

「大手不動産会社開拓のメリット」

営業マン一人
当たりの
決済数が多い

安定した
決済依頼が
見込める

家族信託・
相続案件の
相談も多数

講座	セミナー内容
第1講座	<p>最短で不動産登記、決済案件の紹介倍増! 不動産会社営業の最新トレンド</p> <p>2024年最新版! 不動産会社の営業・依頼獲得に繋がられた船井総合研究所コンサルティング先司法書士事務所の事例の全てをご紹介させていただきます。司法書士業界の時流と競合環境などをお伝えし、登記業務で業績アップを実現するための戦略をお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮</p>
第2講座 ゲスト講師	<p>登記業務はもっと伸ばせる! 大手不動産会社開拓に注力して売上を一年で3000万円伸ばした手法大公開</p> <p>激戦区東京で「司法書士法人リーガルトップ」が取り組んだ、大手不動産会社から決済売上を着実に増やした営業先開拓で取り組んで得られた成果をお伝えします。</p> <p>司法書士法人リーガルトップ 代表 高橋 裕史氏</p>
第3講座	<p>最短&最速で登記業務を増やす司法書士事務所の最新成功事例&手法大公開</p> <ul style="list-style-type: none"> ・全国で大手不動産会社開拓に成功している事務所の成功事例&営業手法公開 ・大手不動産会社のアポが取れるリスト作成とトークスクリプト作成方法 ・大手不動産会社を新規で開拓するためのツールの使い方紹介 <p>株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮</p>
第4講座	<p>明日から取り組んでほしいこと</p> <p>登記業務を増やし、業績アップを実現したい司法書士事務所経営者の皆様に明日から実践してもらいたいことをお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 司法書士・土地家屋調査士グループ マネージャー 宮戸 秀樹</p>

開催日時 2024年7月17日(水) 2024年7月20日(土)
2024年8月7日(水) 2024年8月17日(土)
13:00 ~ 16:00 (ログイン開始: 開始時刻30分前~)
※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

開催方法 オンライン開催

お申込み期日 銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税抜 25,000円(税込 27,500円)/1名様 会員価格 税抜 20,000円(税込 22,000円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン (旧: FUNAI メンバース Plus) へご入会中のお客様のお申込みにご利用となります。

セミナーのお申込みはこちら!

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/116177>
 船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索窓に「116177」をご入力し検索ください。



船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

オンライン開催 10年かけて売上1億円の事務所が地場から大手不動産会社に営業先を変えてみたら

2年連続で不動産登記売上額が3,000万円増えた!

司法書士なら知らないで損する

大手開拓手法

不動産仲介

<大手開拓のポイント公開>

新規でも大手不動産会社の店長・営業マンへのアポが
40% 超え!アポが簡単に取れるトーク術

大手不動産会社 **7社** の指定登録獲得法

一年で大手売買仲介の
営業マン **30人** を開拓する方法

大手不動産会社に刺さるセミナー勉強会テーマ **7選**

司法書士法人リーガルトップ 代表 高橋 裕史氏

■講師プロフィール
 2009年開業の東京都豊島区池袋にある司法書士法人で開業10年で売上1億円を突破し、さらに2022年、2023年には大手不動産会社開拓に注力し2年で6,000万円売上アップし、急成長されている業界内で注目されている司法書士事務所です。

特別
ゲスト
講演

オンライン開催 2024年7月17日(水)・20日(土) 8月7日(水)・17日(土) 13:00~16:00 (ログイン開始: 開始時刻30分前~)

主催 **Funai Soken** サステナブルな成長を志す。株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. **S116177**

セミナーのお申込みはこちら

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)> **116177**

大手仲介案件を増やそう!

不動産会社開拓の成功手法教えます

ゲスト講師ご紹介

司法書士法人リーガルトップ 代表 高橋 裕史氏

2009年に司法書士試験合格。東京都小平市にて2012年創業し、後に豊島区に本店移転。開業より地場不動産開拓を行い、決済業務に注力。開業から8年、2020年に売上1億円を突破。2022年以降は地場から大手売買仲介に開拓先をシフトし、大手案件を一年で3000万円売上を増やしている。



司法書士法人リーガルトップで実践している
営業がうまくいく仕組みとは

どの事務所でも
実践可能

新規の大手不動産会社・地場不動産会社のアポを毎月20件以上獲得

コールセンターを活用し、大手～地場不動産会社の営業マンのアポを毎月20件以上を継続的に獲得し、一年間で30名以上の営業マンから案件を獲得!

大手不動産会社から指定登録を獲得するための営業マン向け勉強会

大手不動産会社の店長に人気がある営業マン向け勉強会。新人向けから中堅営業マン別の勉強会を支店長に提案したことで他事務所との差別化ができ大手不動産会社からの登録を獲得!

次々と営業マンの紹介が発生!不動産会社向け交流会

参加者からの決済の継続率80%超え!次々と営業マンの紹介が発生する不動産交流会を定期開催!

全国300を超える
司法書士事務所が

「不動産会社開拓セミナー」に参加し
その後不動産会社開拓に取り組まれています

福岡県
福岡市

司法書士法人みつ葉グループ 代表 宮城 誠氏

2012年創業で売上34億円、全国8拠点のみつ葉グループでは、2022年より未経験営業マンを採用・育成し、セミナーでお伝えする「営業の仕組化を行い」1年で売上1000万円達成、2年目で1500万円達成されました。



千葉県
柏市

片野司法書士事務所 代表 片野 洋介氏

2021年司法書士合格。2023年2月に千葉県柏市にて司法書士事務所を開業し2023年2月より新規の不動産会社営業を本格始動し、初年度から売上3000万円到達見込み。全国展開の売買仲介業者から営業マン1名の地場業者まで一人事務所でありながら幅広い顧客の開拓に成功。僅か2か月で新規の不動産会社9社を開拓されました。



兵庫県
神戸市

司法書士法人新生パートナーズ 代表 三浦 暢夫氏

兵庫県神戸市で2015年司法書士事務所を開業。営業開始から2年で新規の大手・地場売買仲介を30社開拓に成功。不動産登記だけの売上が7倍になっておりさらに拡大を続けている司法書士事務所となっております。



オンラインセミナーでも不動産会社開拓ツールを
—— 厳選30種類大公開 ——

新人向けセミナーツール

- 登記簿の読み方
- 決済の流れ < 売買仲介 >
- 決済の流れ < 新築 >
- 不動産会社向け
後見業務の基本



中堅以上向けセミナーツール

- 不動産会社向け民法改正セミナー
- 相続登記義務化セミナー
- 贈与税と住宅取得等資金の適与に係る非課税の特例
- 遺言保管制度について
- 不動産会社向け家族信託セミナー
- 生産緑地活用セミナー
- 新中間省略の基本セミナー
- 相続案件取りこぼし防止セミナー