

時間単価2万円！「新時代の税務顧問」 新規受注セミナー

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。 ※受付は講座開始時間の30分前

ゲストリアル登壇

2024年 **7月24日(水)** 14:30~17:00

会場：船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

東京会場

2024年 **8月6日(火)** 10:00~12:30

会場：船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

2024年 **8月9日(金)** 14:30~17:00

会場：TKP東京駅カンファレンスセンター

大阪会場

2024年 **8月27日(火)** 10:00~12:30

会場：新大阪セミナーオフィス

※ゲスト講座について、7月24日以外の日程は「動画投影」となります。予めご了承ください。
※[2024年4月1日]より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

一般価格 税込 22,000円(税抜 20,000円)/一名様 会員価格 税込 17,600円(税抜 16,000円)/一名様

会員価格は、各種研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	内容
第1講座	なぜ税務顧問モデルの変革が必要なのか？ 会計事務所を取り巻く環境は大きく変化しています。人手不足による即戦力人材の採用難、賃上げトレンドに伴う利益減、中小企業数の減少、テクノロジーの進化、等々。本セミナーでは、税務顧問モデルの変革によって、1社当たりの工数を削減し、顧問先の数を増やすことが可能となる理由を解説いたします。 株式会社船井総合研究所 土業支援部 税理士・公認会計士グループ リーダー 山田 颯斗
特別ゲスト講座 第2講座	デジタル活用を軸とした税務顧問モデル大公開 【対談形式】デジタル化や創業支援を得意としているサン共同税理士法人が考える、会計業界が抱える「低生産性問題」の解決策とは。クラウド会計を活用した高生産性型の税務顧問モデル内容や、各担当者の日々の監査の流れ等、従来の税務顧問との違いにフォーカスして解説いただきます。 サン共同税理士法人 代表社員・税理士 朝倉 歩氏
第3講座	クラウド税務顧問モデルで平均時間当たり単価2万円を実現する方法 従来の税務顧問を変革し、クラウド型税務顧問モデルにアップデートするために必要な商品設計、集客の仕組、営業体制を構築することができます。 また、平均時間当たり単価2万円を実現するための実務や料金の設計、新規の顧問先を獲得するためのマーケティング手法を徹底的に解説いたします。 株式会社船井総合研究所 土業支援部 税理士・公認会計士グループ 堀田 葉奈
第4講座	経営者に“今”考えて欲しいこと 本日の全講座を改めて解説し、ゲスト事務所の成功のポイントや、クラウド税務顧問分野の業績アップのポイントを解説します。 株式会社船井総合研究所 土業支援部 税理士・公認会計士グループ マネージャー 能登谷 京祐

お申し込みはこちらから

申込期限：・銀行振込み：開催日6日前まで ・クレジットカード：開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます

PCからのお申込みは下記URLより、携帯からのお申込みは右記QRコードを読み取りお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/116180>

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



船井総合研究所が“新オフィス”からお届けする「新時代の経営指針」
これからの会計業界をリードする事業主必見！

クラウド型税務顧問で工数を削減し**利益率向上**

税務顧問 2 時間あたり単価 2万円超 革命

業界平均**5,000円**の時代は終わります

2023年、会計業界に最も影響を与えた人物は
なにを考え、どのような先を見据えているのか？！

狙うべきは「創業層」&「税理士変更」ニーズ！

- 顧問先 **2,000** 件 従業員数 **121** 名
- 7** 割が創業層の税務顧問
- 毎月約**100~150** 件新規面談
- 開業 **8** 年で売上 **8** 億円突破

サン共同税理士法人
代表社員・税理士 朝倉 歩氏

時間単価2万円！「新時代の税務顧問」新規受注セミナー

お問い合わせNo.S116180

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みはこちら



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

116180 検索

「新時代の税務顧問」へ変革を急げ！

このような方に
オススメです

- ✓ 税務顧問の利益率が低いので、コンサルティング業務にシフトしたい
- ✓ 創業支援を切り口に顧問先を増やしていたが、客単価が低くなっている
- ✓ クラウド会計を活用するイメージが湧いていない、使える人がいない
- ✓ 税務顧問のサービス内容が担当者によりバラツキがあり、生産性が低い
- ✓ これまでのやり方を変えることに抵抗があるが、危機感を持っている

クラウド型税務顧問の時間当たり単価2万円を実現！

新時代の税務顧問は
客数×低単価 客数×高生産性

クラウド型税務顧問LP×リスティング広告
年間12件以上の優良顧問をweb即受注！



税理士法人FLAGS
代表社員
末松 和真 氏

- ・クラウド会計を集客の切り口に、LP×リスティング広告で年間12件以上のクラウド型税務顧問獲得
- ・クラウド活用に強い税理士を探している層の税理士変更でクラウド型税務顧問を受注
- ・クラウド会計での記帳代行により業務の定形化&生産性UPが可能。高収益型の税務顧問を実現

