

第1講座	<p><b>ノウハウ・営業・設備投資0で始められる!ゼロ警備とは?</b> ノウハウ・営業・設備投資0で始められる! なのに初年度1億円を達成できる新規事業の全貌を徹底解説!</p> <p> 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー 講師 森海人</p> <p>主に・警備業界における業績UPコンサルティングを提供している。更に、警備業の新規参入も 行っており、1年で40社以上の新規参入を手掛かり、営業から、評価制度等の実務ベースま でコンサルティングを行っている。</p>
第2講座	<p><b>たった1名から始めて1年で売上1億円を作るためのポイントを大公開!</b> シニア活用ができて初期投資50万円なのに初年度売上を1億円上げられる知られていない事業 【交通誘導ビジネス】の全貌を徹底公開!</p> <p> 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備・DXチーム リーダー 講師 櫛谷秀樹</p> <p>異業種から警備業への新規参入に従事している。特に事業開始から早期黒字化までに力を入 れており、数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、デジタルを活用した数値管理を得意と している。</p>
第3講座	<p><b>全くの異業種から一人で立ち上げ初年度売上約1億円を達成した サクセスストーリーとは!?</b> 全くの異業種からたった1年で1億円を実現!イマ熱い警備事業の全貌とは?</p> <p> <b>特別ゲスト講師</b> 株式会社辰巳 代表取締役 講師 小林直樹氏</p> <p>本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記 録し、その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達という異次元の スピードで業績を拡大している。年商は1年目にして約1億円を達成し、本業にも迫る規模で成 長を続けている。</p> <p> <b>特別ゲスト講師</b> 株式会社スタンドアップ 代表取締役 講師 浅岡修司氏</p> <p>本業で不動産業を営む傍ら、警備請負業をスタート。参入直後から積極的な投資とWeb マーケティングを駆使し、10か月間で300名以上の警備員の募集獲得。立ち上げから9か月目 には隊員数は20名に迫り、単月売上600万円オーバーを記録する。2024年には支店展開も 検討。異業種参入にもかかわらず、圧倒的なスピードで拡大を続けている。</p> <p> <b>特別ゲスト講師</b> 道路サービス株式会社 代表取締役 講師 藤島智彦氏</p> <p>大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備請負業に新規参入を決意。参入して経った半年で 1500万円の売上に加え単月黒字を実現している。警備員数は30名を超え、2024年1月から は福岡支店の展開も進めるなど、積極的な経営を行っている。</p>
第4講座	<p><b>交通誘導ビジネスを”今”すぐ始めないといけない理由</b> 年間40社近くが参入を続ける、交通誘導ビジネスの魅力</p> <p>株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 警備チーム リーダー 講師 森海人</p>

<p><b>東京会場 2024年8月5日(月)</b> 14:30~17:30 (受付開始 開始時刻30分前~)</p>	<p>会場/船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)] ※【2024年4月1日】より八重洲に移転いたしました。ご来場の際はご注意ください。</p>
<p><b>大阪会場 2024年8月23日(金)</b> 13:00~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~)</p>	<p>会場/株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」@番出口より徒歩2分]</p>
<p>諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。</p> <p>お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます</p> <p>受講料 一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)/1名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)/1名様 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。</p>	

**【QRコードからのお申込み】**  
右記QRコードからお申込みください。

**【PCからのお申込み】**  
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/113402  
船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)の  
右上検索窓に「113402」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

# ノウハウ0・営業0・設備投資0

## 年商10億円 目指せる新規事業

# ゼロ警備ビジネス

リスク0で成功を手にした3人の経営者

<p>道路サービス株式会社 代表取締役 <b>藤島 智彦氏</b></p> <p><b>道路舗装×警備ビジネス</b> たった半年で黒字化! 設備投資0だからわずか 参入半年で2営業所目も 出店し拡大し続ける</p>	<p>株式会社辰巳 代表取締役 <b>小林 直樹氏</b></p> <p><b>造園業×警備ビジネス</b> 異例の参入1ヵ月で 黒字化。社長自らの 営業0で初年度売上 1億円達成</p>	<p>株式会社スタンドアップ 代表取締役 <b>浅岡 修司氏</b></p> <p><b>不動産業×警備ビジネス</b> 完全なる異業種参、 ノウハウ0の状態から 日本有数の顧客単価が 低い大阪でも即黒字化</p>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

ノウハウ・営業・設備投資0で始められる!ゼロ警備新規参入 お問い合わせNo. S113402

主催 **Funai Soken** サステナグロースカンパニーをもっと。  
株式会社船井総合研究所  
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 113402

# 「新規事業で今すぐに利益を確保したい！」 という経営者があと一歩踏み出せない7つの理由

- 1 成功をするかわからない**リスク**なものに投資するのは嫌
- 2 新規事業をやりたいが、**投資回収に3年も5年もかかる**事業はやりたくない
- 3 本業よりも拡大できる**未来が見えない**ビジネスには魅力がない
- 4 既存事業の利益もぎりぎり、**初期投資が重い**ビジネスは手が出せない
- 5 興味があるが、社内には**魅力的なアイデア**がない
- 6 新規事業の話が出て、「**誰がやるの?**」の一言ですべてが止まる
- 7 **今から始めて競合企業に勝てる**ビジネスを知らない



## 「でも、新規事業を立ち上げる以外に 売上や利益を拡大させる方法は無い…」

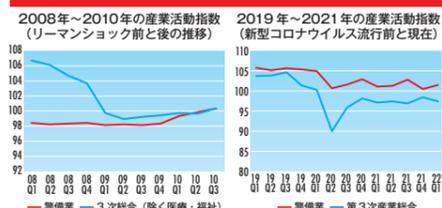
たった**50万円**の**初期投資**で始められ、**最速3ヵ月**で**累計投資回収可能!**

新規事業スタート**1年目**から**年商1億**をたたき出し、  
「**リスク0で成果を出す**」失敗しない**新規事業**とは?

