

最新

解体事業 店舗視察

初月集客**100組**以上獲得した
店舗が**生**で見られる!



月間売上

3.4倍

月間見積依頼

5.7倍

チラシ効率

業界平均の
2倍以上

特別ゲスト

プラスアイデア株式会社
代表

瀬古 貴文 氏

開催
日程

2024年**9月20日**

JR名古屋駅西口
12:00集合
17:00解散(予定)

一般
価格

35,000円

税込
1名様

38,500円

会員
価格

28,000円

税込
1名様

30,800円

お問い合わせNo.S116842

主催



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

解体事業繁盛店視察ツアー

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 116842

注目!

全国の解体工事の事業者の皆さま、
次のような悩みはありませんか？

最近、競合が増え続けている...

悩み① 自社集客ができない...

- ・一括見積りサイトに登録している
が良い案件がない...
- ・解体HPを作成したが、
問い合わせが少ない...
- ・新規案件の獲得手段を探して
いる...

悩み② 成約率も落ちてきている...

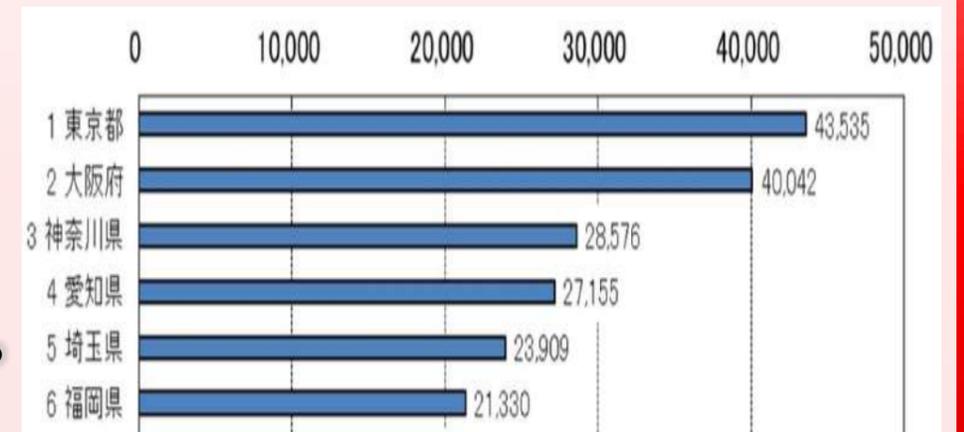
- ・相見積りでも、
他社に負けてしまう...
- ・他社の安すぎる見積り金額に
負けてしまう...
- ・相見積り待ちが多く、
時間がかかる...

悩み③ 利益率が下がっている...

- ・価格のたたき合いで、
施工金額が下がる...
- ・産廃費用の値上げで、
利益が残らない...
- ・予算が低いお客様も多いので、
利益に繋がらない...

解体業界は成長市場！競合がドンドン増えている！

- 年々競合が増え続け、価格競争が激化している...
- 集客の内訳のほとんどが紹介サイトになってしまっている...
- 相見積りが当たり前で成約率が40%にも満たない...
- すぐに価格勝負になり、150万円以下でないと成約できない...
- 今の現状をなんとか脱却したい...!!!



出典：国土交通省 都道府県別許可業者数
2022年3月時点

上の悩みに1つでも当てはまる方は続きをご覧ください！

競合が多いエリアでも圧倒的に業績を伸ばす秘訣はこちら！

事業スタートが業界トップレベルの好調子！

元請住宅解体ビジネスモデルの成功事例のご紹介

初月反響からの契約で
売上1200万円以上

空き家数の増加が追い風に



プラスアイデア株式会社
代表取締役 瀬古 貴文 氏

元請け解体事業で成功している理由を大公開!!



プラスアイデア株式会社の成功ストーリー

プラスアイデアの過去のお悩み

- 粗利率が低く、解体仕事をしても儲かりにくい
- 法人からの依頼が基本で、受注が安定しない
- 案件紹介のポータルサイトに登録するも良い案件が少ない
- 定期的に新規案件を作り出す手段が自社にない
- 既存事業の測量登記と解体工事を上手にかけ合わせたいが、中々上手くいかない
- 解体案件を舗装工事や外構工事まで発展させたい
- ノウハウがなく、社内の営業体制が整っていない

■安定した集客体制と営業体制の整備に苦戦しました...

解体事業をはじめた当初は、法人からの紹介案件からの受注がほとんどでした。集客にお金をかけていなかったため、新しいお客様への営業機会というのありませんでした。自社でお客様を集めることができ、高粗利の契約を継続して獲得できるようになるために、解体店舗の新規出店と、販促投資の開始、解体営業の再整備に挑戦しました。個人のお客様を中心に解体工事の需要が高まっていることは実感していたので、費用と時間の投資に踏み切ることができました。今後は解体工事を中心として、舗装事業や警備事業などへの展開を会社戦略として掲げています。



投資販促が事業成功のカギ

クリーンイメージ戦略は必ず必要!

