Information

強固な財務基盤で事業拡大を図る

企業価値向上のための財務戦略を構築する

2024年の財務時流を踏まえた自社の状況に適切な財務戦略の見つけ方

開催日時：2024年10月8日(火) 10:00〜17:00 (受付開始 9:30〜)

戦略財務分科会に参加する理由

1 旬のゲスト講座が聞ける

年5回の例会毎に必ず1名以上のゲスト企業をお招きし、中長期における戦略や新規事業に関する成功・失敗のポイントについて余すことなくお話いただきます。

2 他企業と情報共有ができる

158名※のフォーラム会員とのディスカッションを通じ直近の取り組みについて互いに共有し高めあう場を設定させていただきます。

※2024年7月末現在

3 担当コンサルタントがサポート

会員には弊社コンサルタントが1名担当させていただき、社外の「参謀」として同業界の成功事例や耳より最新トピックなどお役にたてる情報をお届けいたします。

4 師と友づくりの場に

孤独な立場といわれる事業主ですが当フォーラムで知り合い親睦を深めている会員も多くおられます。是非、公私共にお付き合いできる企業が見つかれば何よりです。

過去の戦略財務分科会の内容

財務の出口戦略

各事業承継の形態別のメリット・デメリットをお伝えさせて頂くとともに、ご参加いただいた企業にそれぞれ適した承継方法、そしてその承継方法を見据えた経営指南をお伝えさせて頂きました。

- ☑ 親族内承継
- ☑ 従業員承継
- ☑ IPO
- ☑ 第三者承継(M&A)

経営者保証解除

中小企業庁が経営者の個人保証をつけない融資を金融機関に促す仕組みを導入。企業側からどのようなアクションを取ることで経営者保証の解除に踏み切れるのかを、具体的な事例を基に解説いたしました。

- ☑ アクティブに事業投資を行いたい
- ☑ 経営の自由度の向上
- ☑ 後継者問題の解決

投資戦略

中小企業の投資戦略の4パターン、そして実際に投資に成功された企業の成功事例をご紹介させて頂き、どうすれば投資の費用対効果を事前に図ることが出来るのか=投資判断手法について解説させて頂きました。

- ☑ 事業規模拡大
- ☑ 新規事業
- ☑ 本社移転・改修
- ☑ DX投資

永続的な成長企業となるための仕組みづくり
双方発信型の師と友づくりを戦略財務分科会はサポートいたします。

主催

企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会

お問い合わせNo. S119541/K016224

サステナグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken

今回の例会に関するお問い合わせ

E-mail:koushueki@funaisoken.co.jp

TEL:03-4223-3166 [平日 9:30〜17:30]

内容に関するお問い合わせ:諸橋 伶哉(モロハシ レイヤ)

申込みに関するお問い合わせ:堀江 彩花(ホリエ アヤカ)

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲2丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

一般価格:10,000円(税込み11,000円) 会員価格:8,000円(税込み8,800円)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

今回の講座内容

七十七パートナーズ株式会社
取締役　**京野 卓也** 氏

地域金融機関グループが手掛けるバイアウト投資

1 地方銀行の最新の動向、金融時流が丸わかり
地方銀行がファンドを設立
ファンド設立背景や地方創生への思いを徹底解説

2 銀行融資だけじゃない!
地方金融機関グループによる真の伴走支援方法とは
七十七パートナーズ株式会社が実行する【ハンズオン支援】が
事例をもとに具体的にわかる

3 成長投資を続けていく会社は必見!
ファンド活用術とは
100億企業化やIPOを目指す経営者は絶対聴いておくべき
成長投資におけるファンド活用術とは

2024年の戦略財務分科会の講座内容

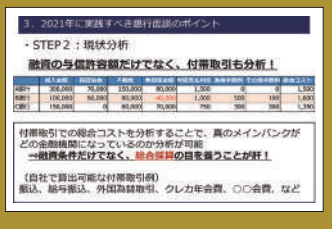
日　程	ゲスト講座テーマ	船井総研講座テーマ
2月28日(水) ～29日(木)	視察ツアー	
4月24日(水)	成長企業がとるべき 金利対策の手法	持続的成長を遂げるための CASHFLOW SANBŌ有効活用術
6月14日(金)	賢い社長が活用している公的制度と 社長の年収のリアルと今後	企業の成長戦略の中にM&Aを
8月21日(水)	持続的成長を実現する攻めのホールディングス化	
10月8日(火)	融資も出資も人材も調達する メインバンクの地方銀行活用術	企業価値向上に貢献する財務データ活用 ～管理会計と経理財務部門の仕組み～
12月12日(木)	無担保無保証、金利1%未満で 300億円の融資を引き出した手法	超好条件の資金調達を実現する 銀行対策術

本フォーラムで取り扱う内容

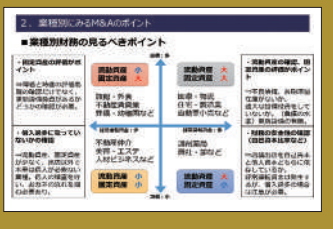
資金調達トピック

● 取引各行の借入分析方法について

資金調達を行う上で、必要な各金融機関との取引戦略を策定するために融資額やその他付帯取引を総合的に分析することで真のメインバンクを見つけ、今後の取引方針の決定の仕方を解説。



成長戦略トピック

● M&Aにおける注意点の解説

M&Aを実際に進めていく際の注意点として、業種ごとに見なければならない財務の特徴を紹介。業種の財務的特徴を把握することでどのようにM&Aを進めていくのかを解説。