

初期投資100万円以下で

売上1億円を9事業
達成したビジネスを
集めました。

マイクロビジネスサミット2024

～不安定な時代だからこそ、夢は大きく投資は小さく～

マイクロビジネスサミット～初期投資 100 万円以下の新規事業～

お問い合わせ No. **S114764**

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研本社ビル

Webからのお申込み

セミナーページもしくはQRコードからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114766>



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

114764

コロナも終わったしそろそろ新規事業だ
初期投資100万円以下で売上1億円を達成した

マイクロビジネス9選

こんなお悩みありませんか？

コロナショックは終わったが**本業が回復**しきれていない

本業だけでは**この先の会社の成長**を望めない

経済危機に備えて**本業以外の収益の柱**を作りたい

新規事業を立ち上げたいが**多額の初期投資は**できない

これまで新規事業にいくつも**チャレンジ**してきたがことごとく**失敗**している

新規事業初心者でも**ほぼリスク0**で成功できるのが**“マイクロビジネス”**

小さく初めて大きく伸びる“マイクロビジネスの条件”

初期投資

100万円以下

営業利益率

10%以上

必要人員

2名以下

商圈人口

30万人以下

投資回収

半年以内

「お金をかけなきゃ新規事業は成功しない」は真っ赤な嘘

常識を覆し続ける『マイクロビジネス仕掛け人』
2人が語る失敗しない“低投資×高収益”な新規事業戦略



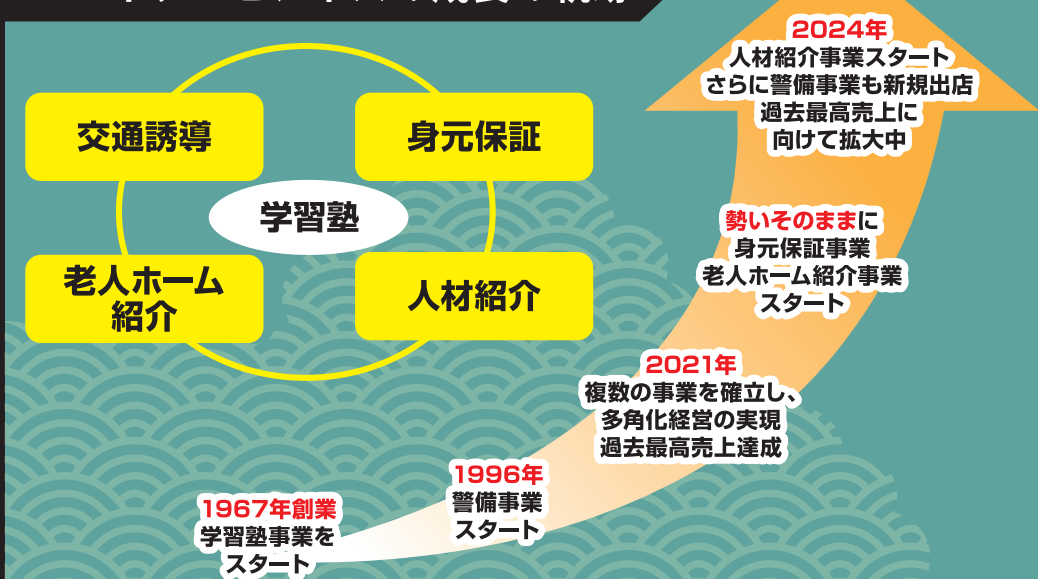
最小限の投資で
複数の事業を立ち上げ続ける
「マイクロビジネスクリエイター」

株式会社修明
取締役副社長

小林 龍介 氏

東京都台東区にて学習塾事業を営んでいる傍ら、警備事業に参入。警備事業単体で10億円弱まで年商を伸ばしており、マイクロビジネスの拡大に成功している。現在は身元保証事業、老人ホーム紹介事業、人材紹介事業等のビジネスにも新規参入している。

