

# 脱・採用難！技術者外注で売上を伸ばす方法

豪華 **2** 大  
セミナー特典

**01** 戸建リノベ事業専門の  
コンサルタントによる  
無料経営相談

**02** 全国50社以上の企業が集う  
増改築ビジネス経営研究会  
無料ご招待 (1社1回限り)

| 講座                      | 講師・内容紹介                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                       |
|-------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座                    | <b>住宅・リフォーム業界時流予測</b><br>逆風の住宅業界で生き残るための時流とライフサイクル理論<br>□建設業2024年問題… □有効求人倍率増加… □労働人口減少…<br>□物価高騰による購買意欲抑制… □住宅ローン金利上昇トレンド…<br>株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 デザインリフォームチーム チーフコンサルタント 味園 健治                                                                                    |    |
| 第2講座                    | <b>設計士不要の戸建リノベーションビジネスモデル徹底解説</b><br>住宅着工棟数減少やリフォーム価格競争に巻き込まれている…<br>□リフォームに参入したいが人材がいなくとお悩みの方 □設計・工務担当不足に悩んでいる方<br>□高単価のリノベーションだけを受注したいとお考えの方<br>設計士・施工管理を外注し、初年度1.8億円上げる企業様のご紹介とともに、<br>戸建リノベーションの業績アップ手法についてお話しします。<br>株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 リノベビジネスチーム リーダー 阪口 和輝 |    |
| 特別<br>ゲスト<br>講座<br>第3講座 | <b>クラウドワーカー活用事例とサポート内容</b><br>高成長を実現する船井総研グループも活用するクラウドワーカーの活用法！継続的な成長には採用が不可欠！<br>□設計士が採用できない □施工管理の生産性が上がらない<br>□インテリアコーディネーターなど外注を使用したいけど、コミュニケーションが取れるか心配…<br>業績アップの最短ルートを低コストで実現する令和の人財活用についてお話しいただきます。<br>株式会社アイドマ・ホールディングス クラウド・メンバーズ事業部セールス課責任者 森安 隆 氏         |   |
| 第4講座                    | <b>明日から取り組むべきこと</b><br>業績を上げる4つの方法と壁の乗り越え方<br>□シェアアップ □多店舗化 □業態付加 □多角化<br>アンゾフの成長マトリクスから見る業績アップの障壁解決と即時業績アップの方法について<br>株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 マネージャー 吉川 顕                                                                                                              |  |

開催日時

東京会場 **2024年 7月12日金**  
14:30～17:30 (受付開始:開始時刻30分前～)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。  
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料 一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)／一名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)／一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

## お申込み方法



### 【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



### 【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/115208>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に  
右上検索窓に「115208」をご入力し検索ください。

E-mail E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してください。  
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



建 築 士

コーディネーター

設計・積算

施工手配・管理

もう、『採用』しなくていいんです！

# 技術者外注

## 実は、優秀な技術者はクラウド上にあふれている！



勤務体系:在宅  
業務内容:図面作成

## クラウドで探索！ 外注でラクラク！



勤務地:在宅兼現場  
業務内容:現場管理

東京会場  
開催

# 2024年 7月12日金

開催時間

14:30～17:30  
(受付開始 14:00～)

