

モデル企業の業績アップの「ウラ側」が見られる！
現場視察だからこそ得られるリアルな事例が盛りだくさん！

講座		セミナー内容	
第1講座	時流講座	自動車業界のマクロデータ、大手販売店の動向や業界ニュースを基に今後中古車販売店が中長期的に取り組んでいくべき施策について解説します。	
	株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 中古車チーム リーダー 文野 陽太		
第2講座	モデル企業紹介講座	今回の視察先である株式会社くるまだるまやの実績紹介および素晴らしい取り組みのポイントについて、中古車販売専門のコンサルタントが解説します。	
	株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 中古車チーム リーダー 文野 陽太		
第3講座	ゲスト講座	モデル企業パネルディスカッション	
	ゲスト講師として株式会社くるまだるまや代表取締役濱田大氏より、店づくりのポイントや実際の営業トーク、経営者としての中古車販売店運営のポイントについて、現地視察前に専門コンサルタントと対談いたします。		
第4講座		中古車販売で業績を伸ばし続けるためのポイント	
	今後の中古車販売事業を伸ばし続けるために具体的に取るべき施策について「集客」「営業」「商品」の各カテゴリに分けて実際のモデル店事例をベースにご紹介いたします。		
第5講座		まとめ講座	
	持続的な成長を実現するために、今経営者に求められることについて「まとめ講座」と題してお送りいたします。		
		株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 MaaS事業開発グループ マネージャー 加藤 智	

開催要項 ご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問い合わせNo. S118102

開催日程

2024年9月5日(木)

申込み締切: 2024年9月1日(日)

※移動中の交通事情により、解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承ください。※視察スケジュール、工程について、交通事情により当日時間変更の可能性もございます。あらかじめご了承ください。

※最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

JR新大阪駅
正面口

開催時間: 12:00~16:00(受付開始:11:30~)

※道路状況等により、スケジュールが変更となる可能性がございます。

一般価格

30,000円(税込33,000円) / 1名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

会員価格

24,000円(税込26,400円) / 1名様

受講料

申込み取消時期	取消料
セミナーの開始日の前日から起算して11日前まで	いただきません
セミナーの開始日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
セミナーの開始日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解散または無連絡不参加	旅行代金の100%

受講料に含まれないもの: 集合場所までの交通費・宿泊費

●受講料のお振込は、開催4日前までをお願いいたします。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。●お客様の都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。●ご参加を取り消される場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。●ご参加を中止させていただきます。●添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。●最少催行人数5名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)●詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。●当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外のご参加はご遠慮いただいております。

お申込み後の流れ

お申込みいただきました後、受付が完了しましたら入金に関するご案内・ご参加までの詳細に關しましてはメールにてご連絡いたします。内容をご確認の上、期日までにご入金ください。※お支払いは銀行振込のみとなります。※万が一お申込みいただいたにも関わらず連絡がない場合は、船井総研セミナー事務局宛にメールにてお問い合わせください。

お問い合わせ

株式会社船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

旅行企画・実施: 東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F

Webからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただき、セミナーページよりお申込みくださいませ。

セミナー情報を当社ホームページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/118102>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.と視察ツアータイトル」をお伝えください。



現場を生で見られる！中古車販売店視察ツアーin和歌山

中古車販売店 繁盛店 視察ツアー in和歌山

限定 30名様

視察先企業：株式会社くるまだるまや（和歌山県岩出市）



視察先企業の店づくりがスゴイ！

視察先企業の店舗販促がスゴイ！

スーパー跡地を活かした徹底した店づくり&繁盛感の演出で月間通りがかり集客50組を獲得！

POP、アプローチブックの徹底活用でオプション獲得に注力し台あたり粗利20万円を安定して獲得！

モデル企業の取り組みを現場で見られるチャンス！
さらに詳しい見どころの紹介は中面へ

視察企業ご紹介
2009年にドレスアップカー専門店として創業。2013年に軽中古車専門店に業態転換した後、現拠点へ移転している。軽中古車だけでなく新車販売の併売体制を敷いており、年間販売台数は700台を超える。コロナ禍においても堅調な業績を維持し、昨対超えの実績をマークしつづける中古車販売モデル企業。



