

【IT導入補助金対象】機械工具商社向け地域1社限定セミナー

【 講座内容 】

第1講座 13:00 ～ 13:25	2024年の機械工具商社の時流 ・2024年現在の市況とその対策 ・伸びている機械工具商社の特徴と取り組み	株式会社船井総合研究所 製造業商社支援部 製造業商社チーム リーダー 神谷 要平
第2講座 13:30 ～ 14:35	1エリア1社限定!1ヵ月で立ち上げ可能な 営業販促DXシステム ・機械工具商社の成果を出している営業販促DXシステムとは ・機械工具商社の1エリア1社限定の1ヵ月で立ち上げ可能な営業販促DXシステムとは	株式会社船井総合研究所 製造業商社支援部 製造業商社チーム リーダー 神谷 要平
第3講座 14:40 ～ 15:00	機械工具商社の経営者にお伝えしたいこと ・経営者にこれから実施いただきたいこと	株式会社船井総合研究所 製造業商社支援部 マネージング・ディレクター 藤原 聖悟

【 講師紹介 】

株式会社船井総合研究所
製造業商社支援部
マネージング・ディレクター

藤原 聖悟



大手製造業を経て、船井総合研究所へ入社。メーカー・受託加工業の新規顧客開拓や営業力強化による即時業績アップを得意としており、さまざまな規模のクライアントを全国に抱えている。クライアントに対して、製造業に特化したデジタルマーケティングの仕組みを導入。1部上場の大手企業からの新規取引に問い合わせを獲得を実現。クライアントの特徴を的確に把握し、非価格競争による即時業績アップと、永続的な新規取引の獲得の仕組みを構築するコンサルティングは船井総研内でトップクラスの実績を誇っている。

株式会社船井総合研究所
製造業商社支援部 製造業商社チーム
リーダー

神谷 要平



立命館大学生命科学部、大阪大学大学院生命機能研究科卒業。細胞生物学という専門分野において、コンピューターシミュレーションの適用を行うなど理系の先端分野に関与してきた。船井総合研究所入社後は、新規開拓のためのWebサイト(ソリューションサイト)構築、Zohoを駆使したMA(マーケティングオートメーション)・SFA(営業支援システム)・CRM(顧客関係管理)の導入から定着・改善を行い、新規案件創出・営業効率化支援を得意とし、受託型製造業・生産財商社(機械工具商社・機械商社)へのデジタルマーケティング、営業DXの成功事例を数多く保有している。

開催日時

2024年7月4日(木)

開催方法

オンライン開催

2024年7月10日(水)

お申込み期日

銀行振込み:開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

13:00～15:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

受講料

一般価格

税抜10,000円(税込11,000円)/一名様

会員価格

税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/115251>
船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)に
右上検索窓に「115251」をご入力し検索ください。



※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

オンライン開催 経営セミナー

2024年7月4日(木) 13:00～15:00

2024年7月10日(水) 13:00～15:00

IT導入補助金 対象

約300万の導入費用を半額の約150万で実施!

エリア1社限定!機械工具商社向け 工場工事 参入・強化 セミナー

— 時代はAI・DX戦略!データを活用して、高収益商材・サービスを獲得! —

同業者が成功している広告を※転用し

工場工事・メンテナンス事業で「年間売上1億円」を実現!

※船井総合研究所作成のため、転用が可能

年々減少する物販の売上額を埋める

粗利率30%を実現するビジネスモデル!

