

第1講座

整体院業界の概要と成功ビジネスモデル ～業界時流とサブスク整体のビジネスモデル徹底解説～

なぜ今整体院業界に参入すべきなのか、今回ご紹介するサブスク整体のビジネスモデルはどこが優れているのかを時流とあわせて解説いたします。

- セミナー内容抜粋 ① 伸びている健康分野の中でもなぜ整体市場に着目するのか？
- セミナー内容抜粋 ② 営業利益50%以上のサブスク整体の立ち上げシミュレーション
- セミナー内容抜粋 ③ 大手が参入できないサブスク整体の業界ポジショニングを徹底解説
- セミナー内容抜粋 ④ 立ち上げ1年間で多店舗展開を実現する事業計画



株式会社船井総合研究所 治療院・エステ支援部 リーダー 村山 舜

第2講座

2023年の成功企業が直接登壇!異業種からでも整体院経営が成功できるポイントとは？

完全異業種からの参入で整体院経営を成功させたモデル企業による豪華講演！整体院未経験で参入で早期成功できる秘訣とは？

- セミナー内容抜粋 ① 整体未経験でも成功するために必要なたった4つのこと
- セミナー内容抜粋 ② 立ち上げ初年度から多店舗化に成功し高生産性を実現
- セミナー内容抜粋 ③ 仕組み化した経営で営業利益30%以上を実現できる高収益モデル
- セミナー内容抜粋 ④ 店舗設計から採用、集客まで即時業績が上げられる全体戦略とは



Mt.RAKU 合同会社 代表 林 恒俊氏

第3講座

なぜ整体事業が注目されているのか？整体新規参入のビジネスモデル3選をご紹介！

なぜ完全異業種からの参入でも早期成功できるのか？業界トレンドのおすすめ整体ビジネスモデルを3つ厳選してご紹介！

- セミナー内容抜粋 ① 未経験でも成功できる整体のビジネスモデルとは？
- セミナー内容抜粋 ② 素人でも成約率7割を実現する商品と対応のポイント
- セミナー内容抜粋 ③ 競合が多い駅前立地でも安定して新規集客ができる戦略とは
- セミナー内容抜粋 ④ スタッフが働きやすい店舗設計・評価制度とは？



株式会社船井総合研究所 治療院・エステ支援部 弓削 裕輝

第4講座

まとめ講座

本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくべきか、どう活かしていくべきかをお伝えいたします。

- セミナー内容抜粋 ① これからの時代で差別化をした経営で生き残っていくために
- セミナー内容抜粋 ② 企業規模や経営ステージに合わせた整体院経営で外してはいけないポイント
- セミナー内容抜粋 ③ 本日の講座から学べるポイント
- セミナー内容抜粋 ④ 明日からできる、皆様にも実践いただきたいこと



株式会社船井総合研究所 治療院・エステ支援部 リーダー 村山 舜

開催日時

2024年 9月11日(水)
13:00～16:00(ログイン開始12:30～)

開催方法

オンライン開催

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

無料

研究会説明会は受講料無料でご参加いただけます。
※1社2名まで1回限りのご参加が可能です。

お申込み
期日

開催日4日前まで

お申込み方法

ご参加条件

・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明下へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に
右上検索窓に「118515」をご入力し検索ください。



【PCからのお申込み】

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/118515
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に
右上検索窓に「118515」をご入力し検索ください。

E-mail seitai@funaisoken.co.jp

TEL 03-4233-3166(平日9:30～17:30)

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

研究会事務局(seitai@funaisoken.co.jp) TEL:03-4233-3166(平日9:30～17:30)

※お電話・メールでの研究会説明会お申込みは承っております。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNoと研究会タイトル」をお伝えください。

無料
開催

美容室・エステ業界向け!時流のヘルスケア新規事業

小さく始めて年商5億円のウェルネス事業へ

10坪・2ベッドから始められる

サブスク型

整体事業

専門店ビジネスモデル3選



女性特化で差別化できる!
参入急増の
女性専門モデル



育休産休後の復職に!
9時～18時営業で高収益
産後専門モデル



無くなることのない
需要に特化!
肩こり腰痛専門モデル

初期
投資

300万円

単店
月商

400万円

営業
利益

50%

業界未経験でも参入可能の早い者勝ちビジネス

私は撤退したエステ店舗をそのまま活用して女性専門整体を始めました!
今では多店舗展開まで来ています



主催



サステナブルグロスカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲セントラルタワー35階

※お問い合わせの際は[研究会説明会タイトル・お問い合わせNo・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