なぜ、即投資回収が可能なのか? **誰にも知られていない**

## ゼロ警備ビジネス「シンプル×高収益ビジネス」の5つのポイント!

**1** 不景気でもビクともしない  
**安定市場**



不景気の度に業績が落ち込む他の業界と比べて常に安定した売上げを維持できるのが交通誘導警備の魅力。そして少子高齢化のトレンドで、この先も**市場が拡大し続けるのはほぼ確実**

**2** 超シンプルビジネスモデルなので  
**ノウハウ0**からでも参入可能



警備員を採用して取引先に配置する採用さえできれば**即収益化が可能**

**3** 驚くほど低い参入ハードル  
**初期投資がほとんどない**

必要社内人員	初期費用
<b>0人</b>	<b>50万円</b>

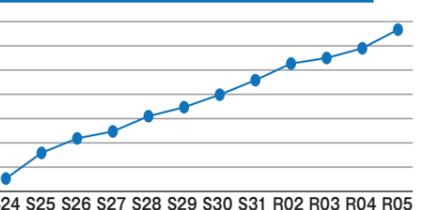
事業開始時に設備投資や広告宣伝費を必要とせず、資格者1名の採用だけでスタートが可能な**超低リスクビジネス**

**4** 仕事の需要がありすぎて  
**営業の必要なし!**

仕事の数に対して警備員の数が足りない...  
警備員がいないから工事ができない...

そんな情勢だからこそ  
**営業の必要性は限りなく低い!**

公共工事設計労務単価の推移(円/年)



**5** 簡単な仕事内容だから  
**シルバー人材も含め幅広く採用可能**

建設現場などで決まった流れで旗を使って誘導を行う。20時間の研修を受ければ誰でも警備員として配置が可能!  
特別なスキルは一切必要なし!  
採用するだけで**どんどん売上が伸びていく!**

**超シンプルだからすぐに成果が出る! リアルなサクセスストーリー!**  
異業種参入から、即投資回収を実現した企業の

# リスク0で黒字化! 初年度売上1億円を達成!

社長の実働ほぼ0!  
1億までのストーリーを  
余すところなく公開

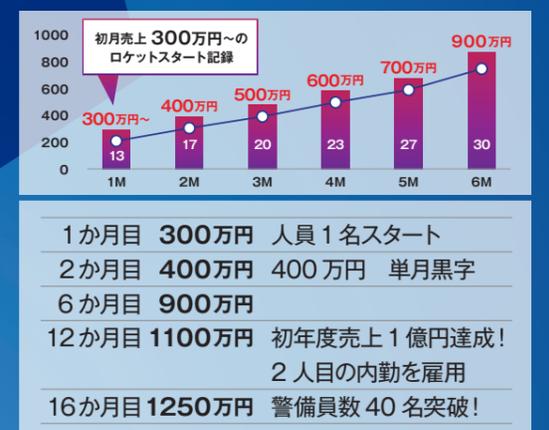


株式会社辰巳  
代表取締役 **小林 直樹 氏**

本業で造園業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入直後に初月月商300万超の売上を記録。その後も順調に業績を上げ続け、たった半年にして月商900万円に到達。年商は1年目にして約1億円を達成

外部からの採用たった1名で  
黒字化・初年度売上  
1億円を達成!

正社員1名採用しただけで、  
初年度売上1億円を実現した  
軌跡を公開!



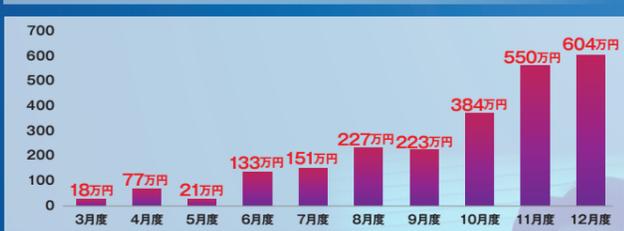
## リスク0で ロケットスタート を決めた3社!

全くの  
異業種からでも  
ラクラク参入!

10億規模まで  
スケール可能

5年以内に  
本業を超える  
ペースで拡大中!

全く関係ない不動産業界から参入し、  
黒字化だけでなく、初年度から400名以上の  
募集を達成!



株式会社スタンドアップ  
代表取締役 **浅岡 修司 氏**

本業で不動産業を営む傍ら、警備請負業をスタート。参入直後から積極的な投資とWebマーケティングを駆使し、10か月間で300名以上の警備員の募集獲得。立ち上げから9か月目には隊員数は20名に迫り、単月売上600万円オーバーを記録する。2024年には支店展開も検討。異業種参入にもかかわらず、圧倒的なスピードで拡大を続けている。

大分県でも経った半年で1500万円の売上を達成!  
飛躍の裏側をここだけで特別公開!

人員1名なのに6ヵ月で単月黒字化かつ売上1,500万円を達成!



2か月目 188万円 立ち上がって2ヵ月で人員10名超え  
3か月目 283万円  
4か月目 380万円  
5か月目 330万円 単月黒字化達成  
6か月目 520万円 警備員数30名突破!

道路サービス株式会社  
代表取締役 **藤島 智彦 氏**

大分県にて本業で建設業を営む傍ら、警備請負業に新規参入。参入して経った半年で1500万円の売上に加え単月黒字を実現。警備員数は30名を超え、2024年1月からは福岡支店の展開も進めている。

