セミナー翌日からすぐに使える超実践的な 事例・ノウハウ・全てをお伝えします!

講演内容& スケジュール 2023年塗装ビジネス研究会最優秀企業登壇業績アップセミナー

2024年 7月25日(木) 14:30~17:30 (受付開始14:00~)

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました、ご来場の際はご注意ください。

受講料

会員価格

税抜 20,000円(税込22,000円)/1名様 税抜 16,000円(税込17,600円)/1名様

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、 会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の場合、 交通費の払い戻し手数料のお支払いはいたしかねますので、ご了承

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用になります。

講座

講師•内容紹介

第1講座



伊藤 遥己

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 外装グループ

「競合が増えて業績が伸びない」「会社を成長させたいけど方法がわからな い」「伸びている会社の噂は聞くけど実際どうなの」そのような、塗装会社の悩 みを全て解決する講座です。

第2講座



講師

鎌田 将輝氏

株式会社将輝建工 代表取締役

今、最も伸びている塗装会社の一つで株式会社将輝建工 代表取締 役に成長のノウハウをお話いただきます。

第3講座



講師

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 外装グループ

ポイント

業績を伸ばすために将輝建工が行っている分析や管理方法 などのノウハウをお伝えします。



講師

東海 聡大

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 外装グループ マネージャー

ポイント

業績を飛躍させるために、全国の塗装会社が 今取り組むべきことをお伝えいたします。

お申し込みは今すぐ右のQRコードから!(スマホカメラで読み取れます)

右記QRコードを読み取りいただき、Webのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。 クレジット決済が可能です。

Webページにはもっと詳しい内容がございます。ぜひご覧ください。 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/115353

船井総研 115353

お問い合わせ先

QLIV

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



2024年 7月25日(木)

14:30~17:30 (14:00~受付開始)

お申込み締め切り日 7月21日(日)



塗装業界向け

0

赤字からの

キャッシュフロー

- 事業"で売上を上げられている会社
- 創業5年以内の"新しい会社"
 - "利益成長させたい"会社

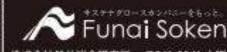
特別 講師 株式会社将輝建工

将輝氏

20.000周標22

2023年塗装ビジネス研究会最優秀企業登壇業績アップセミナー

お問い合わせNo.S115353



株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(松井昭県ホームページ [www.funalsoken.co.ip] 右上検索窓に [お助い合わせNo.: を入力ください。) → 115353 〇、



競合過多でも利益上昇中!

創業5年で

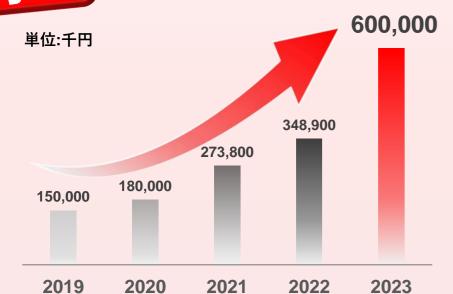
~将輝建工とは~ 丸亀市を中心に4拠点構えており、 「ひとつでも多くの笑顔つくり」 といった理念にのっとり経営を行う。 2020年から塗装ビジネス研究会に 所属され、2023年11月の塗装ビ ジネス研究会アワードにて "最優秀企業"を受賞された。

塗装ビジネス研究会とは!

- ■全国90社の塗装会社が所属する研究会
- ①立ち上げ当初から年商40億円の会社まで幅広い企業が所属
- ②全国の成功事例が数多く集まる
- ③現場のリアルな情報を聞くことが出来る



■数字から見る将輝建工 600,000



- 2023年売上成長率170%
- 売上を伸ばしながら営業利益率10%達成
- 従業員10名 定着率80%越え
- 丸亀市を中心に香川・愛媛で4店舗展開

このような、社呂石の皆様 必ず助けになるセミナーです。

- ☑売上は上がっているが利益が 残っていない
- ☑競合の乱立で売上が低下している
- ☑キャッシュフローを改善したい
- □業界トップレベルの成長企業の 話を直接聞きたい
- ☑塗装業界の最新事例が知りたい