

# 住宅会社向け0円太陽光リース参入セミナー

## スケジュール

## 講座内容

### 第一講座

13:00~13:30

相乗効果抜群！住宅×太陽光で成功するためのポイントを大公開

住宅業界と住宅用太陽光・蓄電池販売は相性抜群！ただ「今さら参入するのは遅いのでは？」というお声を沢山お聞きしております。しかし、実は太陽光業者にはできない強みを活かして、売上を伸ばしている事例も沢山ございます。本講座では住宅事業をされている会社向けに、成功事例をもとに参入と取り組みのポイントをお伝えします。

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部  
マネージング・ディレクター 中嶋翔一



### 0円太陽光リースモデル大解説

### 第二講座

13:30~14:30

住宅業界と相性抜群の0円太陽光リースモデルのスキームを解説いたします。

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部  
佐野幹太



### 本年度、勝ち切るために取り組むべきこと

### 第三講座

14:30~15:00

住宅業界の経営者が今後も生き残り続けるための戦略と、住宅×0円太陽光リースの成功ポイントをお伝えします。

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部  
マネージング・ディレクター 中嶋翔一



## 開催概要

2024年

日時・会場

**7月9日(火) 11日(木) 17日(水)**

開始時刻

終了時刻

ログイン開始時間

**13:00 ▶ 15:00** 開始時刻30分前より **オンライン開催**

受講料

一般価格 10,000円(税込11,000円)/1名様

会員価格 8,000円(税込8,800円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会、経営フォーラム、および社長onlineプレミアム(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申し込みみに適用となります。

申込期限  
・銀行振込:開催6日前まで・クレジットカード:開催4日前まで  
※祝日や連休により変動する場合がございます

お問い合わせ先

お申込み先

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申し込みは承っておりません

※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索してご確認ください。

右記QRコードよりお申込みください。  
クレジット決済が可能です。または船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))右上検索欄にお問い合わせNo. 115140を入力、検索ください。お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。



異業種でもカンタン! **住宅業界** 必見の新規事業

# 0円太陽光リース

新規参入  
たった2年で

年商

# +3億円

初期投資0円から始められる  
住宅会社と相性抜群の時流ビジネス!

## 0円太陽光リース5つの魅力

超省人化 必要人員1名~ 超高単価 平均単価250万円

超低投資 初期投資0円~ 参入条件 なし

超短工期 工期2日~・オール外注可!

2024年7月9日(火)・11日(木)・17日(水) オンライン開催

住宅会社向け0円太陽光リース参入セミナー

株式会社船井総合研究所  
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNO.S115140



# Afterコロナの今、住宅業界の皆様、次のようなお悩みはありませんか？

- 今後の住宅業界に不安がある
- Afterコロナでも集客が伸びない
- 住宅事業の利益が残らない
- 組競合増加で営業の成約率が低い
- 新規事に取り組みたいけど何を始めれば良いかわからない

競合増加 原価高騰の今 **“住宅会社”** が取り組むべき **“次の一手”** それが **住宅用太陽光ビジネス** です

## 住宅会社が第二の柱として、「住宅用太陽光ビジネス」に参入すべき3つの理由

**理由① 既存事業のOB顧客に追加提案ができる**



反響状況・欲しい案件内容に応じて配布内容を変更

既存の住宅事業でこれまで蓄積したOB顧客リストに対して、アプローチ出来ていますか？追加受注と顧客満足度を同時に上げることができる商品、**そこそが、太陽光・蓄電池**なのです。ローンが気になるお客様でも気にせずに導入できるのが本セミナーでお伝えする「0円太陽光リース」です。

**理由② 施工完全外注でも粗利率30%の高生産性**

太陽光蓄電池の売上公式

$$\text{集客数 } 10\text{件} \times \text{契約率 } 40\% \times \text{客単価 } 250\text{万円} = \text{売上 } 1000\text{万円}$$

$$\text{売上 } 1000\text{万円} \times \text{粗利率 } 30\% = \text{粗利額 } 300\text{万円}$$

初期費用0太陽光（リースモデル）であれば、施工を完全外注でも粗利率は30%を維持。  
「自社施工で無いから価格勝負で勝てない」ということはありません。自社販促から集客し、他社との差別化を行うことで、契約率40%・粗利率30%を維持するのが「**初期費用0円太陽光リースモデル**」なのです。

**理由③ 脱炭素時代の超時流ビジネス**



2022年、家庭用蓄電池システムの出荷台数は14万台を超えた  
出荷台数は10年で約**12.5倍に!**

時流ビジネスである背景

- 卒FIT層の増加
- 国・地方自治体の補助金
- 電機代高騰
- 脱炭素・カーボンニュートラル

「脱炭素」「カーボンニュートラル」を合言葉に、各地方自治体は再生可能エネルギーの普及に力を入れています。その結果、**太陽光蓄電池の導入件数は増加を続けており**、拍車をかけるように各地方自治体も補助金を導入しています。さらに電気代高騰や災害への意識お客様の電気への関心自体も高まっています。

## 本セミナーで学べるポイント 0円太陽光リース営業マニュアル&営業ツールを大公開!

- ポイント① **住宅用太陽光蓄電池業界の概況**
- ポイント② **初期費用0円太陽光の概要とスキーム**
- ポイント③ **住宅会社が参入する太陽光蓄電池営業の極意**
- ポイント④ **太陽光蓄電池における日本全国の成功事例**
- ポイント⑤ **今注目の補助金活用事例**

住宅会社が知らないと損する内容です。

- ① 完全版！セット販売の売り方をこれ1冊で学べる **太陽光+蓄電池販売営業マニュアル (全78P)**
  - ② これから始める方必見！集客ノウハウを凝縮した1冊 **太陽光+蓄電池集客マニュアル (全54P)**
  - ③ これで安心！初心者でもすぐに使うことができる **太陽光+蓄電池アプローチブック (全25P)**
  - ④ はじめて催事販売を始めるならこれ1冊でOK！ **催事販売完全攻略ブック (全64P)**
  - ⑤ 販売戦略の策定に必須！ **太陽光・蓄電池シェアシート**
  - ⑥ 気軽に動画で業界・商品知識を学べる！ **再エネサプリ (計15時間)**
- 