

人材確保に悩む方向け

リフォーム事業を拡大したいが  
経験者・適任者がいないと悩んでいる方へ!

気軽に  
参加しやすい  
オンライン  
セミナー

リフォーム未経験社員が



たった1人で1億円!

未経験でも売れる! 機器交換リフォーム専門店ビジネスを徹底解説!



特別ゲスト講師

株式会社カナメ

代表取締役 矢端 要一氏

驚きポイント1

地元密着の  
プロパンガス会社が  
立ち上げわずか3年で

リフォーム年商

1,4億円創出

驚きポイント2

業界未経験社員が  
初年度から

契約率

80%超!

驚きポイント3

安売りせずとも  
売れる!

平均粗利率

40%

たった3年で  
1億円プレイヤーへ  
急成長!



少しでも  
気になる方は、今すぐ中面をご確認ください!

オンライン  
開催

2024年9月10日(火) 14:30~17:30  
(ログイン開始:開始時刻30分前~)

お申し込みは  
コチラから!

主催



サステナブルなカンパニーをもっと。

Funai Soken



今すぐスマホでチェック⇒

【Web】機器交換リフォーム専門店セミナー

お問い合わせNo. S114853

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 114853





ガス外収益  
UPを目指す  
ガス会社  
**必見!!**

# 機器交換(給湯器 トイレ エコキュート等)リフォーム専門家を立ち上げて、 1~2年で売上アップに成功した事例が続出!

## プロパンガス販売

関西プロパン瓦斯株式会社(三重県)



人口6万人の小商圏で立ち上げ  
わずか**2年**で年商+**1億円**

## プロパンガス販売

西部燃料株式会社(福井県)



競合が多い商圏でも  
参入**2年**で年商+**6,000万円**

## プロパンガス販売

株式会社くさか(京都府)



人口7万人の小さな町で  
取り組み**2年**で年商+**1.7億円**

## プロパンガス販売

株式会社カナメ(群馬県)



新規参入から急成長!  
わずか**2年半**でリフォーム年商**1.3億円**を突破

## プロパンガス販売

有限会社岡庭設備燃料(岐阜県)



町のガス屋の後継者の挑戦  
**1年半**で年商+**1億円**達成!

## プロパンガス販売

株式会社イナセ(埼玉県)



参入後**1年**で、地域1番店クラスに。  
**売上3倍**、年商+**2.5億円**

## プロパンガス販売

日高ガス株式会社(埼玉県)



リフォーム店舗出店から**1年**で  
年商+**4,000万円**を達成!

## プロパンガス販売

株式会社コジマガス(愛知県)



リフォーム参入**1年**で  
+**6,000万円**を達成!

## プロパンガス販売

株式会社みずの(京都府)



業態転換からV字回復を実現。  
参入後**1年**で売上**170%成長**、年商+**5,000万円**

## プロパンガス販売

ニイミ産業株式会社(愛知県) ※店舗は三重



人口わずか4.5万人の小商圏でも  
参入**2年**で年商+**6,000万円**突破

## プロパンガス販売

亀岡ガス販売株式会社(愛媛県)



立ち上げから3ヶ月でも集客急増!  
**月30件**、**600万円**の見積依頼

## プロパンガス販売

平本商事株式会社(東京都)



既存社員2名で立ち上げに成功!  
**1年目**で年商+**5,000万円**





株式会社カナメ  
代表取締役 **矢端 要一** 氏  
群馬県前橋市に本社を置くLPガス販売店。代表に就任して約1年後に東日本大震災を経験。その際に東北のガス販売店の応援に訪れ、事業存続が不可能な状況でありながら、地域に必要とされる以上存続を即決した姿を見て、地域のガス供給業者としての使命感をあたためて感じ、地域に必要とされる会社を目指してきた。ガス会社としてにとどまらず、地域の生活を支える会社として、住宅設備の取り付け、修理にも事業領域を広げ、2020年にリフォーム専門店を出店。わずか2年で年商1.2億円2店舗を構えるまでに成長。

