

課題
解決!

「閑散期」にも工事受注 職人を遊ばせない戦略

舗装業界向け

解体業参入

セミナー

空き家数増加で解体市場拡大
解体後の舗装依頼も獲得

30万人商圏
新規参入で
売上**3億円**

必要人員数
1名~

舗装事業と
好相性!

ゲスト企業実績

月間平均
問い合わせ数
13件

販促開始
3ヶ月で売上
1,200万円

特別
ゲスト

カネックス株式会社
専務取締役 **金田 道英**氏

開催
日程 **2024年7月12日(金)** 13:00~16:30
(受付時間: 開始時刻30分前~)

会場 **株式会社船井総合研究所 大阪本社**

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

主催 【舗装業界向け】解体ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo. **S115645**



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **115645** 🔍

舗装工事の直接依頼も増加!閑散期に左右されにくい安定感抜群のビジネスモデル



解体業参入の魅力大公開!

point 1 解体工事の需要増! 注目を集める成長市場!

- ✓ 高度経済成長期の建物の建て替え需要増!
- ✓ 空き家数の増加!2030年まで増加見込!
- ✓ 法改正や補助金など、行政の後押し!

「情報収集」大歓迎!
解体業参入に
必要な条件が分かる!



point 2 舗装事業と好相性! 舗装案件も増やせる!

- ✓ 解体後に土地活用での舗装提案が可能!
- ✓ 競合対策としての差別化にできる!
- ✓ 舗装工事の直接依頼も獲得できる!



point 3 解体ビジネスモデル! 成長市場の今がチャンス!

必要人員 1名~	粗利率 30%~
初期投資 500万円~	客単価 200万円~

ゲスト企業 販促開始3ヶ月で1,200万円受注! 月間平均集客数13件! カネックス株式会社



セミナーで学べること!

- ◆ 舗装工事×解体工事のメリットについて
- ◆ 解体業界の最新動向と舗装業者がやるべき戦略
- ◆ 解体や舗装案件の最新集客&営業手法
- ◆ 人材が成長する会社の仕組みの作り方

成功事例①

◆大阪府C社
売上7億円から13億円まで急成長中!!!

成功事例②

◆三重県P社
店舗オープンで約100組来場!集客安定化実現!

成功事例③

◆岡山県A社
契約率60%と粗利率35%達成!

成功事例④

◆神奈川県S社
ホームページから月間15件の見積もり依頼獲得!

問い合わせが来る
「チラシ」ホームページのポイント!

カネックス株式会社
金田 道英氏

13:00~13:50 (50分)

【今、解体業界が熱い】成長する解体市場の最新動向を解説

深刻化する空き家問題、建て替え需要の増加、高度経済成長期に建設された建物の老朽化で解体市場は成長マーケットになっています。解体ニーズが高まり続ける中、クリーンな解体事業者の不足が空白マーケットを生んでいます。このセミナーを通じて、元請け解体ビジネスへの投資の魅力をご理解いただけるよう、最新の市場情報や成功事例をお伝えいたします。



株式会社船井総合研究所
Reformビジネスグループ
加藤 篤

14:00~14:50 (50分)

【初年度売上1億円】

元請け解体ビジネス新規参入攻略法を大公開

解体ビジネスへの新規参入を検討されている舗装業界の事業者の皆様へ、事業開始に必要な知識やプロセスをお伝えいたします。解体ビジネスの成功に向けた具体的な数値モデルやアプローチ方法、注意点を、新規参入事例を交えながら詳しく解説いたします。



株式会社船井総合研究所
Reformビジネスグループ
チームコンサルタント
山本 雄河

15:00~15:50 (50分)

ゲスト講座

【初期投資500万円】

舗装工事から解体事業へ参入した企業の事業戦略とは？

舗装工事から解体事業への新規参入について、事業者視点からの参入戦略を解説します。解体工事の問い合わせから舗装工事の追加依頼獲得など、既存事業との掛け合わせによる参入メリットや、実際の営業手法・集客手法を具体的に紹介します。皆様が初期投資を抑えつつ、再現性のある事業展開を図るためのヒントをご提供します。



カネックス株式会社
専務取締役
金田 道英氏

16:00~16:30 (30分)

まとめ講座

今後解体ビジネスを自社で進めていくにはどうすればいいのか。船井総合研究所から、自社への落とし込み方法・解説を行います。



株式会社船井総合研究所
Reformビジネスグループ
チームコンサルタント
山本 雄河

開催要項

日程・会場	日程	2024年7月12日(金)	開始	終了	受付開始
			13:00 ▶	16:30	開始時刻30分前~
	会場	株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル			
受講料	申込期限	・銀行振込の場合 … 開催日6日前まで ・クレジットカード払いの場合 … 開催日4日前まで			
	一般価格	税抜 10,000円 (税込11,000円)/1名様			
	会員価格	税抜 8,000円 (税込8,800円)/1名様			

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧：FUN AIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込み方法

右記QRコードよりお申込みください。

または船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問合せNo.115645を入力、検索ください。お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お問い合わせ先

船井総研セミナー事務局

<E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp>

<TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)>

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

Webでお申し込み

右記のQRコードを読み取っていただき
Webページよりお申し込みくださいませ。

船井総研 115645