クラウド化率99%×未経験パート活用で
採用に悩まない組織体制を構築



あしたの会計事務所税理士法人
代表社員/公認会計士・税理士
白根 悠浩 氏

- ・クラウド早期活用で年間顧問32件獲得
- ・freeeを使いたい/使っている創業層をターゲットにすることで、クラウド型税務顧問を受注。事務所に占める問い合わせの内9割が創業層に。
- ・クラウド会計活用により、業務標準化×未経験人材の活用を推進

地方商圏×クラウド活用
freeeを集客の切り口に3年連続売上110%UP



小林正朋税理士事務所
代表/税理士
小林 正朋 氏

- ・8万人商圏でも3年連続売上110%以上成長を持続的に達成
- ・若手未経験者活用で事務所生産性は1,100万円以上を維持
- ・地方商圏でもクラウドニーズは拡大中。クラウド適応化が周辺競合との圧倒的な差別化要素になる

全国で成功事例が続出！

クラウド型税務顧問へ変革のポイントは、
創業層をターゲティングすること！

"脱"創業支援×低単価税務顧問モデル

これまで船井総合研究所が提言し、全国的にも普及した会社設立・創業融資を切り口した創業支援モデルは、低単価の顧問先が増えてしまうという課題がありました。

項目	要素				年間顧客単価	時間当たり平均単価
	フロント商品	バックエンド商品	クラウド会計活用	ターゲット規模		
旧型モデル(創業支援)	創業支援	税務顧問	無	創業前後	36万~ (2万×12か月+12万)	5,000円~
クラウド型創業支援モデル	創業支援1期目決算	クラウド税務顧問	有	創業前後~決算前	36万~ (2万×12か月+12万)	20,000円~
応用型モデル(クラウド税務顧問)	クラウド型税務顧問		無	成長期~成熟期	68万~ (4万×12か月+20万)	20,000円~

同じ単価でもクラウド活用すれば
時間当たり単価が4倍に!!!



時間あたり単価:約5,000円
合計稼働時間:80時間/年
対面相談:1時間×4回/年=4時間
移動:1時間×4回/年=4時間
記帳代行:3時間×12か月=36時間
不足資料回収等:1時間×12か月=12時間
決算:18時間
税務相談:6時間

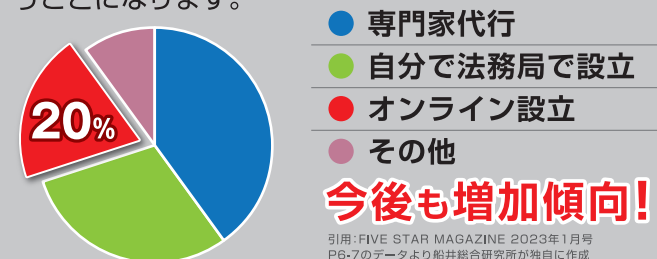
時間あたり単価:約20,000円
合計稼働時間:21時間/年
対面相談:1時間×4回/年=4時間
移動:1時間×4回/年=4時間
記帳代行:0.5時間×12か月=6時間
決算:1時間
税務相談:6時間

今後は「クラウド型創業支援モデル」へと移行し、生産性を上げなければなりません。
引き続き、創業層の獲得は税理士変更よりもハードルが低く顧問獲得しやすいターゲットです。
クラウド活用により収益性を担保した顧問サービスが展開できれば持続可能な売上アップが可能です。

クラウド設立の増加がとまらない！
→クラウド対応が顧問獲得の分かれ目

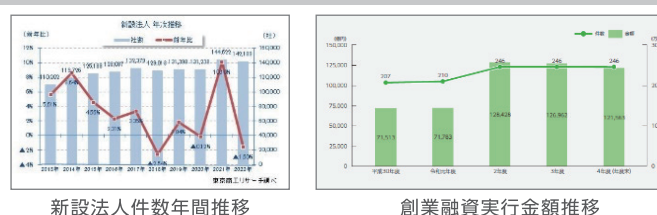
年々、クラウドを活用した会社設立
サービスでの設立が増えている!?

