

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネスの新業態のピラティスとは？ 「ピラティス」とは何？と思われる方も多いと思います。実は今、フィットネス業界ではニーズが高騰している業態であり、「パーソナルトレーニング」よりもWeb上の検索数が多い実情があります。その理由とは何なのか？また、高収益事業として立ち上げできるポイントを解説いたします。 講座部抜粋 ・フィットネス業界の時流とピラティス業態の解説 ・初期投資1,700万円で抑えられる理由 ・年商5,000万円を超える事業ポテンシャルがあるピラティスの戦略 ・利益率40%を超える秘訣  株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第2講座	ピラティス事業立ち上げにおける押さえるべきポイント解説 新規事業を立ち上げる際には、押さえるべきポイントが①立地戦略 ②商品戦略 ③販売戦略と大きく3つあります。 本講座では、この絶対を外してはいけないポイントについて、詳しく紹介いたします。 講座部抜粋 ・絶対に妥協してはいけない商圏、立地選定方法とは？ ・絶対に準備をすべき、商品設計方法とは？ ・OPEN前が肝となる失敗しない販促戦略とは？ 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第3講座	新規事業立ち上げの際に失敗しないためのコツとは？ 本講座の最後にセミナー後、すぐ行動を起こすためにまとめ講座をいたします。 セミナー翌日から新規事業立ち上げに向けたアクションを決めるお時間です。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖

開催日時

2024年 **6月27日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月2日(火)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

2024年 **7月11日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月17日(水)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

開催方法

オンライン開催

お申込み
期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 5,000円 (税込 5,500円) / 一名様 **会員価格** 税抜 4,000円 (税込 4,400円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114610>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「114610」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



新規事業を探している
すべての事業主の皆様

30坪/初期投資
1,700万円から始められる

新業態 高収益

女性特化型 フィットネス 省人ピラティススタジオ 立ち上げセミナー

ピラティス
事業の魅力



初期投資

1,700
万円~

年商

5,000
万円

営業利益

40%

業界未経験でも参入可能な早い者勝ちビジネス

ピラティスブームに乗るなら今!!

ビジネスモデル 解説レポート▶

オンラインにて開催 PC・スマホがあればどこでも受講可能!

※全日程、同内容での開催です。都合の良い日時をお選びください。

2024年 **6月27日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月2日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

2024年 **7月11日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月17日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 114610 🔍



知らない！
損…！

船井総研が今年一番
お勧めする新規事業

今“ピラティス”がアツイということをご存知ですか？

女性特化型

省人型運営

高収益

のフィットネスの新業態

省人型ピラティススタジオとは？

**1回たった30分で女性に特化した
ストレッチ×エクササイズが受けられる
新感覚フィットネス**

来店から退店まで30分で完結する超効率的エクササイズ。
ピラティスマシン“リフォーマー”とストレッチマシンを交互に活
用し30分で完結するプログラムを提供するフィットネス施設。

また「省人化」「24時間」運営を軸としているため、事業存
続させやすい新モデルを構築!!



なぜ、今参入することをお勧めできるのか？

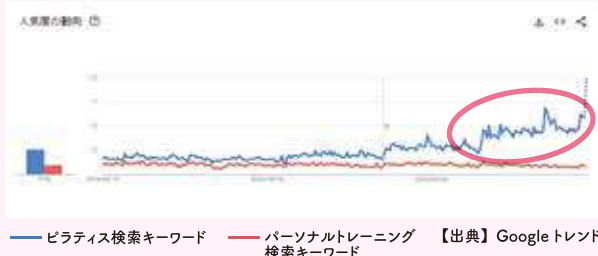
Point

1

女性が受けたいフィットネスランキング首位

2020年から続いたコロナ禍の影響で世の中の人々は「健康」に対する意識
も向上し、「運動」の必要性を感じております。この背景がある中で、20～50
代女性が運動する施設として最も興味関心度が高い施設がマシンジム、パー
ソナルトレーニングジムでもなく、「ピラティス」です。間違いなく、今時流と
言える「ピラティス」スタジオ！

インターネット上の検索でも、「ピラティス」の検索数が、2022年から現在
に至るまで3倍近くまで増加しております。



Point

2

参入企業が少ない今が先行者メリットを獲得できる

今、このDMを手に入れている方、「ピラティス」と聞いて“ピン”と来ていますか？

女性の大半は「ピラティス」の業態を認知しておりますが、男性はまだまだ認知していません。そのため、空前絶後の「ピラティス」ブームに乗れている企業は少ないです。今、この情報を得て行動を動かしている企業は、ピラティス事業での事業拡大と収益化を得られることができます。このチャンスに本気で「ピラティス」の情報を取りましょう。

