

業界リーディングカンパニー2社がスペシャル生登場!
3時間で交通事故の集患・対応を実務実践型で網羅できる特別セミナー

法人提携、院内集患、電話対応、初診対応を大公開!

交通事故の 「集患」「対応」の 全てを生実演解説

スペシャルゲスト

①

当日生公開 & 実践

スペシャルゲスト

②

当日生公開 & 実践

スペシャルゲスト企業

陽だまり鍼灸整骨院グループ
株式会社AMBER
代表取締役 **徳良 裕司 氏**

ここが凄い!!

- 年間交通事故
集患数**313名!**
- 法人からの交通事故
集患数**110名!**
- 交通事故オフライン
集患数**130名**

年間313名の集患数を誇る企業の
オフライン施策&法人連携ロープレを大公開!



オフライン集患数
130名を実現している
院内啓蒙術とは?



法人連携数10社以上?
(車屋保険代理店等)
実際の法人連携対応動画を当日生解説!

ここが凄い!!

- 交通事故患者1名当たりの
請求単価**38万円以上!**
※業界平均27万円
- 加害者・自損事故患者の
健康保険対応から
自由診療への切り替え
交渉術!

全国モデル企業の電話対応&初診対応
保険会社対応術を大公開!



モデル企業の実践を学べるコンテンツ!
電話対応 初診対応
損保会社対応術(健康保険対応から自由診療への切り替え)

来場開催

東京会場

6月30日(日)

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

※[2024年4月1日]より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

開催時間 14:30~17:30(受付開始:開始時間30分前~)

【整骨院】交通事故実務実践型セミナー2024【集患×対応】

お問い合わせNo.S113458

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 113458

当日
生実演

スペシャルゲスト紹介 実務実践① 法人連携

株式会社AMBERの紹介 陽だまり鍼灸整骨院グループ



株式会社AMBER
代表取締役 徳良裕司 氏

岡山市南区・中区で鍼灸整骨院を2店舗経営している。
2022年には、船井総合研究所の整骨院交通事故研究会と
整骨院経営イノベーション研究会にて交通事故救済数大賞と
多店舗交通事故売上大賞を受賞。
2023年は年間交通事故売上6847万円(2院合計)、
年間交通事故集患数313名(2院合計)を達成している。
交通事故分野における汎用性の高いノウハウを岡山市を拠点として、
実行し成果を上げ続けている。

株式会社AMBERのココが凄い！

交通事故売上(月間)

一般的な整骨院

20 万円

※2店舗
※船井総研調べ

株式会社AMBER

571 万円

※2店舗
※2023年実績

交通事故集患数(年間)

一般的な整骨院

20 名

※2店舗
※船井総研調べ

株式会社AMBER

313 名

※2店舗
※2023年実績

オフライン集患数(月間)

一般的な整骨院

2~4 名

※2店舗
※船井総研調べ

株式会社AMBER

10.4 名

※2店舗
※2023年実績

オンライン集患数(月間)

一般的な整骨院

1~2 名

※2店舗
※船井総研調べ

株式会社AMBER

5.3 名

※2店舗
※2023年実績

法人紹介集患数(年間)