整体経営研究会説明会

お問い合わせNo.S118515/K099224

研究会事務局 E-mail:seitai@funaisoken.co.jp

●申し込みに関するお問い合わせ欄本格花(ハシモトショウカ)
●内容に関するお問い合わせ欄村山舜(ムラヤマシュン)
TEL:03-4233-3166(平日9:30～17:30)

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。→

118515

「よく店舗を見かけるし今さら整体事業なんて遅いんじゃないの?」

そんな言葉を聞かたびにもったいないと感じています

株式会社船井総合研究所が提唱するサブスク型整体モデルとは

Point1 収益性の高いPL構造

PLのポイント

- ①営業利益**40%**以上の高収益モデル
- ②人件費率は**30%**以下
- ③スタッフ一人生産性は**100万円**以上

参考
PL

P/L構造(月間)		
売上	¥4,000,000	
スタッフ数	4	
生産性	¥1,000,000	
人件費	¥1,200,000	30%
広告宣伝費	¥350,000	8.75%
賃貸料	¥300,000	7.5%
通信・光熱費	¥50,000	1.25%
消耗品	¥20,000	5%
その他経費	¥50,000	1.25%
販売管理費	¥1,970,000	49.25%
営業利益	¥2,030,000	50.75%

Point2 専門特化した業態で立地・競合環境に合わせた差別化



累計モデル出店数
50店舗以上!

Point3 小規模×空中階で出店可能な低コスト事業



視認性な物件でも
出店可能
家賃も抑えられる
低コスト事業!!

Point4 平均来店期間10か月以上のサブスク型ビジネスモデル

- I 施術料金の支払いはプリカ
- II プリカへの入金としてサブスク(オートチャージ機能)
- III 不足分は店舗でチャージ



月額約**50%**がサブスク売上!!
会員が積みあがっていく
リピート型モデル

Point5 無資格者採用でも2か月で戦力化!異業種参入でも成果に繋がる教育体制



習得期間はたったの**1か月!**
受講者の**90%**が**無資格未経験**
からの習得!
効果◎ 再現性◎ 生産性◎



女性専門整体事例

<Mt.RAKU合同会社>

施術者生産性
100万円/人

店舗数
2店舗

リピート率
77%

立ち上げから
1年で多店舗化
2028年
10億円事業へと
出店を計画



慢性専門整体事例

<株式会社ミラクリフォス>

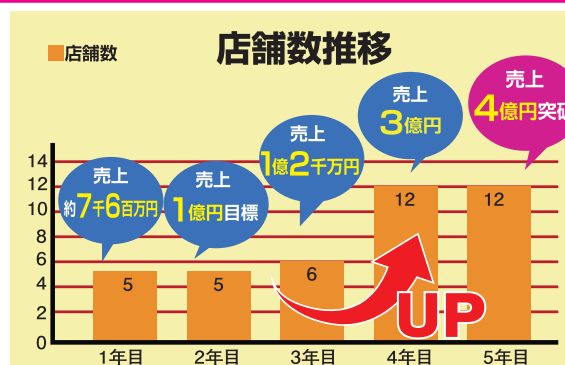
スタッフ一人あたり生産性
一般的な接骨院 40~60万円
株式会社ミラクリフォス **150万円超**
新規顧客からのサブスク入会率
一般的な接骨院 30%
株式会社ミラクリフォス **70%**
教育体制
一般的な接骨院 見て盗み真似る
株式会社ミラクリフォス マニュアル化を徹底して行い未経験者を1か月で戦力化

月間新規数
一般的な接骨院 10~30名前後
株式会社ミラクリフォス **70名**
分単価
一般的な接骨院 100円
株式会社ミラクリフォスの月商
2022年度平均 **6,000万円** (10店舗)
2022年度最高 **9,000万円** (10店舗)



産後専門整体事例

<関東圏で整体12店舗展開のA社>



事業スタートから
5年で年商4億円越え
産後専門整体院の出店で離職率を
抑えることに成功!
収益性×社員定着性の向上を実現

<その他の出店事例>

事業スタートから1年で多店舗化。
生産性100万円/人・営業利益40%を実現!

事業スタートから半年で
3店舗出店の急速拡大企業

福島で1号店オープンから1年で多
店舗化!慢性専門と女性専門を組み
合わせた事業展開を進める

東京を中心に13店舗以上・燃
焼5億円を達成!

静岡県を中心に10店舗以上を展
開・年商6億達成で更なる拡大へ向
けた展開を進める

全国で出店が進む!参入するなら今が最大のチャンス