

菓子繁盛店

視察ツアー

2024
in 京都

2024年10月2日^水

2024年視察ツアーテーマ

菓子文化を未来へ～伝統の継承と革新への挑戦～ たった1日で5社の視察と4社の講演が聞ける！

パティスリー・ナチュラル・シロモト

(有限会社ナチュラルシロモト)

25周年を迎える
老舗パティスリーの
繁盛店戦略



甘党茶屋 京 梅園

(京甘食品株式会社)

創業90年以上の
老舗甘味処が取り組む
新業態開発とファンづくり



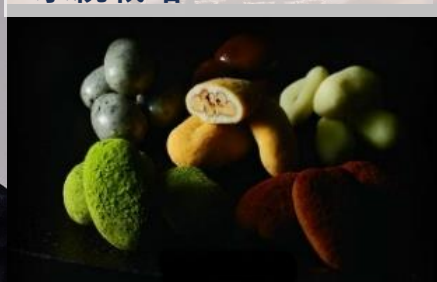
atelier 京ばあむ (株式会社美十)

観光土産マーケットの展望と
永続的な商品を
生み出すためのブランディング



サロンドロワイヤル (株式会社サロンドロワイヤル)

独自チョコレート文化の
創造と経営改革による
永続戦略



主
催

サステナブルな成長を促す。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研 大阪本社ビル

菓子繁盛店視察ツアー2024 in京都

お問い合わせNo.S119002

【TEL】 03-4223-3166 (平日9:30～17:30)

株式会社船井総合研究所研究会事務局 E-mail: sweetsbiz@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は[視察ツアータイトル・お問合せNo. S119002・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください

3店舗（地域密着型2店舗、商業施設1店舗）経営
単店年商2億円超えの繁盛洋菓子店

25周年を迎える地域密着型 パティスリーの繁盛店戦略

徹底した鮮度管理で“おいしい”を届け続ける



代表取締役
城本 智和氏
講演30分
+ 欽明台店視察

Point Check 視察・講演のポイント

- ①単店年商2億円を超える欽明台店を視察（カフェ併設）
- ②創業25周年を迎えるパティスリーの地域密着型繁盛店戦略
- ③名物「米粉のシフォンケーキ」ギフト主力単品「バウムクーヘン」のヒット商品づくり
- ④“おいしい”を届け続ける「鮮度第一」の志向



100周年を目前に挑戦を続ける三代目経営者
創業90年以上の老舗甘味処が
取組む新業態開発とファンづくり
地元客からも観光客からも愛される秘密に迫る



代表取締役
西川 葵氏
講演30分

Point Check 視察・講演のポイント

- ① 1927年創業。京都で90年以上続く老舗の甘味処が取組む新業態へのチャレンジ
- ② 古くからのファンから愛され、新しい客層にも広げていける、従来とは異なるコンセプトの新業態・新商品開発
- ③ 昔から変えずに守り続けている店舗・商品の意義
- ④ 三代目として歴史あるお店を引き継ぎ、100周年に達しようとする中で思うこと



京都の土産スイーツの代表「京ばあむ・おたべ」を筆頭に、
数々の大人気土産を創り出すヒットメーカー“美十”が描く
観光土産マーケットの展望と
永続的な商品を生み出すためのブランディング
ヒット商品を生む、次の一手に迫る
観光地で愛され、土産市場で突き抜ける方法とは



株式会社
美十
Bijuu Co., Ltd.