## 何故、突然取り組みを進めようと思われたのですか？

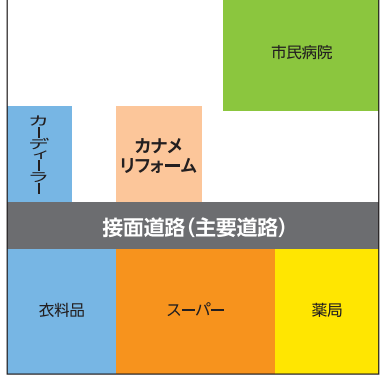
**矢端氏**：現状だけを見れば、今の従業員だけを雇用して、しばらくやっていけるとは思うんです。ただ、**ガスそのものの収益は今後減る見通しで、若い従業員やこれからも地域に必要とされるためには、会社を残していく選択をしなければいけないと思ったんです**。恐らくこの販売店さんも同じでしょうが、ここからガス収益を伸ばすのは難しいし、下がっていくことでしょう。**売上が立たなければ当然、地域に必要とされる事業は展開できない**。だから経営者としてバトンを渡す前に、ガスに頼らない、そのような体制をつくりたかったんです。

## ガス外収益拡大を目指して、リフォーム事業の中でも給湯器やトイレなどの小工事に取り組んだ理由とは？

**矢端氏**：まず一つ目の理由ですが、実は当社の場合、機器交換リフォーム以外にもチャレンジはしてきていたんです。例えば、水の配達や大きめのリノベーションだったり。**水の配達は遠方から依頼がある割に、利益が残らずで、大きめのリノベーションは集客も施工体制も地方のガス会社の既存のノウハウでは難しかった**。そして二つ目の理由ですが、当社の売上構成です。壁になったのが、**大きな法人の1億規模の設備工事で、これが取れるかどうかで業績が全く変わっていたのです**。不安定さがあつたんです。しかもキャッシュフローも悪化します。そうになると、**需要が安定していてコンスタントに安定受注できるガス外収益のビジネスが必要になって、10万円～20万円の機器交換リフォームにたどり着いたんです**。

## 機器交換リフォーム専門ショールームを出店し、3年目で1.4億円達成。そのポイントは？

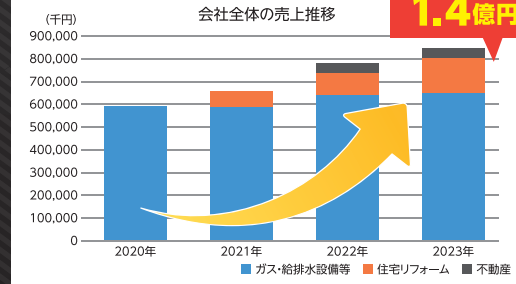
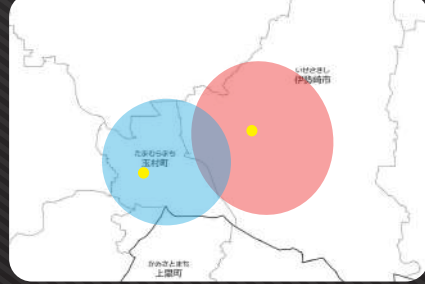
カナメリリフォームの出店立地地図  
市民の集まりやすいスーパーや薬局の向かいに出店。200m先からでも目立つ看板を設置し、新規顧客にも認知されるように展開している。



