



少しでも多く利益確保したい温浴施設必見！！

知らない「損」します！

180分のセミナーで原価削減ノウハウだけでなく、
即時業績アップのための集客事例も一挙に学べる！

大丈夫ですか

原価対策取り組みレベル
簡易診断

ぜひ
チェックして
みましょう

☐ 電気・ガスの契約は3年以上見直しを行っていない
☐ オープンから10年以上経っており、電気・配管系統がかなり古くなっている
☐ 各設備全てにメーターをつけていない
☐ 水漏れが起きているが、修繕費用が高いため放置している
☐ 同業他社の契約条件などを確認する機会がほとんどない

上記のチェック項目に一つでも当てはまる企業は危険です！まだ間に合います！具体的に行っていただくことは裏面へ

講座	講座内容
第1講座	V字回復に向けたコスト削減×集客最大化の方向性 ・原価高騰×人口減少の環境下でも業績アップを実現している企業の共通点 ・業績アップに向け経営者が取り組むべきポイント 株式会社船井総合研究所 宿泊・レジャービジネスグループ レジャービジネスチーム 福岡 豪
特別ゲスト 第2講座	電気・ガス事業自由化の下でのコスト削減ポイント ・指定管理施設で年間削減額500万円 ・削減率7%以上の実績のあるコスト削減の専門家による現状検証 ・コスト削減ポイントを解説 TCAコンサルティング株式会社 代表取締役社長 大澤 孝夫 氏
第3講座	今取り組むべき集客最大化のポイント ・原価対策と並行し今すぐ取り組むべき最新マーケティングを徹底解説 ・脱常連客依存営業！新規集客1.3倍を実現するWeb×SNS戦略 株式会社船井総合研究所 宿泊・レジャービジネスグループ レジャービジネスチーム リーダー 中井 将司
第4講座	まとめ講座 成長企業から見える成功ルールと業績アップに向けて取り組むべきポイント 株式会社船井総合研究所 宿泊・レジャービジネスグループ マネージャー 徳増 ひかる

開催日時

2024年10月7日(月) 船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]
2024年10月24日(木) 船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO(八重洲)
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)] [2024年4月1日]より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込17,600円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/119007>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「119007」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

温浴施設業界向け

政府補助金
終了!?

2024年10月以降

原価対策ができていない温浴施設は

水光熱費高騰の

可能性があります

さらなる

投資不要
事例多数

1店舗あたり月数百万円の削減事例あり!

即時原価削減

セミナー

水光熱費 人件費 消耗品費

まだ間に合う!! 明日からすぐに取り組める

最新の原価対策トレンドを徹底解説

光熱費削減のキモである 業者選定～交渉までのポイントをお伝えします!

約1,500社のコスト削減! 業界No.1の実績

1955年福島県生まれ。日本大学中退、K工業株式会社に営業就職。
その後、電力・ガス料金の経費削減コンサルティングである
TCAコンサルティング株式会社を設立し、代表取締役社長に就任。実績として、
約1,500社(上場企業を含む)のコスト削減に携わっており、業界No.1の実績を持つ。

特別
ゲスト

TCAコンサルティング株式会社
代表取締役社長 大澤 孝夫 氏

大阪会場 2024年10月7日 13:00~16:00 (受付開始: 開始時刻30分前~)

東京会場 2024年10月24日 14:30~17:30 (受付開始: 開始時刻30分前~)

主
催

温浴業界特化 原価対策セミナー

Sasutena Grouse Company をもとに。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S119007

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](http://www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 119007



地方の温浴事業者が
今すべき対策を提言!

大規模投資ナシでもOK!すぐに取り組めて
1店舗月数十~数百万円の**原価削減**が見込める最新事例を大公開!

このような方に
オススメ

大きな投資は
できないが
取り組めることは
全て実施したい



コロナ禍で
一度見直しはしたが、
最大限原価削減
ができていない
不安



新電力の話は
たくさんくるが、
リスクが読めない
ので契約判断が
難しい



コスト削減と同時に
売上アップ施策も行い
即時業績アップを
達成したい



原価改善および即時業績アップを実現したい温浴施設が3つのステップ

STEP 1 水光熱費の契約業者および契約条件の見直し

正しい業者選定と交渉で年間5%以上の水光熱費削減も可能!

- ポイント1 契約条件におかしな点はないか? 守秘義務で開示されていない内容はないかをチェック。
- ポイント2 シミュレーションは信じない! 新電力や競合他社の相場や契約条件をきちんと押さえる。
- ポイント3 実は大手ほど危険!? 業者選びに失敗しないためのチェックポイントを知る。

正しい知識をつけることで、
リスクを抑えた契約見直しを実現!

STEP 2 さらに原価削減を実現するオペレーション改革の実施

最新の原価削減トレンドを押さえるだけで大きく利益が変わります!

例えば

- 新ボイラー併用で重油使用量を大幅削減!
- 生産性を1.5倍にすることで実質的人件費を下げる接客改善
- 定期的な清掃でエネルギー効率UP
- ボイラー稼働時間調整で光熱費削減
- 最新の節水コマ導入で水道料金削減!

100施設以上の温浴施設で
取り組まれている戦術戦闘レベルの
成功ノウハウもご紹介!

STEP 3 原価削減で捻出した利益を販促に投資し業績アップ

原価改善だけでは継続的な業績アップはできません!
新規客を伸ばす取り組みを同時並行で行うことが必須!

現状 原価改善のみ 集客+原価改善

当日は具体的なWebマーケティングの
手法も詳しく解説!

当日は明日から使える**成功事例**だけを厳選してご紹介!

電力・ガス・その他

1店舗で年間**2,000万円**の
光熱費削減を実現した
驚異の原価削減手法

水道

節水装置装着だけで
1店舗**200万円/年**の
水道料金削減に成功!

電力

投資**0円**!既存電力会社
との交渉で**5%**の
減額に成功!



なぜこんなに
事例が集まるの?

全国温浴施設の事例を
データベースシステム
を活用し、常に**最新情報**を
アップデート。

当日はその中から
選りすぐりの事例を

大公開!