■ マイクロビジネスの成長の軌跡



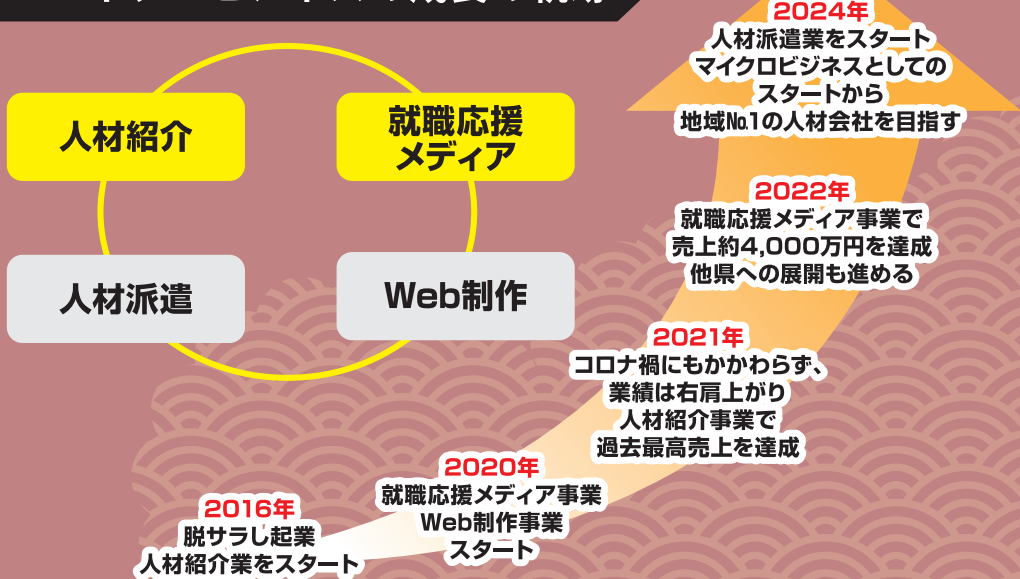
脱サラからマイクロビジネスを立ち上げ、
わずか5年で利益1.2億を達成した
敏腕経営者

株式会社 DANDL
代表取締役

田中 教善 氏

前職から独立後、顧客も人脈も経験も0という中で立ち上げた介護人材紹介ビジネスを粗利1億円規模の事業に育て、コロナ禍(2020～2021)にもかかわらず114%の売上成長を達成させた、今注目の経営者。そのマネジメント手腕で、介護人材紹介事業ののちに立ち上げた高校生就職応援メディア事業、採用サイト制作事業などを1年以内という驚異的なスピードで黒字化させ、創業から現在まで毎年増収増益に成功している。

■ マイクロビジネスの成長の軌跡



初期投資100万円以下で年商1億円可能！

超ローリスク&超ハイリターン

今より始めるべき

新規事業9選

1

交通誘導請負

Micro Business

初期投資50万円で初年度1億円！
社内人員0で始める営業利益率20%の高収益事業

2

身元保証

Micro Business

生前から最期まで “第2の家族を務める”

3

就職応援メディア

Micro Business

初期投資0円、準備期間1週間で
初年度営業利益1,000万！

4

EC

Micro Business

初期投資は約50万円～参入可能
参入3ヶ月で月商100万円達成！

5

0円太陽光

Micro Business

初期投資0円なのに初年度で年商1億？！

6

外国人人材紹介

Micro Business

初期投資はたったの18万円！
全業界全業種参入可のグローバルビジネス

7

介護人材紹介

Micro Business

初期費用20万円以下で
営業利益率30%超えの高収益モデル

8

0円空き家転賃

Micro Business

買取不要で利回り30%を達成する不動産事業

9

老人ホーム紹介

Micro Business

営業スタッフ1名から始める超低投資ビジネス！

Micro Business

1

初期投資50万円で初年度1億円！
社内人員0で始める営業利益率20%の高収益事業
交通誘導請負

おすすめポイント



- 1 初期投資はたったの50万円！借入れや設備投資の必要なし！
- 2 社内人員0！資格者1名だけで初年度1億円可能！
- 3 営業利益率20%！高収益×ストック型ビジネスの最高峰！

