

こんな人に**オススメ**です！

- ☑ 既存事業の物件の**遊休スペースの有効活用方法**を検討されている方
- ☑ **2坪ワンオペの運営**で年商**4,000万円**の高収益スイーツ&カフェ業態を知りたい方
- ☑ 初期投資**600万円**からの**低投資**で始められる**新規観光地ビジネス**を探している方
- ☑ 観光地や繁華街で**インバウンド向けにオススメの新業態**を探している方
- ☑ **異業種からでも参入可能**な、**高収益な事業**を検討されている方

講 座	内 容	
第1講座	インバウンド・観光需要で急成長の抹茶スイーツ専門店業態とは ・小規模、低投資、属人性の低いスイーツ&カフェのビジネスモデル ・2024年最新！スイーツ&カフェ市場の動向と時流 ・インバウンドにも人気のスイーツ業態の特徴 ・小規模でも集客・収益好調な全国の繁盛スイーツ&カフェ事例	
特別 ゲスト 講座 第2講座	2名・2坪で年商4,000万円、 8坪・3名で年商9,000万円の抹茶スイーツ専門店「八十八良葉舎」の秘密 ・八十八良葉舎の実態と運営について ・観光地の2等立地でも目的来店を獲得するための戦略とブランディング ・人気店が考える商品づくりやSNSでの情報発信のポイント	
第3講座	小規模低投資でインバウンド向け抹茶スイーツ専門店を運営するためのオススメモデル ・今、小規模でも好調なスイーツ&カフェ業態の商材とビジネスモデル ・これさえ押さえておけば外さない！立地・商材選定のポイント ・未経験&異業種からでも参入可能！初期投資と損益シミュレーション、業務オペレーションの全貌	
第4講座	抹茶ビジネスで成功するために押さえるべきポイント ・抹茶スイーツ&カフェ事業に参入する際に失敗しないためのポイント ・スイーツ&カフェ事業をビジネスとして成功させるためのポイント ・他のFC業態と比較しての本ビジネスモデルの魅力	
	株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 マネージング・ディレクター 横山 玟洙	

開催日時	東京会場 2024年9月24日火	船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）
	14:30～17:30 （受付開始：開始時刻30分前～）	※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。
お申込み期日	9月19日（木）	
受講料	一般価格 税抜 24,000円 （税込 26,400円 ）／一名様 会員価格 税抜 19,200円 （税込 21,120円 ）／一名様	
※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（IB・FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/117305 船井総研ホームページ（ https://www.funaisoken.co.jp ）の右上検索窓に「117305」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



異業種参入可!高収益・低投資な新規事業!



空き物件・遊休スペースを有効活用 2坪・ワンオペ可能!

抹茶スイーツ&カフェ

本セミナーで学べる事!

- ☑ 事業年商**1億5,000万円!**
抹茶専門業態の**成功事例**が分かる!
- ☑ **店舗営業利益率50%越え!**
高収益な抹茶ラテ業態が分かる!
- ☑ 急伸する**インバウンド需要**を
獲得できる**新規事業**が分かる!
- ☑ **異業種参入可能**な、抹茶スイーツ
カフェ業態のポイントが分かる



抹茶を使った名物商品開発とSNS戦略で
話題の専門店、2坪の店で超高収益

株式会社room 八十八良葉舎 **丸山 順裕** 氏

主催	【インバウンド・観光で急成長】抹茶スイーツ専門店成功事例	お問い合わせNo. S117305	
	 サステナグロースカンパニーをもっと。 Funai Soken		
	株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル		