代表取締役社長CEO
酒井 宏彰氏
講演60分
+ atelier京ばあむ
視察

Point Check 視察・講演のポイント

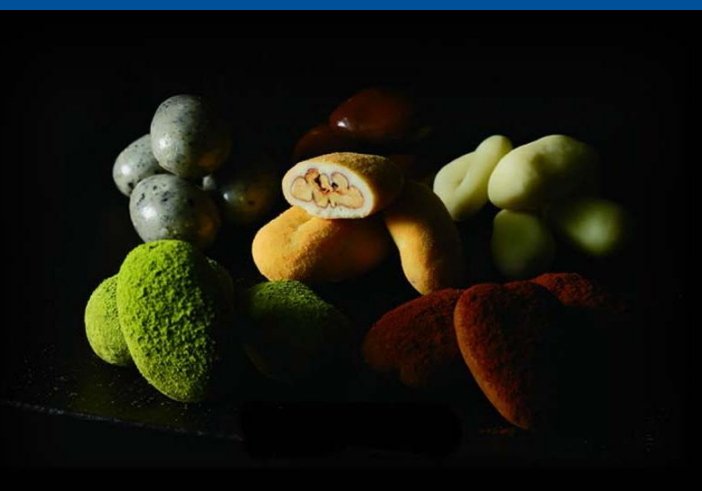
- ①「京ばあむ・おたべ」を筆頭に、
数多くのヒット商品が誕生するまでの
軌跡
- ②伸び行く観光マーケットの中での
ポジショニング戦略
- ③京都最大級のお菓子ミュージアム
「atelier（アトリエ）京ばあむ」での
取り組み



サロン・デュ・ショコラ「世界を代表するショコラティエ100」
創業89年老舗チョコレート企業3代目経営者

独自チョコレート文化の創造と 経営改革による永続戦略

全国14店舗展開の和と洋を融合したブランド



SELECTION OF HIGH QUALITY CHOCOLATE

Salon de Royal



代表取締役社長
前内 眞智子氏
講演30分
+ 京都店視察

Point Check 視察・講演のポイント

- ①名物「ピーカンナッツチョコレート」
を中心とした独自ブランド確立に
繋がる商品戦略とは
- ②突然の社長交代から行った
永続する企業成長のための経営改革
～女性活躍推進と業務効率化～
- ③ピーカンナッツ生産者を応援する
地方創生への取り組み



< 行 程 表 >

2024年10月2日(水)

JR京都駅八条口
京都アバンティ前 集合
受付開始時刻 9:00 出発時刻 9:30

有限会社
ナチュラルシロモト
<ご講演・視察>

SUETOMI AoQ
(青久)
<視察>

サロンドロワイヤル
<視察>

甘党茶屋 京 梅園
<視察>

atelier 京ばあむ
<視察>

株式会社**美十**
<ご講演>

京甘食品株式会社
<ご講演>

株式会社
サロンドロワイヤル
<ご講演>

株式会社
船井総合研究所
<まとめ講座>

キャンパスプラザ京都 解散
解散時刻 17:30

【集合について】

■ 集合場所 ■
JR京都駅八条口
京都アバンティ前
■ 出発時刻 ■
9:30
(受付開始9:00より)

【解散について】

■ 解散場所 ■
キャンパスプラザ京都
■ 解散予定時刻 ■
17:30

※行程に関しましては、当日の交通事情等により予告なく変更となる場合がございます。

最後に・・・

「全国の繁盛店を見たい！」「生の現場を体感し、経営者の話も聞きたい！」

皆様のこのような声にお応えするのが、『繁盛店視察ツアー』です。

おかげさまで各業種別に毎回高評価をいただいている株式会社船井総合研究所の人気企画です。

『繁盛店視察ツアー』は、船井総研の勉強法のひとつで、**成功事例やモデルを見て、自分自身の中に感じる力や直観力をつける、経営者向けの勉強法です。**単純に店舗を見てまわるだけではなく、その背景やエピソードを企業経営者の口から直に聞くことができるため、**日本全国各地から多くの前向きで勉強好きな経営者が集まるのです。**

経営者であれば常々感じていらっしゃると思いますが、綺麗な机上の空論には意味がありません。「現場」がどれだけ時流に合っているか、「現場」にどれだけトップの考えや想いが反映されているかが大事ではないでしょうか。前向きな経営者であれば、他の優秀な企業の取り組みについて、きっとご興味があるかと思います。

