様々な業種が集まる
キャッシュフロー経営フォーラム

2024年9月18日（水）

時間：11：00～16：30（受付時間：10：30～）
会場：船井総研グループ 東京本社
サステナグロースクエア TOKYO（八重洲）

新規事業を成功へ導く投資判断と財務戦略

第二本業化の成功で年商10億円を突破した秘訣

当日学べるコンテンツ

- 異業種だからこそできる組織作り
- 事業立ち上げ前後の財務データの活用方法
- 新規事業の資金調達戦略

特別ゲスト講座

株式会社一条
取締役 田中 良太 氏

財務データ活用した投資判断の手法

当日学べるコンテンツ

- 財務データ活用した投資判断とは
- 5年で売上3倍、営業利益15倍を実現した事例紹介
- 活用時のポイント

株式会社船井総合研究所
財務支援部　財務グループ
ファイナンスDXチーム
堀田 千弘

2024年最新!新規事業の成功を導く投資判断の戦略勉強会
キャッシュフロー経営フォーラム9月例会

無料参加限定20社

主催

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会　お問い合わせNo. S118093／K023321

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

TEL.03-4223-3166［平日 9：30～17：30］

申し込みに関するお問い合わせ：千原 英里子（チハラ エリコ）　内容に関するお問い合わせ：谷 翔太（タニ ショウタ）

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番地1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）

「2024年以降、持続的成長を実現する財務戦略」
～社長のお金の悩みを解決して業績を伸ばす～

事業主・CFO担当者の皆様へ

初めまして、私、株式会社船井総合研究所　キャッシュフロー経営フォーラムの責任者をしている谷と申します。まず初めに本冊子をお手に取っていただいたこと感謝申し上げます。

皆さまは、「財務戦略」と聞いてどのようなことを思いますでしょうか？苦手意識がある事業主の方も多いのではないでしょうか。

近年、あらゆるコストが上がり、未来が読めない状況にある中でも、業務体制や売上構成を見直し、いかなる環境でも利益の出る企業体質にシフトしていく必要があります。

コロナ以降、集客不振や原材料高騰など、さまざまな逆風が吹き荒れる事業環境。事業努力を重ねても、利益がわずかにしか出ない、もしくは赤字になってしまっている会社も多いのが現状ではないでしょうか。また、ゼロゼロ融資の返済が開始し、資金繰り問題についても対策していかなくてはなりません。

キャッシュフロー経営フォーラムでは、持続的成長を実現するために、最新の時流をもとに財務対策を中心にどう事業を変革していくのか、持続的な成長を続けるポイントを解説します。

持続的成長をしている企業が実践している「事業計画作成・活用」「予算・利益管理」「金融機関取引」「資金調達」「部門別・事業別損益」「会計効率化」「決算対策」とはどのようなものなのか。また、それを自社で実践するためには具体的にどう進めるべきなのか。皆さんにお伝えできればと思っています。ぜひ、皆さまの経営にお役立ていただければ幸いです。

株式会社船井総合研究所
財務支援部 マネージング・ディレクター
キャッシュフロー経営フォーラム主宰
谷 翔太

詳細は次のページから

“お金”に困らない社長の秘訣は
財務データを活用した
「投資判断」と「資金調達」にあった

キャッシュフロー経営フォーラム 参加企業の財務事例！

❶将来の資金繰りの可視化　A社（建設業）

先行した資金の持ち出しが必要な
ビジネスモデルによる資金不安

資金繰りを可視化する仕組みを導入し、
数か月後の資金繰り状態も把握が可能に

部門	項目	1月 計画	1月 試算表実績	1月 計画比
	売上合計	100	120	20
	原価合計	10	12	2
	総利益	90	108	18
	費合計	32	31	-1
	人件費	10	12	2
	広告宣伝費	12	10	-2
	その他販売費	8	7	-1
	管理経費	2	2	0
	利益	58	77	19

❷投資判断基準の可視化　B社（整備業）

大規模な投資が、気が付けば想定していた
額の2倍に跳ね上がっていた

数値に基づいた経営をしていたことで、
投資回避を迷わず判断

資産の部	金額	負債の部	金額
現預金	10,000	買掛金	10,000
売掛金	15,000	短期借入金	30,000
在庫	5,000	その他流動負債	20,000
その他流動資産	50,000	流動負債計	60,000
流動資産計	80,000	長期借入金	150,000
償却対象資産	100,000	その他固定負債	0
その他	50,000	固定負債計	150,000
有形固定資産計	150,000	純資産の部	
無形固定資産計	10,000	資本金	10,000
投資その他計	10,000	繰越利益剰余金	30,000
固定資産計	170,000	純資産計	40,000
資産計	250,000	負債・純資産計	250,000

