

第1講座

初期投資50万で年間数千万の経費を売上に!
さらに初年度売上1億円超え!? 建設・工事業の皆様におススメの理由
 経費削減だけでなく、ストック型の収益を生み出す! 建設・工事業にしかできない新規事業について徹底解説!



講師 **森 海人** 株式会社船井総合研究所
 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

主に・警備業界における業績UPコンサルティングを提供している。更に、警備業の新規参入も行っており、1年で40社以上の新規参入を手掛けており、営業から、評価制度等の実務ベースまでコンサルティングを行っている。

第2講座

たった1名から始めて1年で売上1億円を作るためのポイントを大公開!
 人員1名・最短30日で立ち上げるためのポイントとは!? 初年度1億円を実現するための秘訣を大公開! さらに、数多くの成功事例を持つ2号警備専門のコンサルタントが語る、たった5年で年商10億円を達成するまでの秘訣も教えます!



講師 **樋谷 秀樹** 株式会社船井総合研究所
 ワークエンゲージメント支援部 警備・DXチーム リーダー

異業種から警備業への新規参入に従事している。特に事業開始から早期黒字化までに力を入れており、数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、デジタルを活用した数値管理を得意としている。

第3講座



新規参入成功企業が語るサクセスストーリーとは?
 交通誘導警備事業を立ち上げ、圧倒的な速度で事業を拡大させている企業の特別講演



特別ゲスト
 講師 **小林 直樹 氏** 株式会社辰巳
 代表取締役

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記録し、その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達という驚異的なスピードで業績を拡大している。年商は1年目にして約1億円を達成し、本業にも迫る規模で成長を続けている。

第4講座

交通誘導ビジネスを”今”すぐ始めないといけない理由
 よくある失敗と、交通誘導ビジネスを始めるべき時期を徹底解説



講師 **森 海人** 株式会社船井総合研究所
 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー

開催日時

東京会場 2024年 9月27日(金)

10:00~12:30 (受付開始 開始時刻30分前~)

大阪会場 2024年 10月8日(火)

10:00~12:30 (受付開始 開始時刻30分前~)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

受講料 **一般価格** 税抜20,000円 (税込22,000円)/1名様 **会員価格** 税抜16,000円 (税込17,600円)/1名様
 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



[QRコードからのお申込み]
 右記QRコードからお申込みください。



[PCからのお申込み]
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/118545>
 船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
 右上検索窓に「118545」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



コロナ後の新規事業はスピードが命!

初期投資50万円で

10億円

目指せる新規事業

交通誘導ビジネス

業界知識0からスタートし、
 成功を手にした経営者の登壇決定!

特別ゲスト

初月から月商300万

半年で月商900万

初年度年商1億円

を達成した成功ストーリーを語る!

株式会社辰巳
代表取締役

小林 直樹氏



年間数千万の経費を利益に! 初期投資50万交通誘導参入セミナー

お問い合わせNo.S118545

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

118545



建設・建築会社が新規事業にチャレンジ出来ない7つの理由

- 1 直近は特需もあり仕事が忙しいため、新しいことに目を向けられていない
- 2 下請けで利益率は低いが、自社で営業するノウハウはないため現状のまま身動きが取れない。もちろん、新規事業の営業など不可能。
- 3 今の従業員が食っていけるくらいの仕事はまだあるだろうと甘く見ている
- 4 高齢化が進んでおり、新規事業を任せられる人材がない
- 5 今の事業すら体制が整っていないのに、新規事業なんてできない
- 6 そもそも従業員数が少なく、新規事業まで手が回らない
- 7 コストが上がっているため、投資が必要な事業は控えたい



でも、新規事業を立ち上げる以外に業績拡大の方法は無い...

たった50万円の初期投資で始められ、最速3カ月で累計投資回収可能!