弊社創業者・船井幸雄は、「こんな時代だからこそ今まで以上に繁盛企業を見よ。そこで自社に取り組み可能な要素を見つけ、実践せよ。」という言葉を残しています。これはまさに時代の転換期に一番大切な「モデル商法」です。今回のこの視察ツアーは、皆様に「モデル商法」をぜひ実践していただきたいという想いで企画いたしました。

今回の視察先では、**有限会社ナチュールシロモト 代表取締役 城本智和氏、京甘食品株式会社 代表取締役 西川葵氏、株式会社美十 代表取締役社長 酒井宏彰氏、株式会社サロンドロワイヤル 代表取締役社長 前内眞智子氏と、スイーツビジネスに携わる皆様にとって大変参考になる方々からたっぷりとお時間いただき、取組について、想いについてお話しただけの大変貴重な企画となっております。**是非、多くの経営者にご参加いただき、多くの経営のヒント・気づきを得ていただければと思います。

ただし、このクリニックのお申込は**先着50名様**までとさせていただきます。バスの都合上、どうしても50名様までしかご乗車いただけないのです。

今回を逃すとしばらくは訪問の難しい視察先もございます。 ご興味をお持ちの方は、お早めにお申込みください。皆様と一緒にワクワクしたいと思います。

単品スイーツ研究会 & 製菓・製パンビジネス研究会一同

【会社概要】株式会社船井総合研究所 (Funai Consulting Incorporated)

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルな企業を多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

<船井総研オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp>>

■代表取締役社長：真貝 大介

■事業内容：経営コンサルティング業

■創業：1970年3月6日（現、船井総研ホールディングス）

■資本金：3,000百万円



サステナブルな企業をもっと。

Funai Soken

開催要項

日時・会場	2024年10月2日（水）	集合場所：JR京都駅八条口 京都アバンティ前 解散場所：キャンパスプラザ京都
	開催時間	集合 9:30(受付 9:00～) ▶ 解散 17:30 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認下さい。 ※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。 ※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の 払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。

受講料	一般	79,000円（税込86,900円）／1名様	会員	63,200円（税込69,520円）／1名様
	単品スイーツ研究会または 製菓・製パンビジネス研究会 会員価格	1名目 0円（会費充当） 2名目以降49,000円（税込53,900円）／1名様		

開催4日前までに下記口座へ直接お振込ください。
《お振込先》三井住友銀行（0009）
近畿第一支店（974）
普通 5785289 カ)ナイツゴ ウンキュウシヨ セミナーグチ

受講料に含まれないもの：集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費

●お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。●ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。●最少催行人数10名（出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。）●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会のお客様のお申込みに適用します。●詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。●当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み取消時期	取消料
開催日の前日から起算して11日前まで	いただきません
開催日の前日から起算して8～10日前まで	旅行代金の20%
開催日の前日から起算して2～7日前まで	旅行代金の30%
開催日の前日	旅行代金の40%
開催日の当日	旅行代金の50%
ツアーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

*開催4日前までに記載の振込先口座へご入金いただきますようお願い申し上げます。

お申し込み方法	お申し込み方法は2種類ございます。 1.【下記QRコードの読み取り】→【申し込みフォームへの入力】の順にお進みください。 2. 船井総研ホームページ（ www.funaisoken.co.jp ）、右上検索窓にお問い合わせ No.【119002】を入力、検索ください。
---------	---

お問い合わせ	 サステナブルな成長を推進する会社。 Funai Soken 株式会社船井総合研究所 研究会事務局：sweetsbiz@funaisoken.co.jp TEL:03-4223-3166（平日9:30-17:30） ●申し込みに関するお問い合わせ：永島 歩実（ナガシマ アユミ） ●内容に関するお問い合わせ：正村 陸（ショウムラ リク）
--------	---

お申し込みはこちらからお願いいたします。

2024年10月2日（水） 菓子繁盛店視察ツアー2024 in京都

お申し込み期限：2024年9月28日（土）23:59まで