部門	項目	1月 計画	1月 試算表実績	1月 計画比
	売上合計	120	100	-20
	新車	40	30	-10
	中古車	80	70	-10
	仕入原価合計	85	70	-15
	期首棚卸高	35	30	-5
	新車	20	15	-5
	中古車	30	25	-5
	売上総利益	35	30	-5
	販管費合計	32	31	-1
	人件費	10	12	2
	広告宣伝費	12	10	-2
	その他販売費	8	7	-1
	管理経費	2	2	0
	営業利益	3	-1	-4

❸資金調達枠の確保　C社（小売業）

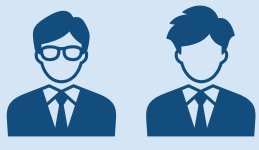
季節性の仕入がある際、
借入をしない方針でいる分、繁忙期に
十分な在庫を持てず機会損失が発生

適切な調達方法を知り、
十分な資金調達枠を確保することで
機会損失解消による増収

❹財務責任者の育成　D社（物流業）

社長が1人で金融機関との交渉から
資金繰りなどを管理し、
社内共有が進まない状態

経理担当者を財務責任者に育成し、
**社長が奔走する形から
バックアップする体制の構築**



キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会にご参加いただくと…

全国の成功事例を知ることができます！

お客様の声

財務のノウハウを知り、銀行との円滑な取引にチャレンジできるようになりたい方

①事業拡大や売上向上を目指すために、予算管理や利益管理のスキルを身につけられる

S社

お客様に様々な業種の方がおり、あらゆる業種の方の財務面の課題を把握したく入会しました。参加していると、**金融機関との付き合い方等勉強になる部分も多く、今後事業拡大していく際に銀行主導の借入ではなく、学んだことを活かして銀行取引を拡大していきたい**と感じています。

売上拡大や利益管理のコツを掴んで、成功への一歩を踏み出したい方

②経済や財務の最新トレンドについて常に情報をキャッチアップし、競争力が優位になる

企業成長に向けて金融機関取引の知識を習得したく入会しました。これまでは金融機関主導での借り入れが多かったですが、知識が身につくに連れて、自社の成長に必要な借入方法で融資依頼ができています。**知っているか知っていないかで、会社経営が大きく変わる知識を学べることに大きな価値を感じています。**

R社

最新の金融・財務情報をキャッチして事業をもっと伸ばしていきたい方

③金融機関との取引において自信を持ち、賢くお金を運用できる知識を学べる

N社

最新の金融時流・財務時流についての知識・情報を収集したく入会しました。入会前は最近の金融・財務についての情報収集がなかなかできておりませんでしたが、フォーラムでの時流講座や会員さんとの情報交換会を通じて「今どのような時流になっていて、今後どのように対応する必要があるのか」まで自社に落とし込んでいきたいと考えます。また、**会員無料特典である「事業計画」を金融機関へ提出したことで無事融資が下りた**ので、今後も会員特典を活用して事業成長を実現していきたいです。

会計や決算の仕組みを学んで業務を効率化したい方

④無料相談を利用して会社の方向性についてアドバイスを得ることができる

会計の自計化と決算対応について知識を深めたく、入会しました。**今後事業拡大をしていく予定があり、そのためには金融機関とどのような付き合い方をしていくべきか事前に学ぶことが出来ている**ので、研究会は有意義な時間となっています。研究会の情報交換会等で他社の事例をお伺いする機会もありがたく感じています。また、採用など財務以外の悩みが生じた際も担当コンサルタントに相談すると、人財の専門コンサルタントと相談する機会を設けてくれたり、なんでも相談出来る関係にありがたく感じています。

H社

ここだけしか聞けない秘訣!!

業種・規模別事例

圧倒的事例企業の成功ノウハウ大公開

A社

【業種】美容

売上　18億円 ≫ 20億円

部門別管理と積極的な情報開示で
金融機関の支援体制確立！
新規出店+1.3億円の融資枠を確保！

B社

【業種】住宅・不動産

売上　25億円 ≫ 35億円

部門毎の損益と
資金繰りの可視化で、
売上高＋5億円以上を達成！

C社

【業種】障害福祉サービス

売上　1.3億円 ≫ 1.7億円

数値管理と資金調達の実現で
稼働率100%・新事業所開設！
増収増益を継続中！

D社

【業種】住宅・不動産

売上　1.1億円 ≫ 2.5億円

資金繰り予測と攻めの投資で
1年で売上230%成長！
新規事業立ち上げ！

F社

【業種】運送業

売上　10億円 ≫ 12億円

創業60期を超えた今、
2億円の増収！
5億円の資金調達を実現！

F社

【業種】自動車販売

売上　8億円 ≫ 9億円

コロナで落ち込んだ売上を
仕入れ資金の調達で
前々期を超えるV字回復！

明日から即実践！

「第二本業化の成功で年商10億円を突破した秘訣」と「財務データ活用した投資判断の手法」の成功ノウハウを全て公開!