主催

外注設計士で採用に悩まない業績アップセミナー

お問い合わせNo. S115208



サステナグロースカンパニーをもっと。

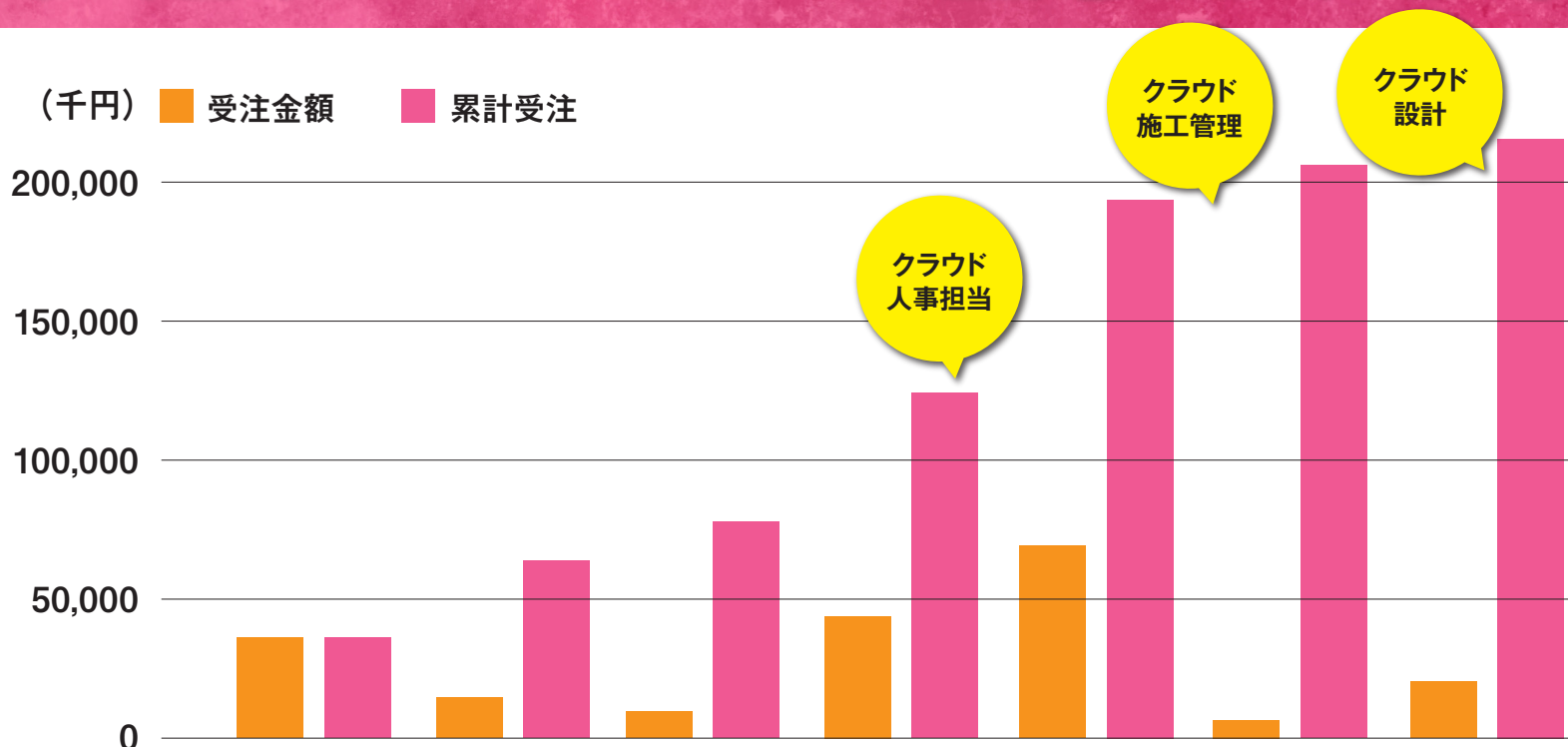
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](https://www.funaisoken.co.jp)]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

115208

# リフォーム未経験の太陽光販売会社が**技術者外注**で 戸建リノベーション立ち上げ**1年、2億円**の受注を上げた秘密



|          | 2021年<br>4月～6月<br>リノベOPEN | 2021年<br>7月～9月 | 2021年<br>10月～12月 | 2022年<br>1月～3月 | 2022年<br>4月～6月 | 2022年<br>7月～9月 | 2022年<br>10月～12月 |
|----------|---------------------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|------------------|
| 契約数      | 4                         | 2              | 2                | 4              | 6              | 2              | 2                |
| 受注金額(千円) | 43,580                    | 19,545         | 18,690           | 46,862         | 64,020         | 16,663         | 22,500           |
| 累計受注(千円) | 43,580                    | 63,125         | 81,815           | 128,677        | 192,697        | 209,360        | 231,860          |

## 成功事例企業

- 2021年 4月：設計士外注で戸建リノベーション事業を立ち上げ  
初年度1.2億円の受注を上げる  
現場調査～設計まで外注で業績を上げる
- 2022年 4月：人事クラウドワーカー採用  
求人広告文の修正とオンライン一次面接を担当  
応募数の増加と面接の効率化を実現
- 2023年 7月：施工管理クラウドワーカー採用  
業者ダンドリや工程管理をオンラインで実施  
補助金申請用の現場写真の仕分けまでクラウドで管理
- 2023年10月：設計クラウドワーカー採用  
プラン作成～修正までを担い、社内の業務効率化に成功

未経験の無資格で、戸建リノベーション事業を立ち上げ、今では2億円を超える事業になりましたが、船井総合研究所にマーケティングを外注し、設計・施工もアйдマホールディングスに依頼することで収益化を実現できました。  
意外にオンラインでもコミュニケーションは普通に取れるので本当に助かっています。

株式会社エコプラスワン 代表取締役 **渡邊 英人** 氏  
※渡邊氏の講演はありません。



# 採用難時代を乗り越切れ!増え続けるクラウドワーカーを活用せよ!

