

下請け依存から脱却したいサッシ工事会社向け

エンドユーザー工事が続々集まる

元請け

窓リフォーム専門店

ビジネスモデル
説明会



開催
日時

2024年6月26日(水)

10:30~16:30 (受付時間 10:00~)

会場

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO (八重洲)

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



唐津トヨ一住器株式会社
代表取締役 北村 隼人氏



中野トヨ一住器株式会社
代表取締役 中野 文裕氏

全国で

月商1,000万円を超える
成功企業が増加中!

説明会・研究会の詳細は
中面をチェック

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

1Day Reform 研究会説明会

お問い合わせNo. K003197/S113804

TEL.03-4223-3166 平日 9:30~17:30

E-Mail: 1dr@funaisoken.co.jp

お申込に関するお問い合わせ: 栗林 ひかり(クリバヤシ ヒカリ)・内容に関するお問い合わせ: 榎原 稔記(サカキバラ トシキ)

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 ※お問い合わせの際は[タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 113804

建具工事業 事業主の皆様

今の“まま”で5～10年後も 売上を維持できますか？

新築需要の減少の煽りを受けて
元請けからの仕事が減っている・・・
公共工事だけではやっていけない・・・
資材の高騰が続いて利益は減る一方・・・
これからどうやって生き残っていくべきなのか・・・

今までのBtoB（下請け）主体の事業体質から脱却して、
地域のエンドユーザーからの売上を増やしませんか？
BtoCの元請け工事比率を飛躍的に高めることで、

- ・高収益（平均粗利率40%）
- ・高回転（1Day施工かつ即時入金）
- ・高効率（自動車30分圏内で月商＋1,000万円）

な業態へとモデルチェンジする会社が増えています。

そういった先進企業の事業者から、
取り組み内容や成功ポイントを生の声で聞ける
説明会＆研究会にぜひ一度ご参加ください。



Funai Soken

サステナブルなカンパニーをもっと。

ピックアップ事例

01 出店後たったの1年で リフォーム売上1億円ペースに！



中野 トーヨー住器株式会社
代表取締役 中野 文裕 氏

◆会社紹介

本社を和歌山県橋本市に構える建具工事会社。下請け工事による業績拡大に限界を感じ、より会社を成長させるためにリフォームに参入。2023年に橋本ショールームを出店し、たったの1年でリフォーム売上を1億円ペースにまで成長させた。

◆成功のポイント

ショールーム出店前は、既存顧客をメインに依頼を受けていたが、2023年のショールームオープンを境に新規顧客獲得を強化。『窓・ドア専門店』としてのブランディング・ショールームの立地などの影響から、一般リフォーム会社の半分以上の効率で反響獲得を実現した。また、既存顧客に対するアプローチ強化も行い、好調時には1カ月で30件を超えるリピート依頼を獲得している。上記のように、新規・既存問わず販促活動を本格化したことで、元請け売上1億円ペースまで成長を果たした。



ピックアップ事例

BtoC事業強化 初年度で BtoC売上7,000万円ペースに！



唐津トヨ一住器株式会社
代表取締役 北村 隼人 氏

◆会社紹介

佐賀県唐津市に本社を置く1950年創業の建具工事会社。2023年に今後の収益の柱としてBtoCリフォーム事業の本格参入を決意。立ち上げ初年度で新規顧客年商が+7,000万円ペースにまで成長。BtoCリフォーム年商1億円突破を目指し、業績アップに向けて好調なスタートを切っている。

◆成功のポイント

2023年以前は住宅会社や地元工務店からの下請け工事による売上がメインであったが、2023年に一念発起して新規顧客開拓に取り組んだ。地元エリアの競合を徹底的に分析し、先発企業との差別化が図れる『窓・ドア・エクステリア』に特化したリフォーム専門店としてのブランディングを行った。これによりリフォーム業界の2倍の反響を実現し、高度な成長を実現した。



1 Day Reform 研究会とは？

研究会とは、志高き会員企業が集う、2カ月に1回の勉強会がメインの会員組織です。
勉強会の内容は、大きく以下の3つで構成されています。

1. 業界専門コンサルタントからの最新事例・時流講座
2. 各地から集った1Day Reform 研究会会員同士による生の情報交換会
3. 長期安定を実現する“最新ビジネスモデル”の公表