初期投資

50万円

内訳

- ① 制服代：20万
- ② 採用コスト：5万
- ③ 保険代：20万
- ④ 事務経費：5万

必要人員

1名

必要商圏人口

事業所から車で1時間圏内で

10万人

初年度売上

1億円

営業利益率

20%

ビジネスモデル

警備員を
採用し
仕事を提供



警備依頼を
もらい
警備員を配置



警備員



建設会社等

成功事例

会社概要

株式会社辰巳 <エリア> 東京都豊島区 <事業内容> 造園業、警備業

きっかけ

自社の売上げが伸び悩んでいる時に、何か新しい経営の柱がないかということで、船井総合研究所のセミナーに参加し、参入を決意した。

事例詳細

- 正社員1名採用しただけで、初年度売上1億円達成！
- 参入初月に売上300万円を上げ、単月黒字化を達成！
- 事業立ち上げ2か月目で累計投資回収達成！
- 2期目がスタートし、月商が1,500万円を突破！
年商2億、成長率200%で拡大中！



株式会社辰巳
代表取締役
小林 直樹氏

Micro Business

2

身元保証“第2の家族を務める”
身元保証

おすすめポイント



- 1 初期投資100万円と超低投資！
- 2 専任1名もしくは兼任2名以上で事業スタート可能！
- 3 ランニングコストは人件費・諸経費のみ！

初期投資

100万円

内訳

- ① 採用経費
- ② ツール作成費
- ③ サイト作成費

必要人員

1名

必要商圏人口

10万人～

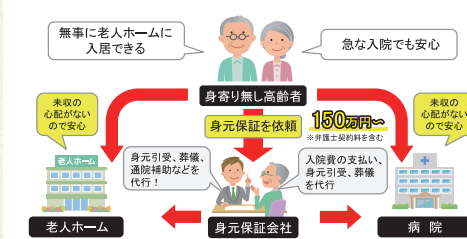
3年目売上

2,000万円～

営業利益率

30%

ビジネスモデル



日本では現在、「身寄りなし高齢者」といわれる方々が病院入院・施設入所をお断りされてしまっています。高齢者が医療・介護サービスを満足に受けられず、社会課題化しているのです。このような事態を解決するのが身元保証事業です。必要なお金を事前にお預かりし、家族・親族の代わりに「身元保証人」を務めることで、「身寄りなし高齢者」の方々が病院入院そして施設入所ができるようになります。また、身元保証契約を締結した方には日常生活からご逝去後の対応までサポートを行います。

成功事例

会社概要

株式会社いとう <エリア> 長野県飯田市 <事業内容> 葬送事業、生花事業、墓石・仏壇事業、樹木屑販売事業、ゆとり倶楽部会員制度、お届け料理事業

きっかけ

葬祭事業でお客様とかかわっていく中で、高齢者の方が生前から死後まで一気通貫で生活を支えて欲しいという相談を多数受ける。地域の高齢者の方々の生活を守りたいという想いから創業を決意。

事例詳細

長野県飯田市という人口10万人規模の商圏で、本業の葬祭事業との相乗効果を生み出し、事業立ち上げを成功させた事例。1年目：6名、2年目16名、3年目：31名と契約者数を伸ばされ現在では69名の第2の家族を務めている（2024年4月時点）。



株式会社いとう
代表取締役社長
伊藤 桐人氏

3

初期投資0、準備期間1週間で初年度営業利益1,000万！
自社の採用強化と本業の業績UPも狙える一石三鳥ビジネス

就職応援メディア

おすすめポイント

POINT!

1

在庫も設備も持たず、低リスク！地域密着型で営業利益 35%以上可能！

2

地域密着 × 人手不足が追い風になる将来性の高いビジネス

3

「自社メディア」を持つことで、自社ブランディングが容易！

初期投資

0円

必要人員

1名

必要商圏人口

10万人

初年度売上

3,000万円

営業利益率

35%

ビジネスモデル

地元高校生・専門学生に向け、「本（冊子）」「WEB」「イベント」の3方向から地元企業の魅力を伝える就職応援ビジネスです。

募集要項に一切記載しない！
設置ラックに置かない！
直接学生の手配に配布する！

冊子配置
WebURL共有

2

冊子配布
ID PW発行

3

冊子

運営会社(貴社)

運営

掲載

参加

求人企業
(クライアント)

