

# 超！生産性 改革

明日からの  
整体院経営を  
たった1日で変えられる

注目度高いトピックを実際の事例ベースで紹介 

## 生成AI



数時間かかる業務を**数分**に！

- ✓ 今話題の生成AIを使ってみたい
  - ✓ 興味はあるが始め方がわからない
  - ✓ 実際の活用法を知りたい
- そんな皆様へ向けた、整体院特化の生成AI活用をご紹介します。

## 少人数高生産



社員**2名**で月商**500万**

新規集客や継続来店がうまくいかず、なかなか売上があがらないという悩みをお持ちの整体院経営者へ今回は商品付加をすることで売上をアップする事例を経営者が語ります。

## 社員教育



階層別教育で全社員成長

- ✓ 新人がなかなか育たない
  - ✓ しばらく経った社員が成長しない
  - ✓ 幹部スキル教育が難しい
- 今回は役職ごとの教育制度構築で全社員の成長が見える仕組みをご紹介します

これだけの内容が **無料** で受けられる！

 来年以降も考えるなら動くのは今しかありません・・・

整体経営研究会説明会

お問い合わせNo. : S119719/K099224

主催



研究会事務局 E-mail : seitai@funaisoken.co.jp  
TEL : 03-4223-3166 (平日9:30~17:30)  
内容に関するお問い合わせ : 村山 舜 (ムラヤマ シュン)  
お申込みに関するお問い合わせ : 橋本 桜花 (ハシモト シュウカ)



株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。 船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

119719 

# 当日の内容を簡単にご紹介!

## ChatGPTを活用してとにかく効率化

チャットGPTを駆使して業績UP↑生産性UP↑このようなことまで実現可能!!

チャットGPTを使った  
**01 「集客DX」で  
集客が激増!?**  
たった2週間で50位→2位に上昇!

チャットGPTを使った  
**02 「問診AI」で  
リピート率アップ**  
成約率70%以上が取れるマニュアル

チャットGPTを使った  
**03 「採用AI」で  
反響率アップ**  
求人数が増加!

単純だけど時間がかかる作業・・・

全部 **自動化** しませんか?

## 全スタッフが育つための”階層別教育”

ある程度からスタッフがなかなか育たない、それ階層別教育がないからでは?

### よくある間違い

新入社員のみ教育期間を設けて  
それ以降は教育制度は設けない

新しい責任を負った社員が  
成長のためにすべきことがわからなくなる

社員のレベルが上がらないと感じる

### 行すべき教育

役職or階層ごとに求められる  
スキルに対して教育を設ける

次の成長に向けて必要なスキルがわかり  
その磨き方も明確な上で働ける

キャリアアップを明確に意識できる



## 新規に頼らず少人数で高生産を作るには?

最近よく聞く  
業界課題

- ✓ 新規が来なくて売上が上がらない月が続いている
- ✓ 商品を増やしたいが何から始めるべきかわからない
- ✓ 離反客が多く継続的な売上が見込めない
- ✓ 整体院の経営に関する知識を全国の成功企業から聞いてみたい

ぼんやりした経営の課題

💡 業界課題のセンターピンはこれ!

実際の **成功事例** を聞いてみませんか?

今回の  
成功事例  
企業紹介

成功企業の **ココ** がスゴイ!

- ポイント① 社員 **2** 名・新規 **20** 人ほどで月商 **500** 万の高生産を実現! その秘訣はメニュー! ?
- ポイント② 基本だが9割の企業ができていない丁寧なオペレーションで誰でも成約率 **80%** 超
- ポイント③ **未経験無資格** もデビューたった **2か月** で売上がつくれる技術と商品の仕組みとは?

業界課題の最新対策 & 全国の成功事例が

たった **3** 時間で **無料** で網羅できる!



# このようなお悩み 抱えてませんか？

- ✓ 生成AIに興味があるが自企業の経営にどう活かしているかわからない
- ✓ 施術者1人あたり200万円を実現できる仕組みが知りたい
- ✓ 新人がなかなか育たず、採用から成果を上げるまでに半年以上かかっている
- ✓ 売上アップに繋がる商品を増やしていきたいが何から始めたらいいかわからない
- ✓ 整体院の経営に関する知識を全国の成功企業から聞いてみたい

## たった2時間半であなたの10年が変わります！

### ◆当日のスケジュール

#### 第1講座

#### 整体院の経営が180度変わる！生成AIを用いた経営改革事例大公開！

ChatGPTをうまく使えていない整体院・整体院は必見！今まで行っていたあらゆる業務が便利になるツールを使って、もっと売上アップに繋がる動きをとっていきませんか？生成AIを用いて経営を180度変えるヒントを実際の活用事例を大公開！

講座内容①まさに新時代の技術！全世界を席巻する生成AIとは？  
講座内容②ChatGPTを使って検索順位が劇的アップ！生成AIを用いた集客対策  
講座内容③AIとのロープレで新人でも対応レベルが急速に上がる！  
講座内容④文章作成やペルソナ作成など、面倒な採用業務もAIで便利に

株式会社船井総合研究所  
整体院・リラクゼーションユニット

弓削裕輝



#### 第2講座

#### 新人から管理職まで！企業の全体成長を促す階層別教育のロードマップ

企業の成長を最短で行っていくために不可欠になる"階層別教育"の仕組み。各役職で身に付けておくべきスキルと、業績に繋がる教育方法とは？

講座内容①治療院における"新人教育"とは？業界ならではの教育の基礎を知る  
講座内容②治療院における管理職として求められるスキルとは？役職ごとに最適な教育手法とは？  
講座内容③なぜスタッフが同じように育たない？その原因と対策事例を紹介

株式会社船井総合研究所  
整体院・リラクゼーションユニット  
リーダー

村山舜



#### 第3講座

#### 少数経営の新たなヒント！地方立地でも成果が出せるビジネスモデルとは？

これからの整体院・整体院業界の生き抜く経営法

講座内容①少数高生産性経営で利益率最大化  
講座内容②多店舗経営&業態の多角化で利益額最大化

この内ほとんどの企業が目指していくであろう、少数経営について、今回は静岡県浜松市で成功されている企業様の事例をご紹介します

株式会社リアーク  
まごろく鍼灸整体院・整体院  
代表取締役

孫六利征氏



#### 第4講座

#### まとめ講座：本日の講座を踏まえて今後活かしていくこと

本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくべきか、どう活かしていくべきかをお伝えいたします。

講座内容①これからの時代で差別化をした経営で生き残っていくために  
講座内容②企業規模や経営ステージに合わせた整体院経営で外してはいけないポイント  
講座内容③本日の講座から学べるポイント  
講座内容④明日からできる、皆様にも実践いただきたいこと

株式会社船井総合研究所  
整体院・リラクゼーションユニット  
リーダー

村山舜



開催  
日時

2024年 10月16日(水)  
11:00~16:30 (受付時間)：10:30~

当日  
会場

株式会社船井総合研究所 五反田オフィス  
〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1  
JR五反田駅西口より徒歩15分

お申し込み期日

2024年10月12日23:59まで

受講料

無料

研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。  
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

### お申し込み方法



【QRコードからのお申し込み】  
右記QRコードからお申し込みください。



【PCからのお申し込み】  
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/119719>  
船井総研ホームページ(<http://www.funaisoken.co.jp/>)の  
右上検索窓に「119719」をご入力し検索ください。



■ご参加条件  
・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申し込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。  
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

●お申込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。

●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

E-mail [seitai@funaisoken.co.jp](mailto:seitai@funaisoken.co.jp) TEL 03-4223-3166 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。  
※お電話・メールでのセミナーお申し込みは承っておりません。