

第1講座

30分でわかるはじめてのIPO

IPO準備に必要な期間、
IPOまでの具体的な流れなどの基本的な内容を説明いたします。

株式会社船井総合研究所 IPO支援室 IPO支援ユニット 菊池 説希也

第2講座

営業利益3,000万円から考えるIPO戦略

営業利益3,000万円から上場準備を始めましょう。
その上場準備に必要なファーストステップをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 IPO支援室 マネージング・ディレクター 宮井 秀卓

第3講座

まとめ講座

今回のセミナーの総括を行ないます。

株式会社船井総合研究所 IPO支援室 マネージング・ディレクター 宮井 秀卓

第4講座

事後ガイダンス

セミナー参加特典のご説明や、今後の研究会、実施セミナー、
経営相談のご説明をいたします。

株式会社船井総合研究所 IPO支援室 IPO支援ユニット 乗次 輝哉

開催日時

2024年 **11月6日水**
2024年 **11月13日水**
10:30～12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前～)

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜5,000円 (税込5,500円) / 一名様

会員価格

税抜4,000円 (税込4,400円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112916>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索窓に「112916」をご入力し検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

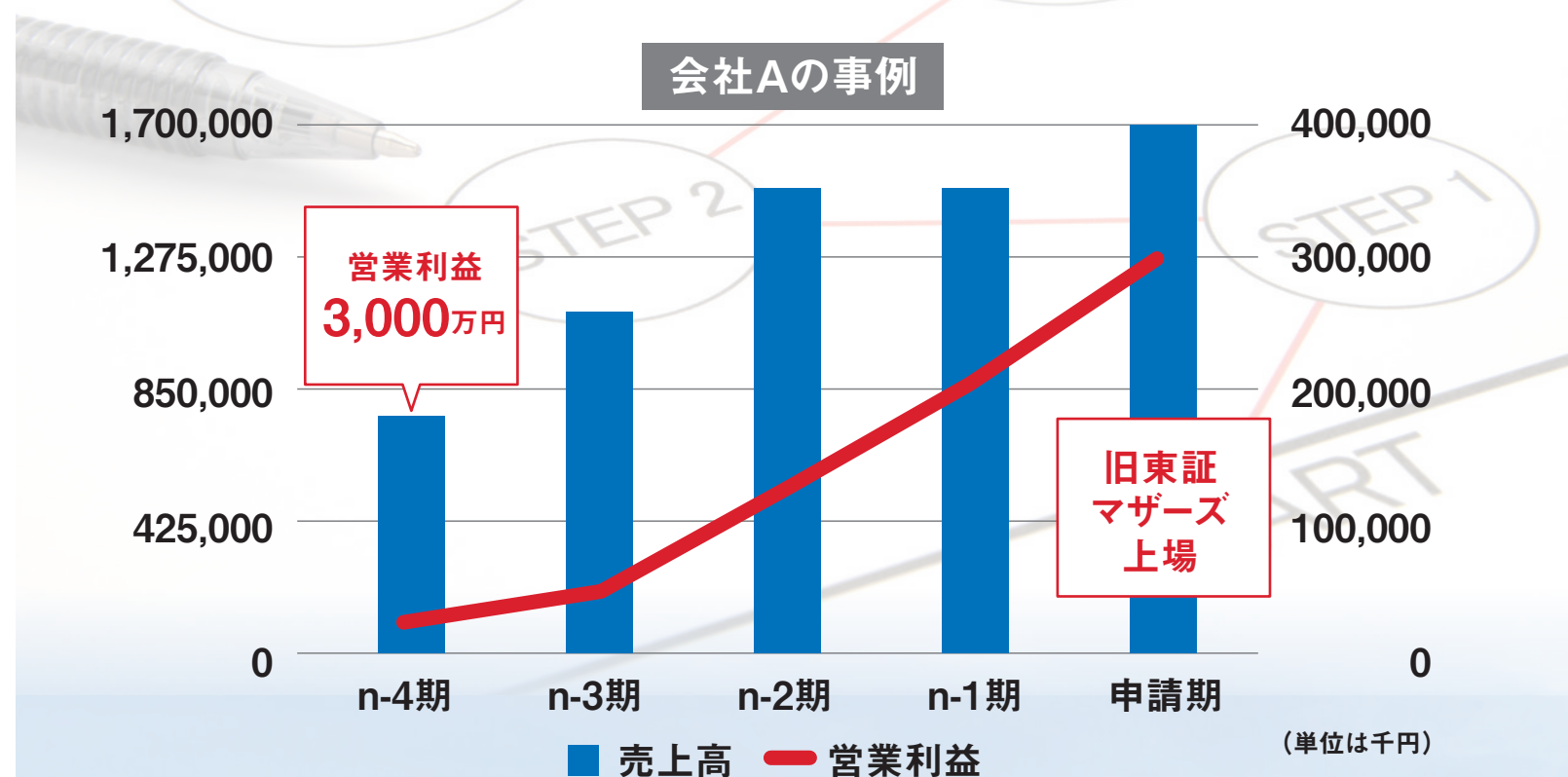
TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



IPOを事業成長のドライブにして急成長を実現!