Point

3

高収益×店舗展開が可能なビジネスモデル

初期投資1,700万円で事業を立ち上げが可能・営業利益率が40%以上

のビジネスモデルのため、小投資で始めやすく1店舗目を成功させることで、その後、複数店舗展開が可能となります。まずは1店舗目を成功させ、1気にスケールさせ高収益事業として第二本業の柱とさせることが可能です。

気になるPL構造は？

坪数	30坪～
年間売上	5,600万円
販管費	2,360万円
人件費	1,200万円
販促費	400万円
家賃	480万円
その他	280万円

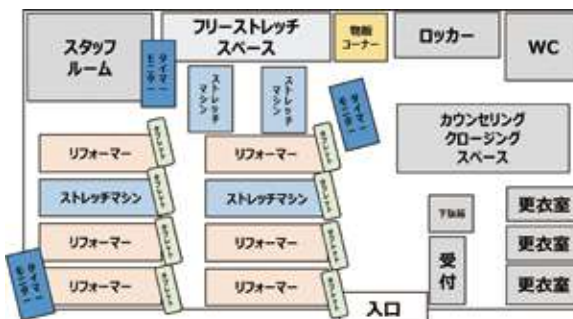
営業利益	3,240万円
初期投資	1,760万円
投資回収	1年

※OPEN2年目の数値

30～40坪の施設に400～500名
会員とするビジネスモデル。平均単
価は10,000円前後に設定し、年
商5,000万円・営業利益40%以
上を目指します。

どのような店舗内設計か？

無人・省人化運営
のために、各マシン
の横にお客様始動
用のモニターを設置
させます。



お客様は指導動画を見ながら、インストラクターがいなくてもピラティスを受けることができます。

異業種参入は可能なのか？

異業種参入、大歓迎です。「箱型店舗×サブスク経営」の本ビジネスモデルを勝つためには、

①「好立地を抑える」 ②他社よりも販促費に投資する

が必要です。異業種参入であればあるほど、業種特有のこだわりもなく、思い切った販促費投下も可能のため、むしろ異業種参入がおすすめと言えます！

セミナーだけでしか聞けないポイント＆ノウハウ

- 出店ノウハウ** 負けない候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ** 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ** フィットネス素人でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ** Web広告から全体の半数近くの会員獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者 限定特典

【貴社物件で参入成功できるかがわかる】
自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか？のポテンシャル診断を無料で実施いたします！

さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施！

※セミナー内でご案内



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネスの新業態のピラティスとは？ 「ピラティス」とは何？と思われる方も多いと思います。実は今、フィットネス業界ではニーズが高騰している業態であり、「パーソナルトレーニング」よりもWeb上の検索数が多い実情があります。その理由とは何なのか？また、高収益事業として立ち上げできるポイントを解説いたします。 講座一部抜粋 ・フィットネス業界の時流とピラティス業態の解説 ・初期投資1,700万円で抑えられる理由 ・年商5,000万円を超える事業ポテンシャルがあるピラティスの戦略 ・利益率40%を超える秘訣  株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第2講座	ピラティス事業立ち上げにおける押さえるべきポイント解説 新規事業を立ち上げる際には、押さえるべきポイントが①立地戦略 ②商品戦略 ③販売戦略と大きく3つあります。 本講座では、この絶対を外してはいけないポイントについて、詳しく紹介いたします。 講座一部抜粋 ・絶対に妥協してはいけない商圏、立地選定方法とは？ ・絶対に準備をすべき、商品設計方法とは？ ・OPEN前が肝となる失敗しない販促戦略とは？ 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第3講座	新規事業立ち上げの際に失敗しないためのコツとは？ 本講座の最後にセミナー後、すぐ行動を起こすためにまとめ講座をいたします。 セミナー翌日から新規事業立ち上げに向けたアクションを決めるお時間です。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖

開催日時

2024年 **6月27日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月 2日(火)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

2024年 **7月11日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月17日(水)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

開催方法

オンライン開催

お申込み
期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 5,000円 (税込 5,500円) / 一名様 **会員価格** 税抜 4,000円 (税込 4,400円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114610>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「114610」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



新規事業を探している
すべての事業主の皆様

30坪/初期投資
1,700万円から始められる

新業態 高収益

女性特化型 フィットネス 省人ピラティススタジオ 立ち上げセミナー

ピラティス
事業の魅力



初期投資

1,700
万円~

年商

5,000
万円

営業利益

40%

業界未経験でも参入可能な早い者勝ちビジネス

ピラティスブームに乗るなら今!!

