

30億突破企業の経営戦略

～持続的成長(サステナブル)のための人事戦略&事業戦略～

【会場】船井総研グループ 東京本社 サステナブルスクエア TOKYO

第1講座 30億突破企業に学ぶ経営戦略

30億を突破する会社は、何が違うのか?何に取り組んでいるのか?28年にわたり、100社以上のリフォーム会社を直接支援してきたコンサルタントが、独自の視点でズバリ解説します。

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 ディレクター 井手 聡



第2講座 安江工務店の人事戦略・事業戦略

社員数248名、年商74億。リフォーム業界でも数少ない、株式上場を果たした企業、安江工務店。同社を率いる経営トップに、30億突破、そして現在までの道のりを、経営戦略の視点でお話しいただきます。

株式会社安江工務店 代表取締役社長 最高経営責任者(CEO) 兼 最高執行責任者(COO) 山本 賢治氏



第3講座 30億突破のための中途採用戦略

新卒採用だけでは社員の純増が図りにくい今こそ、中途採用がポイント!採用支援のプロフェッショナルが、即戦力化・早期戦力化できる中途社員の集め方と見極め方について、最新ノウハウを公開します。

株式会社船井総合研究所 HRストラテジー支援部 シニアコンサルタント 水本 譲



第4講座 本日のまとめ

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 ディレクター 井手 聡

本セミナーで学べる5つのポイント

Point
1

今こそ、「中途採用」に注力せよ!

企業成長に新卒採用が必須であることは言うまでもありません。

しかし、採用コスト、育成負荷、離職リスクのすべてが上昇している今、成長のカギは、むしろ中途採用への取り組み方にあるといえます。本セミナーでは、最新の中途採用ノウハウについて、専門家が詳しくお伝えします。

Point
2

「ビジネスモデル」こそ、最強の離職対策!

企業の持続的成長のためには、社員の育成・定着が重要であることは言うまでもありません。離職を防ぐさまざまな取り組みや制度はありますが、最も大事なものは、社員の早期活躍を実現すること。客層・商品・売り方をシステム化した「ビジネスモデル」こそが、最大のポイントなのです。本セミナーでは、30億突破のためのビジネスモデル導入について詳しく解説します。

Point
3

10億から先は、「非営業社員」を増やせ!

社員数30名、年商10億前後から先は、「営業職採用一辺倒」から脱却する必要があります。多岐に渡る営業関連業務のすべてをこなせる人材の採用・育成には時間がかかりすぎるからです。管理部門やサポート部門などの非営業社員を増やし、成長スピードと生産性を高める。そんな組織戦略・人事戦略のコツをお伝えします。

Point
4

多店舗化よりも、「多事業化」を志向せよ!

多店舗展開には、協力会社開拓や社員マネジメントといった苦労が付きもの。投資回収と業績安定まで時間がかかります。

30億突破企業は、ほぼ例外なく、「多事業化」を志向しています。自社のシェアやブランド力、つまり地の利を活かして強い会社をつくるための新規事業展開について、詳しくお伝えします。

Point
5

幹部を育てるのではなく、「育つ環境」をつくれ!

経営サイドに立った考え方や行動ができる幹部をつくらなければ、30億突破は成しえないことは言うまでもありません。

ただし、そのような幹部を「育てる方法」などありません。幹部は育てるものではなく、育つものなのです。

本セミナーでは、「経営」ができる幹部が育つ環境のつくり方について解説します。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)。

【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局 seminar271@funaisoken.co.jp お問合せNo: S114413

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

リフォーム業界 30億突破企業の経営戦略セミナー

お問い合わせNo.S114413

開催要項

東京会場にてご参加

お申込み期限：2024年7月1日（月）

日時・会場

2024年 7月5日（金）

開始 14:30 ▶ 終了 17:30（受付 14:00より）

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

〒104-0028 東京都中央区八重洲2丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

【アクセス】JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）・東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）
東京メトロ銀座線「京橋」駅 徒歩3分・東京メトロ東西線、銀座線、都営浅草線「日本橋」駅 徒歩6分

※商圏バッティング等の諸事情により、ご受講いただけない場合がございます。ご了承ください。また、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。最少催行人数に満たない場合は中止させていただく場合がございます。その際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 35,000円（税込38,500円）／一名様

会員価格 税抜 28,000円（税込30,800円）／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。

または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.114413を入力、検索ください。

お問い合わせ



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

<東京会場>

2024年7月5日（金）

お申込み期限：2024年7月1日（月）

