

フィットネス×新規業態付加セミナー

講座内容&スケジュール

※講座内容は、変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネス業界動向と勝ち抜くための戦略 2024年のフィットネス業界の最新動向と、年末から来年に向けての時流予測を踏まえ、今後フィットネス業界で勝ち抜いていくために必要な業態付加について解説します。 業態が多数にわたるフィットネス業界において、今、顧客に求められるフィットネス施設とはどのような施設なのか？新規事業を立ち上げる際に押さえておくべきポイントとは？新規顧客の獲得や既存会員の満足度アップに繋がる新業態付加の戦略をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 藤田 真輝
第2講座	業態付加におすすめのビジネスモデル～ピラティス～ フィットネス業界において時流ど真ん中で、顧客ニーズの高い「ピラティス」。 ピラティスが注目されているのは知っているけれど、どのように始めたらよいのか？どのようなビジネスモデルであれば既存事業とシナジーを生めるのか？詳しく解説いたします。基本となるピラティスのビジネスモデル解説から、気になる初期投資・投資回収、ピラティスに必要な商圏、立地、物件条件など新規事業付加に欠かせない情報をお伝えします。また、ピラティス事業を失敗させないために当たるOPEN販促のポイントも解説いたします。 株式会社船井総合研究所 渡邊 菜々子
第3講座	本日のまとめ～ピラティス新規事業立ち上げポイント解説～ フィットネス事業における業態付加を失敗させないためのポイントを解説いたします。本まとめ講座の内容を基に、自社の今後のアクションプラン設計にご活用ください。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖

開催要項

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

オンライン開催	2024年 11月15日(金) 10:00~12:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月20日(水) 13:00~15:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月25日(月) 10:00~12:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月28日(木) 13:00~15:00[ログイン開始:開場時間30分前~]
	【申込期日】銀行振込み:開催日6日前まで・クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。			

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 5,000円(税込5,500円)/一名様 会員価格 税抜 4,000円(税込4,400円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119621>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「119621」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
※また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。



コロナ禍で下がった3割の会員を取り戻すのは
”新業態付加”がカギだった!

新業態・・・ピラティス

導入するだけ

たった20坪の既存スペース・スタジオを活用して
フィットネス集客アップ
セミナー

時流ビジネスを付加することで業績アップ!
セミナー時に全国成功事例を公開!!

関東エリア

セミパーソナルトレーニング
+
パーソナルトレーニング

売上:360万円
会員数:220名

関西エリア

セミパーソナルトレーニング
+
ピラティス

売上:200万円
会員数:200名

中部エリア

セミパーソナルトレーニング
+
マシンピラティス

売上:220万円
会員数:180名

【セミナー参加者様限定特典】集客ポテンシャル診断付き

候補ビジネスモデルのポテンシャルと終始シミュレーションを作成し、貴社におすすめのビジネスモデルを提案します!

WEB開催	2024年 11月15日(金) 10:00~12:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月20日(水) 13:00~15:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月25日(月) 10:00~12:00[ログイン開始:開場時間30分前~]	2024年 11月28日(木) 13:00~15:00[ログイン開始:開場時間30分前~]
-------	---	---	---	---

フィットネス×新規業態付加セミナー

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Fundai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S119621



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

119621

異業種参入企業多数! フィットネス後発参入でも営業利益率30%を目指せる高収益型付加事業 今流行りのマシンピラティスを省人運営できるビジネスモデル大公開!

今話題のマシンピラティスとは?

省人・省スペースで行える、時短サーキット型マシンピラティススタジオ



リハビリ目的から始まったピラティス。中でも機械の補助を活用して運動初心者でも取り入れやすいマシンピラティスは、SNSやメディアの影響もあり、特に女性から現在急速にニーズを伸ばしています。大手スタジオも出店速度を早めています。予約困難で新規受付をストップするスタジオも少なくありません。

そんなマシンピラティスは、機械を導入するだけで一度に複数名向けに稼働を行えるビジネスモデルのため、少ないスペース&人員で立ち上げが可能。さらに高単価のため、高収益なビジネスモデルと言えます。

今から参入しても成功できる3つの理由

Point
1

低価格帯×高回転で差別化が出来る

既存のピラティススタジオは単価が高く、月4回のレッスンで1万円後半~2万円台の値付けがほとんどです。一方、船井総合研究所で提唱する省人型ピラティスモデルでは、競合と比べてリーズナブルな価格設定&地域最大級のマシンを配置して収容数を増やすことで、売上を担保しながら他社との差別化を図ることが出来ます。



Point
2

空白マーケットへのアプローチが可能

今話題でピラティスに対して興味関心を持つユーザーが多い反面、高単価な既存のスタジオは運動初心者などのライト層が始めるにはハードルが高いのが実情です。船井総合研究所の提唱するモデルでは、低価格&グループレッスンで初心者でも気軽に始めやすく、需要はあるものの供給が追いついていないマーケットへの訴求が可能です。



Point
3

省人化ならではのスピード立ち上げ

マシンピラティスの事業モデルの中でも、船井総合研究所の提唱する省人型ピラティスモデルでは、通常数か月~数年かかるインストラクターの採用や育成を超短縮可能。既存スタッフの活用も可能なため、競合が出てくる前に高速立ち上げを叶えられます。



全国の成功事例を徹底解説!

セミパーソナル
トレーニング
+
パーソナル
トレーニング

売上:360万円
会員数:220名

セミパーソナル
トレーニング
+
ピラティス

売上:200万円
会員数:200名

セミパーソナル
トレーニング
+
マシンピラティス

売上:220万円
会員数:180名



セミナーだけでしか聞けない ポイント & ノウハウ

- 出店ノウハウ 負けなし候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ フィットネス素人でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ Web広告から全体の半数近くの新規獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者
限定特典

【貴社物件で参入成功できるかが分かる】
自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか?のポテンシャル診断を無料で実施いたします!

さらに希望者限定で事業計画~集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施!

※セミナー内でご案内

