

とっておきのご案内

建築・不動産業界の経営者が成長するために必要な戦略を1日で学ぶ

100億企業づくり

～100億を突破するために実践する経営戦略～

100億を突破したゲストが登場

人材採用・育成戦略

マーケティング戦略

新規事業開発戦略

出店戦略

リブランディング戦略

組織開発戦略

6の戦略提案をいたします

オンライン開催

2024年8月27日(火)・29日(木)

14:00～17:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

年商105億×新規事業
株式会社エネチタ
代表取締役 後藤 康之氏

年商130億×人材育成
ALLAGI株式会社
代表取締役 谷上 元朗氏

【住宅・不動産会社向け】100億企業づくり

お問い合わせNo.S116225



ごあいさつ

建築・不動産業界向けに「100億企業づくり」をテーマとしてオンラインセミナーを開催するのは弊社不動産支援部としては初めてのことです。これまででは来場開催にこだわってセミナー企画をしてきましたが、できるだけ多くの経営者に視聴していただきたいという想いで本セミナーを開催させていただきます。

弊社不動産支援部では業績を向上させるためのビジネスモデルセミナーを多く開催しておりますが年に数回、年商100億円を突破された経営者様のビジョン・事業戦略・人材戦略など経営全般を網羅したセミナーを意識して企画しております。年商100億円を突破している日本の法人数は全体の約1%と言われております。

いかにして年商20億円前後から100億円を突破され、かつその後も持続的に成長されているのか、業績を上げる何かしらの「解」を本セミナーで少しでもお届けできましたら幸いです。

本セミナーは株式会社エネチタ・株式会社ALLAGIにご登壇していただきましたセミナーをオンラインで視聴いただけるよう企画しております。

普段、ご多忙の経営者様もオンライン開催ですのでご参加を心よりお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所
不動産支援部 マネージング・ディレクター
小寺 伸幸

株式会社船井総合研究所



株式会社船井総合研究所はこんな会社です！

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。
業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp>

本セミナーはオンラインで開催します。

2024年8月27日(火)・29日(木)

オンライン開催

14:00～17:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

お申込みは
コチラ



～100億を突破するために実践する経営戦略～

【住宅・不動産会社向け】100億企業づくり

オンライン開催

2024年8月27日(火)・29日(木)

14:00～17:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

第一講座

地方で売上100億円突破!株式会社エネチタの成長戦略

- ◆ 20億円の会社を100億円に持っていくための成長戦略
- ◆ 地域密着型で持続的成長を可能にする事業展開の実践例
- ◆ 異業種の新規事業の立ち上げでも成功させる秘訣を公開
- ◆ 新卒・中途ともに年間30名以上採用&即戦力化を実現する人材戦略
- ◆ 地域密着で持続的な成長を遂げるブランディング戦略を公開

株式会社エネチタ
代表取締役

後藤 康之氏



第二講座

8年で業績13倍、売上130億円突破!ALLAGI株式会社の成長戦略

- ◆ 10億円の住宅不動産会社を最短最速で100億円に持っていくための成長戦略
- ◆ 持続的成長を可能にする事業の垂直化・水平化・多角化の実践例
- ◆ 中古リノベ事業立ち上げ7年で売上30億円・粗利12億円を突破
- ◆ 新卒・中途ともに年間30名以上採用&即戦力化を実現する人材戦略
- ◆ 全社で年間20,000件の反響獲得を実現するマーケティング戦略

ALLAGI株式会社
代表取締役

谷上 元朗氏



第三講座

100億企業づくりに必要な経営戦略×事業戦略×人材戦略

- ◆ なぜ売上100億円を目指すのか
- ◆ 成長ステージ別の経営戦略・事業戦略・人材戦略
- ◆ 売上100億円突破に向けた経営計画の描き方

株式会社
船井総合研究所
不動産支援部
マネージングディレクター

小寺 伸幸



本セミナーで学べる5つのポイント

Point
1

年商100億円企業をつくるために必要な経営戦略のつくり方

100億円を突破するために各成長ステージにおいてどのような経営戦略を実行していくべきなのか、事例も踏まえてお伝えいたします。

Point
2

成長ステージ別の事業戦略

成長ステージ別に事業戦略の展開の仕方は異なります。

中長期的な経営計画に基づき、新規事業立ち上げ、新規出店などのような事業戦略を展開すべきなのかをお伝えいたします。

Point
3

企業成長を決定付ける人材戦略

人材の採用と育成が次の成長ステージにステップアップするうえでは必要不可欠です。

企業の成長を実現するための「採用、育成、評価」に関する人材戦略をお伝えいたします。

Point
4

100億円突破に必要な「組織づくり」の要諦

多店舗化と多事業化により管理職が生まれ、その育成と活躍の仕組みが必要になります。

管理職育成、マネジメントの仕組み、評価制度など、組織づくりのポイントをお伝えいたします。

Point
5

経営計画を現実にする「投資」とその「効果」!

経営計画・数値計画を現実のものにするには、投資判断が欠かせません。何に投資し、リスクをどう読み、どれだけの効果を期待すべきなのか、コンサルティング実績に基づきお伝えいたします。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/116225>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に右上検索窓に「116225」をご入力し検索ください。

お申込みはこちら



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【住宅・不動産会社向け】100億企業づくり

お問い合わせNo. S116225

開催要項

オンラインにてご参加

お申込み期日

銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

日時・会場

2024年 **8月27日(火)**

開始

14:00 ▶ 17:00

終了

(ログイン開始：開始時刻30分前～)

2024年 **8月29日(木)**

開始

14:00 ▶ 17:00

終了

(ログイン開始：開始時刻30分前～)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 25,000円 (税込 **27,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.116225を入力、検索ください。

お問い合わせ



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

8月27日(火)

8月29日(木)

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで

クレジットカード : 開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます。