ビジネスモデル 解説レポート▶

オンラインにて開催 PC・スマホがあればどこでも受講可能!

※全日程、同内容での開催です。都合の良い日時をお選びください。

2024年 **6月27日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月 2日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

2024年 **7月11日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月17日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 114610



知らないとい
損...!

船井総研が今年一番
お勧めする新規事業

今“ピラティス”がアツイということをご存知ですか？

女性特化型

省人型運営

高収益

のフィットネスの新業態

省人型ピラティススタジオとは？

**1回たった30分で女性に特化した
ストレッチ×エクササイズが受けられる
新感覚フィットネス**

来店から退店まで30分で完結する超効率的エクササイズ。
ピラティスマシン“リフォーマー”とストレッチマシンを交互に活
用し30分で完結するプログラムを提供するフィットネス施設。

また「省人化」「24時間」運営を軸としているため、事業存
続させやすい新モデルを構築!!



なぜ、今参入することをお勧めできるのか？

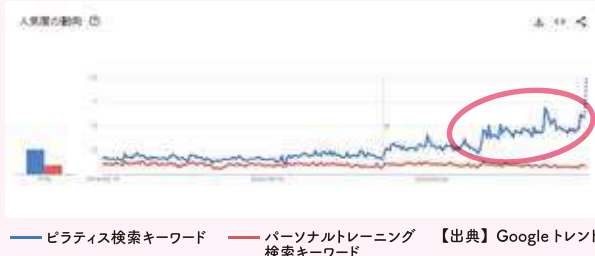
Point

1

女性が受けたいフィットネスランキング首位

2020年から続いたコロナ禍の影響で世の中の人々は「健康」に対する意識
も向上し、「運動」の必要性を感じております。この背景がある中で、20～50
代女性が運動する施設として最も興味関心度が高い施設がマシンジム、パー
ソナルトレーニングジムでもなく、「ピラティス」です。間違いなく、今時流と
言える「ピラティス」スタジオ！

インターネット上の検索でも、「ピラティス」の検索数が、2022年から現在
に至るまで3倍近くまで増加しております。



Point

2

参入企業が少ない今が先行者メリットを獲得できる

今、このDMを手に入れている方、「ピラティス」と聞いて“ピン”と来ていますか？

女性の大半は「ピラティス」の業態を認知しておりますが、男性はまだまだ認知しておりません。そのため、空前絶後の「ピラティス」ブームに乗れている企業は少ないです。今、この情報を得て行動を動かしている企業は、ピラティス事業での事業拡大と収益化を得られることができます。このチャンスに本気で「ピラティス」の情報を取りましょう。

Point

3

高収益×店舗展開が可能なビジネスモデル

初期投資1,700万円で事業を立ち上げが可能・営業利益率が40%以上

のビジネスモデルのため、小投資で始めやすく1店舗目を成功させることで、その後、複数店舗展開が可能となります。まずは1店舗目を成功させ、1気にスケールさせ高収益事業として第二本業の柱とさせることが可能です。

