

もう採用に悩まない

パート 未経験 在宅 できる

経理代行モデル3選セミナー

モデル1

パートが売上を生む

創業58年
老舗100名事務所が
パート(女性)中心で
経理代行に参入

税理士法人YMG林会計
代表社員 林 充之 氏



モデル2

未経験を即戦力化

若手未経験社員を中心に
クラウド導入や経理代行を推進し
経理コンサル事業単体
売上1億円を突破

税理士法人葵パートナーズ
代表社員 花田 一也 氏



モデル3

在宅ワーカー
全国400名超

中堅企業をターゲットに
※従業員100人~999人
在宅ワーカーのみで
BPO事業売上3億を実現

Mamasan & Company株式会社
代表取締役 田中 茂樹 氏



もう採用に悩まない！ 未経験・パート・在宅でできる経理代行

申し込みNo. S115400

主催

株式会社船井総合研究所



サステナブルな成長を促す。
Funai Soken

〒541-0041
大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

オンライン会場

2024年

7/11(木)

13:00~16:00
(ログイン開始12:30~)

オンライン会場

2024年

7/17(水)

15:00~18:00
(ログイン開始14:30~)

オンライン会場

2024年

8/3(土)

13:00~16:00
(ログイン開始12:30~)

オンライン会場

2024年

8/22(木)

15:00~18:00
(ログイン開始14:30~)

お申し込みは
こちら



※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

人材の採用難時代に先生方からよく聞くお悩み

お悩み
1

いくらお金を
使っても資格者
/ 経験者が採用
できない

お悩み
2

パート/未経験/
在宅を採用して
も、育てる余裕
がない

お悩み
3

顧問先は順調に
増えているが人
手が足りず、断っ
ている

お悩み
4

インボイス制度や
電子帳簿保存法の
影響で、更に忙し
くなっている

お悩み
5

顧問先からクラウ
ド導入や経理代行
を求められるが、
対応できていない

ご安心ください、これらのお悩みは**経理代行/経理コンサル事業**を立ち上げることで解決します。

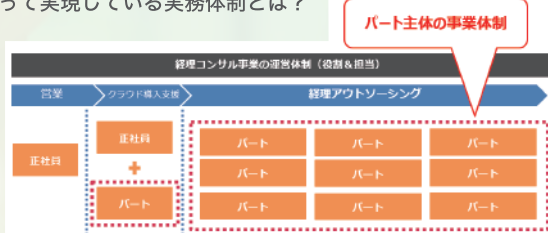
これまでの採用の悩みがあつという間に解決!! パート/未経験/在宅が活躍できるビジネスモデルの構築を急げ!

モデル1 パート

パート(女性)中心で「経理コーチ」を立ち上げ

創業58年老舗100名規模の事務所が
経理代行業業に参入した理由とは!?

経理コンサルでクラウド活用を進めていくことで事務所のDX化が進み、2023年には300件以上の顧問先をクラウド会計へ切替え。経理のご相談から、システム導入、経理アウトソーシング、税務顧問までトータルサポートができる体制づくりを、パート活用によって実現している実務体制とは?