一般的な整骨院

0~1 名

※2店舗
※船井総研調べ

株式会社AMBER

9.2 名

※2店舗
※2023年実績

法人連携企業数

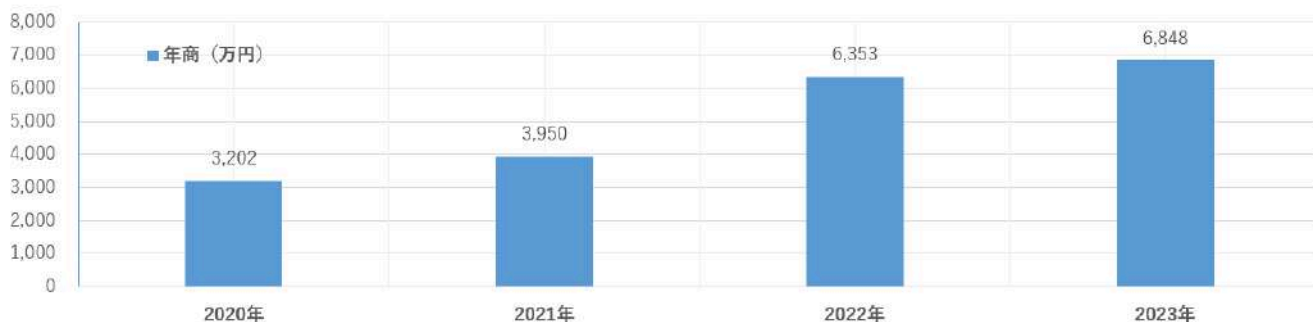
一般的な整骨院

0~1 社

株式会社AMBER

20 社

※保険代理店4社
※車屋16社



株式会社AMBER 徹底解説 & 交通事故オフライン集患

陽だまり鍼灸整骨院グループの 驚きの集患力2選一部公開!

ポイント1 法人連携先からの交通事故患者紹介数年間110名
車屋16社、損保代理店4社と連携した法人連携方法!!

法人連携先を増やして安定した交通事故集患を実現



【講座内容】

- 提携までのステップ解説
- 提携しやすい車屋・板金屋の特徴とは
- 既存患者から法人提携先を紹介してもらうための方法
- 提携時のルール(契約内容)
- 提携後に交通事故患者紹介数を最大化するために
- 実際の法人連携営業ロープレを実演

動画

当日大公開!
営業ロープレ

秘 シークレットマニュアル
参加特典ご用意

ポイント2 年間交通事故オフライン集患数124名を達成した事例
院内・院外でのオフライン啓蒙活動を一挙大公開!!

レセプト枚数×0.8%の交通事故オフライン集患数を実現



【講座内容】

- 院内・外観啓蒙の全体像
- 施術中の交通事故トーク一覧
- 交通事故お守りカード&パンフレット
- 院内ポップ&実際の院内動画大公開
- 独自の配布物・ポスター・クリアファイル・ティッシュbox



当日大公開!
院内・院外動画

当日
生実演

スペシャルゲスト紹介 実務実践② 電話対応

まつもと鍼灸整骨院の紹介



まつもと鍼灸整骨院
院長 松本直幹 氏

大阪府門真市で鍼灸整骨院を1店舗経営している。
2023年は1院で年間交通事故売上2090万円を達成している。
交通事故対応力は整骨院交通事故研究会会員(120社)の中でもトップクラスである。交通事故売上LTVは2023年平均は38万円と業界平均の27万円と比較しても全国モデルとなる整骨院である。交通事故対応力・知識力は全国でもトップクラスであり、多くの交通事故患者救済に貢献している。
特に電話対応・初診対応・損保会社対応力は徹底されており、交通事故患者の通院頻度管理、部位数アップ、健康保険対応から自由診療への切り替え等を通し、患者に最適な施術を提供している。

まつもと鍼灸整骨院のココが凄い！

交通事故売上(月間)

一般的な整骨院

10 万円

※1店舗
※船井総研調べ

まつもと鍼灸整骨院

248 万円

※1店舗
※2024年平均

交通事故集患者数(年間)

一般的な整骨院

10 名

※2店舗
※船井総研調べ

まつもと鍼灸整骨院

54 名

※1店舗
※2023年実績

交通事故患者LTV(一人当たり)

一般的な整骨院

27 万円

※損害保険料率算出機構
のデータから抜粋

まつもと鍼灸整骨院

38 万円

※2023年実績

月間平均通院回数(一人当たり)

一般的な整骨院

10.8 回

※損害保険料率算出機構
のデータから抜粋

まつもと鍼灸整骨院

13.1 回

※2024年実績

月間請求単価(一人当たり)