気になるPL構造は？

坪数	30坪～
年間売上	5,600万円
販管費	2,360万円
人件費	1,200万円
販促費	400万円
家賃	480万円
その他	280万円

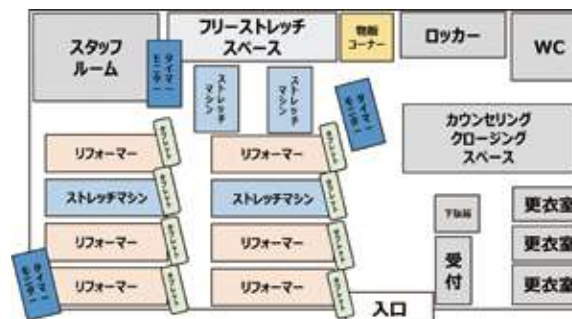
営業利益	3,240万円
初期投資	1,760万円
投資回収	1年

※OPEN2年目の数値

30～40坪の施設に400～500名
会員とするビジネスモデル。平均単
価は10,000円前後に設定し、年
商5,000万円・営業利益40%以
上を目指します。

どのような店舗内設計か？

無人・省人化運営
のために、各マシン
の横にお客様始動
用のモニターを設置
させます。



お客様は指導動画を見ながら、インストラクターがいなくてもピラティスを受けることができます。

異業種参入は可能なのか？

異業種参入、大歓迎です。「箱型店舗×サブスク経営」の本ビジネスモデルを勝つためには、

①「好立地を抑える」 ②他社よりも販促費に投資する

が必要です。異業種参入であればあるほど、業種特有のこだわりもなく、思い切った販促費投下も可能のため、むしろ異業種参入がおすすめと言えます！

セミナーだけでしか聞けないポイント＆ノウハウ

- 出店ノウハウ** 負けない候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ** 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ** フィットネス素人でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ** Web広告から全体の半数近くの会員獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者 限定特典

【貴社物件で参入成功できるかがわかる】
自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか？のポテンシャル診断を無料で実施いたします！

さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施！

※セミナー内でご案内



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネスの新業態のピラティスとは？ 「ピラティス」とは何？と思われる方も多いと思います。実は今、フィットネス業界ではニーズが高騰している業態であり、「パーソナルトレーニング」よりもWeb上の検索数が多い実情があります。その理由とは何なのか？また、高収益事業として立ち上げできるポイントを解説いたします。 講座一部抜粋 ・フィットネス業界の時流とピラティス業態の解説 ・初期投資1,000万円で抑えられる理由 ・年商5,000万円を超える事業ポテンシャルがあるピラティスの戦略 ・利益率40%を超える秘訣  株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第2講座	ピラティス事業立ち上げにおける押さえるべきポイント解説 新規事業を立ち上げる際には、押さえるべきポイントが①立地戦略 ②商品戦略 ③販売戦略と大きく3つあります。 本講座では、この絶対を外してはいけないポイントについて、詳しく紹介いたします。 講座一部抜粋 ・絶対に妥協してはいけない商圏、立地選定方法とは？ ・絶対に準備をすべき、商品設計方法とは？ ・OPEN前が肝となる失敗しない販促戦略とは？ 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖
第3講座	新規事業立ち上げの際に失敗しないためのコツとは？ 本講座の最後にセミナー後、すぐ行動を起こすためにまとめ講座をいたします。 セミナー翌日から新規事業立ち上げに向けたアクションを決めるお時間です。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージャー 竹留 将聖

開催日時

2024年 **6月27日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月2日(火)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

2024年 **7月11日(木)** 10:00~11:30
(ログイン開始9:30~)

2024年 **7月17日(水)** 13:00~14:30
(ログイン開始12:30~)

開催方法

オンライン開催

お申込み
期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 5,000円 (税込 5,500円) / 一名様 **会員価格** 税抜 4,000円 (税込 4,400円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/114610>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「114610」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



新規事業を探している
すべての事業主の皆様

30坪/初期投資
1,200万円から始められる

新業態 高収益

女性**特化型**フィットネス
省人ピラティススタジオ
立ち上げセミナー

ピラティス
事業の魅力



初期投資

1,200
万円~

年商

5,000
万円

営業利益

40%

業界未経験でも参入可能な早い者勝ちビジネス

ピラティスブームに乗るなら**今!!**

ビジネスモデル

解説レポート▶

オンラインにて開催 PC・スマホがあればどこでも受講可能!

※全日程、同内容での開催です。都合の良い日時をお選びください。

2024年 **6月27日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月2日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

2024年 **7月11日** 10:00~11:30
(ログイン開始 9:30より)

2024年 **7月17日** 13:00~14:30
(ログイン開始 12:30より)

省人化ピラティススタジオ立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S114610

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **114610**



知らないとい
損...!

船井総研が今年一番
お勧めする新規事業

今“ピラティス”がアツイということをご存知ですか？

女性特化型

省人型運営

高収益

のフィットネスの新業態

省人型ピラティススタジオとは？

**1回たった30分で女性に特化した
ストレッチ×エクササイズが受けられる
新感覚フィットネス**

来店から退店まで30分で完結する超効率的エクササイズ。
ピラティスマシン“リフォーマー”とストレッチマシンを交互に活
用し30分で完結するプログラムを提供するフィットネス施設。

また「省人化」「24時間」運営を軸としているため、事業存
続させやすい新モデルを構築!!



