

葬儀の超小規模化

足りない安置室

増えない会葬者

地方でも加速する小規模化

宗教者を呼ばない施行

他社の直葬打ち出し

葬儀の超小規模化に対応した

持続的成長への ロードマップ

商圈や地域性関係なく、業績を伸ばしている葬儀社や
成功事例から学ぶ葬儀経営者向けセミナー



株式会社オームラ
代表取締役 大村 直央氏



株式会社トラスト
代表取締役 片山 隆永氏



有限会社辰若商店
専務取締役 達 宏之氏



株式会社船井総合研究所
プレミアムコンパクト葬チーム
リーダー 小川 正也



株式会社船井総合研究所
ライフエンディンググループ
マネージャー 野町 淳斗

3人の経営者を含む総勢5人の 識者に聞く変化への対応と戦い方

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

直葬・1日葬サミット

お問い合わせNo. S116693

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→

116693

最近の葬儀経営でこのような お悩みはありませんか？

式場や人員の稼働が追いつかず失注

小規模の葬儀でも式場が埋まってしまうたり、上手く人員を回すことが出来なかったりで、失注に繋がっている。外注費や人件費が増えている。

他社の直葬や低価格の打ち出しへの対応

競合他社が直葬を 10 万円前後で、チラシや HP に打ち出すなど、今までにない価格競争が起きており、自社での打ち出しや何を武器に販促をするか迷う。

小規模の葬儀増加で単価を上げられない

会葬者ゼロ、家族親族も最小限しか呼ばない、直葬や宗教儀式を省きたいなど、お客様のニーズや要望の変化にうまく対応できず単価が下がっていている。



葬儀形態の変化・お客様ニーズの 変化の中でどう対応しますか



上記の課題に対応している
3社を特別にご紹介

特別ゲスト① 小規模葬の高回転モデル



25 坪の直葬・一日葬式場で
年間 180 件

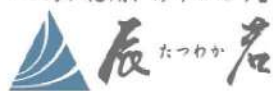
有限会社 辰若商店
エニシア 米が原



有限会社辰若商店
専務取締役 達 宏之 氏

神奈川県横須賀市で 90 年以上葬儀を営む老舗葬儀社。これまで横須賀を中心に事業展開している。本店の横に 25 坪の小規模の式場をオープンし、年間 180 件以上の施行を高回転で行うモデルを確立させた。

「ご縁に感謝、ありがとう」



家族葬専用ホール

エニシア

■商圏エリア

神奈川県横須賀市（人口 40 万人）



このような方におすすめ

- ✓ 直葬・一日葬の割合が増えている
- ✓ 都心部のため、家賃が高く広い土地を使えない
- ✓ 既存の家族葬と違う打ち出しやモデルを考えている

特別ゲスト② 既存店のリブランディング



1年で売上1億円伸ばした 既存店活性化と新商品付加

株式会社 オームラ
Viola Square



株式会社オームラ
代表取締役 大村直央 氏

福井県福井市を拠点をおく株式会社オームラは、古くなった一般葬式場を高付加価値の直葬専用式場としてリニューアルオープン。エンバーマーの資格も持っており、70%以上のエンバーミングの提案・受注を行ない、火葬式・お別れ式で46万円以上の単価となっている。



■商圏エリア
福井県福井市（人口26万人）



このような方におすすめ

- ✓ 既存店や一般葬式場が古く、
改装を考えている
- ✓ 足元拠点のシェア率が
落ちてきている
- ✓ 小規模の葬儀でも単価を上げられる
サービスを取り入れたい

特別ゲスト③ 駐車場の空いた場所に安置室付加



安置室の訴求と活用で 1年間で施行50件増加

株式会社 トラスト
福知山メモリー



株式会社トラスト
代表取締役 片山隆永 氏

京都府福知山市で地域密着の葬儀社である株式会社トラストは、1拠点に1式場、1安置室の運営だったが、商圈にて死亡者数が増えるとともに駐車場に安置室を設営、失注対策の他に低価格での打ち出しにも成功し、施行件数が190件から240件まで1年間で増加した。