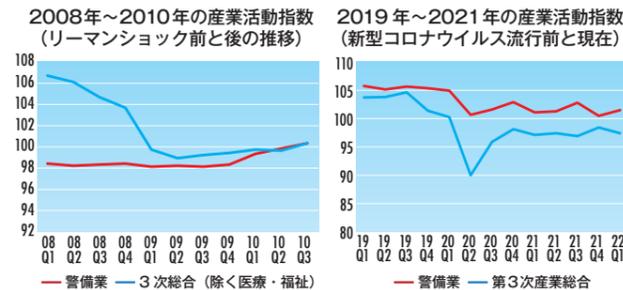
新規事業スタート1年目から年商1億をたたき出し、「最速で成果を出す」失敗しない新規事業とは?

交通誘導ビジネス ノウハウなんて必要なし!ひと目でわかるシンプルさ!



交通誘導ビジネスを絶対に立ち上げるべき5つの理由

1 不景気でもビクともしない 安定市場



不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売り上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力そして少子高齢化のトレンドで、この先も市場が拡大し続けるのはほぼ確実

2 2024年問題の解決はこれだ! 警備費用を利益に変える



現場毎に外注している高騰中の警備費用を内省化する事で利益率を大幅改善できる!

3 驚くほど低い参入ハードル 初期投資がほとんどない



事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、資格者1名の採用だけでスタートが可能な超低リスクビジネス

4 仕事の需要がありすぎて 営業の必要なし!



5 採用が難しいはずの工事警備なのに 全国で採用成功連発中!

警備員1人集めるのにかかる費用は9500円!

※弊社運用アカウント実績

大分県	半年で採用40名
東京都	1年で採用43名
大阪府	半年で採用40名
兵庫県	2カ月で採用20名
長野県	5カ月で応募100名

有効求人倍率6倍越えの警備員でもWeb集客×採用サイトの戦略的採用で実は簡単に採用できる! 詳細はセミナーにて徹底解説!

建築・建設業からの新規参入で初年度年商1億円を達成! ロケットスタートに成功した理由



株式会社辰巳 代表取締役 小林 直樹 氏

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万円超の売上を記録。その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達。年商は1年目にして約1億円を達成



年商1.5億円の造園会社がなぜ交通誘導事業をはじめたのか!?

- 1 本業の売上を伸ばす手段が無かった!?
- 2 色々な新規事業に手を出して失敗した
- 3 諦めかけていたタイミングで出会った警備業

許可制のビジネスで公共工事中心の安定している業界ではあるものの、公共工事中心だからこそ、予算が決まっているため、売上の上限が見えてしまっていた...

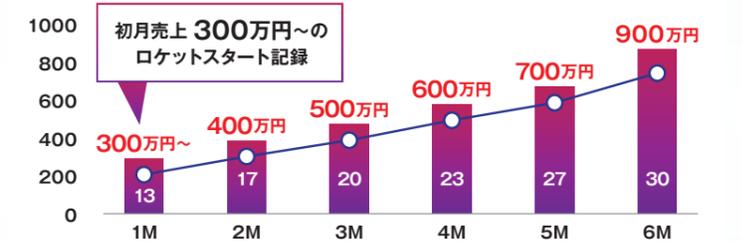
FC, 他新規事業...etc どの事業も結局少ない社長自ら動かないとうまくいかないが、本業がありそこまで時間を割けずに失敗...

低額の初期投資で、人員1名で始められ、リスクが少ない! 今の事業の売上の2倍・3倍以上の売上を目指せると思い参入を決意!

正社員1名採用しただけで、初年度売上1億円を実現した軌跡を公開!

外部からの採用たった1名で黒字化・初年度売上1億円を達成!

1カ月目	300万円	人員1名スタート
2カ月目	400万円	400万円 単月黒字
6カ月目	900万円	
12カ月目	1100万円	初年度売上1億円達成! 2人目の内勤を雇用
16カ月目	1250万円	警備員数40名突破!



これだけじゃない! 全国で黒字化事例続出 異業種参入なのに、短期間で収益化!

- 大阪府: 株式会社スタンドアップ 不動産業 7カ月で黒字化!
- 東京都: 株式会社辰巳 造園業 1カ月で黒字化!
- 福岡県: B社 4カ月で黒字化!
- 愛知県: C社 4カ月で黒字化!
- 大分県: 道路サービス株式会社 道路工事業 6カ月で黒字化!
- 佐賀県: A社 3カ月で黒字化!

新規参入事例多数!