**矢端氏**：これは、**新規のお客さんにも頼まれる事業**にしたことに尽きますね。私達の場合、諸般の事情から、**ガス顧客が多い本社のある前橋には出店していないんです**。出店したのは隣の伊勢崎市。これがむしろ功を奏したと実感しているんです。普通ガス会社や販売店であれば、ガスのお客さんにどうやってガス外商品を買ってもらうかを考えるじゃないですか。でも始めるにあたって船井総合研究所に、新たなエリアに出店した方が良いと言われたんですよ。**地方の販売店のガス顧客数って恐らく数百から多くて数千ですよ**。そうすると売上は頭打ちして、**1億は苦労しますよって**。当初は本当かよ～と思いましたけど(笑)でも試しにやってみようと思えば、一気に売上が伸びた。もちろん、既存のガス顧客からのリフォーム依頼も伸びました。なんでかなと考えたら、答えはシンプルで新規の方が集客難しいじゃないですか。既存顧客なら今までのお付き合いで買ってくれますけど。**あえて新規でも頼みたい商品やサービスを作りこんだから、新たなお客さんも既存のお客さんも買ってくれるようになったんだと思います**。

# 未経験社員が

群馬県の南側、伊勢崎市と玉村町(合計人口約10.6万人)の地方商圏でリフォーム事業を展開している。どちらもガス顧客が少ないエリアではあるが、一般顧客からの依頼は絶えず、毎月安定した売上を確保している



# を達成した事業戦略とは？

## 新規向けの催促は勇気が必要だったと思いますが、どのようなことを実施されましたか？

**矢端氏**：新規向けの販促は今までしてこなかったのが、不安はありましたね。ちゃんと集まるかなとか、クレームもらわないか、とか……。でもこれらは杞憂に終わりました。主に実施したのは新聞への折込チラシですね。月5万枚くらい折込をして、20件以上の新規依頼が来ていました。今は、Web問合せの需要も増えていますので、こちらを強化しています。チラシやWeb広告を合わせて1ヶ月40～50万円の新規向け販促投資をして、1,000万円前後の見積もり依頼を頂いている、というのが費用対効果の状況です。