ウェブサイト

参加

合同企業説明会

成功事例

会社概要

株式会社ジェイワークス <エリア>愛知県半田市
<事業内容>人材サービス業、介護事業、建設業、飲食業、物販事業

きっかけ

自社メディアを持ちたいと思っていたところに、チラシが届いた。この商材は掲載企業から見て、採用という成果に加え、ブランディングの要素が強いことが特徴。人手不足という時代背景も相まり、商材上りビート率が高い。ゆえに、売上予測が立てやすいと感じ、2022年6月に参入した。

事例詳細

■ 営業マン1名、参入半年で単価40万円の広告商材を53社受注！

■ 事業起ち上げ3か月目で累計投資回収達成！

■ 中途採用の相談も増え、有料職業紹介の年間売上1,000万円超！

■ 毎号、掲載社数130%で拡大中！

株式会社ジェイワークス
代表取締役
大島 博貴氏

4

初期投資は約50万円～参入可能
参入3ヶ月で月商100万円達成！

EC

おすすめポイント

POINT!

1

初期投資はたったの 50万円！しかも世界中の人がターゲット！

2

専任者0名でも参入可能！

3

営業利益率 15%～20%と驚異の高利益率！

初期投資

50万円～

必要人員

0名～

必要商圏人口

日本中
世界中の人が
ターゲット

3年目売上

2,000万円

営業利益率

15%

ビジネスモデル

OEM会社
(商品企画&開発)

Amazon
(出品&販売)

消費者

成功事例

会社概要

N動物病院さま <エリア>愛知 <事業内容>動物病院

きっかけ

ペット用品を自社で開発後、販売方法が分からないということでご相談を受け、低投資でEC販売をしていきたいとご相談を受けた。

事例詳細

■ EC事業が立ち上がらないことが多くある中で、院長1人と1回1時間、月2回の打ち合わせでECにスムーズに参入

■ Amazonで商品を作り、広告運用を本格的に開始してから3ヶ月で月商100万円を達成！

■ 広告費を増額して月商200万円ペースに到達！

N動物病院さま
院長
S氏

Micro Business

Micro Business

5

初期投資0円なのに初年度で年商1億？！
脱炭素時代にこんな奥の手ビジネスが！

0円太陽光

おすすめポイント

POINT!

1

初期投資0円から参入可能な低投資ビジネス

2

未経験者1名から参入可能な超・省人&属人化モデル

3

初年度から営業利益率 10%超の高収益ビジネス

初期投資

0円～

必要人員

1名～

必要商圏人口

30万人

初年度売上

1億円

営業利益率

10%

ビジネスモデル

事業者

工事費含む一式
初期費用0円
で提供

エンドユーザーは
太陽光を初期費用0円で
設置できる！

定額リースでの
提供

エンドユーザー

発電した電気は
売電も消費も自由

契約満了後の太陽光
パネルはお客様のものに！

エンドユーザーの初期費用0円でご利用いただける
太陽光のリースサービス

成功事例

会社概要

ハチドリソーラー株式会社
<本社住所>東京都新宿区 <拠点住所>福岡県福岡市

きっかけ

株式会社ボーダレスジャパンの発電事業として「ハチドリソーラー」を開始

事例詳細

Before

営業・業界経験なしからスタート

初年度 売上 1億円

After

リースを切り口としたアライアンス強化

2年目 売上 5.5億円

ハチドリソーラー株式会社
代表取締役
池田 将太氏

6

人口減少、少子高齢化が進めば進むほど伸びる
全業界全業種参入可のグローバルビジネス

外国人人材紹介

おすすめポイント

POINT!