一方的ではなく、会員同士双方向のコミュニケーションが取れるスタイルの勉強会が、株式会社船井総合研究所(以下、船井総研)の1Day Reform 研究会の特徴です。

第1部



船井総研講座

全国の1DayReformのコンサルティングを行っているコンサルタントより最新時流に加えて、一流企業が実施している最新事例をお伝えさせていただきます。

第2部



モデル企業講座

会員の中で先行した成功事例を実現されている企業にモデルとしてご登壇いただきます。成功までのプロセスや成長のポイントのリアルをお話いたします。

第3部



情報交換会

全国の1DayReform企業同士での成功事例を共有いたします。同業種・同規模の師と友づくりの場としてご活躍いただいております。

勉強会のほかにもこんなに！ 研究会の6つの付帯サービス

会員企業の最新事例のご紹介 事例集



69社（2024年3月末現在）法人ほどの会員企業のリアルな経営数値や、実践事例等をおまとめた「事例集」を勉強会（テーマ）ごとに発行させていただいております。

モデル企業視察 無料参加



1年に1度、モデル企業を2～3社ほど大型バスで巡り現地訪問をする視察ツアーを開催しております。現地を見学しながら、経営者から成功のポイントを見て・聞いて・学ぶことができます。

社長online



社長onlineは経営者に特化した船井総研プロデュースのWEBメディアです。船井総研独自で作成する経営者向けコンテンツで経営に気づきを提供し、ニュースや記事に対して有識者やコンサルタントのコメントで、ニュースや記事を理解できます。

過去勉強会の資料・動画見放題 データベース



欠席してしまった、聞き逃してしまった研究会講座の振り返りのみではなく、社員研修の資料として活用いただくケースもございますので、課題や用途に合わせてご活用ください。

会員同士の情報交換 Chatworkグループ



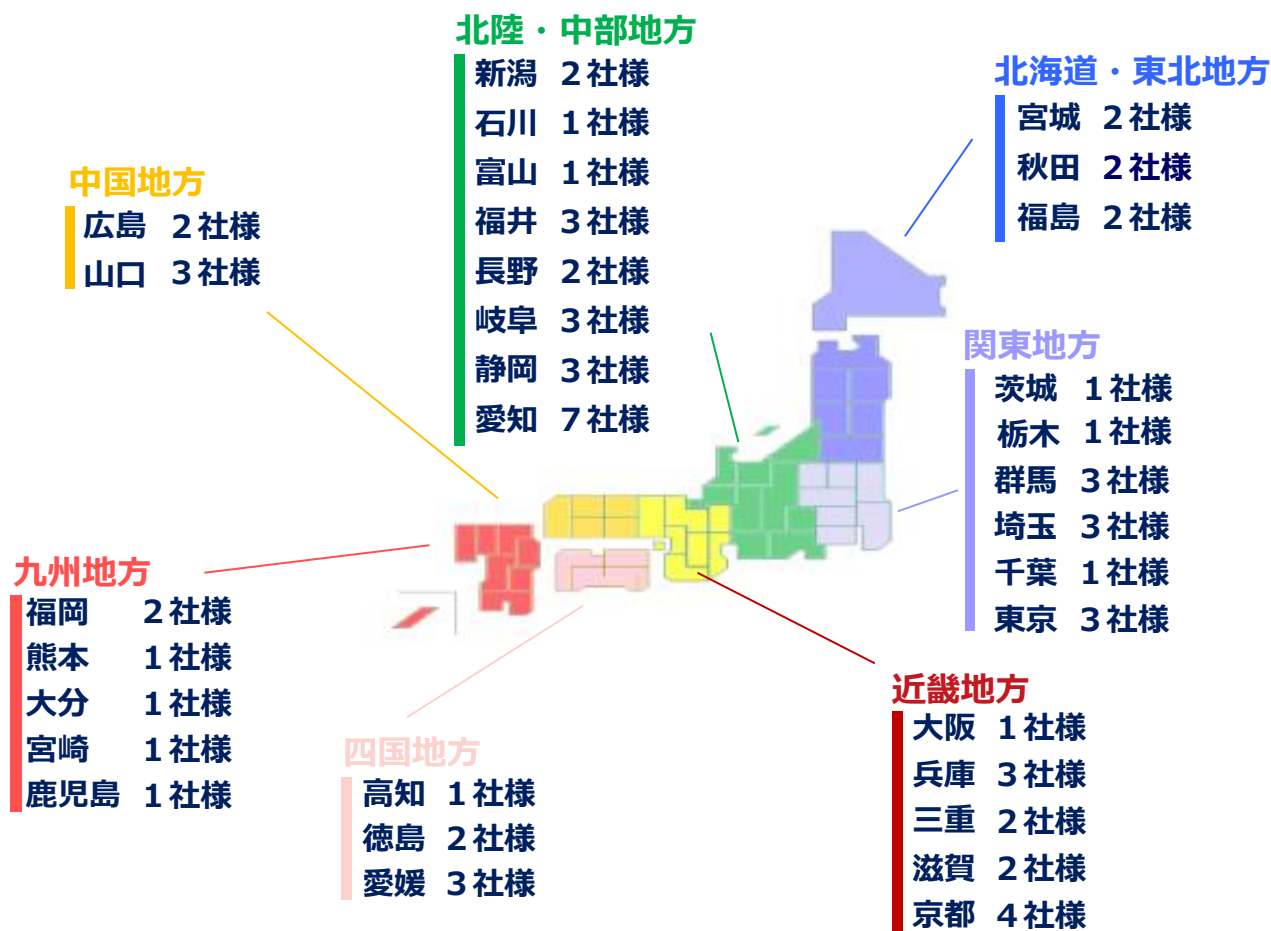
経営に関する日々生じるお悩みやご質問を、気軽に会員企業もしくは船井総研のコンサルタントに投げかけていただき、すぐに情報をキャッチすることができます。