▼二種類のチラシを作成し、時期によって折り込み方を変えている



出店してからの集客推移この85%が成約となる新規顧客を中心に依頼を受け、新たな名簿からリピートを年々増やしている。

|          | 総額調整<br>(総見込額)<br>(毎月) | 見込額(見込額)           |                    |                    |                    | 成約率 | 見込総額    |        | 見込半額 |
|----------|------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|-----|---------|--------|------|
|          |                        | 新規系<br>(A)<br>(毎月) | OB系<br>(A)<br>(毎月) | 新規系<br>(W)<br>(毎月) | OB系<br>(W)<br>(毎月) |     | その他     | 成約率    |      |
| 2020年12月 | 34                     | 25                 | 7                  | 2                  | 0                  | 0   | 100.00% | 11,930 | 351  |
| 2021年1月  | 23                     | 18                 | 3                  | 0                  | 0                  | 2   | 100.00% | 3,742  | 163  |
| 2021年2月  | 21                     | 12                 | 9                  | 0                  | 0                  | 0   | 100.00% | 4,837  | 230  |
| 2021年3月  | 33                     | 22                 | 11                 | 0                  | 0                  | 0   | 100.00% | 3,391  | 103  |
| 2021年4月  | 38                     | 16                 | 18                 | 3                  | 0                  | 1   | 100.00% | 9,016  | 237  |
| 2021年5月  | 37                     | 24                 | 9                  | 2                  | 0                  | 2   | 100.00% | 11,745 | 317  |
| 2021年6月  | 20                     | 13                 | 6                  | 1                  | 0                  | 0   | 100.00% | 5,010  | 251  |
| 2021年7月  | 43                     | 23                 | 14                 | 5                  | 0                  | 1   | 100.00% | 8,370  | 195  |
| 2021年8月  | 26                     | 12                 | 11                 | 2                  | 0                  | 1   | 100.00% | 3,554  | 137  |
| 2021年9月  | 25                     | 12                 | 10                 | 2                  | 0                  | 1   | 100.00% | 10,001 | 400  |
| 2021年10月 | 27                     | 15                 | 10                 | 2                  | 0                  | 0   | 100.00% | 7,695  | 285  |
| 2021年11月 | 31                     | 13                 | 13                 | 5                  | 0                  | 0   | 100.00% | 5,542  | 175  |
| 2021年12月 | 25                     | 12                 | 8                  | 5                  | 0                  | 0   | 92.59%  | 4,081  | 163  |
| 2022年1月  | 47                     | 13                 | 19                 | 15                 | 0                  | 0   | 90.38%  | 11,704 | 245  |
| 2022年2月  | 25                     | 10                 | 11                 | 8                  | 0                  | 0   | 85.29%  | 6,208  | 214  |
| 2022年3月  | 31                     | 7                  | 19                 | 5                  | 0                  | 0   | 91.18%  | 5,459  | 175  |
| 2022年4月  | 40                     | 16                 | 14                 | 9                  | 1                  | 0   | 86.96%  | 15,343 | 384  |
| 2022年5月  | 34                     | 10                 | 10                 | 8                  | 0                  | 0   | 100.00% | 12,582 | 370  |
| 2022年6月  | 35                     | 17                 | 16                 | 2                  | 0                  | 0   | 85.37%  | 6,007  | 172  |
| 2022年7月  | 32                     | 16                 | 9                  | 7                  | 0                  | 0   | 88.89%  | 9,283  | 290  |
| 2022年8月  | 32                     | 5                  | 16                 | 9                  | 0                  | 0   | 91.43%  | 10,406 | 325  |
| 2022年9月  | 25                     | 7                  | 15                 | 7                  | 0                  | 0   | 87.88%  | 5,903  | 204  |
| 2022年10月 | 31                     | 8                  | 14                 | 9                  | 0                  | 0   | 85.11%  | 8,147  | 203  |
| 2022年11月 | 34                     | 9                  | 14                 | 11                 | 0                  | 0   | 89.47%  | 8,392  | 247  |
| 2022年12月 | 46                     | 19                 | 19                 | 8                  | 0                  | 0   | 86.79%  | 10,092 | 210  |
| 2023年1月  | 64                     | 25                 | 19                 | 20                 | 0                  | 0   | 95.97%  | 19,168 | 295  |
| 2023年2月  | 51                     | 24                 | 14                 | 13                 | 0                  | 0   | 94.44%  | 14,514 | 285  |

## これからの展望を教えてください。

**矢端氏**：本当は、社長業をリタイアしたらコンビニをやって、ゆっくり生活しようかなと思っていたんですけど(笑)もう覚悟を決めて会社を成長させていきたいですね。まずは会社として年商10億円を達成させていきたいですね。そのためには、リフォームで3店舗約4億円を目指したいです。2022年末に2店舗目も出店することができました。この店舗を成長させて3店舗目の足掛かりにしていきたいと思います。社員にも本当に誇りをもって働ける、そんな会社づくりも進めていきたいですね。

### カナメリリフォーム 伊勢崎市

1店舗目となる基幹店舗。トイレを中心にお風呂、洗面、キッチン、コンロを実物展示。

### カナメリリフォーム 玉村店

従来の機器交換リフォームに加えて、さらに給湯器の台数を伸ばすべく、より給湯器に特化させて給湯専門店を併設。伊勢崎店からは車で20分程度のエリアに位置し、伊勢崎店と連携を取りながら、業務を展開している。



# 他では絶対に聞けない! セミナーで 学べること一覧&ゲスト講師事例

## 学べること

- ❑ 全国で業績が上がっているプロパンガス会社の取り組み
- ❑ 地方のLPガス会社が勝ち残るために選ぶべき戦略
- ❑ ガス屋としての強みを活かした新規ビジネスモデル
- ❑ 成功する機器交換リフォーム事業の立ち上げ手法
- ❑ ガス事業の既存社員を機器交換リフォームのみで月300万円売る営業マンに育てた方法