税理士法人YMG林会計
代表社員 林 充之 氏

経理コンサルの
ビジネスモデル

人手不足「だからこそ」需要がある

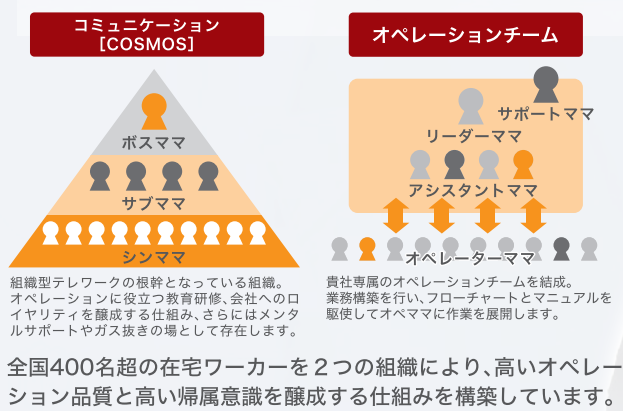
経理代行モデル3選 のご紹介

モデル3 在宅ワーカー

Mamasan&Companyの
組織構成

中堅企業をターゲットに
BPO 事業売上 3 億を実現

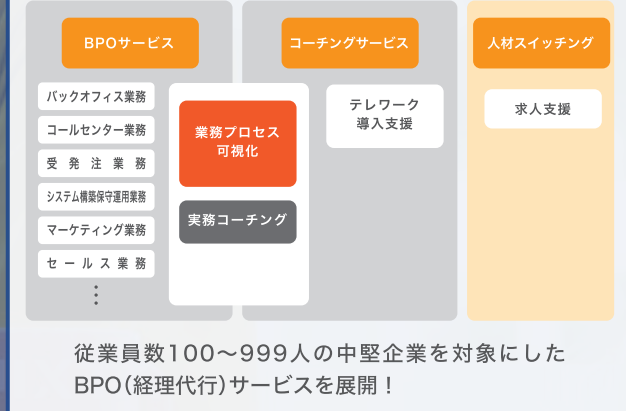
企業向けサービス



Mamasan & Company株式会社
代表取締役 田中 茂樹 氏

中小企業だけではない!?
MAC流中堅企業向け
経理代行とは

人材採用が極めて難しくなっている昨今、BPO事業の拡大のセンターピンは、人材確保に。そこで、全国のテレワーカー400名超を組織し、中堅企業向けにBPO事業を展開し事業売上3億円を達成。中堅企業にBPOを提供する際のオペレーション戦略を大公開。



同モデルにて、全国各地で成功事例続出

関東I社 コロナ前後の比較で、
新規受注額3倍(4,000万/年)

東北I社 入社1、2年目のスタッフ2名が中心に
参入初年度新規受注額1,700万超

関東T社 マーケティング開始9か月で、
新規受注額1,445万円突破

東海C社 愛知県の地方エリアで、2023年度
新規受注金額3,000万/年超

東海T社 集客開始1週間で、
年間480万円のお客様を新規受注

東海A社 会計事務所激戦区名古屋で、
経理代行単体売上1億円達成

会計業界の 動向が見える!

メルマガジン 無料配信中

ここでしか書けない**全国の会計事務所**の
最新成功事例や**業界トレンド**をお届けしています!

全国約**4,000**の
事務所経営者が
購読しています!



(2023年10月末時点)

配信メルマガ 2023年 **人気** コラム例

- 【集客手法】2023年 繁忙期”でも”対応すべき2つのこと
- 会計事務所に”商圏”はなくなる? 広がる遠方顧問先へのオンライン支援とその実態
- 士業事務所の中期ビジョンを描く 経営計画策定合宿2023
- 60秒で読める! 非資格者中心で経理コンサル事業単体売上7,000万円を達成した成功事例インタビュー
- 【事例インタビューあり】キーワードは「パート活用」
顧問収益以外の第二の柱を成立させた実践事例

平日ほぼ毎日
メルマガ配信中



会計事務所向けの各テーマごとの研究会も開催させていただいております!

※もしご興味がある方はお問い合わせページ、もしくは下記のQRコードよりお問い合わせください

創業支援研究会



創業支援を切り口に事務所の成長エンジンとなるビジネスモデルを体得したい・積極的に新規顧客の開拓をしていきたい方向けの研究会です。

会計事務所相続研究会



会計事務所が相続分野で伸ばすための相続サポート商品や報酬設定、HP戦略などの再現性があり成功確率の高い取り組みを公開させていただきます。

経理コンサルビジネス研究会



経理代行・経理コンサルに取り組みたいと考えている方へサービスの仕組みを効率化し、利益が出るように先進事務所の取り組みの紹介・解説をしています。

下記のQRコードからレポート冊子での情報収集が可能です

全て無料！

税理士・会計士業界向け

時流予測 レポート



税理士・会計士業界の2024年時流予測レポート
～今後の業界動向・トレンドを予測～



創業支援

創業支援・税理士

独立開業して
成功するには？
創業支援で顧客開拓！



会計事務所向け

<HP集客初心者必見>
ゼロからHPを作成して
年間11件税務顧問契約を
獲得した事例とは？



経理コンサル

会計事務所が
経理コンサルに
取り組むべき理由



会計事務所向け

【2023年度最新】
クラウド会計ツール
解説レポート



相続

会計事務所相続研究会
6月例会レポート



税理士が遺言書作成報酬で
50万円以上に上げるため
の方法



組織

士業向け 採用レポート



会計事務所向け

実態調査
～組織体制編～



その他のレポートは [会計事務所経営.com](https://www.keisankeisaku.com) 無料レポート 🔍 で検索！

オンライン会場	オンライン会場	オンライン会場	オンライン会場
2024年 7/11 (木) 13:00～16:00 (ログイン開始12:30～)	2024年 7/17 (水) 15:00～18:00 (ログイン開始14:30～)	2024年 8/3 (土) 13:00～16:00 (ログイン開始12:30～)	2024年 8/22 (木) 15:00～18:00 (ログイン開始14:30～)

