

全国100以上の学習塾経営から学ぶ

学 習 塾 経 営

厳選

生徒募集

成功事例

30連発

株式会社熱き情熱コーポレーション
代表取締役社長 阿部賢悟 氏

冬戦線・来年の生徒募集で生徒を集めるために
たった2.5時間で最新施策の全てがわかる
学習塾のための生徒募集セミナー

成功事例

TOP 5 選

詳細は中面へ

1

LP×リスティング広告で入会者数2.3倍

2

新規問い合わせ～入会までLINE一元化

3

SNS広告で1広告当たり問い合わせ10件獲得

4

口コミ対策で昨対比問い合わせ数1.3倍

5

SEO対策で半年でHP訪問者数3.3倍

東京
開催

2024年

9月

29日

14:30～17:00

受付開始：
開始時間
30分前～

学習塾向け 生徒募集成功事例 大公開セミナー

お問い合わせNo.S118505

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soker

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)

118505

皆様の学習塾はこのようなコトになっていませんか？

- ☑ コロナ以降、生徒数・問合せ数が減少して、なかなか生徒数がコロナ前に戻らない学習塾の皆様
- ☑ チラシの反響が落ちたのでWebマーケティングやSNS活用に力を入れているが、思うように成果が出ない学習塾の皆様
- ☑ 教室長の実力によって繁盛教室と不振教室の差が大きくなっている学習塾の皆様
- ☑ 今後の人材不足を考えた時本部主導で、現場営業力に依存しないマーケティング手法を確立したい経営者の皆様
- ☑ 5~10年後も今の規模を維持したままで安定して地域に残り続けるスクール運営をしたい経営者の皆様

2024年 学習塾業界は大きな変革期を迎えています

本セミナーDMを手にとっていただきありがとうございます。

2020年後半から2021年はコロナによる「学習への不安(学習の重要性の見直し)」により、学習塾業界は比較的好調でした。しかし、2022年・2023年は上記の反動や不景気により生徒募集に苦戦した企業がほとんどでした。

また、他業界同様「人材採用難」「人件費の上昇」「物価上昇」などへの対策も求められています。上記の影響および、ここ数年の業界の動きを鑑みると業界としては衰退期に突入した可能性が高く、今まで通りの戦略では多くの企業が苦戦します。本セミナーでは、この時代においても「生徒募集を成功させるポイント」を成長企業をお呼びしてお伝えをさせていただきます。



株式会社船井総合研究所
スクールチーム 伊藤 葉典

業界が
厳しい今

エリア一番クラスの 学習塾へと成長

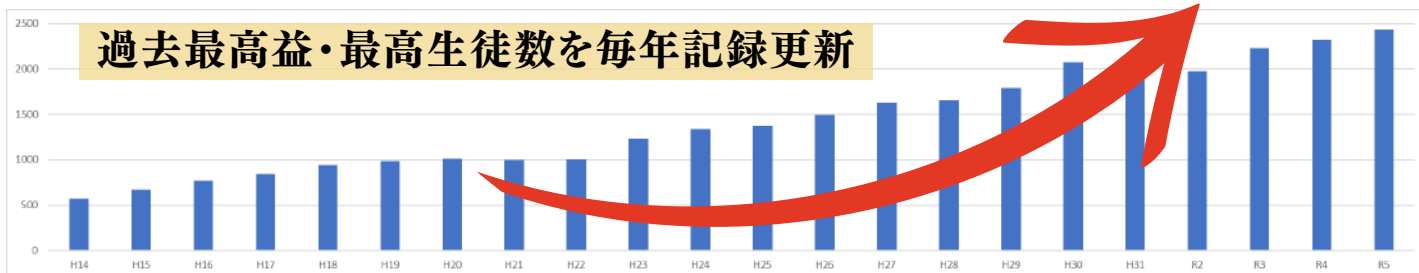


理科と数学に強い塾
Tosemi

株式会社熱き情熱コーポレーション
代表取締役社長 阿部 賢悟 氏

株式会社熱き情熱コーポレーションは、**学習塾**や**民間学童**等を大分県・宮崎県・福岡県で**20教室**運営する総合教育サービス企業です。「教育格差を解消する!」を理念に、**九州一の個別指導塾**を目指し、2025年は40周年を迎えます。決して順風満帆ではない道のりの中で、10年間で**売上が約4億円→約9億円**、**生徒数1.7倍**と驚異のV字回復を実現。
セミナー当日は、「**生徒募集**」のみにとどまらず、「**V字回復を実現した戦略**」や「**顧客・地域・職員に愛される教室づくり**」についてお話しいただきます。