■当日のスケジュールは下記の内容になります。

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会

第1講座
(11:00~11:45)

キャッシュフロー経営フォーラムとは

キャッシュフロー経営フォーラムの特徴である、財務戦略を学んで自社に落とし込み、実行までのサポートというサービスについてご説明いたします。

第2講座
(11:45~12:00)

まとめ講座

講座内容を振り返り、直近の財務時流を交えて
株式会社船井総合研究所のコンサルタントよりお話させていただきます。

株式会社船井総合研究所
財務支援部　財務グループ
ファイナンスDXチーム
リーダー
兼島 菜緒

キャッシュフロー経営フォーラム 9月例会

特別ゲスト講座

第1講座
(13:00~13:45)

第二本業化の成功で年商10億円を突破した秘訣

新規事業の成功ノウハウをお伝えします。異業種だからこそできる組織作り、事業立ち上げ前後の財務データの活用方法、新規事業の資金調達戦略について解説します。これから新規事業を始める方や成長を目指したい方にオススメの講座内容になっております。

株式会社一条
取締役
田中 良太 氏

第2講座
(14:00~14:50)

財務データ活用した投資判断の手法

財務データを活用した投資判断の手法について解説します。具体的には、財務数値や指標への影響をシミュレーションし、その結果を基に投資判断を行う方法について解説します。実際の事例を紹介しながら、活用時のポイントについてお伝えします。より効果的な投資戦略を立てるためのヒントを得たい方はぜひご参加ください。

株式会社船井総合研究所
財務支援部　財務グループ
ファイナンスDXチーム
堀田 千弘

第3講座
(15:00~16:10)

グループディスカッション

少人数制・各社に合った課題に合わせたグループコンサル・情報交換を実施いたします。

第4講座
(16:10~16:30)

事後ガイダンス

例会の総括と今後に向けて具体的にとるべきアクションについて株式会社船井総合研究所のコンサルタントからお話させていただきます。

説明会にご参加いただいた企業限定で9月例会にも無料ご参加!

キャッシュフロー経営フォーラムとは

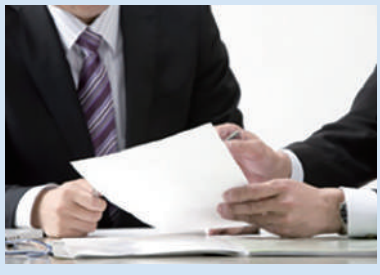
例会での講座とグループコンサルを組み合わせ、会員が財務戦略を学び、
自社に落とし込んで実行するまでサポートする勉強会です。

キャッシュフロー経営フォーラムご入会特典

01 予算・事業計画策定 個別サポート

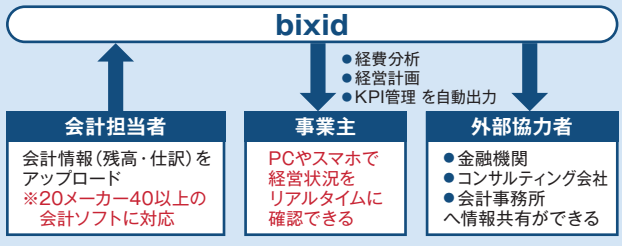
予算・事業計画策定サポートを実施します。事前に資料をお預かりし、弊社財務専門コンサルタントと面談を実施いただき、計画を策定した上で貴社の計画達成に向けて取るべき財務戦略をお伝えさせていただきます。

※実施形式は弊社東京・大阪本社へのご来社、またはオンラインでのご相談を承ります。



02 クラウド会計システム「bixid」 3ヶ月無料利用 & 導入サポート

クラウド経営管理システム「bixid」が3ヶ月無料利用いただけます。さらに弊社コンサルタントへ会計データをご共有いただくことで初期設定、開始残高・仕訳データインポート作業の導入サポートを実施します。「bixid」を使用しての予算・事業計画策定サポートも実施しております。