講座内容はすべて同じです。ご都合の良い日時をおひとつお選びくださいご了承ください。セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

一般価格(一名様) 税抜 10,000 円	会員価格(一名様) 税抜 8,000 円
税込 11,000 円	税込 8,800 円

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みにて適用となります。

【お申し込み期限につきまして】
※祝日や連休により変動する場合がございます
・銀行振込の場合… 開催日6日前まで
・クレジットカード払いの場合… 開催日4日前まで

【キャンセルについて】
開催日3日前までにマイページよりキャンセルをお願い致します。
それ以降は事務局宛にメールにてご連絡ください。
キャンセル期日以降の有料セミナーのお取り消しの場合はご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

もう採用に悩まない！
未経験・パート・在宅で
できる経理代行

顧問先がクラウド導入や経理代行を”他の事務所”に依頼する前に、立ち上げないと離客の可能性があります

このようなお悩みをお持ちの方向けのセミナーです。

人材を採用できない 顧問以外の収益源がない 法改正の対応が遅れている

左記のお悩みを抱える事業主の方に向けたセミナーです。
確定申告後の事務所戦略を考えるきっかけになるはずです。

第1講座  2024年は中小企業の 経理大転換期！ 会計事務所が強化すべき ”経理コンサル”とは？ 株式会社船井総合研究所 士業支援部 マネージャー 能登谷 京祐 マクロの動向、業界動向を踏まえて会計事務所が取り組むべき成長戦略を解説します。2023年～2024年に控えた電子帳簿保存法やインボイス制度などの変化をビジネスチャンスに変える”経理コンサル”ビジネスモデルの有効性についてもお伝えします。	第2講座  経理コンサル事業へ 新規参入理由と パート中心の 製造体制を解説 税理士法人YMG林会計 代表社員 林 充之 氏 経理コンサルでクラウド活用を進めていくことで事務所のDX化が進み、2023年には300件以上の顧問先をクラウド会計へ切替えます。 経理のご相談から、システム導入、経理アウトソーシング、税務顧問までトータルサポートができる体制づくりを、パート活用によって実現されている事例を解説いただきます。	第3講座  未経験者中心で 経理コンサル事業単体 売上1億円を達成した軌跡 税理士法人葵パートナーズ 代表社員 花田 一也 氏 第二の柱として”経理コンサル”に取り組み、事業単体売上1億円を達成、そのほぼすべての業務を未経験者が中心に展開しています。電子帳簿保存法・インボイス対策など、経理課題のニーズが高まる中、注目されている本モデルを実務ベースで解説します。	第4講座  中堅企業向けの 経理コンサルの オペレーション戦略 大公開 Mamasan&Company株式会社 代表取締役 田中 茂樹 氏 人材採用が極めて難しくなっている昨今、BPO事業の拡大のセンターピンは、人材確保に。そこで、全国のテレワーカー400名超を組織し、中堅企業向けにBPO事業を展開し事業売上3億円を達成。中堅企業にBPOを提供する際のオペレーション戦略を解説いただきます。	第5講座  成功事例から見る 経理コンサル事業 立ち上げの7ポイント 株式会社船井総合研究所 士業支援部 リーダー 山田 颯斗 経理コンサル事業を0から立ち上げるために必要なポイントを解説します。具体的には商品設計(サービス内容や料金表の作成)、集客方法、問い合わせ～受注方法を解説し、明日から事務所経営に活かせるようにお伝えします。	第6講座  経営者に”今”考えて 欲しいこと 株式会社船井総合研究所 士業支援部 マネージャー 能登谷 京祐 本日の全講座を改めて解説し、ゲスト事務所の成功のポイントや、若手未経験者が活躍できる経理コンサル事業をおすすめする理由を解説します。また、事務所規模別に、明日から経理コンサル事業に取り組むための優先順位をお伝えします。
---	---	---	---	--	---

成功企業が語る なぜ私たちが**経理コンサルビジネス**をおすすめするのか 経理コンサル事業に取り組む**3大**ゲストの**成功事例**を公開！

お申込み方法

PCからのお申込み

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/115400>

QRコードからのお申込み

右記QRコードを読み取り
お申込みください。



船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

TEL:0120-964-000
(平日9:30～17:30)