過去22年間の生徒数推移



全国100以上の
学習塾経営から
生まれた

成功事例 30選を当日は 一挙大公開 します

リスティング広告



成果が出る
キーワード設定により
昨対比入会者数
2.3倍

Instagram運用



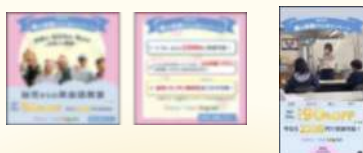
フォロワー数1000超え！
集客力のあるアカウント育成により
新規問い合わせ者数
110%成長

LP×Web広告



体験授業申込の
導線を意識したLPにより
1教室3カ月で問い合わせ数
20件獲得

Instagram広告



1広告当たり
新規問い合わせ者数
10件獲得

コンテンツSEO



多くの検索キーワードで
SEO順位1位を獲得し
HP訪問者数
3.2倍

YouTube広告



地域への
認知拡大により
新規問い合わせ者数
2.3倍

口コミ対策



Google口コミを
30件獲得し
新規問い合わせ者数
1.3倍

LINE運用



問い合わせ～入会まで
LINE一元化し
入会率昨対比
10%向上

ポスティング



ターゲット・時期を
絞った配布により
生徒数昨対比
1.3倍

詳しくは**セミナー当日**にお伝えします！

東京八重洲開催 学習塾向け 生徒募集成功事例 大公開セミナー

講座内容 & スケジュール

第1講座

業界コンサルから見る「生徒募集に成功している・失敗している」企業の違い

外部環境が大きく変化する中で、生徒募集に成功している企業の共通点を時流と共に伝えます。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム 伊藤 菜央



第2講座

10年間で生徒数・売上を2倍した企業の生徒募集の実態を大公開

10年間で生徒数・売上を2倍に成長させた株式会社熱き情熱コーポレーションの阿部代表をゲストに「成長の軌跡」「生徒募集の具体的な取り組み」について事例を大公開いたします。

株式会社 熱き情熱コーポレーション 代表取締役社長 阿部 賢悟 氏



第3講座

明日からできる生徒募集の事例30連発 大公開

最先端の教育企業が実践している生徒募集の最新施策を解説いたします。これまでの業界で一般的に行われてきた生徒募集施策にとどまらない、保護者・関係者・地域住民による、リアル～オンラインに至る全ての生徒募集施策を各カテゴリごとに分類して完全解説をします。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム 中川 悠里



第4講座

本日のまとめ

セミナー全体の内容をまとめ、セミナーご受講後すぐに「自社で取り組むべきこと」をお伝えいたします。貴社が飛躍的に成長するきっかけになるよう、本セミナーのポイントをまとめてお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム リーダー 北村 拓也



豪華2大 セミナー特典

01

会員制定期勉強会
(スクール・学習塾ビジネス経営研究会)
への無料ご招待(1社1回限り)

02

無料個別経営相談
英会話スクール専門のコンサルタントが
セミナーの振り返りや経営課題のご相談を承ります

▼ スクール・学習塾ビジネス
経営研究会の様子
全国50社以上の塾・スクール企業が参加されます



開催概要・お申し込みについてはこちら

開催
日時

2024年9月29日 14:30～17:00

受付開始: 開始時間30分前～

お申込み期限 ・銀行振込み: 開催日6日前まで ・クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

●お申込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

開催
場所

東京会場 船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028
東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
※また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
※[2024年4月1日]より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

ご参加
対象者

学習塾を
運営されている法人の事業主

※経営に関する内容が多いため、決裁権者様のご参加をお勧めしております。

料金
(1名様)

一般価格 税抜 35,000円(税込 38,500円) 会員価格 税抜 28,000円(税込 30,800円)

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

Webのお申し込みについて… お申込みはQRコード読み込みが簡単です!!

スマートフォン・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただきWebページにある申込フォームよりお申込みいただけます。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みHP URL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/118505>

お問い合わせNo.
S118505

お問い合わせ mail:seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000 <平日9:30～17:30>

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