クラウド会計ソフト(マネーフォワード・freee・弥生)を活用した会社設立サービスは日に日に利用者が増加しています。新設法人件数が約14万社ある中で、20%程度がクラウドソフトで設立手続きを行っているということになります。



実はまだまだ成長マーケット！
創業層を狙い続けるメリット

経済産業省のスタートアップ支援などの追い風もあり、新設法人件数はコロナ後も着実に増加しています。今後も拡大を続ける創業マーケットは、「クラウド活用」という切り口で他事務所との差別化を図り費用対効果高く顧問先を獲得することが可能です。税理士変更に関して、事業会社の50%は税理士変更をしたことがない、というデータもある今の世の中で、最上流の創業顧問を獲得することは事務所の安定的成長を狙う上では抑えるべきポイントといえます。



90日で本モデル完成させる方法を
セミナーで大公開！

商品:【30日目】クラウド型税務顧問
モデルの高生産性商品の設計



クラウド型創業融資モデル
の料金表や
商品マニュアルの準備

集客:【60日目完成】2か月で成果が出る
クラウド型税務顧問受注用のHPを作成

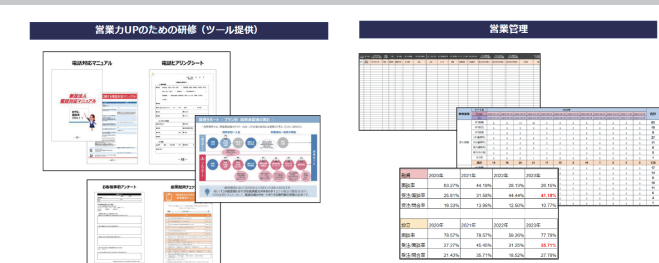


専門HPの立ち上げ&広告運用に
よる受注数最大化



根強いクラウドベンダー紹介で
サイト内順位を上げる

営業:【90日目完成】担当者の営業力が
上がる！営業マニュアルの作成



【来場者限定】豪華来場特典付き！ その他お役立ちツールも会場限定で全て公開します！

- ① クラウド型税務顧問料金表
- ② 【完全版】freeeスターター実務マニュアル
- ③ 【完全版】マネーフォワードスターター実務マニュアル

来場者限定で特典を全てプレゼント！
この3点で翌日からすぐに
クラウド型税務顧問を実践できる！

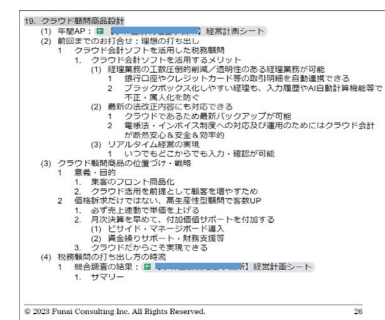
その他にもクラウド型税務顧問モデルに必要なツールを会場で大公開！！



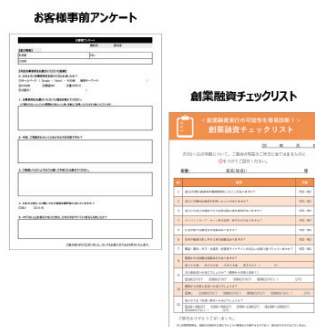
創業融資の手続き
5点セット提供



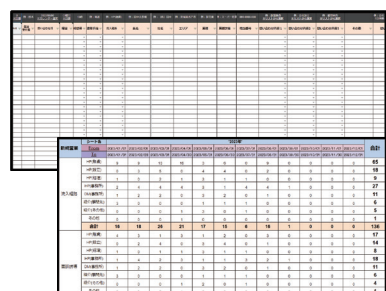
創業支援商品の料金表



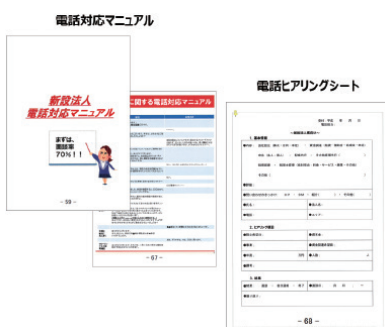
ペルソナの整理



電話対応マニュアル&
ヒアリングシート



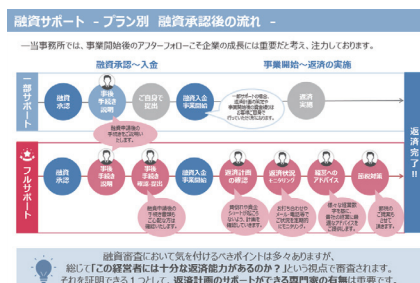
営業案件管理表



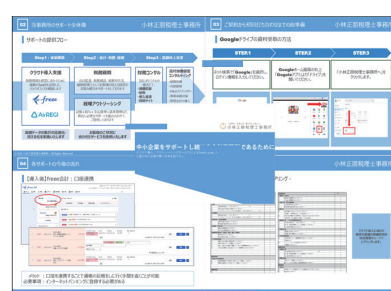
面談資料



専門HP立ち上げ
マニュアル

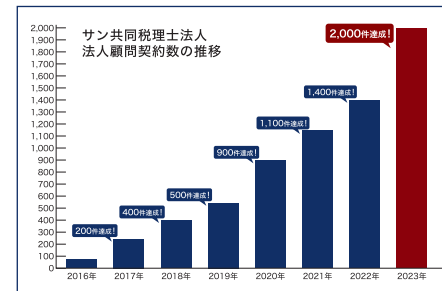


クロージング資料



オンボーディング
資料の作成

創業層の顧問獲得により開業8年で売上8億を達成！ サン共同税理士法人 朝倉氏の成功事例インタビュー



サン共同税理士法人HPより：
<https://tax-startup.jp/taxadviser/>

- ✓ 法人顧問契約数2,000社以上
- ✓ 創業層向けのワンストップサービス展開
(創業融資・会社設立・補助金)
- ✓ MF・freeeなどのクラウド化で高生産性を実現
(時間当たり単価2万円超)