福知山メモリー 駅南ホール

■商圈エリア
京都府福知山市（人口8万人）



このような方におすすめ

- ✓ 商圈の死亡者数が増え、失注が増えている
- ✓ 競合の低価格の打ち出しが増えた
- ✓ 安置室や小さい式場を建てたいが、単価が下がらないか心配

これからの時流に適応し、持続的

自社拠点のリブランディングや 小規模の葬儀に対応した、成功事例や

セミナーで学べる成功事例

自社拠点の
シェア率 5%
アップ

1 拠点あたりの
売上 1 億円
アップ

家族葬式場で 1 カ月
20 件以上の施行

小規模の式場で
年間 200 件超え

小規模の葬儀でも
7 割以上受注できる
オプション

直葬・一日葬
が 7 割でも
売上 1 億越え！



下記に 1 つでも当てはまる方は必見のセミナーです。

- ✓ 小規模な葬儀が増えて単価が下がってきている
- ✓ 最近、一日葬の要望が増えたが、提案方法や回し方が分からない
- ✓ 自社エリアの死亡件数が増えたが、安置が出来ずに失注している
- ✓ 常に人員不足で、現場の手が足りずに施行をお断りすることがある
- ✓ 一般葬式場や一般葬プランが出なくなり、広いホールが使われなくなっている
- ✓ 自社拠点に広い駐車場や空いた土地があるが、使い道に困っている
- ✓ 今まで直葬や一日葬の訴求やプランを整備しておらず、今後の方針を考えている
- ✓ 他社のチラシや HP で低価格の直葬の打ち出しが増え、自社の対応に迷っている

成長を行なう葬儀経営のヒント

安置室付加など、家族葬よりさらに
ビジネスモデルが学べるセミナーです。

セミナーでお伝えする内容を一部紹介

- ✓ 直葬・一日葬など小規模の葬儀に対応した新しい式場づくり
- ✓ 小規模な葬儀や宗教者の有無を問わない商品づくり
- ✓ 上記のお客様へ単価アップに繋がるオプションや付加価値向上
- ✓ 自社拠点の一般葬式場空いたスペースの活用手法
- ✓ リニューアルやリブランディングにおけるマーケティング
- ✓ 自社拠点のシェア率・業績をあげるロードマップ



株式会社船井総合研究所のセミナーは、全国の
成功事例や取り組みが満載のセミナーです。



その他様々な
事例を用意
しております

お申し込みは
こちらから



講座の内容や日時・参加料金は裏面をご覧ください

第一講座

対応に迫られる直葬・一日葬のポイントと成功事例紹介

株式会社船井総合研究所
ライフエンディンググループ
マネージャー 野町 惇斗

第二講座

直葬・一日葬への対応・商品づくりに成功している葬儀社の戦い方

有限会社真若商店
専務取締役 達 宏之 氏株式会社オームワ
代表取締役 大村 直央 氏株式会社トラスト
代表取締役 片山 隆永 氏

第三講座

三社から学ぶ対応のヒントと行うべきこと

株式会社船井総合研究所
プレミアムコンパクト葬チーム
リーダー 小川 正也

第四講座

まとめ講座

株式会社船井総合研究所
ライフエンディンググループ
マネージャー 野町 惇斗

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

開催要項

開催場所

東京会場

2024年 8月1日(木) 14時30分～17時30分
受付開始：開始時間 30分前～

申込期限 銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

[JR]「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結八重洲地下街経由）

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

諸事情によりやむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最小催行人数に満たない場合中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻しはいたしかねますのでご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000 円（税込 33,000 円）／一名様
会員価格 税抜 24,000 円（税込 26,400 円）／一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン（旧：FUNAI メンバーズ Plus）へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記 QR コードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせ No. S116693 を入力、検索ください。

お問い合わせ

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp

TEL：0120-964-000（平日 9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申し込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせ No. とセミナータイトル」をお伝えください。

●お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



【QR コードからのお申し込み】

右記の QR コードを読み取りいただき Web ページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

【PC コードからのお申し込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/>船井総研ホームページ右上検索窓に「お問い合わせ No.」をご入力ください → **S116693**