## 機器交換案件を安定的に供給し、圧倒的成長を促す月60件集客する成功事例

**30万円の販促コストで20件の反響を**  
獲得した高反響チラシの作り方

**広告費25万円で20件の機器交換案件を**  
集客し続けるホームページの作り方&運用術

**既存顧客1,000件から毎月20件以上の**  
機器交換依頼を獲得するリピート創出の極意



## 売リやすく買しやすい! 未経験でも売れる商品設計と販売手法

設備交換リフォームに専門特化して**粗利率40%**  
で受注しているガス会社の商品設計方法を徹底解説

平均粗利率を**25%→37%**に引き上げた  
商品仕入&工事段取りの改善ポイント

| 品名        | 仕入単価       | 販売単価       | 粗利率   |
|-----------|------------|------------|-------|
| ガス機器交換    | 100,000円   | 140,000円   | 30%   |
| 水道機器交換    | 80,000円    | 110,000円   | 27.5% |
| 電気機器交換    | 60,000円    | 80,000円    | 25%   |
| 暖房機器交換    | 120,000円   | 160,000円   | 33.3% |
| 給湯器交換     | 90,000円    | 120,000円   | 33.3% |
| 換気扇交換     | 50,000円    | 70,000円    | 28%   |
| 浴室乾燥機交換   | 70,000円    | 90,000円    | 28.6% |
| 洗濯機交換     | 40,000円    | 55,000円    | 27.5% |
| 冷蔵庫交換     | 110,000円   | 145,000円   | 31.8% |
| 洗濯乾燥機交換   | 100,000円   | 130,000円   | 30%   |
| エアコン交換    | 130,000円   | 170,000円   | 30.8% |
| 給湯沸かし器交換  | 80,000円    | 110,000円   | 37.5% |
| ガスコンロ交換   | 30,000円    | 45,000円    | 33.3% |
| ガス温水器交換   | 60,000円    | 80,000円    | 33.3% |
| ガス給湯器交換   | 90,000円    | 120,000円   | 33.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 110,000円   | 145,000円   | 31.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 130,000円   | 170,000円   | 30.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 150,000円   | 190,000円   | 30.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 170,000円   | 210,000円   | 30.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 190,000円   | 230,000円   | 30.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 210,000円   | 250,000円   | 30.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 230,000円   | 270,000円   | 30.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 250,000円   | 290,000円   | 30.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 270,000円   | 310,000円   | 30.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 290,000円   | 330,000円   | 30.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 310,000円   | 350,000円   | 29.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 330,000円   | 370,000円   | 29.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 350,000円   | 390,000円   | 29.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 370,000円   | 410,000円   | 29.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 390,000円   | 430,000円   | 29.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 410,000円   | 450,000円   | 29.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 430,000円   | 470,000円   | 29.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 450,000円   | 490,000円   | 29.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 470,000円   | 510,000円   | 29.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 490,000円   | 530,000円   | 29.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 510,000円   | 550,000円   | 28.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 530,000円   | 570,000円   | 28.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 550,000円   | 590,000円   | 28.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 570,000円   | 610,000円   | 28.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 590,000円   | 630,000円   | 28.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 610,000円   | 650,000円   | 28.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 630,000円   | 670,000円   | 28.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 650,000円   | 690,000円   | 28.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 670,000円   | 710,000円   | 28.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 690,000円   | 730,000円   | 28.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 710,000円   | 750,000円   | 27.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 730,000円   | 770,000円   | 27.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 750,000円   | 790,000円   | 27.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 770,000円   | 810,000円   | 27.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 790,000円   | 830,000円   | 27.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 810,000円   | 850,000円   | 27.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 830,000円   | 870,000円   | 27.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 850,000円   | 890,000円   | 27.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 870,000円   | 910,000円   | 27.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 890,000円   | 930,000円   | 27.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 910,000円   | 950,000円   | 26.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 930,000円   | 970,000円   | 26.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 950,000円   | 990,000円   | 26.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 970,000円   | 1,010,000円 | 26.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 990,000円   | 1,030,000円 | 26.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,010,000円 | 1,050,000円 | 26.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,030,000円 | 1,070,000円 | 26.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,050,000円 | 1,090,000円 | 26.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,070,000円 | 1,110,000円 | 26.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,090,000円 | 1,130,000円 | 26.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,110,000円 | 1,150,000円 | 25.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,130,000円 | 1,170,000円 | 25.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,150,000円 | 1,190,000円 | 25.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,170,000円 | 1,210,000円 | 25.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,190,000円 | 1,230,000円 | 25.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,210,000円 | 1,250,000円 | 25.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,230,000円 | 1,270,000円 | 25.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,250,000円 | 1,290,000円 | 25.