当社はこれまで**創業層のお客様の獲得をメインに売上を伸ばしてきました**。法人顧問の契約数は累計2,000社以上、創業層向けの税務顧問、会社設立、創業融資、補助金、助成金など本当にお客様に必要とされるサービス提供をすることで多くのお客様の共感を得ることができるようになりました。

創業層の顧問を獲得するうえで、**クラウド会計ソフトの活用**及び事務所業務の**デジタル/DX化は必須**です。顧問単価が低くなりやすい創業層の顧問は時間当たり単価を2万円以上で稼働できる仕組みを構築することで、収益性の高いビジネスモデルとして、過去そしてこれからも事務所のメイン事業となっていきます。

クラウドの時代は待たなしです。**クラウド会計を活用できない事務所ははっきり言って淘汰されていくと思います**。生産性が合わない、だけではなく純粋に年々増える法改正に対応することが自力では難しくなっていくからです。すなわち、会計事務所はクラウド会計を使って**とにかく稼働工数を削減・効率化**し、お客様からのニーズも年々高まるクラウド対応を積極的に提案・活用できることが生き残り戦略でもあると考えます。セミナーではより詳しく、創業層にフォーカスした理由、クラウド化に踏み切る理由をお話いたします。



ここまで「税務顧問革命」について解説させていただきましたが、いかがでしょうか？ご挨拶が遅くなりました。私、株式会社船井総合研究所の能登谷 京祐と申します。今回、本レポートをご覧いただいている先生方にお伝えしたい事があります。それは、**「日常業務で忙しい事務所こそ、クラウド型税務顧問モデルに変革すべき」**ということです。なぜ、変革する必要があるのか。3つの理由をお伝えいたします。

① 会計事務所業界が変革期を迎えていること

会計事務所業界は、人口減少や中小企業数の減少に伴って、人材採用力の差だけでなく、新規顧客獲得力の差が広がっています。また、度重なる法改正の中で、事務所ごとのテクノロジー格差が明らかとなっています。このような環境の変化が激しい中で、変化に乗り遅れることで、**「定期的な賃上げ」や「顧問先の満足度維持」**が難しくなってしまいます。

② 環境変化に対応するためのキーワードは「クラウド活用」

売上UPと生産性向上の2つの成果を同時に得るためには、クラウド型税務顧問モデルにシフトすることが必須です。これまで、**「創業層の税務顧問は客単価が安い」「中小企業の税務顧問は大変な割に採算が悪い」**と考えていらっしゃる事務所こそ、**時間当たり単価に注目し、今一度、自事務所の税務顧問商品を見直し**いただけると幸いです。

③ 世の中の起業家/経営者が求める”クラウド型税務顧問”

クラウドツールを活用して会社を設立する起業家は年々増加傾向にあります。そのような起業家が、クラウド会計を使える会計事務所を探すことは言うまでもありません。更に、中小企業の事業承継が進み、後継者が自社の非効率な経理体制に違和感を感じ、**クラウドを活用できる事務所に関心合わせをする流れ**が後を絶たない状況です。

今回はいち早くクラウド活用にシフトし、生産性の高い税務顧問を提供することで、開業8年で売上8億円を実現したサン共同税理士法人 朝倉 氏に、ご講演いただきます。また船井総合研究所より税務顧問の変革方法を徹底解説いたします。



株式会社船井総合研究所
土業支援部
税理士・公認会計士グループ
マネージャー 能登谷 京祐