1エリア1社限定

機械・設備工事・営繕工事の問い合わせを獲得する
機械工具商社 業界専門のポータルサイトの実態とは

以下のエリアは、既に本ビジネスモデルを導入済・導入中の機械工具商社がいっぱいいるため、本取り組みを導入いただけません。

神奈川県・埼玉県・群馬県・茨城県・栃木県・静岡県・愛知県・岐阜県・三重県・滋賀県・京都府・大阪府・兵庫県・岡山県・徳島県・福岡県・大分県・佐賀県

主催



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

【IT導入補助金対象】機械工具商社向け地域1社限定セミナー お問い合わせNo. S115251

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

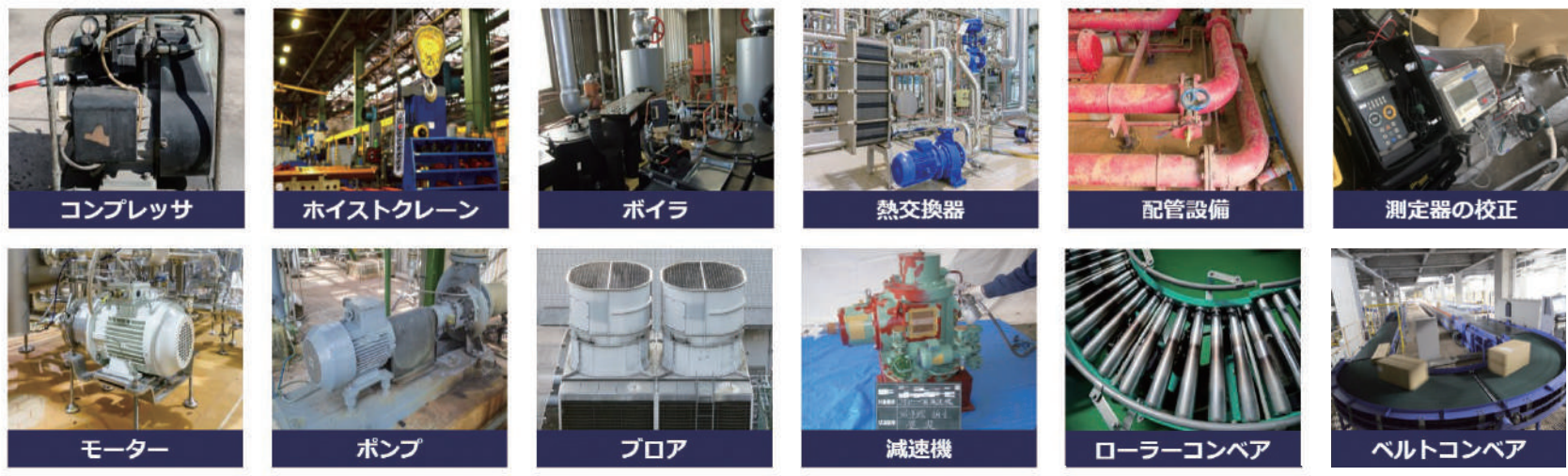
115251

機械工具・機械商社の組織営業力強化のための期間広告！ 成果の差が出るサイトとは！

専門サイト 新規顧客への広告媒体



サービス一覧



エリア内で毎月発生する 工場稼働に必要な
機械・設備のメンテナンス サービスを一覧化

施工実績



実際にサービスページを基に受注した実績ページ
実績ページが更なる新規引合を獲得する

出典 Webページ名：九州工場 修理・メンテナンス.com
ページURL： <https://japan-factory-repair-and-maintenance.com/kyusyu/>

上記の機械・設備の工事案件を、全営業が受注できる機械工具・機械商社が、業績を上げる！



- ✓ 専門サイトは、商圈内の新規顧客から新規引合を獲得できる看板・広告！
- ✓ サイト内に掲載する商品・サービス内容によって費用対効果が決定！

Step⑥ 見込み顧客へ営業訪問



特定サービス・実績ページを複数ページ見ているケースは、見込み度（商談化率）大！



Step① 自社名簿 紙名刺等をデータ化

Step③ 専門Webへ誘導

Step② MAメルマガ配信



メルマガ内のリンクをクリック

一般的なリンクのクリック率は1.2%

Webへ誘導



自社の名簿へメルマガを配信

一般的なメルマガの開封率は15%~20%



ここがポイント

- MAは専門サイトの有無・内容により、見込み度を判別確度が大きく変わる
- 見込み度の高い顧客を判別できることで、営業効率が劇的に変わる

本セミナー
受講ポイント

【 セミナー参加者限定 】 1エリア1社!ビジネスモデルを自社にコピー導入可能!

機械工具・機械商社 専門のコンサルティング会社ならではのビジネスモデルの地域展開!

最新ビジネスモデルを展開する同業者の専門サイト

既に同一のビジネスモデルを展開している専門サイト覧

日本工場修理・メンテナンス.com

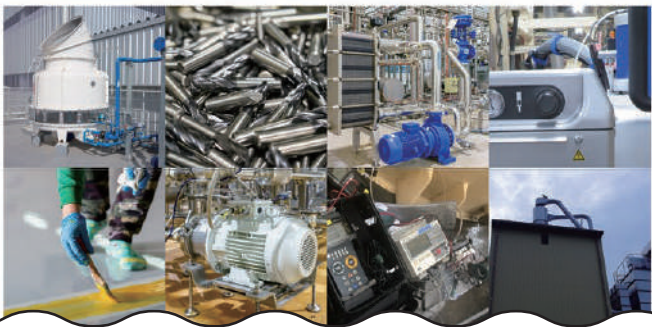
日本国内の生産工場で使用されている
機械装置・機器の修理・メンテナンスに対応するポータルサイト



施工実績一覧

サービス一覧

メンテナンス.COMについて



出典 Webページ名:日本 工場 修理・メンテナンス.com
ページURL: <https://japan-factory-repair-and-maintenance.com/>

岐阜 工場・修理メンテナンス .com

北近畿 工場・修理メンテナンス .com

はりま 工場・修理メンテナンス .com

九州 工場・修理メンテナンス .com

大分 工場・修理メンテナンス .com

徳島 工場・修理メンテナンス .com

北関東 工場・修理メンテナンス .com

尾張 名古屋 工場・修理メンテナンス .com

三重 工場・修理メンテナンス .com

関西 工場・修理メンテナンス .com



以下の地域は、既に企業様がサービスを展開しており、本セミナーでご紹介する内容の取り組みを実施できません。
埼玉県・群馬県・愛知県・岐阜県・三重県・滋賀県・京都府・大阪府・兵庫県・徳島県・福岡県・大分県・佐賀県

ここが
ポイント

- ✓ 同業の成功しているビジネスモデルを移植可能!
- ✓ 仕組みのコピー導入だからすぐに立ち上げ可能!

取り組みの詳細は、下記で検索下さい!

日本 工場 修理・メンテナンス

検索