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,270,000円 | 1,310,000円 | 25.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,290,000円 | 1,330,000円 | 25.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,310,000円 | 1,350,000円 | 24.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,330,000円 | 1,370,000円 | 24.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,350,000円 | 1,390,000円 | 24.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,370,000円 | 1,410,000円 | 24.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,390,000円 | 1,430,000円 | 24.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,410,000円 | 1,450,000円 | 24.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,430,000円 | 1,470,000円 | 24.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,450,000円 | 1,490,000円 | 24.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,470,000円 | 1,510,000円 | 24.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,490,000円 | 1,530,000円 | 24.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,510,000円 | 1,550,000円 | 23.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,530,000円 | 1,570,000円 | 23.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,550,000円 | 1,590,000円 | 23.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,570,000円 | 1,610,000円 | 23.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,590,000円 | 1,630,000円 | 23.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,610,000円 | 1,650,000円 | 23.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,630,000円 | 1,670,000円 | 23.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,650,000円 | 1,690,000円 | 23.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,670,000円 | 1,710,000円 | 23.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,690,000円 | 1,730,000円 | 23.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,710,000円 | 1,750,000円 | 22.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,730,000円 | 1,770,000円 | 22.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,750,000円 | 1,790,000円 | 22.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,770,000円 | 1,810,000円 | 22.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,790,000円 | 1,830,000円 | 22.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,810,000円 | 1,850,000円 | 22.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,830,000円 | 1,870,000円 | 22.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,850,000円 | 1,890,000円 | 22.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,870,000円 | 1,910,000円 | 22.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,890,000円 | 1,930,000円 | 22.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,910,000円 | 1,950,000円 | 21.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,930,000円 | 1,970,000円 | 21.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,950,000円 | 1,990,000円 | 21.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,970,000円 | 2,010,000円 | 21.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 1,990,000円 | 2,030,000円 | 21.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,010,000円 | 2,050,000円 | 21.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,030,000円 | 2,070,000円 | 21.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,050,000円 | 2,090,000円 | 21.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,070,000円 | 2,110,000円 | 21.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,090,000円 | 2,130,000円 | 21.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,110,000円 | 2,150,000円 | 20.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,130,000円 | 2,170,000円 | 20.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,150,000円 | 2,190,000円 | 20.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,170,000円 | 2,210,000円 | 20.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,190,000円 | 2,230,000円 | 20.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,210,000円 | 2,250,000円 | 20.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,230,000円 | 2,270,000円 | 20.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,250,000円 | 2,290,000円 | 20.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,270,000円 | 2,310,000円 | 20.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,290,000円 | 2,330,000円 | 20.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,310,000円 | 2,350,000円 | 19.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,330,000円 | 2,370,000円 | 19.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,350,000円 | 2,390,000円 | 19.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,370,000円 | 2,410,000円 | 19.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,390,000円 | 2,430,000円 | 19.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,410,000円 | 2,450,000円 | 19.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,430,000円 | 2,470,000円 | 19.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,450,000円 | 2,490,000円 | 19.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,470,000円 | 2,510,000円 | 19.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,490,000円 | 2,530,000円 | 19.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,510,000円 | 2,550,000円 | 18.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,530,000円 | 2,570,000円 | 18.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,550,000円 | 2,590,000円 | 18.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,570,000円 | 2,610,000円 | 18.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,590,000円 | 2,630,000円 | 18.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,610,000円 | 2,650,000円 | 18.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,630,000円 | 2,670,000円 | 18.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,650,000円 | 2,690,000円 | 18.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,670,000円 | 2,710,000円 | 18.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,690,000円 | 2,730,000円 | 18.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,710,000円 | 2,750,000円 | 17.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,730,000円 | 2,770,000円 | 17.