Web集客の戦略を組む

営業の仕組み化・組織化を進める



高成長×高生産性経営の秘訣がたった1日で丸わかり

圧倒的成長×生産性を誇る企業に学ぶ成長戦略セミナー

セミナーで
解決

- ✓解体店舗の来店数を最大化する認知戦略が丸わかり
- ✓業態付加を意識した店舗づくりが丸わかり
- ✓生産性を最大化する社内分業体制が丸わかり
- ✓年間1億円売りあげる営業マンの早期育成体制が丸わかり



弊社はこれまで「業界イメージを変える」の精神を理念に、桑名市の地域の皆様に求められる解体工事を気軽に相談できる店舗を目指しております。今回ご参加される皆様との交流を通し、この業界をより盛り上げていければと考えております。ご来社を心よりお待ちしております。

プラスアイ株式会社
代表取締役 瀬古貴文氏

解体店舗の活用で圧倒的成長を実現！



オープン前比較	店舗効果	未経験	業界平均 1/2
月間売上	3か月見積数	営業人員	チラシ効率
実績 3.4倍	69件	1人	1/5800部

解体工事の店舗を直接見て聞ける！急成長企業のショールーム活用術が丸わかり！

見どころ1 毎月自然来店を発生させる**店舗・のぼり戦略**

見どころ2 比較検討客も即成約に繋げる**体験型ショールーム**

見どころ3 新人でも初年度売上1億円を達成！**必殺！営業システム&営業ツール**



ショールーム認知と連動させるデザイン作成法、人の流れに合わせた店舗・のぼり・看板とは？

その場で成約！
分かりやすい店舗POP！
圧倒的な認知度アップを行う
店舗・立地戦略！
解体業界最大規模!? クリーンイメージ
戦略に欠かせない解体店舗を大公開！

契約率アップ！
解体営業フローの公開
新人でも売れる！
最強営業ツールを大公開！
成約の要！顧客にとって分かりやすい
追求した営業ツールとは！

急成長企業のショールームを見たい方！今すぐお申し込みを！ [お申込みはこちら](#)

解体事業繁盛店視察ツアー

【開催場所】
プラスアイデア株式会社 本社

2024年9月20日（金）

日時・会場

開催時間 12:00～17:00(受付開始11:30～) **12:00よりバスにて移動開始**
お申込み期限 9月16日(月)

※移動中の交通事情により、解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承ください。
※視察スケジュール、工程について、交通事情により当日時間変更する可能性もございます。あらかじめご了承ください。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

名古屋駅
バス出発

第1講座

解体事業繁盛店視察ツアー

視察ツアーの導入として、当日の流れと視察のポイントを プラスアイデア株式会社の特徴を踏まえて紹介します。

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 解体ビジネスチーム 加藤篤



第2講座

会場：
プラスアイデア
解体店舗

繁盛店
視察

特別
ゲスト
講演

プラスアイデア株式会社解体工事専門店視察と事業戦略

解体工事専門店舗＋プラスアイデア株式会社事務所を見 学します。解体工事業の実績や家屋調査士から始まった 事業戦略も解説します。

プラスアイデア株式会社 代表取締役 瀬古貴文 氏



第3講座

名古屋駅
バス到着

本日の統括

今後解体ビジネスを自社で進めていくにはどうすればいいの か。船井総合研究所から、自社への落とし込み方法・解説 を行います。

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 解体ビジネスチーム 山本雄河



お申込み方法

一般価格 受講料：税抜 35,000円(税込38,500円) / 一名様

会員価格 受講料：税抜 28,000円(税込30,800円) / 一名様

受講料

- ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
- 受講料のお振込は、開催日の4日前までをお願いいたします。
- 会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。
- 受講料に含まれないもの：集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費
- お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、右記の取消料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願いいたします。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数5名（出発日から5日前までに最低催行人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。）
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外のご参加はご遠慮いただいております。
- お客様のご都合で参加を中止される場合は、下記のキャンセル料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願いいたします。

申込み取消時期	取消料
旅行開始日の前日から起算して21日前まで（日帰り旅行は11日前）	いただきません
旅行開始日の前日から起算して20日前（日帰り旅行は10日前） 以降8日目に当たる日まで（①～④に当てはまる場合を除く。）	旅行代金の20%
セミナー開始日の前日から起算して7日目を除く2日前に当たる日まで（⑤～⑥に当てはまる場合を除く。）	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

お申し込み方法

下記QRコードよりお申込みください。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.116842を入力、検索ください。
お申込みいただきました後、受付が完了しましたら入金に関するご案内・ご参加までの詳細に関しましてはメールにてご連絡いたします。内容をご確認の上、期日までにご入金ください。
※お支払いは銀行振込のみとなります。
※万一お申込みいただいたにもかかわらず連絡がない場合は、下記までお問い合わせください。

お問い合わせ

船井総研セミナー事務局
＜E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp＞
TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 F&Q」と検索しご確認ください



旅行企画・実施：東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35F

セミナーのお申込みはWebから！

右記のQRコードからお申込みフォームに直接アクセスできます。必要事項をご入力の上、お申込みください。

セミナー情報を下記のWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/116842>