なぜ、今参入することをお勧めできるのか？

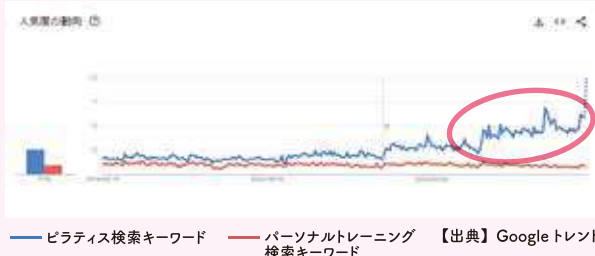
Point

1

女性が受けたいフィットネスランキング首位

2020年から続いたコロナ禍の影響で世の中の人々は「健康」に対する意識
も向上し、「運動」の必要性を感じております。この背景がある中で、20～50
代女性が運動する施設として最も興味関心度が高い施設がマシンジム、パー
ソナルトレーニングジムでもなく、「ピラティス」です。間違いなく、今時流と
言える「ピラティス」スタジオ！

インターネット上の検索でも、「ピラティス」の検索数が、2022年から現在
に至るまで3倍近くまで増加しております。



Point

2

参入企業が少ない今が先行者メリットを獲得できる

今、このDMを手にしてしている方、「ピラティス」と聞いて“ピン”と来ていますか？

女性の大半は「ピラティス」の業態を認知しておりますが、男性はまだまだ認知しておりません。そのため、空前絶後の「ピラティス」
ブームに乗れている企業は少ないです。今、この情報を得て行動を動かしていただいている企業は、ピラティス事業での事業拡大と
収益化を得られることができます。このチャンスに本気で「ピラティス」の情報を取りましょう。

Point

3

高収益×店舗展開が可能なビジネスモデル

初期投資1,700万円で事業を立ち上げが可能・営業利益率が40%以上

のビジネスモデルのため、小投資で始めやすく1店舗目を成功させることで、その後、複数店舗展開が可能となります。まずは1店
舗目を成功させ、1気にスケールさせ高収益事業として第二本業の柱とさせることが可能です。

気になるPL構造は？

坪数	30坪～
年間売上	5,600万円
販管費	2,360万円
人件費	1,200万円
販促費	400万円
家賃	480万円
その他	280万円

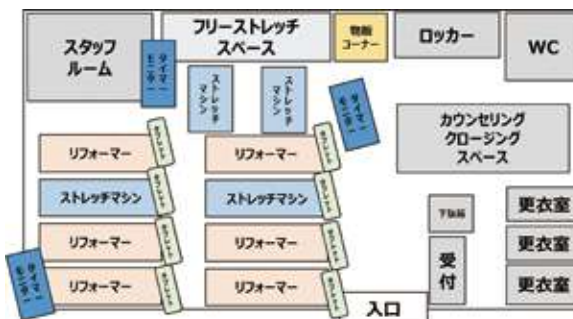
営業利益	3,240万円
初期投資	1,760万円
投資回収	1年

※OPEN2年目の数値

30～40坪の施設に400～500名
会員とするビジネスモデル。平均単
価は10,000円前後に設定し、年
商5,000万円・営業利益40%以
上を目指します。

どのような店舗内設計か？

無人・省人化運営
のために、各マシン
の横にお客様始動
用のモニターを設置
させます。



お客様は指導動画を見ながら、インストラクターが
いなくてもピラティスを受けることができます。

異業種参入は可能なのか？

異業種参入、大歓迎です。「箱型店舗×サブスク経営」の本ビジネス
モデルを勝つためには、

①「好立地を抑える」 ②他社よりも販促費に投資する

が必要です。異業種参入であればあるほど、業種特有のこだわりもな
く、思い切った販促費投下も可能のため、むしろ異業種参入がおすす
めと言えます！

セミナーだけでしか聞けないポイント＆ノウハウ

- 出店ノウハウ 負けない候補地選定のための競合調査のポイントとターゲットの見極め方
- 出店ノウハウ 地域のフィットネス競合店舗が増えれば増えるほど勝ちやすくなるモデルの作り方
- 営業ノウハウ フィットネス素人でも、入会・定着促進できる、とっておきの店内オペレーション
- 集客ノウハウ Web広告から全体の半数近くの会員獲得を実現する広告運用のポイント

セミナー参加者
限定特典

【貴社物件で参入成功できるかがわかる】
自社物件出店可否ポテンシャル診断

過去の出店成功データと比較し、貴社がお持ちの物件でどれくらいの事業収支が
目指せるか？のポテンシャル診断を無料で実施いたします！

さらに希望者限定で事業計画～集客戦略策定までを行う出店可否調査を有料にて実施！

※セミナー内でご案内

