

セミナー翌日からすぐに使える**超実践的な事例・ノウハウ・全て**をお伝えします!

見積サイトなしで集客数360件超!塗装事業地域1番店セミナー

講座	セミナー内容	
第1講座	戸建て塗装事業で業績を飛躍させる最新の塗装ビジネスモデルとは?	
	 講師 守山 陸渡 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 塗装チーム チーフコンサルタント	ポイント 「競合が増えて業績が伸びない」「会社を成長させたいけど方法がわからない」「伸びている会社の噂は聞くけど実際どうなの」そんな、塗装会社の悩みを全て解決する講座です。
第2講座 ゲスト講師	1拠点売上2.5億円突破!地域一番店の秘訣を大公開	
	 講師 堂地 隆一氏 株式会社佐藤塗装店 代表取締役社長	ポイント 塗装事業で1拠点売上2.5億円を突破! 見積りサイトに頼らず、地域一番店になるための実際の取り組みをお伝えします。
第3講座	見積りサイトに頼らない!最新の集客・営業ノウハウを大公開	
	 講師 石田 陽暉 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 専門工事チーム	ポイント 昨今の競合過多の中、地域一番店になるための具体的な集客・営業ノウハウをお伝えいたします。
第4講座	まとめ講座	
	 講師 松原 和紀 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 塗装チーム リーダー	ポイント 今後、激戦区でも継続的に業績を伸ばし続けるポイントをまとめてお伝えいたします。

開催日時

2024年
9月5日(木) 14:30~17:30
(受付開始:開始時間30分前~)

開催場所

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込**22,000円**) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込**17,600円**) / 一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/116789>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「116789」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



戸建て塗装事業で 見積サイトなしで

2024年**9月5日** 木

先着30名様限り

年間
集客

1拠点
2.5億突破!
360件!

自社集客が利益アップの絶対条件

伸び悩みを打破するヒントを“リアル”で知る1日

チラシ反響率 **3,000**

年間
イベント集客 **70** 件

年間
Web集客 **100** 件

成約率 **75%**

株式会社佐藤塗装店
代表取締役社長 **堂地 隆一氏**

見積りサイトに頼らない佐藤塗装店のノウハウをご紹介します!

東京
会場

2024年
9月5日 木

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
※[2024年4月1日]より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

開催時間 **14:30~17:30** (受付開始:開始時刻30分前~)

主催

見積サイトなしで集客数360件超!塗装事業地域1番店セミナー

お問い合わせNo. **S116789**

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **116789**

東京会場 お見逃しなく
2024年
9月5日木
14:30~17:30

佐藤塗装店 1拠点年商**2.5億円**の地域一番店

見積もりサイトなしで 集客数**360**件超! その**秘密**に迫る!

以下のような思いをお持ちの事業主の方、**そんな悩みを1日で解決!**

- ☐ 見積もりサイトに頼っていて、成約できない
- ☐ 利益がでない
- ☐ 気づいたら手数料だけが増えている
- ☐ チラシを配布したけど、反響がない
- ☐ HPを制作したけど、反響がない
- ☐ 自分たちで集客したいけど、仕方が分からない
- ☐ 忙しいけど、正直限界を感じる

競合が多く
なっている中で、
業績を上げることが
できるのか?

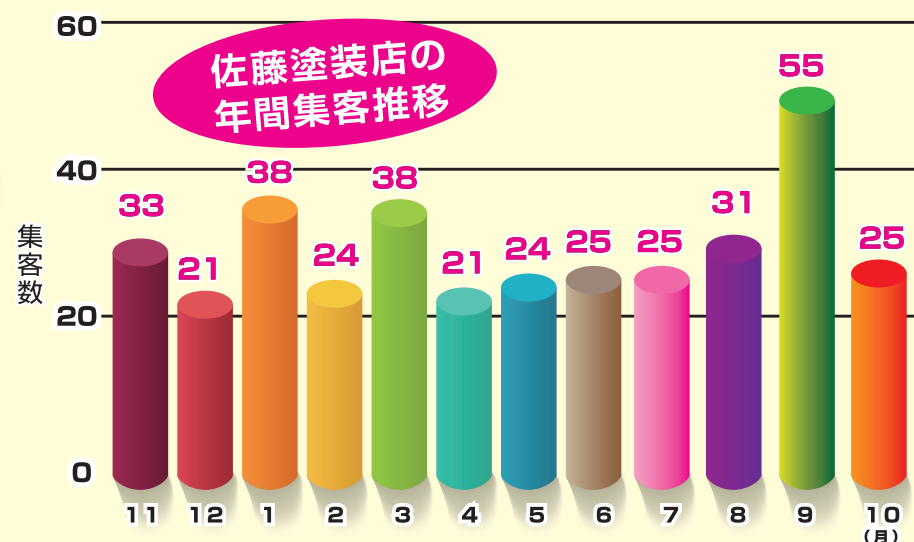
株式会社佐藤塗装店はこのような会社です!

1拠点年収2.5億円を達成!
増収増益で**地域一番店**になれた理由は
年間360件以上を集める自社集客力にあった!