1

初期投資18万円！必要人員2名！最短3ヶ月で立ち上げ！

2

語学力も海外経験も人材ビジネス経験も必要なし！

3

フローとストック型のハイブリッドビジネスで経営安定度抜群！

初期投資

18万円

必要人員

2名

必要商圏人口

30万人

初年度売上

1,300万円

営業利益率

25%

ビジネスモデル

貴社の
対応範囲

外国人人材会社
送り出し機関

転職
相談

海外在住
外国人材

生活
支援等

国内在住
外国人材

登録支援
機関

求人情報・求職者
情報の共有

外国人
採用支援

外国人
人材紹介

採用企業

紹介料 30～40万円

支援費
2.5万円/月～

渡航費用等
各手続き費用
総額 10万円～

直接採用/支援

成功事例

会社概要

ギホク株式会社 <エリア>岐阜県・愛知県・三重県 <事業内容>測量・設計
事業、有料職業紹介事業、労働者派遣事業、登録支援機関事業

きっかけ

自社の測量エンジニアとして外国人採用をしたところ非常に優秀で人手不足も解消したため、地元で同じような悩みを持つ企業様を救いたいと思い、参入を決意した。

事例詳細

■ 専任スタッフ2名だけで初年度200名の紹介実績！
※業界平均3倍以上のペース

■ 架電営業を外注化！自社ではテレアポ0件でも月間15件以上の商談獲得

■ SNSを活用して無料で月間50名以上の応募獲得！

■ 外国人 × 派遣の新規事業展開で全顧客ニーズに対応

■ 二年目で1.4億円の売上達成！営業利益率25%以上

ギホク株式会社
代表取締役
森田 雄一氏

7

人材不足が時代を圧倒する中
採用力を高める唯一無二の事業

介護人材紹介

おすすめポイント

POINT!

1

転職市場が10年で3倍の拡大、同時に介護の需要が最高潮

2

初期費用20万円以下で、営業利益率30%超えの高収益モデル

3

既存事業の“営業”と“採用”にシナジーが期待できる

初期投資

内 訳

14万円

有料職業紹介事業に係る法定費用:14万

必要人員

2名

必要商圏人口

30万人

初年度売上

2,400万円

営業利益率

30%

ビジネスモデル

1

人材募集

人材会社

2

法人営業

求人獲得

3

マッチング

求職者

企業

仲介手数料100万円

応募・登録

成功事例

会社概要

株式会社 DANDL <エリア> 静岡県浜松市
<事業内容> 人材紹介、人材派遣、採用サイト制作

きっかけ

地元の派遣会社に勤めていた時、世の中の人手不足の問題を肌で感じていました。そして、人材紹介が少ない投資で高い収益を生み出せるビジネスであることを知り、独立を決意し、自分の会社を立ち上げました。

事例詳細

過去10年間で人材業界の市場は3倍拡大。この成長は、生産年齢人口が1000万人も減少し、深刻な人手不足が原因です。また売上は、紹介した働き手の年収の30%を手数料としていただくことになるので、年収500万円の人材を紹介すれば150万円の売上に！社会的な需要と経済的な機会の両方を捉えることができるビジネスです。

株式会社 DANDL
代表取締役
田中 教善氏

8

省人化×小額投資で安定したストック収入の確保
買取不要で利回り30%を達成する不動産事業

0円空き家転賃

おすすめポイント

POINT!

1

買取金額0円で空き家を借り上げ、転賃する不動産投資事業

2

買取・在庫のリスクが0のため、安定的な収益確保が可能

3

省人化×小額投資で安定したストック収入の確保につながる

初期投資

内 訳

100万円

①保証家賃
②維持管理費
③営業諸経費
※空き家1棟あたりのリフォーム費用は除く

必要人員

1名

必要商圏人口

15万人

初年度売上

1,500万円

営業利益率

30%

ビジネスモデル

空き家所有者

自社

借主

不動産の買取提案

期間満了後

7~10年後上げ

家賃支払い

自社の費用負担でリフォーム

定期賃料契約で賃料

誰に

「空き家の活用」に困っている所有者に
例① 相続して売ろうとしたけど大したお金にならない
例② 貸すにも古くて借りてくれる人がいない
例③ リフォームをするにもまとまったお金が無い

何を

所有者に7~10年間の借上げ提案

どのように

所有者に毎年固定資産税相当額の費用を支払い
・リフォームを実施して、入居付けの実施
・家賃収入を継続的に得る(7~10年後買取提案)

成功事例

会社概要

株式会社 MIMA <エリア> 大阪府八尾市
<事業内容> リフォーム事業・不動産事業

きっかけ

昨今の市況も影響し、戸建賃貸需要が増加傾向にあり、近年増加する空き家を活用したビジネスモデルへの参入を決意。本業のリフォーム・不動産事業の反響数増加にもつながっている。(2024年2月ご登壇セミナー内容より引用)

事例詳細

中古戸建築52年：利回り20.2%
中古マンション：利回り49.6%
上記2物件とも、ファミリー顧客が入居しているため、退去しておらず、空室リスクが少ない。
(2024年2月ご登壇セミナー内容より引用)

株式会社 MIMA
代表取締役社長
美馬 功之介氏

9

届出/資格/店舗一切不要！
営業スタッフ1名から始める超低投資ビジネス！

老人ホーム紹介

おすすめポイント

POINT!

