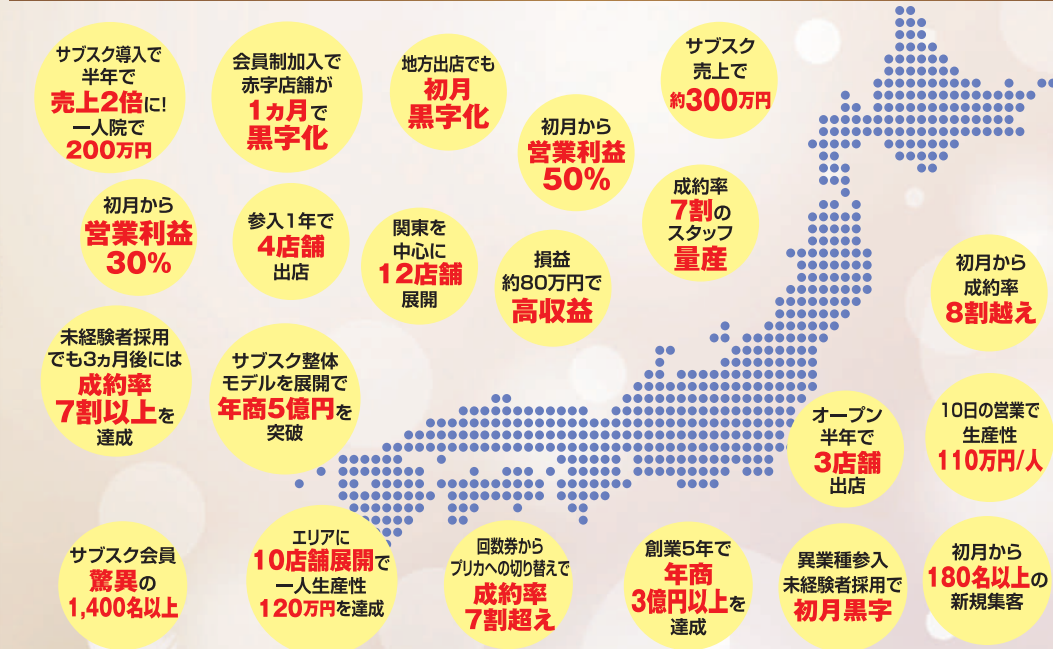
まとめ講座

本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくべきか、どう活かしていくべきかをお伝えいたします。

セミナー内容抜粋 ① これからの時代で差別化をした経営で生き残っていくために
セミナー内容抜粋 ② 企業規模や経営ステージに合わせた整体院経営で外してはいけないポイント
セミナー内容抜粋 ③ 本日の講座から学べるポイント
セミナー内容抜粋 ④ 明日からできる、皆様にも実践いただきたいこと

株式会社船井総合研究所 整体・エステグループ マネージャー **平松 勇人**

ビジネスモデル改革で成功した事例が全国で増えています!



開催日時

2024年**11月22日(金)・25日(月)・28日(木)**

ログイン開始時間 開始時刻30分前～ 開催時間 13:00～15:30

WEB開催 PCがあればどこでも受講可能

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

お申込み期日 ・銀行振込み:開催日6日前まで ・クレジットカード:開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

受講料 一般価格 税抜**15,000円** / 一名様 (税込16,500円) 会員価格 税抜**12,000円** / 一名様 (税込13,200円)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「119875」をご入力し検索ください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119875>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「119875」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。