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,750,000円 | 2,790,000円 | 17.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,770,000円 | 2,810,000円 | 17.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,790,000円 | 2,830,000円 | 17.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,810,000円 | 2,850,000円 | 17.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,830,000円 | 2,870,000円 | 17.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,850,000円 | 2,890,000円 | 17.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,870,000円 | 2,910,000円 | 17.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,890,000円 | 2,930,000円 | 17.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,910,000円 | 2,950,000円 | 16.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,930,000円 | 2,970,000円 | 16.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,950,000円 | 2,990,000円 | 16.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,970,000円 | 3,010,000円 | 16.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 2,990,000円 | 3,030,000円 | 16.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,010,000円 | 3,050,000円 | 16.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,030,000円 | 3,070,000円 | 16.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,050,000円 | 3,090,000円 | 16.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,070,000円 | 3,110,000円 | 16.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,090,000円 | 3,130,000円 | 16.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,110,000円 | 3,150,000円 | 15.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,130,000円 | 3,170,000円 | 15.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,150,000円 | 3,190,000円 | 15.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,170,000円 | 3,210,000円 | 15.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,190,000円 | 3,230,000円 | 15.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,210,000円 | 3,250,000円 | 15.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,230,000円 | 3,270,000円 | 15.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,250,000円 | 3,290,000円 | 15.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,270,000円 | 3,310,000円 | 15.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,290,000円 | 3,330,000円 | 15.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,310,000円 | 3,350,000円 | 14.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,330,000円 | 3,370,000円 | 14.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,350,000円 | 3,390,000円 | 14.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,370,000円 | 3,410,000円 | 14.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,390,000円 | 3,430,000円 | 14.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,410,000円 | 3,450,000円 | 14.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,430,000円 | 3,470,000円 | 14.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,450,000円 | 3,490,000円 | 14.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,470,000円 | 3,510,000円 | 14.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,490,000円 | 3,530,000円 | 14.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,510,000円 | 3,550,000円 | 13.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,530,000円 | 3,570,000円 | 13.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,550,000円 | 3,590,000円 | 13.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,570,000円 | 3,610,000円 | 13.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,590,000円 | 3,630,000円 | 13.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,610,000円 | 3,650,000円 | 13.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,630,000円 | 3,670,000円 | 13.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,650,000円 | 3,690,000円 | 13.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,670,000円 | 3,710,000円 | 13.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,690,000円 | 3,730,000円 | 13.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,710,000円 | 3,750,000円 | 12.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,730,000円 | 3,770,000円 | 12.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,750,000円 | 3,790,000円 | 12.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,770,000円 | 3,810,000円 | 12.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,790,000円 | 3,830,000円 | 12.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,810,000円 | 3,850,000円 | 12.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,830,000円 | 3,870,000円 | 12.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,850,000円 | 3,890,000円 | 12.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,870,000円 | 3,910,000円 | 12.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,890,000円 | 3,930,000円 | 12.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,910,000円 | 3,950,000円 | 11.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,930,000円 | 3,970,000円 | 11.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,950,000円 | 3,990,000円 | 11.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,970,000円 | 4,010,000円 | 11.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 3,990,000円 | 4,030,000円 | 11.5% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,010,000円 | 4,050,000円 | 11.4% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,030,000円 | 4,070,000円 | 11.3% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,050,000円 | 4,090,000円 | 11.2% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,070,000円 | 4,110,000円 | 11.1% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,090,000円 | 4,130,000円 | 11.0% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,110,000円 | 4,150,000円 | 10.9% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,130,000円 | 4,170,000円 | 10.8% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,150,000円 | 4,190,000円 | 10.7% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,170,000円 | 4,210,000円 | 10.6% |
| ガス温水給湯器交換 | 4,190,000円 | 4,230,000円 | 10.5% |