船井総研のセミナーへ 会員価格でのご参加



船井総研が階差するセミナー、研修等会員企業は特別価格でご参加いただくことができます。

1Day Reform 研究会 会員様MAP



地域で選ばれる会社を目指す研究会

WEB申し込みはコチラ！

会員数

69社

※2024年3月末時点



講座内容

第1講座

全国のサッシ工事業者が取り組み始めている 窓・ドアリフォーム専門店とは

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reform ビジネスグループ チーフコンサルタント

榊原 稔記



全国のサッシ工事業の経営者が取り組み始めている、窓ドアリフォーム専門店のビジネスモデルを解説します。

第2講座

地域密着の専門工事業が人材不足に困らないための 最新採用手法

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reform ビジネスグループ

谷 清



様々な企業が困っている人材不足という課題を解決するための、採用手法をお伝えします。

第3講座

窓ドア専門店マーケティング成功最新事例解説

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reform ビジネスグループ チーフコンサルタント

榊原 稔記



窓ドア専門店はどうのように集客しているのか、集客するためのポイントはどこにあるのかを成功した事例をもとに徹底解説します。

第4講座

情報交換会

同業種・同規模の全国のサッシ工事業の経営者が元請化するための取り組みを共有し、経営課題の共有等、情報交換を行っていただきます。

第5講座

本日のまとめ

株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reform ビジネスグループ マネージャー

齋藤 勇人



本日のまとめをお伝えいたします。

情報交換会とは

情報交換会では、全国のサッシ工事業を運営する会員同士が自社の成功事例を情報共有をして頂きます。

「人材採用」「人材育成」「マーケティング戦略」等テーマを設け、テーマについて同業種・同規模の志が高い会員同士で情報交換を行って頂きます。
エリアやターゲットがバッティングする企業の入会は基本的にお断りしているため、気兼ねなくリアルな情報を共有頂いております。

▼ 情報交換会の様子



開催概要・お申込みについてはこちら

開催日時

2024年6月26日(水) 開催時間: 10:30~16:30

(受付開始10:00~)

開催場所

船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエアTOKYO (八重洲)
〒104-0028
東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

料金

無料 研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。

ご参加対象者

サッシ工事業者

1社2名まで1回限りのご参加が可能です

※経営に関する内容が多いため、決裁権者のご参加をお勧めしております。

- お申込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

Webのお申込みについて… お申込みはQRコード読み込みが簡単です!!

スマートフォン・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただきWebページにある申込フォームよりお申込みいただけます。

※お申込みに関してのご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください
■ご参加条件
・本研究会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただくため、受講員に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合説明会への参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

お申込みHP URL

<https://ipsec.funaisoken.co.jp/study/fhrc-1day-reform/003197/>

お問い合わせ

mail : 1dr@funaisoken.co.jp

TEL : 03-4223-3166

<平日9:30~17:30>