一般的な整骨院

5.3 万円

※損害保険料率算出機構
のデータから抜粋

まつもと鍼灸整骨院

8.7 万円

※2024年実績

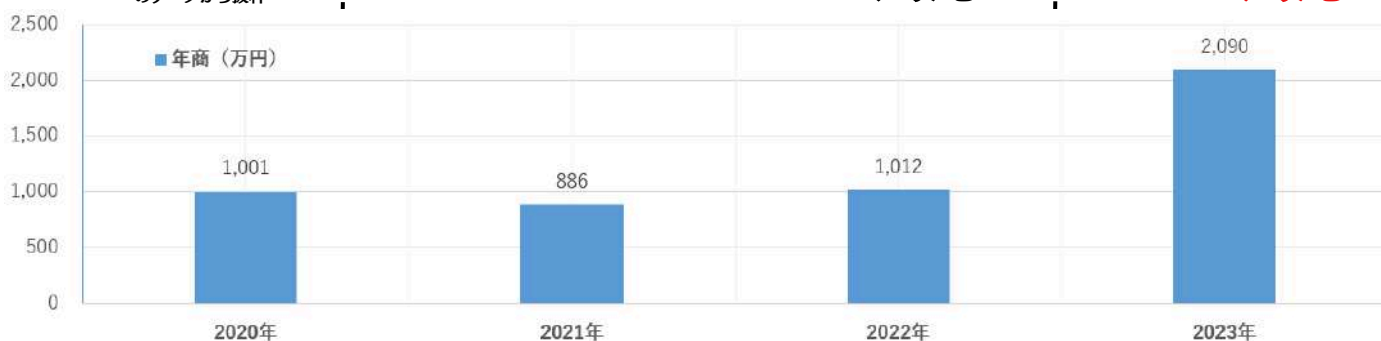
加害者・自損事故患者対応

一般的な整骨院

健康保険
での対応

まつもと鍼灸整骨院

自由診療
での対応



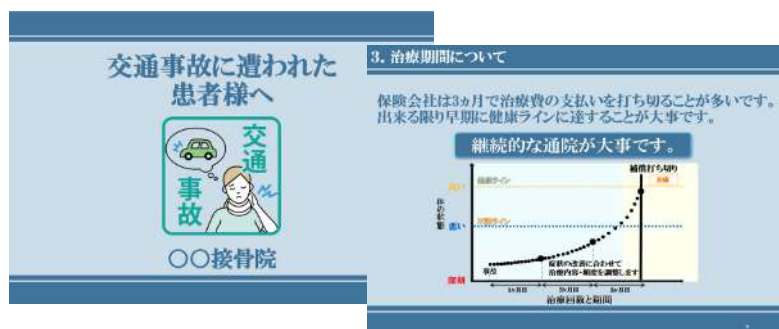
まつもと鍼灸整骨院 徹底解説 & 初診対応 & 損保対応

まつもと鍼灸整骨院の

驚きの対応力2選一部公開!

ポイント1 交通事故患者請求単価38万円以上を実現※業界平均27万円
平均通院回数13回を実現した電話・初診対応とは!?

