

新規事業を模索中の事業主の皆さまへ

異業種  
参入可能!

# 1億円 年商 目指せる新規事業 地域密着型 求人広告ビジネス

高卒・専門卒対象

新規  
立ち上げ  
セミナー

高利益率

粗利率 **80%**

高リピート率

契約継続率  
**70%以上**

超カンタン

スキル  
経験 **不要!**

超低投資

設備投資 **0円**

超短期間

準備期間 **1週間**

超低労力

必要人員 **1名**

特別ゲスト  
講師

営業**未経験**、**ノウハウ0**の状態から、

**わずか3か月で  
累計投資回収!**

株式会社ジェイワークス



代表取締役  
大島 博貴 氏



取締役  
中島 真帆 氏

採用難を逆に年間粗利3千万!新卒メディア新規参入セミナー

お問い合わせNo. S117624

主催



サステナブルな成長を促す

Fundai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

117624



# このような方にうってつけ!

- ✓ 成功するかわからない**リスク**なものに投資をするのは嫌
- ✓ 新規事業をやりたがいが、**投資回収に3年も5年もかかる事業**はやりたくない
- ✓ 本業よりも拡大できる**未来が見えないビジネス**には魅力がない
- ✓ 既存事業の利益もぎりぎり、**初期投資が重いビジネス**には手が出せない
- ✓ 興味があるが、社内には**魅力的なアイデア**がない



**“既存事業”だけでは危険! 勝ち抜く答えは事業ポートフォリオ経営** ⚠

**9割の会社**が対策を打てない中、**一人勝ちするためのビジネス**  
なぜ今、**高卒・専門卒向け人材ビジネス事業**なのか?

## 絶対に参入すべき5つの理由!

### 1 商圏×人手不足が追い風になる将来性の高いビジネス 地域商圏完結で大手企業が参入しにくい

- 自社が既存開している地域にのみ特化して立ち上げることで全国展開する大手との差別化が可能!
- 人手不足を逆手にとった成長産業 × 競合の少ないマーケットで始められる!



### 2 低リスクで立ち上がる! 最低1名から始められる!

- ノンコア業務を外部委託(アウトソース)することで最低1名から新規立ち上げ可能!
- ニーズの高いサービスのため、営業も簡単!
- 業界経験や年齢問わず様々な人材が活躍できる!



### 3 インターネットの効かない閉鎖マーケット コロナ明けでニーズが爆増しているリアル領域が主戦場!

- WEB 全盛期のいま、あえて紙で勝負!
- WEB よりも「紙」が有効な唯一のビジネスモデル



### 4 大卒未満の争奪戦が勃発!?バブル期を上回る“有効求人倍率3.98倍” 規制緩和で争奪戦必至! 倍率10倍を超えるエリアも

- 少子高齢化で労働力が減っており、大卒未満の新卒(高校生、専門学校生)の採用で争奪戦が起きています。



### 5 本業とも抱き合わせて売れる高い相性性 並行して既存事業の新規開拓が可能!

- 自社が既存展開している地域にのみ特化して立ち上げることで全国展開する大手との差別化が可能!
- 人手不足を逆手にとった成長産業 × 競合の少ないマーケットで始められる!
- 企業から中途採用ニーズも増え、人材紹介でも売上が上がる。 **求人広告と人材紹介のハイブリットモデル!**

# 地元高校生・専門学生の進路選びを応援する 就職応援メディア

## メディア掲載に留まらない!地域密着型ビジネスモデルの全貌!

### 高卒・専門卒向け人材ビジネス事業とは...

よくある大卒向けの求人サービスではなく、「高校生と専門学生」に絞った就職支援ビジネスです。

規制が多く参加が不可能とされていた高卒、専門卒マーケット。地域で活躍する中小企業にスポットを当て、社会問題にもなっている地方企業の人手不足問題、入社後のミスマッチを解決するサービスです。地元の全高校生・専門学生に就職応援BOOKを直接学校の先生から手渡しして届け、詳細な会社のナカミがわかる情報を提供します。

さらに今回紹介するモデルには、大手には真似できない特徴がまだまだあります。セミナーではその全てをお伝えします。

※掲載企業から掲載料をいただくモデルです。

募集要項に一切記載しない!  
設置ラックに置かない!  
直接学生の手配布する!



# 全国各地40社以上の就職応援メディア起ち上げを 手掛けてたどり着いた、地元学生を救う誌面のナカミ

大きく4つの  
カテゴリで構成

**会社概要**  
事業内容や業種、募集職種など

**社長インタビュー**  
創業や事業へのこだわり・想いなど



**会社の魅力が分かる**  
会社の魅力や働く上での魅力を最大限に発信!

**働いている“人”がわかる**  
先輩社員のインタビューで学生の不安を払拭!

一度掲載したら全体の70%から次回掲載も依頼される!配布だけに留まらない!