# 【Web】機器交換リフォーム専門店セミナー

## 講座内容& スケジュール

2024年9月10日(火)

オンライン開催 14:30～17:30 (ログイン開始：開始時間30分前～)

ご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

・銀行振込み：開催日6日前まで

・クレジットカード：開催日 4日前まで

・申請締切日：※祝日や連休により変動する場合もございます。

一般価格：税抜 15,000円 (税込16,500円) / 一名様 会員価格：税抜 12,000円 (税込 13,200円) / 一名様  
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧：FUNAIメンバーズPlus) へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

## 講座

## セミナー内容

### 第1講座

14:30

↓

15:00

#### プロパンガス会社がいまリフォーム事業に取り組むべき理由と最新の成功事例

ガス業界を取り巻く環境と“LPガスに代わる新たな収益事業の立ち上げ”を可能にする将来性のある戦略・ビジネスモデル及び成功事例をお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ  
チーフコンサルタント

榊原 稔記

千葉県千葉市生まれ。大学在学時はマーケティング・統計学を専攻し、ECコマースやSNSマーケティングの研究に携わり、デジタル集客の手法を経験。大学卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社後一貫して住宅リフォーム業界の圧倒的・地域一番店づくりのサポートを志し、なかでも超・小商圏でも参入可能な小商圏ビジネスモデルであるリフォーム・小工事専門店 (1 Day Reform) におけるWEB・アナログ両面からの集客コンサルティングを得意としている。



### 第2講座

15:00

↓

15:30

#### 過去最高益を達成！器具交換を強化するだけでリフォーム年商を0から1.4億円を突破した実際の取り組みを大公開！

ガス顧客の減少に悩む地方のLPガス小売店が、たったの3年でリフォーム年商を1.4億円を突破するほどまでに成長させた実際の取り組みをお話しいたします。

株式会社カナメ 代表取締役

矢端 要一 氏

群馬県前橋市に本社を置くLPガス販売店。代表に就任して約1年後に東日本大震災を経験。その際に東北のガス販売店の応援に訪れ、事業存続が困難な状況でありながら、地域のために存続を即決した姿勢を見て「地域へのガス供給者としての使命感」をあらためて感じ、地域に必要とされる会社を目指してきた。ガス事業にとどまらず、地域の生活を支える会社として、住宅設備の取り付け、修理にも事業領域を広げ、2020年にリフォーム専門店を出店。わずか3年で年商1.4億円2店舗を構えるまでに成長。



## ゲスト 講師

### 第3講座

15:30

↓

17:00

#### プロパンガス会社がリフォーム事業を成功させるための実践ノウハウを大公開！

ゲスト企業が取り組んだビジネスモデルの成功要因と、それを皆様が実践する場合の具体的な手法を一つひとつご紹介いたします。

株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ

林 秀紀

大阪府豊中市生まれ。大学在学時は経営学を専攻し、マーケティングの研究に携わり、デジタル集客の手法を経験。大学卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社後一貫して住宅リフォーム業界の圧倒的・地域一番店づくりのサポートを志し、新規参入および業績向上のコンサルティングを行っている。



### まとめ講座

17:00

↓

17:30

#### 本日のまとめ

今後勝ち残る会社になるために、地方のプロパンガス会社が“いま取り組まなければいけないこと”を、全国の成功事例をもとにお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 Reformビジネスグループ  
マネージャー

齋藤 勇人

お申込みはこちらからお願いいたします。



【TEL】0120-064-000 (平日9:00～17:30)

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

右記のQRコードを読み取っていただき

Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込に関してよくあるご質問は「船井総研 FAQ」で検索しご確認ください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114853>

船井総研 114853

検索