営業利益 **3,000万円** から考えるIPO戦略



本セミナーでご紹介するポイント

- ✓ 3,000万円の営業利益から始められるIPO準備
- ✓ 実例を用いたIPO準備の実情
- ✓ IPO準備で気を付けるべき項目
- ✓ IPO準備において連携が必要な関係機関

全2日程Web開催

※全日程、同内容での開催です。ご都合の良い日程をお選びください。

2024年 **11月6日水** 10:30～12:00
(ログイン開始:開始時刻30分前～)

2024年 **11月13日水** 10:30～12:00
(ログイン開始:開始時刻30分前～)

営業利益3000万円から考えるIPO戦略

お問い合わせNo. S112916

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

112916



IPOを目指すメリットとは？

①社内管理体制の強化

上場準備の際、審査対応に対応するため内部管理体制の整備、上場後も迅速かつ正確な会社情報の開示や上場会社としてのコーポレートガバナンスへの対応などを行なうことで、結果として経営基盤の強化につながります。

②知名度や社会的信用の向上

株式を上場させることで、株式市場欄をはじめマスコミを通じ、企業名・商品名や経営に関する事項等の報道の機会が増加し、その結果、会社の知名度が向上します。また信頼度向上により、取引条件の緩和や金融機関との取引が有利となる可能性があります。

③社員持株制度の導入・福利厚生向上

業績アップによる企業価値の向上に連動して、社員の個人資産（保有株）も増加します。

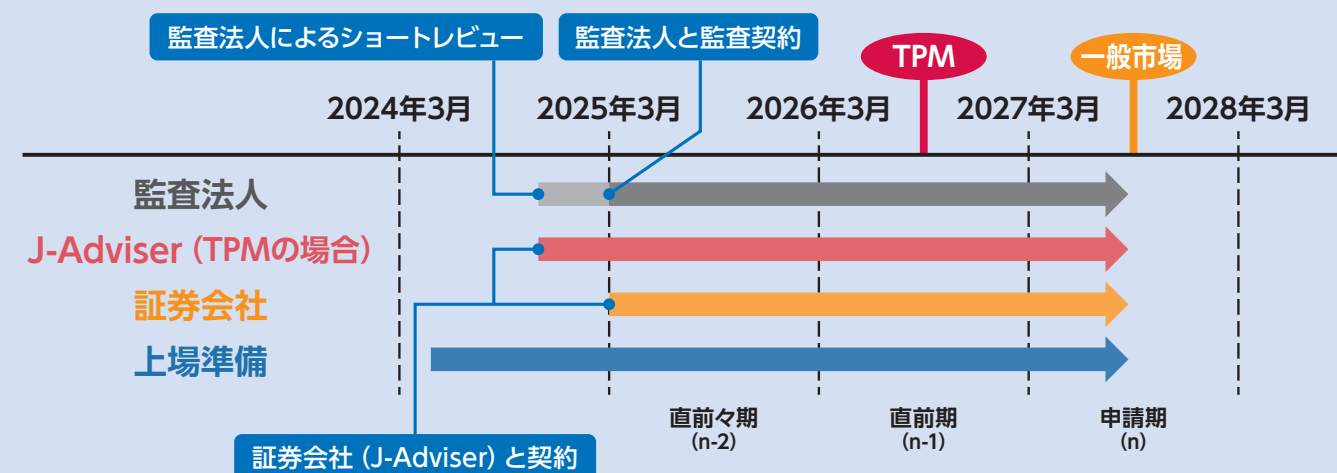
④オーナーメリット

IPO時にオーナーが所有株を一部売却することで、利益の確保が可能です。上場するタイミングで基本的に個人保証が外れることとなりますので、承継時の視点でもメリットとなります。

⑤資金調達の多様化と財務内容の強化

金融機関からの間接金融に加え、市場の流通性を背景に、証券市場の機能を活かした多様な資金調達が可能になり、企業の財務体質の強化、時価総額の向上、事業の積極投資が可能となります。

IPOまでの流れ



Point 一般的には**3年～5年**のIPO準備期間が必要

このような方におすすめ

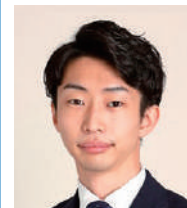
- **IPOを検討しているが、自社でも可能かわからない**
➡ **IPOを実現するために必要な業績規模について解説します！**
- **IPO準備を始めたいが、何から始めるべきかわからない**
➡ **IPO準備において気を付けるべきポイントやスケジュール感について解説します！**
- **実際にIPOを実現した会社の事例を知りたい**
➡ **複数の事例を通してIPOの実情について解説します！**

講師情報



株式会社船井総合研究所 IPO支援室 マネージング・ディレクター 宮井 秀卓

2002年10月～2006年5月 株式会社東京商工リサーチ
2006年 6月～2018年3月 株式会社モバイルファクトリー
株式会社モバイルファクトリーにて経営企画室長としてIPO準備を担当した後、取締役として、2015年3月に東証マザーズ上場。
2017年6月に東証一部上場を経験。
2018年4月より株式会社船井総合研究所にて、マネージング・ディレクターとして従事。



株式会社船井総合研究所 IPO支援室 IPO支援ユニット 菊池 説希也

大学卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。入社後は、Webマーケティングを用いた集客最大化・集客業務の効率化の業務に携わる。2020年8月よりIPO支援部署に参画。前部署で培ったWebマーケティングの知見を活かしたIPO支援の認知拡大、クライアントのIPO準備の支援を行なっている。



株式会社船井総合研究所 IPO支援室 IPO支援ユニット 乗次 輝哉

大学院修士課程修了後、株式会社船井総合研究所に入社。
学部時代にはカーシェアリング事業を行う企業と提携し、企業の課題解決に取り組む。
最終成果として、利用者数増加と顧客体験改善に必要な項目をまとめたロードマップを制作。
大学院では科学技術社会論を専攻し、広く科学技術と社会の間で生じる問題について研究を行う。
入社後は、アソシエイトとしてIPO支援業務に従事。

お申込み方法

右記のQRコードを読み取りいただき、お申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報は当社ホームページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/112916>



セミナーの
お申込みは
こちらから

