

押さえるべき基礎を90分に圧縮したオンラインセミナー

食品メーカー 通販の基礎を 学ぶセミナー

このような方にオススメ

- ✓ 通信販売事業の基本を学びたい方
- ✓ 好調なはずの通販市場であまり伸びが感じられない方
- ✓ 非常事態でも揺るがない顧客・ファンづくりをしたい方
- ✓ これからでも通販で最大売上をつくりたい方
- ✓ 通販成功企業がやっていることを詳しく知りたい方

食品メーカー通販成功企業のノウハウが一気に学べる!

本セミナーでは、圧倒的に売り上げを伸ばしている全国の食品メーカー通信販売事例と、そこから生まれたルール・ノウハウを一気に学ぶことができます。

通信販売で“選ばれる”商品づくりのポイントが学べる!

通信販売で重要なのは“選ばれる”商品づくりです。ズバリ、「市場が大きい食品」「伸びている食品」であることが必須ですが、そうでない場合も「ツキのある市場」にリンクさせることで拡大が可能です。ライフスタイル対応商品、自動リピート商品、全需要獲得の品揃えなど、ハズせない商品づくりのルールとびっくり事例をお伝えします。

新規顧客獲得のポイントが学べる!

通信販売は名簿ビジネスです。顧客リストがなければ事業は成り立たず、新規顧客獲得は重要課題です。成功企業が実施している顧客獲得のポイントと具体的手法をお伝えします。いかに顧客を獲得するか、そこがポイントです。

リピート育成術と年間販促のポイントが学べる!

成功企業はお客様と仲良くよい関係を築いています。そして、安定したリピートを得ています。買い続けてもらうことによってリピート顧客1名簿あたり年間15,000～20,000円の価値となります。その仕組みと年間販促、対策についてお伝えします。

食品メーカー通販の基礎を学ぶセミナー

お問い合わせNo. S115856

主
催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

112991

業種や企業規模は関係なし！ 自社の強みを通販で活かす！ 成功事例のほんの一部をご紹介します

❶ 毎月1,000万円プラス！

コロナ禍でも既存顧客への適時・適品・適提案で毎月1,000万円のプラス！
店舗の落ち込みを見事にカバー！

❷ ノーリスクで月間500件の新規獲得

あまり経費もかけられない、でも新規は欲しい。
ノーリスクの広告展開で月間500件の新規獲得、夏は売上150%！

❸ 安定の売上200%超え！

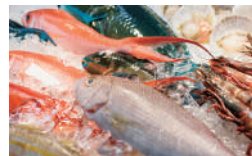
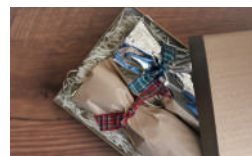
顧客関係が良好のため初夏から安定の売上200%超え！感謝の毎日です。

❹ 出た！驚異のCPO700円

この時代にアナログ広告でCPOが驚異の700円台。
客単価も高く、短期回収を実現！

❺ 驚天動地！バズって売上400%！

情報発信の体質が招いた嬉しいSNSでのバズり呼び、
驚天動地の前年比売上400%！
年間顧客獲得目標も一気に達成！



セミナー内容

これだけは押さえるべきノウハウ公開

まだまだ伸び代がある食品の通信販売・EC。
「さらに拡大したい!」「伸ばしきれない」という声にお応えして、絶好調成功企業の取り組みと事例から生まれたノウハウやルール、後発でも最大売上をつくるためのポイントをお伝えします。

今更聞けない商品・顧客・販促のポイント

通信販売で売れる商品設計やキモになる顧客集め、そして販促やオンラインショップの活用方法やポイント、成功企業の通販体制についてお伝えします。

講師



株式会社船井総合研究所
地方創生支援部
食品ユニット マネージャー

中野 一平

日本全国さまざまな食品メーカーでのコンサルティングを行なっている。船井流即時業績向上法を落とし込んだ「造り手の想いを伝える」通販や体験付加型直販を得意としている。これまで500件以上のさまざまな食品の直販事例に携わり、四季を通じたイベント、通信販売、固定客化、蔵祭り・工場祭などで実績を上げている。特に蔵祭り・工場祭の年間ご支援数は船井総合研究所で最も多い。

全講座終了後 何でも聞ける！無料経営相談 ご予約先着順 講座中に聞きづらかったことから直販や経営全体のことまで何でもご相談ください。
「何とかしなきゃとは思っているんだけど…」などと迷っている時間はもうありません。全国のがんばっている企業から学び、動き出しましょう！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

開催概要

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時

2024年 **7月26日金**・**8月23日金** 開始 終了 13:00 ▶ 14:30
[お申込み期限:7月22日(月)] [お申込み期限:8月19日(月)] (ログイン開始 12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込み方法

右記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。
または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)
右上検索窓にお問い合わせNo.112991を入力、検索ください。

お申込みは
こちらから
お願いいたします。



<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112991>

お問い合わせ



株式会社船井総合研究所

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。
※なお、受講申込みは当社ホームページより24時間受け付けております。