徹底的な店づくりと、Web集客に注力し毎月150組以上のど来店をいただいています！

株式会社くるまだるまや 代表取締役 濱田大氏

視察で学べるポイント！

- ▶ 大手販売店と競合しない一番店づくり！
- ▶ 地域一番店舗が取り組む新車併売モデル
- ▶ 台あたり粗利20万円を生むトーク&ツール
- ▶ 150台以上の在庫を管理するバックヤード
- ▶ 整備工場併設型店舗の運営手法
- ▶ よくある中古車店から一番店までの成長ストーリー

募集開始から20日以内で、満席になる大人気企画です。お早めにお申込みください。

開催日程 2024年9月5日(木) JR新大阪駅 正面口 開催時間: 12:00~16:00 (受付開始:11:30~)

参加者限定！成功ノウハウをまとめたテキストプレゼント！

中古車販売店モデル企業視察セミナー

サステナブルグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S118102

※お問い合わせの際は「視察ツアータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 118102

年間**1,500組**を集客!販売台数**700台超!** 関西エリア最大級の軽自動車専門店

特別
講演



株式会社くるまだるまや 代表取締役 **濱田 大氏**

人口5.3万人の和歌山県岩出市にて軽自動車の中古車専門店を展開している。足元商圈人口は少ないながらも、ディーラー街の一等立地にて隣接する和歌山市からの集客も獲得できている。車販のみならず付帯商品の営業力を特に強化しており、低価格車の量販体制ながら台あたり粗利も20万円以上を安定して維持できている。

※現地視察では濱田社長に解説をしていただきます!

見逃し
厳禁!

株式会社くるまだるまやの視察ポイント!

視察
その1

販売×整備併設型一大拠点の店づくり

スーパーマーケット跡地を活用した大型店舗。総敷地1,600坪超の展示場だけでなく、整備工場を併設した店舗屋内の店づくりも同時に視察します。



200台在庫の仕入・管理手法

関西最大級の約200台規模の在庫台数を揃える軽自動車専門店の、仕入体制や展示在庫の管理手法を視察します。

視察
その2

視察
その3

専門店ならではの商談手法・商談ツール

人材育成のスピードを高める、専門店という形態を活かした実際の商談トークや商談に活用しているツールを視察します。



台あたり粗利20万円超の独自ノウハウ

低価格車の販売が中心となるモデル企業における、収益性を高めるためのポイントやオプション販売トーク手法を視察します。

視察
その4



視察セミナー参加の**4つの**メリット

メリット
1

経営者や幹部によるリアルな実体験から
目に見えない成功の秘密を知ることができる

メリット
2

展示場・店内の販促POPやバックヤードなど
普段は絶対見られない内部の様子を知ることができる

メリット
3

年間700台以上を販売し、年商10億を達成した
取り組みを**経営者の解説付きで体験**できる

メリット
4

専門コンサルタントによるポイント解説で
明日から使える**具体的なノウハウ**がわかる

当日視察だけじゃない!セミナーご参加者限定特典

特典
1

成功ノウハウが詰め込まれたセミナーテキストプレゼント!
※当日ご参加者アンケートにご回答いただいた企業に進呈いたします。

特典
2

中古車専門のコンサルタントによる無料相談会

特典
3

販売台数の目安がわかる!簡易商圈ポテンシャル分析
※セミナー後の無料相談会にてご共有いたします。

特典
4

中古車販売店成功事例連発レポート
※当日ご参加者アンケートにご回答いただいた企業に進呈いたします。

30名様限定のイベントですので、お早めにお申し込みください