株式会社佐藤塗装店
代表取締役社長 **堂地 隆一氏**

今年だけの
**特別
講演**



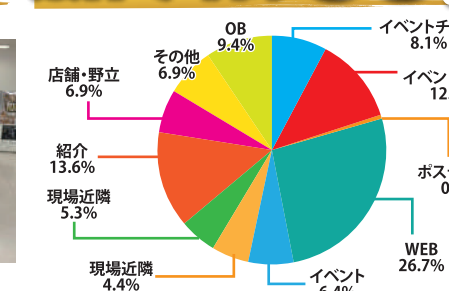
年間10件しか工事がなかった会社が
2ヵ月先まで工事が埋まるようになったワケ



年間イベント集客**70**件超!



紹介・OB
案件で年間**83**件



最大**1/3,000**の
チラシ反響を獲得!



検索画面で上位を獲得する
2ホームページ戦略!



広告費18万円
問合せ10件超!



今後、塗装事業で増収増益を達成する！ 最新の塗装ビジネスモデルと業績UPのポイントを

大公開

どうする!? 塗装業界の事業環境の変化!

人口減少

日本の人口が減少するとともに、特に残り10年前後で、塗装工事のターゲット層は減少と言われている

新聞の購読者数減少

お客様の世代が若くなるにつれて、新聞の購読者数は減少する

競合過多

近年の塗装専門店の急増に伴い、全国各地で競合過多が発生

大手資本の参入

大手家電量販店や住宅会社など、大手資本の新規参入が増加

原価高騰

塗料の値上がり、足場の法改正など、原価高騰により利益率が圧迫される

業績UPの6つのポイントを押さえて、競合過多による集客難が悩まれる新たな塗装業界に**対応**せよ

多くの塗装会社が頭を抱える今の塗装業界でも、**地域のお客様から選ばれる地域一番店になるためにやるべき6つの取り組み**

- 1 1拠点1.5億円を目安に多店舗展開を行うことで、地元商圏として認知度を拡大する!
- 2 折込チラシに代わる新たなチラシ集客として自社ポスティング部隊を内製化する!
- 3 生成AIを活用した新たなWEB集客ノウハウを実施!
- 4 チャットGPTを活用し、WEB集客の生産性を上げる!
- 5 Eラーニングや音声AI解析により、営業育成を仕組化する!
- 6 紹介・OB案件を獲得するためにお客様満足度UPを重要視した取り組みを実施する!

塗装業界で業績を伸ばすために欠かせない4つのポイント

✓ チラシ・WEBなど、販促効率が1件あたり6万円!

セミナーで知れる! Point 1

✓ 成約率が社内全体で60%超!

セミナーで知れる! Point 2

✓ 営業マンの1人当たりの売上(生産性)は6,000万円超!

セミナーで知れる! Point 3

株式会社佐藤塗装店
営業担当 原川 雄大氏

売上 1.2億円/年

株式会社佐藤塗装店
営業担当 栗山 政文氏

売上 7,100万円/年

株式会社佐藤塗装店
営業担当 鈴木 孝幸氏

売上 5,300万円/年

✓ 粗利率40%以上の高収益型を維持する!

セミナーで知れる! Point 4

1つでも**✓**がつかない会社は今すぐお申込みを!

2024年も業績UP! 塗装ビジネスで 急成長企業が全国各地で続出中!

中部地域 株式会社結建装

業績
アップ!!!

売上 **3.8** 億円
0.46億円

コトがすごい

チャットGPT・生成AIなどの
最新ノウハウを駆使し、
競合が多い名古屋エリアでも
集客数昨対比+100件超に成功

代表取締役
有水 諒氏

関東地域 株式会社深井塗装

業績
アップ!!!

1拠点で

売上 **5** 億超
見込み

コトがすごい

WEB月間集客20件以上の集客力と
営業マン3名で個人5,000万円/月
以上売り上げる仕組み作りに成功!

代表取締役
深井 信幸氏

北陸地域 株式会社ナカゼ

業績
アップ!!!

オープン
2年目で

売上 **2.5** 億超
見込み

コトがすごい

紹介・OB案件がたった9か月間で
144件超!
紹介・OB案件のみで月間平均16件
を獲得!

代表取締役社長
中陳 武氏

関西地域 株式会社ロードリバーズ

業績
アップ!!!

元請け売上 **2.8** 億超
下請け100%体制から

コトがすごい

元下請けの職人親方から元請け化に
成功!
幹部・営業マン育成を行いながら、
2店舗目出店!

代表取締役
道川 豊氏

レポートをお読みいただいた事業主の皆様への特別なご案内

地域一番店の「住宅塗装モデル」を最短最速で成功に導く方法を大公開
具体的なノウハウがたった3時間で手に入る!

～特別案内～

見積サイトなしで集客数360件超!
塗装事業地域1番店セミナー

集客～営業～施工管理まで、最新ノウハウを一挙大公開!!

経営者、幹部での参加を推奨!

今回の特別ゲストが使われている営業ツールも合わせて公開します!

■反響率1/3000の
塗装専門チラシ



■ゲスト企業の
塗装ショールームを大公開!!



■各種マニュアル(200ページ)
(集客編、営業編、採用編等)



■クラウド顧客管理
デジタルフォーマット



■契約率60%を達成する
専門アプローチブック



合計
24
ページ

■各種営業ツール(15種類以上)



これだけあるから仕組みづくりが成功できる!

1

住宅塗装の集客が以前より難しくなっている

2

営業に自信はあるが、営業管理の仕組みが分からない

3

効率の良い施工管理システムが分からない

1日で
マルっと
解決!!