03 診断サービス（入会時）

独自開発システム「CEO SANBŌ」（「CASHFLOW SANBŌ」、「組織SANBŌ」）で貴社の財務力と組織力を分析します。

組織SANBŌ 入会期間（更新後を含む）のうち1年間は受診無料
※1回でも診断を実施した場合、実施した翌年の更新月より有料となります。
※複数研究会に入会いただき企業単位で過去「組織SANBŌ」診断済の場合は、本特典の対象外

04 財務分析付き経営相談

貴社の財務力を、財務コンサルタントが診断し、課題解決の優先順位をお伝えします。

上記4点に加えて **05 経営戦略セミナー** **06 社長online** **07 過去例会動画** **08 財務診断を付与** **09 銀行交渉用ツール** をご提供！

講座スケジュール

開催日時

2024年9月18日（水） 11：00～16：30（受付時間：10：30～）

【お申込締切】
2024年9月14日（土）
23:59まで

船井総研グループ 東京本社　サステナグロースクエア TOKYO（八重洲）

〒104-0028　東京都中央区八重洲二丁目2番地1号東京ミッドタウン八重洲　八重洲セントラルタワー35階
JR「東京」駅　地下直結（八重洲地下街経由）

研究会説明会

第1講座	キャッシュフロー経営フォーラムとは
第2講座	まとめ講座

株式会社船井総合研究所
財務支援部　財務グループ
ファイナンスDXチーム
リーダー
兼島 菜緒

講座内容

特別ゲスト講座 第1講座	新規事業を成功へ導く投資判断と財務戦略	第二本業化の成功で年商10億円を突破した秘訣
第2講座	株式会社船井総合研究所　講座	財務データ活用した投資判断の手法
第3講座	株式会社船井総合研究所　講座	グループディスカッション
第4講座	株式会社船井総合研究所　講座	事後ガイダンス

株式会社一条
取締役
田中 良太 氏

株式会社船井総合研究所
財務支援部　財務グループ
ファイナンスDXチーム
堀田 千弘

株式会社船井総合研究所
財務支援部
マネージング・ディレクター
谷 翔太

勉強会終了後会場周辺にて懇親会を予定しております。（19時終了予定）
※参加案内はお申込み後、別途ご案内いたします。
※懇親会の参加は任意となります。

無料参加限定20社

代表者を含め1社2名様まで1回限り
無料でご招待いたします。
経営者・事業経営者向けの研究会ですので、
代表者のご参加が必須になっております。

参加者は事前にコンサルタントとの面談を実施いたします

■ご参加条件
- 本説明会は経営者・事業者責任者向けの会となります。お申し込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否について弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本研究会を有効活用いただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
  事前ガイダンスをお受け出来ない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。

●お申し込み方法について

WEBのお申し込みはQRコード読み込みが簡単です！▶▶▶

スマホ・タブレットの方はQRコードを読み込んでいただくとお申し込みフォームにアクセスできます。
お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。
　また、最小執行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。
　尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
●お申し込みいただいたのにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。
　それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会　お問い合わせNo. S118093／K023321

開催要項

日時・会場

お申し込み期限：2024年9月14日（土）23:59まで

日程 2024年9月18日（水）

時間 11:00 ▶ 16:30（受付開始時間：10：30～）

会場 船井総研グループ 東京本社
サステナグロースクエア TOKYO(八重洲)
〒104-0028　東京都中央区八重洲二丁目2番地1号
東京ミッドタウン八重洲　八重洲セントラルタワー35階
［JR「東京」駅　地下直結（八重洲地下街経由）］

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はご案内メールにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
※お試し参加にお申し込みいただいた方は当日に事後ガイダンスがございます。

受講料

無料（代表者を含め1社2名まで1回限り無料でご参加が可能です。
経営者・事業責任者向けの研究会ですので、代表者のご参加が必須となっております。）

■ご参加条件
●本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
●本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。
●お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。
それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

お申し込み方法

下記QRコードよりお申し込みください。
または、株式会社船井総合研究所ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、
右上検索窓にお問い合わせNo.118093を入力、検索ください。

お問い合わせ

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken　株式会社船井総合研究所

研究会事務局　TEL 03-4223-3166（平日 9：30～17：30）
E-mail keiri-zaimu@funaisoken.co.jp

●申し込みに関するお問い合わせ：千原 英里子（チハラ エリコ）
●内容に関するお問い合わせ：谷 翔太（タニ ショウタ）
※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

お申し込みはこちらからお願いいたします

2024年
9月18日（水）　11:00 ▶ 16:30
（受付開始時間 10：30～）

お申し込み期限　2024年9月14日（土）23:59まで