1

届出/資格/店舗/在庫は一切不要のため、明日からでも始められる！

2

手数料ビジネスのため営業利益率は驚異の60%！

3

不動産売却/引越し/家財整理/相続などの付加価値売上も獲得できる！

初期投資

内 訳

20万円

営業スタッフ採用経費

必要人員

1名

必要商圏人口

15万人

初年度売上

2,500万円

営業利益率

60%

ビジネスモデル

高齢者/専門職

老人ホーム紹介事業者

老人ホーム

無料

紹介料20~30万円

※施設の種類によって多少前後いたします。

成功事例

会社概要

株式会社クレイプラス
<エリア> 山梨県 <事業内容> 老人ホーム紹介/人材紹介

きっかけ

山梨県にてアパレル業を展開。業界が縮小していく中で、成長市場において新たな新規事業を展開したいと模索している中で、老人ホーム紹介ビジネスと出会う。異業種参入ができて、人員が1名でOK、初期投資もほぼなく立ち上げられるというメリットに加え、収益面でのリターンが大きかったため事業参入を決意。

事例詳細

■ 介護人材紹介ビジネスにも参入し、付加事業でも収益を拡大。
■ 人口たった15万人商圏で新規参入して営業利益3,000万円を達成

株式会社クレイプラス
代表取締役社長
野田 秀樹氏

最小の投資で最大の成果を上げるポイント“だけ”を厳選
ビジネスモデル解説
『マイクロビジネス成功請負人』各マーケットの専門コンサルタントが集結

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部
森 海人

株式会社船井総合研究所
シニアライフ支援部
鈴木 友章

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部
萩原 元輝

株式会社船井総合研究所
事業開発本部
日坂 大起

株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部
椎葉 伸之

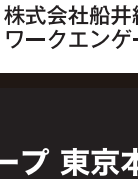
株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部
上田 竜士

