

【事業拡大を目指す企業向け】事業計画作成セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	事業計画作成の手法  明日から実践できる！をテーマに、具体的な事業計画作成の手法をお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 財務支援部 稲垣 航
第2講座	まとめ講座  セミナー全体を振り返り、明日から取り組むための第一歩をご案内いたします。 株式会社船井総合研究所 財務支援部 リーダー 赤松 正太郎

開催日時

2024年9月17日火 14:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2024年9月20日金 10:00～11:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

2024年9月24日火 11:00～12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜5,000円 (税込5,500円) / 一名様

会員価格 税抜4,000円 (税込4,400円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/117149>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索窓に「117149」をご入力検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」を検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



成長企業が実践する事業計画の作り方・活用方法を徹底解説！

インフレによる原価高騰・価格転嫁、賃上げ・採用難に負けない！
多くの事業主のお声を受けて**緊急開催！**

3年・5年・10年先のなりたい姿が見える！ 伝わる！ 実現する！ 事業計画作成 セミナー

このようなお悩みはありませんか？

- ✓ 3年後、5年後のゴールをはっきりと見定めたい
- ✓ 経営幹部人財を育成したい
- ✓ 自社のことを金融機関や取引先に理解してもらいたい
- ✓ 金融機関から事業計画の提出を求められている
- ✓ 計画はあるが、使っていない現場まで共有できていない

本セミナーで
すべて解決！

成長する企業は知っている！ 計画作成～実行までの詳細は中面へ！

主催

【事業拡大を目指す企業向け】事業計画作成セミナー



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S117149



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

117149

数字で見る！
事業計画策定がもたらす
成功事例3選

建設業 A社

3年で売上が...

270%成長

▶ 4年目以降は新規事業への積極投資で
更なる成長曲線を描く！

実践のステップ

- 1 いつ、いくら投資して、その投資資金をどこから調達するのかを明確に
- 2 成長した後の自社の姿をどれだけ具体的にイメージ・計画できるか

介護業 E社

赤字から2年で売上が...

167%成長

▶ 赤字の状況から2年で黒字転換！
さらに事業所開設&稼働率95%を実現！

実践のステップ

- 1 赤字要因と改善のストーリーを数字で計画・進捗管理
- 2 資金繰りの将来予測で自社の経営リスクや余力を先回りして把握

モビリティ業 G社

2期連続赤字の翌年で...

黒字実現

▶ 自社のウィークポイントが可視化されたことで、
現場や金融機関を巻きこみ黒字転換！

実践のステップ

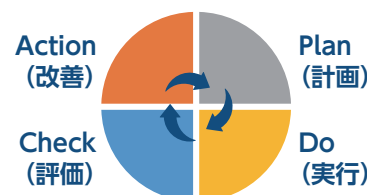
- 1 数値的な課題が続けばどうなるのかという改善までのリミットを設定
- 2 現場レベルでの目標設定とそれを根拠とした金融機関取引

3社の共通点

土台となる計画から...

実行・管理・修正

開示・共有・協力



事業計画が作成できる会社が成長している背景とは...

経営ゴールが不明瞭に...

コロナウイルス発生以降、業績の浮き沈みや資金の回り方、事業構造が大きく変わった企業は多いです。

その過程で、会社としての「〇〇を目指す！」というゴールが中断・変更になっており、目の前の課題を解決することに時間が割かれ、今、会社はどこに向かっているのかが不明瞭になっています。

本来の実力がわからない...

・事業Aはこう伸びていく
・当社の資金源はB事業だと会社は今までの実績や経験からの現状把握や予測していました。

ですが、今までにないスパンで状況が変化の中で、会社としての実力が見えづらく、第三者となつては一層理解してくれません。

何をするにも必要に...

・金融機関への提出
・現場への目標提示
・補助金/助成金
・利害関係者への説明
など、事業計画を求められる場面は目に見えて増えています。

そうした際に、「その時々で作成・活用」している会社が多く、結果として、
・経営の一貫性が失われる
・作成後の活用が伴わない
という状態に陥ってしまいます。

成長企業は事業計画をこう活用する!!

現状分析

- ✓ 自社の“今”を見つめること
- ✓ 伸ばす事業とその課題

集中作成

- ✓ 活用の場面を想定して作成
- ✓ 経営陣や幹部を巻き込む

徹底活用

- ✓ 多方面に定期的に開示
- ✓ 進捗管理+軌道修正

成長企業は「常に変わらないゴールを社内はもちろん、社外も巻き込みながら目指していく!」

1 無料財務診断で自社の現在地を明確に!



▶ 自社の財務面での長所や課題を分析し、計画策定のゴール設定に活用!

▶ 財務力向上のスタート地点をお伝え!

ご参加
特典

2 貴社オリジナルの事業計画策定フローを作成・配布!



▶ 「事業計画は作りたいけど、普段の業務で手一杯…」というお声を受けて、貴社のこれからに最適な事業計画の作成スケジュールと手引きをお渡しします!

セミナー + 特典活用で事業計画を基にスタート可能なパッケージ!!

Webからお申込みいただけます!

下記のURLもしくはQRコードを読み取りいただき、当社ホームページのお申込みフォームよりお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/117149>