電話対応・初診対応のモデルを知り、業界トップの対応力へ



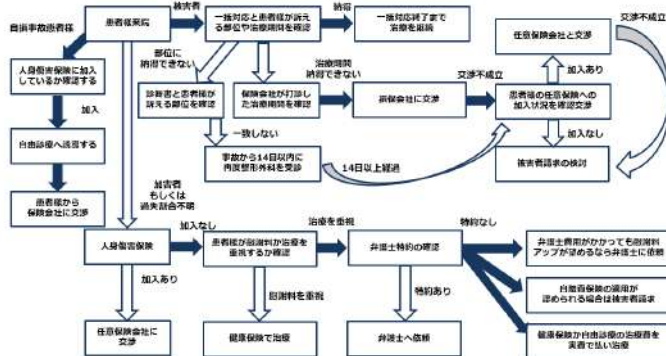
【講座内容】

- 電話対応後の来院率100%を達成するための電話対応
- 早期打ち切りを防ぐ患者管理法
- 平均通院回数13回以上を実現している初診対応



ポイント2 健康保険対応から自由診療へ切り替える交渉術
最適な対応力を身に付け真の交通事故患者救済へ

よくある失敗を未然に防ぎ最適な患者救済を実現する方法



【講座内容】

- 部位数アップのための交渉術
- 早期打ち切りの場合の交渉術
- 加害者の健康保険対応を自由診療対応へ切り替える方法
- 交通事故対応力アップのためのケーススタディ

ケーススタディ形式で対応事例を学ぶ!
患者様から保険会社に、もしくは、
保険代理店から保険会社に自由診療での治療費
認めるよう交渉してもらう
場合によっては
自由診療の期間を区切って交渉する



1日で「集患」×「交通事故対応」

本セミナーの4つの特徴

- POINT 1** 法人提携のためのノウハウを実践型で学べる
法人からの年間紹介数110名を達成した事例紹介
- POINT 2** 院内啓蒙最新事例を網羅できる
院内ポスター・お守りカード・パンフレットといった事例紹介
- POINT 3** 1日で全国トップレベルの交通事故対応力へ
事例企業の電話対応・初診対応・保険会社対応の事例紹介
- POINT 4** 全国120社から導かれた最新オンライン戦略
+3名/月のオンライン集患数を達成するための事例紹介

このような方におすすめします！

- ☒ 1日で事例企業の集患力・対応力を身に付けたい方
- ☒ モデルとなる初診・電話対応を実践型で学びたい方
- ☒ 部位数・平均通院回数・期間アップを目指したい方
- ☒ 交通事故年間集患数100名を達成したい方
- ☒ 法人からの交通事故患者紹介数100名を達成したい方

セミナーで情報だけ聞いても仕方がない・・・という方へ

すぐ使える **交通事故ツール3選**

が参加者全員へ
特別特典！

事前経営相談特典

すぐ使える
交通事故院内ポスター3選



セミナー参加相談特典

電話対応チェックリスト
初診対応紙芝居ツール



事後経営相談特典

法人営業マニュアル紙芝居ツール

秘シークレットマニュアル
参加特典

の全てを網羅できる特別セミナー

交通事故分野はもう終わりとあきらめていませんか？
交通事故売上が減少したのはあなたの院だけかもしれません。

船井総合研究所主催 交通事故研究会会員モデル事例



株式会社ハートメディカル
代表取締役 望月 亘 氏

2023年交通事故売上年間1億2,276万円以上！ (5店舗)
年間交通事故新規数255名！一人単価9.5万円/月以上

※静岡市・焼津市で7店舗整骨院・整体院を経営



えんどう 鍼灸接骨院
院長 家田 幸一郎 氏

2023年交通事故平均月商276万円以上！ (1店舗)
全国330社以上の接骨院から交通事故MVPに選出された急成長企業！

※名古屋市西区で接骨院を1店舗経営



株式会社ミヤウチメディカル
院長 宮内 裕也 氏

2023年交通事故平均月商206万円以上！ (1店舗)
たった2年で交通事故平均月商59万円 (2021年) → 206万円 (2023年)