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 117305

2024年注目、低投資・超高収益型ビジネスで注目の抹茶スイーツ&カフェ業態とは？

モデル事業年商1億円越え、営業利益30%以上の抹茶スイーツ&カフェビジネスモデル公開セミナー



本セミナーでは
このような事が
学べます

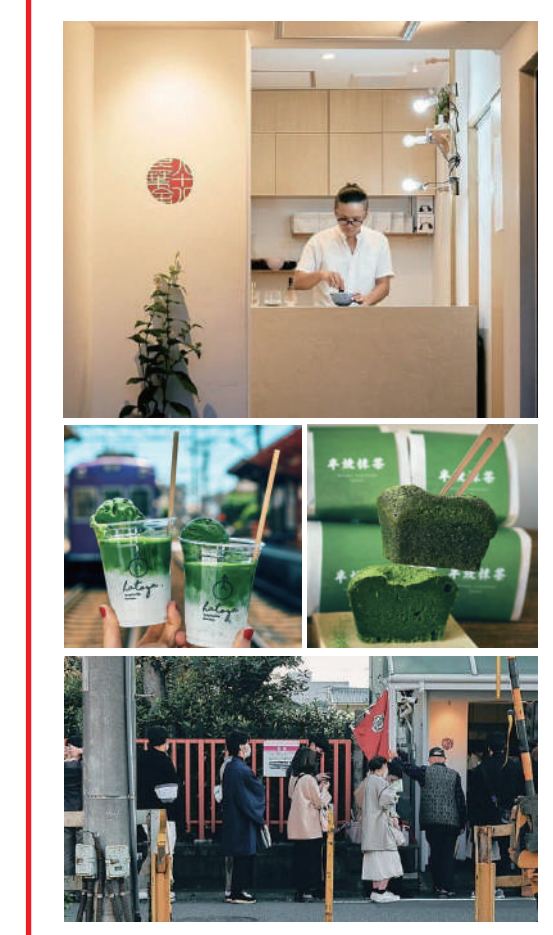
- 2024年注目のスイーツ&カフェビジネス「抹茶ラテスタンド」の全容
- 【最新事例】異業種からの新規参入で、たった3年で事業年商1億円の抹茶スタンド「八十八良葉舎」のビジネスモデル
- インバウンドに人気の“抹茶”を使った、インバウンド需要獲得可能なビジネス
- ワンオペ可! ヒトに依存しない低投資・高収益なスイーツ業態について
- 小規模の店舗でも、行列を作るための商品・販促のポイント
- 観光地ビジネスにおける立地選定、商品戦略、集客方法
- 異業種・飲食未経験でもスイーツ カフェ業態に参入し成功するためのポイント



本セミナーでは具体的な取り組み事例をご紹介します!

京都、浅草&鎌倉で抹茶ラテスタンドを展開

特別ゲスト講師 株式会社room 八十八良葉舎 丸山 順裕 氏



2等立地でも大行列の抹茶カフェ業態!
京都・鎌倉・浅草で
抹茶ラテスタンドを展開!

抹茶ラテスタンドのビジネスモデル

平均月商	800万円	営業利益率	40%
● 初期投資	1,200万円		
● 原価率	28%		
● 人件費率	22%		
● 運営	2~3名		
● 最高月商	1,050万円		

船井総合研究所がおすすめする抹茶ラテスタンド事業モデル

事業年商	1億円
単店年商	3,000~6,000万円
初期投資	1,000万円
原価率	25%
広さ	5坪~
運営	1~2名
営業利益率	40%
投資回収	1年以内
店舗展開	3店舗展開で 年商1億円以上 営業利益30%以上に

ビジネスモデルのポイント

- ・ワンオペで営業利益1,000万円付加
- ・調理未経験スタッフも活躍可能! 人に依存しない新規事業モデル
- ・メガ観光地だけではなく、地方の観光地でも成功するモデル!

地方の観光地でも!他企業の事例もご紹介します!

小規模店舗でも売上好調!抹茶カフェ・スイーツ事例

抹茶ラテ特化事例

抹茶ラテが売上の90%!テイクアウト業態で2坪でも平均月商400万円



抹茶クレープ特化事例

たった5坪・3名の運営で“抹茶クレープ”を名物化し、推定平均月商500万円!



抹茶スイーツで、テイクアウト・土産 需要も獲得する好調事例

“抹茶ラングドシャ”に特化し、インバウンドからも絶大な支持を得る!単一ブランドで13店舗の直営店を展開!



人口が少ない地方でも“抹茶大福”に特化し、単品で年間3億円の売上に!