株式会社船井総合研究所
シニアライフ支援部
井上 雄太

株式会社船井総合研究所
ワークエンゲージメント支援部
田原 康博

株式会社船井総合研究所
シニアライフ支援部
三浦 潤生

スケジュール

第1講座	10:00 ～ 10:50	初期投資の100倍以上の売上を作る!マイクロビジネスの魅力とは		株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 マネージング・ディレクター 山根 康平 1990年山口県萩市生まれ。新卒で船井総合研究所に入社。経営コンサルタントとして人材ビジネス会社のコンサルティングに従事し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。2019年に28歳で部長に昇格し、現在は人材ビジネス専門のコンサルタントが所属する部門の統括を務める。
		異業種参入可能×初期投資100万円から始められる新規事業である「マイクロビジネス」の魅力と中小企業に取り組んでいただきたいことについて解説します。		
第2講座	11:00 ～ 11:30	地方でマイクロビジネスを連続立ち上げ! 超高収益企業の秘密を徹底解剖		株式会社 DANDL 代表取締役 田中 教善 氏 前職から独立後、顧客も人脈も経験も0という中で立ち上げた介護人材紹介ビジネスを粗利1億円規模の事業に育て、コロナ禍(2020～2021)にもかかわらず114%の売上成長を達成させた、今注目の経営者。その徹底した数値管理やインセンティブ制度による評価システム確立などのマネジメント手腕で、介護人材紹介事業ののちに立ち上げた高校生就職応援メディア事業、採用サイト制作事業などを1年以内という驚異的なスピードで黒字化させ、創業から現在まで毎年増収増益に成功している。
		地域No.1の人材会社になるべく、介護人材紹介ビジネスに参入し、社長と社員の2名で年間粗利1億円ビジネスを構築。その後も、高校生就職応援メディア事業、採用サイト制作事業などを1年以内という驚異的なスピードで黒字化させ、創業から現在まで毎年増収増益に成功している経営戦略とは		
第3講座	11:30 ～ 12:00	マイクロビジネスが本業を上回る急拡大! 異業種参入からの成功の軌跡		株式会社 修明 取締役副社長 小林 龍介 氏 東京都台東区にて学習塾事業を営んでいる傍ら、警備事業に参入。警備事業単体で10億円弱まで年商を伸ばしており、マイクロビジネスの拡大に成功している。現在は身元保証事業、老人ホーム紹介事業、人材紹介事業等のビジネスにも新規参入している。
		学習塾を営む傍ら、警備業に新規参入し、今では10億円近くまで業績拡大。その後も身元保証事業や、老人ホーム紹介事業、人材紹介事業に新規参入し成功を収めている。マイクロビジネスを次々と成功させている企業の実体験をリアルに紹介します		
第4講座	13:00 ～ 13:45	1 初期投資50万円で初年度1億円! 社内人員0で始める営業利益率20%の高収益事業 交通誘導請負		2 身元保証“第2の家族を務める” 身元保証
		株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 リーダー 森 海人 たった50万円の初期投資で初年度売上1億円! そんな魅力的な事業「交通誘導ビジネス」について解説します。設備投資不要! 社内人員も0名からスタートできる! 粗利40%を実現できるという収益性の高さも魅力です。低投資で始められるのにも関わらずニッチすぎて競合が増えない…そんな「流行らないビジネス」の全貌をお伝えします。		
第5講座	14:00 ～ 14:45	4 初期投資は約50万円～参入可能 参入3ヶ月で月商100万円達成! EC		5 初期投資0円なのに初年度で年商1億?! 脱炭素時代にこんな奥の手ビジネスが! 0円太陽光
		株式会社船井総合研究所 事業開発本部 マネージャー 日坂 大起 低リスクなのに早期で年商1億円突破可能! 異業種参入からでも圧倒的スピードで拡大できるEC事業のノウハウを余すことなくお伝えします。 ■ 売れるプライベートブランドを開発するための3つのポイント ■ コスメWeb通販で年商10億円を目指すロード ■ 単年で黒字化するコスメ通販参入の進め方 ■ Amazon活用で省人経営が可能! 専任者0名で月商100万円を目指す! ■ コスメ通販で必須の集客方法とは?		
第6講座	15:00 ～ 15:45	7 人材不足が時代を圧倒する中 採用力を高める唯一無二の事業 介護人材紹介		8 省人化×小額投資で安定したストック収入の確保 買取不要で利回り30%を達成する不動産事業 0円空き家転賃
		株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 リーダー 田原 康博 3か月で立ち上がる人材紹介事業新規立ち上げのノウハウ大公開! コロナ禍、在宅ワークで、たった1年で粗利5000万円を生み出したノウハウをお伝えします。 ■ 高収益:営業利益30%超 ■ 市場拡大:10年で242%の急成長 ■ シナジー効果:新規取引先の拡大&採用コストの削減 200社以上の立ち上げ実績から、成功している企業の共通点をルール化し明日からはじめられる立ち上げノウハウを、事例を踏まえながら解説します。		
第7講座	16:00 ～ 16:30	なぜ中小企業にとってマイクロビジネスが重要なのか		9 届出/資格/店舗一切不要! 営業スタッフ1名から始める超低投資ビジネス! 老人ホーム紹介
		5年後 10年後と中小企業が持続的に成長するために、マイクロビジネスに取り組むべき理由についてお話しします。		

開催日時

東京会場 2024年 7月1日(月)

10:00～16:30 (受付開始 開始時刻30分前～)

会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み期日

銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

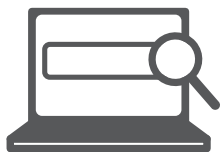
受講料

一般価格 税抜30,000円 (税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜24,000円 (税込26,400円)/1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114024>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に
右上検索窓に「114024」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL **0120-964-000** (平日9:30～17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

もう新規事業に失敗したくない全ての方へ

コロナも
終わったし、
そろそろ

新規事業だ