※函館市で整骨院を1店舗経営



株式会社船井総合研究所
治療院・エステ支援部
マネージング・ディレクター
宮澤 駿

交通事故売上を継続的に伸ばせる整骨院になるために

私達は普段から多くの整骨院とお付き合いさせていただいておりますが、交通事故売上加増のご相談をいただくことが非常に多くなっています。多くの整骨院経営者が口をそろえておっしゃることは、「オンライン・オフライン対策を行っていても、交通事故新規患者が全く来ないが方法はないか」「保険会社に整骨院で施術をすることを止められたが、どうしたらいいか」というものです。よくお話を聞いていると実際の課題は、「集患のマーケティング活動が分からない」「交通事故の知識が不足していて、自信をもって対応できていない」でした。裏を返せば、これさえわかれば動けるということで、今回のご案内をさせていただいております。本気で交通事故売上を上げたい方や、地域に愛される整骨院になるために行動を起こしてみませんか？

当セミナーでは、すぐに取り組めるノウハウだけをお伝えいたします。

- 1 もう迷わない！院内認知度向上のための院内啓蒙活動！(掲示物・配布物)
- 2 WEBからの集客を獲得！ホームページ、リスティング広告、Googleマップの反応率アップ
- 3 WIN-WINな関係を構築！交通事故関連企業との提携方法

**院長先生の
参加推奨**

交通事故新規患者集患のため・対応力アップのために
迅速に決断できる材料を全てセミナーで公開いたします。

【整骨院】交通事故実務実践型セミナー2024【集患×対応】

セミナー日程・開催時間

開催
日時

2024年

6月30日

日

14:30

17:30

(受付開始:開始時間30分前~)

受講
料

一般価格

30,000円(税込33,000円) /一名様

会員価格

24,000円(税込26,400円) /一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNALメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

開催
場所

船井総研グループ東京本社

サステナグローススクエアTOKYO(八重洲)

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35階 【JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)
東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)】

【申込期日】

・銀行振込 :開催日6日前まで

・クレジットカード :開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

セミナー講座内容

講師

講座内容

第1講座



2024年飛躍的成長を遂げるための交通事故分野の時流解説&最新集患事例

講座内容①:交通事故のビジネスモデル解説~ビジネスモデルを紐解き注力ポイントを解説~

講座内容②:整骨院 交通事故研究会会員売上昨対比153%(55会員)を達成した取り組み事例公開

講座内容③:年間交通事故集患数100名以上を達成するための最新集患戦略

株式会社船井総合研究所 整骨院グループ チーフコンサルタント 石野智輝

実務
実演

第2講座



【院内事例&法人連携実践型】2院で交通事故集患数300名を達成した実務公開

講座内容①:オンライン集患数70名/年を達成したWeb戦略

講座内容②:年間紹介数124名を達成した院内事例・紹介施策・院内啓蒙動画

講座内容③:法人連携先の紹介数110名を達成した連携方法&連携マニュアル公開

株式会社AMBER 代表取締役 徳良 裕司 氏

実務
実演

第3講座



【初診対応実践型】部位数アップ&通院期間アップ実務公開

講座内容①:初診対応解説&ロープレ実践

講座内容②:電話対応解説&ロープレ実践

講座内容③:よくある失敗を未然に防ぎ最適な患者救済を実現する方法

まつもと鍼灸整骨院 院長 松本 直幹 氏

第4講座



有識者会議・Q&Aディスカッション

講座内容①:損保会社と良好な関係性を構築するための具体的実践事例

講座内容②:交通事故の取り組みを加速させるための組織体制・研修

講座内容③:健康保険対応から自由診療へ切り替えるためのケーススタディ

・部位数の交渉術 ・早期打ち切りの場合の交渉術 ・加害者の健康保険対応

株式会社AMBER 代表取締役 徳良 裕司 氏

まつもと鍼灸整骨院 院長 松本 直幹 氏

第5講座



本日のまとめ

まとめ講座~明日からあなたの整骨院が飛躍するために~

株式会社船井総合研究所 整骨院グループ マネージャー 小川裕樹

●セミナーのお申し込み方法について

【PCからのお申込み】

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/113458>

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【TEL】0120-964-000 (平日9:30~17:30) 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お電話・メールでのセミナー申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際には「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

【QRコードからのお申込み】

右記QRからお申込みください。