# 3つの仕組みで企業と学生を繋げるビジネス!!

## 学生×企業

### 学生の手元に直接届く 企業冊子メディアを配布!

在学中の高校生、専門学生に直接、地域の企業を掲載した冊子を配布します。地元で活躍する企業を知ってもらうことから始め、学生にエントリーしてもらうきっかけをつくります。



## 学生×企業

### 掲載企業と学生を繋げる 合同企業説明会を開催!

高校、専門学校とタッグを組んで掲載企業を招待した合同企業説明会を開催します。企業と学生が直接繋がる場を提供し、採用のサポートを行います。



体験型合同企業説明会

## 先生×企業

### 先生との親睦を深める 学校と企業の交流会を開催!

学生だけではなく、先生と企業が交流する企画を開催します。企業が学生に求める本音や、学生の動きなど、リアルな情報交換を行う機会を提供し、今後の採用活動の一助となるような取り組みを行います。



採用勉強会

+

加えて

## 特別ゲスト講座

## 広告営業未経験の営業マンが、

# たった半年で単価40万円の広告商材を53社受注!

## 参入企業が語る!

# 「新卒求人媒体」事業で成功した秘訣

- ◆ 1日で売上200万を達成するアポとりからクロージングまでのイロハ
- ◆ 驚異のアポイント率30%のマル秘電話トークスクリプト
- ◆ 電話1本でリピート掲載率90%を実現する顧客フォロー施策大公開
- ◆ 正社員一人で運営するための省人化マニュアル
- ◆ 追加発注、単価アップを実現させる会員制コミュニティの立ち上げ方
- ◆ 先生と強固な信頼関係を築き授業に入り込む方法
- ◆ 先生から生徒へ求人冊子を直接手渡ししてもらうためのクロージング術
- ◆ キャリア教育の一環として学校の授業で合同企業説明会を開催する方法

特別ゲスト  
講師

株式会社ジェイワークス  
代表取締役

大島 博貴 氏



営業利益30%! 毎年受注が積み上がる、

「新卒採用媒体」を「求人広告ビジネス」の詳細はセミナーで!

# 採用難を逆手に年間粗利3千万！新卒メディア新規参入セミナー

講座

セミナー内容

## 第1講座

**【コロナ後の綱渡り経営に終止符を打つ】  
営業利益30%の高収益性！  
超人材不足時代の新卒マーケットに参入すべき3つの理由**  
経済回復に伴いどのような形で人材ビジネスにチャンスが巡るか



講師 **濱崎 亮輔** 株式会社船井総合研究所  
ワークエンゲージメント支援部 マネージャー

新卒で船井総合研究所に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在では、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、さまざまな業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

## 第2講座

**【3年以内離職率30%の就職活動にメスを入れる新たな選択肢】  
90日で新卒採用媒体を立ち上げて黒字化する方法**  
・市場の実態を数値をもとに解説  
・たった90日で新卒向け求人媒体を立ち上げ黒字化する経営戦略と具体的な手法をご紹介します



講師 **荻原 元輝** 株式会社船井総合研究所  
ワークエンゲージメント支援部 リーダー

営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、Web募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社・紹介会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人広告事業をメインに手掛けており、新規事業立ち上げのサポートに従事している。

## 第3講座



**全くの異業種参入で新卒採用媒体を立ち上げて  
たった90日で黒字化する方法**  
コロナ禍に参入し、たった半年で単価40万円の広告商材を53社受注！  
「新卒求人媒体事業」に参入し、なぜ成功できたのかについてご講演いただきます。



講師 **大島 博貴** 株式会社ジェイワークス  
代表取締役

大学を卒業後、大手広告代理店で求人広告や人材派遣の営業を経験後、愛知県内中堅企業の取締役に就任。北海道から九州まで全国の営業部門の責任者を歴任。その後、人材派遣に加え、大手化学会社の製造請負、空港でのハンドリング会社立ち上げなどに携わる。2009年、輸出入商材を取り扱う会社を起業、インドネシアにも海外法人設立。2018年、株式会社ジェイワークス代表取締役に就任。2022年、M&Aにてコメダ珈琲店の運営に参入、同時に福祉施設の運営も開始。外国人トレーニング施設として、人的資本経営に果敢に取り組む。大手製鉄会社請負、人材派遣、外国人雇用などを強みに知多半島の地域No.1人材ビジネス会社、さらにはコングロマリット企業を目指して圧倒的なスピードで成長拡大をしている。



講師 **中島 真帆** 株式会社ジェイワークス  
取締役

1987年生まれ。中学校教師時代は学生の進路担当を行う。その後、ベトナムに留学。日系自動車メーカーでベトナム人教育や新卒採用の経験を積む。コロナ禍に、株式会社ジェイワークスに入社。現在は、新卒求人メディアをはじめ、人材派遣・有料職業紹介・外国人就労など、「人材採用」にかかわる営業・ベトナム語通訳を担当。

## 第4講座

**新規事業をきっかけに飛躍するための心構え**  
高収益な新規事業をきっかけに飛躍するための経営戦略と心構え

講師 **濱崎 亮輔** 株式会社船井総合研究所  
ワークエンゲージメント支援部 マネージャー

開催日時

オンライン開催 2024年9月6日(金)、9月10日(火)、9月18日(水)、9月26日(木)

13:00~15:30

(ログイン開始:開始時刻30分前~)

受講料

一般価格 30,000円(税抜) 33,000円(税込) / 一名様 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)

会員価格 24,000円(税抜) 26,400円(税込) / 一名様 へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで  
クレジットカード: 開催日4日前まで  
※祝日や連休により変動する場合がございます

## お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/117624>  
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に  
右上検索窓に「117624」をご入力し検索ください。



E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。